



Resultados

Ejercicio

2021



Presentación de los resultados del Cuarto Trimestre y Ejercicio 2021 vía *webcast* y conferencia telefónica

Acerinox realizará la presentación de los resultados del Cuarto Trimestre y el Ejercicio 2021, mañana 28 de febrero, a las 10.00 horas (CET), dirigida por el Presidente, Rafael Miranda, el Consejero Delegado, Bernardo Velázquez, el Director de Operaciones, Hans Helmrich, el Director Financiero, Miguel Ferrandis, y acompañados por el resto del equipo directivo.

Para acceder a la presentación por teléfono, rogamos conectarse 5-10 minutos antes del evento, a través de los siguientes números:

- Desde España: 919 01 16 44. Código: 731875
- Desde Reino Unido (local): 020 3936 2999. Código: 731875
- Desde Estados Unidos: 1 646 664 1960. Código: 731875
- Resto de países: +44 20 3936 2999. Código: 731875

La presentación podrá ser seguida desde la página web de Acerinox (www.acerinox.com), en la sección de Accionistas e Inversores.

Tanto la presentación como todo el material audiovisual estarán accesibles en la página web de Acerinox.

Informe Integrado Ejercicio 2021

El Informe Integrado auditado correspondiente al Ejercicio 2021, que comprende el Informe de Gestión, Informe de Sostenibilidad, la Memoria de Acerinox y la opinión de los auditores, está disponible en la página web de Acerinox, www.acerinox.com.



Maqueta del Estadio Santiago Bernabéu que incorpora revestimiento de acero inoxidable

Aspectos más destacados

“Acerinox ha obtenido cifras record en resultados y producciones en el Ejercicio 2021”

Ejercicio 2021

- El índice de accidentabilidad se ha reducido un 32% respecto al Ejercicio 2020.
- El Grupo ha sido distinguido con el nivel Oro de Ecovadis por su compromiso con la sostenibilidad.
- La producción de acería, 2.619.034 toneladas, ha aumentado un 19% respecto al año anterior, y es record histórico.
- La facturación ha ascendido a 6.706 millones de euros, un 44% superior respecto al mismo periodo del año anterior.
- El EBITDA, 989 millones euros, ha sido 2,6 veces superior al del Ejercicio 2020. El margen EBITDA sobre ventas se ha elevado al 15%. Este resultado es el mejor de nuestra historia.
- El resultado después de impuestos y minoritarios ha sido de 572 millones de euros (49 millones de euros en el mismo periodo de 2020), también es record histórico.
- El *cash flow* operativo ha sido 388 millones, a pesar del incremento del capital circulante en 460 millones de euros.
- La deuda financiera neta ha sido de 578 millones de euros, reduciéndose en 194 millones de euros con respecto al 31 de diciembre de 2020.
- El Consejo de Administración de ACERINOX, S.A. ha decidido proponer a la Junta General Ordinaria de la Sociedad un dividendo de 0,50 euros por acción con cargo a los resultados de 2021 y un plan de recompra de acciones destinadas a su amortización de un 4% de la cifra de capital social.

Cuarto Trimestre 2021

- Ha sido el sexto trimestre consecutivo en ascenso en todas las magnitudes financieras, a pesar de la corrección estacional de final de año (*Thanksgiving* + Navidad).
- La producción de acería, 626.996 toneladas, ha aumentado un 2% respecto a la del 4º trimestre de 2020 (3% inferior a la del 3º trimestre de 2021).
- La facturación, 1.937 millones de euros, ha aumentado un 59% respecto a la del 4º trimestre de 2020 (14% superior al del 3º trimestre de 2021).
- El EBITDA, 318 millones de euros, ha sido 2,4 veces superior al del 4º trimestre de 2020 (8% superior al del 3º trimestre de 2021). El margen EBITDA sobre ventas ha ascendido al 16%.
- El beneficio después de impuestos y minoritarios, 198 millones de euros, ha sido 11 veces superior al del 4º trimestre de 2020 (16% superior al del 3º trimestre de 2021).
- El *cash flow* operativo ha ascendido a 204 millones de euros.
- La deuda financiera neta del Grupo, 578 millones de euros, se ha reducido en 186 millones de euros con respecto al 30 de septiembre de 2021.

Perspectivas

Continúa la buena situación del mercado del acero inoxidable y se han materializado proyectos importantes que nos hacen ser más optimistas en cuanto al mercado de aleaciones de alto rendimiento. Esta situación, unida a los bajos niveles de inventarios, la mejora de los precios y la regionalización del mercado de los aceros inoxidables, nos permiten ser optimistas de cara a la primera mitad del año.

Por estas razones, y a pesar del incremento en costes, esperamos que el EBITDA del primer trimestre de 2022 mejore el del cuarto trimestre de 2021, manteniendo la tendencia trimestral ascendente desde el segundo trimestre de 2020 (séptimo trimestre consecutivo al alza).

No podemos determinar las consecuencias de las actuales tensiones geopolíticas, aunque nuestra exposición directa en la región es muy limitada con ventas de menos del 0,5%.

Principales magnitudes económico-financieras

Grupo Consolidado	TRIMESTRE				EJERCICIO		
	T1 2021	T2 2021	T3 2021	T4 2021	2021	2020 (1)	Variación 2021/2020
Producción acería (miles de toneladas)	668	675	648	627	2.619	2.196	19%
Facturación (millones EUR)	1.441	1.625	1.703	1.937	6.706	4.668	44%
EBITDA ajustado (millones EUR)	161	217	293	318	989	398	149%
<i>% sobre facturación</i>	11%	13%	17%	16%	15%	9%	
EBITDA (millones EUR)	161	217	293	318	989	384	158%
<i>% sobre facturación</i>	11%	13%	17%	16%	15%	8%	
EBIT (millones EUR)	117	173	247	273	810	163	396%
<i>% sobre facturación</i>	8%	11%	15%	14%	12%	3%	
Resultado antes de impuestos y minoritarios (millones EUR)	106	163	235	262	766	132	482%
Resultado después de impuestos y minoritarios (millones EUR)	78	125	171	198	572	49	1066%
Amortización (millones EUR)	44	44	45	46	179	179	0%
Nº de empleados al final del periodo	8.153	8.302	8.305	8.206	8.206	8.195	0%
Deuda Financiera Neta (millones EUR)	756	838	764	578	578	772	-25%
Ratio de endeudamiento (%)	43%	48%	39%	26%	26%	48%	-45%
Nº de acciones (millones)	271	271	271	271	271	271	0%
Retribución al accionista (por acción)	0,00	0,50	0,00	0,00	0,50	0,50	0%
Volumen medio diario de contratación (nº de acciones, millones)	0,84	1,62	0,90	1,65	1,12	0,92	22%
Resultado después de impuestos y minoritarios por acción	0,29	0,46	0,63	0,73	2,11	0,18	1.066%

(1) La compra de VDM tuvo lugar el 17 de marzo 2020. En los resultados del año 2020 de VDM se incluye el periodo marzo-septiembre

	Cuarto trimestre 2021			Ejercicio 2021		
	División Inoxidable	División Aleaciones alto rendimiento	Grupo Consolidado	División Inoxidable	División Aleaciones alto rendimiento	Grupo Consolidado
<i>Millones EUR</i>						
Producción acería (miles t)	608	19	627	2.541	78	2.619
Ventas Netas	1.709	227	1.937	5.900	806	6.706
EBITDA	303	14	318	929	61	989
Margen EBITDA	18%	6%	16%	16%	8%	15%
Amortización	-38	-6	-46	-149	-23	-179
EBIT	266	8	273	779	38	810
Margen EBIT	16%	4%	14%	13%	5%	12%

Resultados del Grupo Consolidado Acerinox

En un año de recuperación, todavía afectado por la pandemia mundial y las diferentes variantes del virus, el Grupo Acerinox ha obtenido los mejores resultados de su historia.

La mejora de la situación del mercado y la gestión realizada en los últimos años en control de costes y eficiencia han permitido alcanzar niveles records en la mayoría de las partidas contables del Grupo.

La cifra de negocios es 44% superior a la del ejercicio precedente. El EBITDA ha sido 2,6 veces superior al de 2020 y con 989 millones de euros constituye un nuevo record, al igual que el resultado neto que alcanza los 572 millones de euros.

La deuda del Grupo se ha reducido en 194 millones de euros y se ha generado un *cash flow* operativo que ha ascendido a 388 millones de euros, que ha permitido abonar el dividendo en efectivo (135 millones de euros), iniciar un programa de recompra de acciones (9 millones de euros al cierre del Ejercicio) y mantener unos pagos por inversiones de 90 millones de euros.

Las cifras más importantes del año y del cuarto trimestre se resumen en la siguiente tabla:

<i>Millones EUR</i>	T4 2021	T3 2021	T4 2020	12M 2021	12M 2020	% T4 21 / T4 20	% 12M 21 / 12M 20
Ventas Netas	1.937	1.703	1.217	6.706	4.668	59%	44%
EBITDA ajustado	318	293	131	989	398	142%	149%
Margen EBITDA ajustado	16%	17%	11%	15%	9%		
EBITDA	318	293	131	989	384	142%	158%
Margen EBITDA	16%	17%	11%	15%	8%		
EBIT	273	247	86	810	163 ⁽¹⁾	216%	396%
Margen EBIT	14%	15%	7%	12%	3%		
Resultado antes de Impuestos	262	235	70	766	132	277%	482%
Resultado después de impuestos y minoritarios	198	171	19	572	49	971%	1066%
Cash Flow Operativo (antes de inversiones)	204	77	254	388	421	-20%	-8%
Deuda Financiera Neta	578	764	772	578	772	-25%	-25%

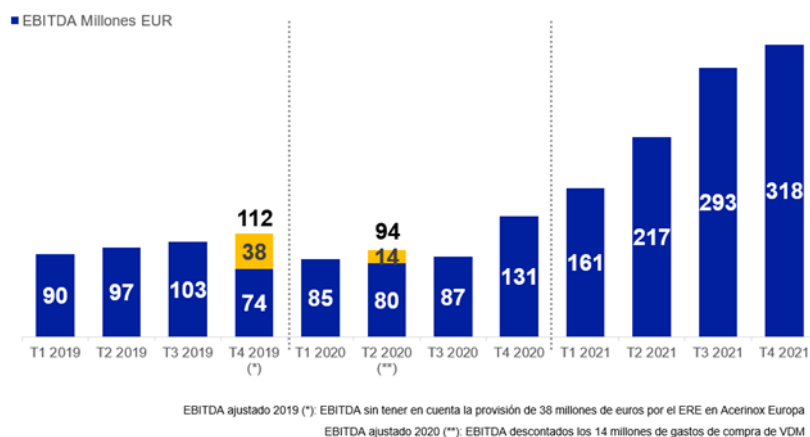
(1) Incluye 42 millones de euros de deterioro en Bahrú Sainless

A pesar de los avances en los Planes de Excelencia y al actual Plan Excellence 360, los gastos de explotación en el Ejercicio han aumentado un 42%, debido fundamentalmente al incremento en la producción, el elevado precio de la energía y los costes relacionados con el transporte. Mención especial merece la partida de energía (incluye los consumos de electricidad y gas, entre otros) que se ha triplicado en España, debido a la escalada de los precios de la energía fundamentalmente en la segunda parte del año.

Pese a este incremento en los costes, el EBITDA del Grupo del año 2021 ha sido de record histórico con 989 millones de euros y un margen del 15%. En el cuarto trimestre, el EBITDA del Grupo, 318 millones de euros, ha mejorado un 8% con respecto al trimestre anterior, y ha obtenido un margen sobre ventas del 16%.

Es de destacar que el Grupo ha incrementado el EBITDA en los últimos seis trimestres de manera consecutiva.

EBITDA trimestral en millones de euros



La amortización, 179 millones de euros, permanece estable con respecto a la del año anterior.

El EBIT ha ascendido a 810 millones de euros, que compara con 163 millones de euros en 2020. El EBIT del cuarto trimestre ha ascendido a 273 millones de euros un 10% superior al del tercer trimestre.

La bajada de los tipos de interés en EE UU. ha reducido los ingresos de los depósitos de NAS, con el consiguiente impacto negativo en el resultado financiero neto del Grupo.

El beneficio antes de impuestos del año ha ascendido a 766 millones de euros (132 millones de euros en 2020). En el cuarto trimestre ha ascendido a 262 millones de euros un 11% superior al del tercer trimestre.

El beneficio después de impuestos y minoritarios del año ha ascendido a 572 millones de euros (49 millones de euros en 2020). En el cuarto trimestre ha ascendido a 198 millones de euros un 16% superior al del tercer trimestre

Generación de Caja

La generación de caja, establecida como uno de los objetivos prioritarios en el Plan Estratégico del Grupo, ha tenido asimismo un comportamiento sobresaliente.

Los buenos resultados obtenidos han permitido al Grupo obtener un *cash flow* operativo de 388 millones de euros a pesar del incremento del capital circulante de 460 millones de euros por la buena actividad y la subida de precios de las materias primas y de nuestros productos.

Después de realizar pagos por inversiones por importe de 90 millones de euros, el *cash flow* libre generado asciende a 297 millones de euros, que ha permitido abonar el dividendo en efectivo (135 millones de euros), iniciar el programa de recompra de acciones (9 millones de euros) y reducir deuda en 194 millones de euros.

Cash Flow (Millones de euros)

	T1 2021	T2 2021	T3 2021	T4 2021	12M 2021	12M 2020
EBITDA	161	217	293	318	989	384
Cambios en el capital circulante	-153	-100	-134	-73	-460	223
Variaciones de circulante de explotación	-155	-113	-132	-67	-467	236
- Existencias	-154	-167	-144	-129	-594	223
- Clientes	-173	-57	-14	-65	-309	83
- Proveedores	171	111	26	127	436	-70
Otros ajustes al circulante	2	13	-1	-6	8	-13
- Pago ERE Acerinox Europa	0	0	0	0	0	-26
- Varios	2	13	-1	-6	8	13
Impuesto sobre beneficios	24	-26	-72	-62	-137	-99
Cargas financieras	-9	-9	-13	-10	-40	-36
Otros ajustes al resultado	0	2	2	31	36	-51
CASH FLOW OPERATIVO	23	84	77	204	388	421
Pago compra VDM	0	0	0	0	0	-313
Pagos por inversiones	-29	-20	-20	-21	-90	-99
CASH FLOW LIBRE	-6	64	56	182	297	8
Dividendos y autocartera	0	-135	0	-9	-145	-135
CASH FLOW DESPUÉS DE DIVIDENDOS	-6	-71	56	173	153	-127
Diferencias de conversión	22	-11	17	14	41	-70
Subvenciones y otros	0	0	1	-1	0	4
Deuda financiera neta VDM adquirida	0	0	0	0	0	-85
Variación deuda financiera neta	16 ↓	-82 ↑	74 ↓	186 ↓	194 ↓	-278 ↑

Balance de situación

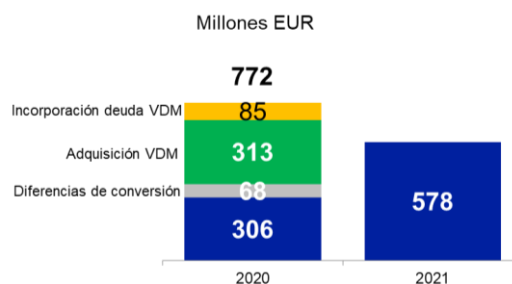
ACTIVO				PASIVO			
Millones €	2021	2020	Variación	Millones €	2021	2020	Variación
Activo no corriente	2.067	2.070	-0,1%	Patrimonio Neto	2.215	1.615	37,1%
Activo corriente	3.917	2.664	47,1%	Pasivo no corriente	1.802	1.827	-1,4%
- Existencias	1.777	1.182	50,2%	- Deudas con entidades de crédito	1.368	1.410	-2,9%
- Deudores	837	532	57,5%	- Otros pasivos no corrientes	434	417	3,9%
<i>Clientes</i>	773	464	66,6%				
<i>Otros deudores</i>	64	68	-5,1%	Pasivo corriente	1.968	1.291	52,4%
- Tesorería	1.275	917	39,0%	- Deudas con entidades de crédito	485	280	73,4%
- Otros activos financieros corrientes	28	32	-12,7%	- Acreedores comerciales	1.315	879	49,6%
				- Otros pasivos corrientes	168	132	26,8%
Total Activo	5.984	4.733	26,4%	Total P. Neto y Pasivo	5.984	4.733	26,4%

El capital circulante de explotación ha aumentado en 467 millones de euros, debido a la recuperación de la actividad en 2021.

Capital circulante de explotación (Millones de euros)

	Diciembre 2021	Diciembre 2020
Existencias	1.777	1.182
Clientes	773	464
Proveedores	1.315	879
Capital Circulante	1.234	767

La deuda financiera neta, a 31 de diciembre de 2021, 578 millones de euros, se ha reducido en 194 millones de euros (772 millones de euros a 31 de diciembre de 2020 que incluía 313 millones de euros por la adquisición de VDM y 85 millones de euros por la incorporación de su deuda)



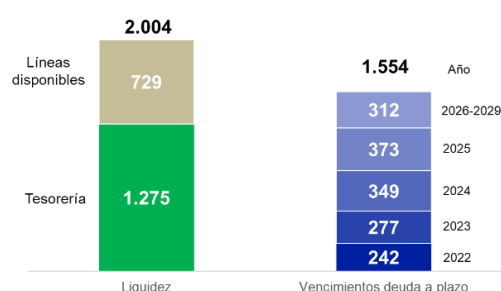
Al igual que se hizo en 2020, durante 2021 el Grupo ha continuado mejorando las condiciones de la deuda, reduciendo el coste a largo plazo mediante la renegociación del tipo fijo o del margen, y extendiendo los vencimientos.

Al cierre del ejercicio, el Grupo tiene préstamos sostenibles por importe de 465 millones de euros, ligando el margen o el tipo fijo de los préstamos a la evolución indicadores sostenibles que se revisarán anualmente.

La mayor parte de la financiación del Grupo a 31 de diciembre se corresponde con préstamos a plazo. De ésta, 73% son vencimientos superiores a un año. El 80% de los préstamos y colocaciones privadas del Grupo son a tipo de interés fijo.

El Grupo Acerinox tiene a 31 de diciembre liquidez inmediata por importe de 2.004 millones de euros. De estos, 1.275 millones de euros corresponden a la caja y 729 millones de euros son líneas de crédito disponibles.

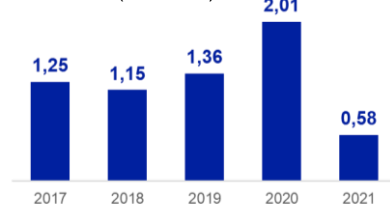
Vencimientos de la deuda a plazo (Millones de euros)



Ratios Financieros

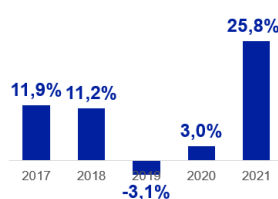
El ratio “deuda financiera neta/EBITDA”, 0,58 veces (2,01 veces en 2020), es el valor más bajo conseguido en los últimos veinte años.

Deuda Financiera Neta / EBITDA (Nº veces)

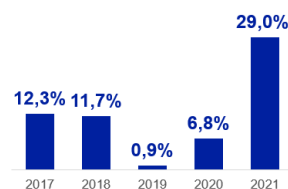


El ROE en 2021 ha ascendido al 25,8% mientras que el ROCE ha sido el 29,0%.

ROE



ROCE



División de Aceros Inoxidables

Mercado de los aceros inoxidables

La mayor confianza en la economía y la mejora de la actividad, en gran medida gracias a las esperanzas depositadas en el efecto de las vacunas, impulsó la demanda y el consumo de acero inoxidable. Aunque con diversos momentos de inestabilidad derivados de los diferentes brotes y variantes del COVID-19, en 2021 se registró crecimiento en las principales regiones de producción en las que, además, se mantuvieron unos inventarios muy bajos a lo largo de toda la cadena de suministro.

Durante el ejercicio continuó la recuperación iniciada en el segundo semestre de 2020. Todos los sectores se comportaron favorablemente, a excepción del de automoción, que continuó afectado por la escasez de los semiconductores.

La rápida recuperación de los principales países consumidores, unida a los elevados precios de transporte y el aumento en los plazos de entrega, contribuyó a limitar las importaciones en todos los mercados.

ESTADOS UNIDOS

El consumo aparente, de acuerdo con los últimos datos disponibles, aumentó alrededor de un 20% sobreponiéndose a la caída experimentada durante 2020. El crecimiento del consumo de los hogares impulsó la demanda especialmente en sectores como el de los electrodomésticos, proceso de alimentos y la restauración, entre otros.

La *Section 232* estadounidense experimentó modificaciones orientadas hacia un sistema de cuotas en línea con Europa, fruto de un acuerdo marco, para la protección de la industria y el medio ambiente y se reforzó la alianza entre ambas economías.

Los inventarios han permanecido por debajo de la media de los últimos años.

EUROPA

El incremento del consumo aparente en Europa se situó cerca del 17% del mercado de producto plano, corrigiendo la caída experimentada en 2020 y alcanzando niveles pre-COVID-19 de 2019.

Los inventarios cerraron por debajo de la media de los últimos años y el mercado europeo volvió gradualmente al sistema de precios base y extras de aleación.

En julio, la Comisión Europea amplió las medidas de salvaguarda por un periodo de tres años, manteniéndose las cuotas para todos los productos, y estableció medidas antidumping provisionales para materiales planos laminados en frío procedentes de India e Indonesia, cuyos efectos se notaron de manera considerable durante el segundo semestre.

La buena situación del mercado ha mitigado la alarmante escalada de los precios energéticos, si bien, éstos han lastrado competitividad a la industria española.

ASIA

La supresión de las ayudas a la exportación, unida al control de emisiones de CO₂ ejercido en China (enmarcado en un esfuerzo de reducción de emisiones y consumo energético dentro de la Agenda Verde), corrigieron la sobreoferta que caracterizó al mercado en los últimos años en China. Esta situación, unida a la fortaleza de la demanda provocó un incremento de precios en la región.

En el Sudeste asiático, Indonesia volvió a aumentar sus producciones, continuando su liderazgo de precios en la zona. Su comportamiento fue muy similar al mercado chino, incrementando precios en cuanto desaparecieron las ayudas a la exportación en China. En cuanto a Malasia, el año estuvo marcado por el *lockdown* sufrido en verano y que forzó el cierre de todos los servicios no esenciales, incluida nuestra fábrica Bahru Stainless, durante dos meses y medio. Una vez recuperada la actividad, la respuesta del mercado fue muy positiva, siguiendo la tendencia del resto del sudeste asiático.

Producciones de la División Inoxidable

La estacionalidad típica de final de año ha propiciado disminuciones en la producción en acería respecto al tercer trimestre, pero en el conjunto del año la División Inoxidable ha mejorado en todos los talleres.

La producción de acería del año, 2.540.898, ha sido la más alta desde 2006.

Miles tons	2020					2021					Variación	
	T1	T2	T3	T4	12 Meses	T1	T2	T3	T4	12 meses	T4 21 / T4 20	12M 21 / 12M 20
Acería	599	420	524	601	2.144	650	654	629	608	2.541	1%	18%
Laminación en frío	393	290	331	369	1.383	394	400	408	423	1.625	14%	17%
Producto Largo (L. Caliente)	57	49	51	53	210	63	61	59	62	245	17%	17%

Bahru Stainless reanudó las operaciones en el tercer trimestre, después de haber estado dos meses y medio parada, por el cierre de la actividad del país decretado por las autoridades de Malasia para hacer frente al Covid-19, y en el cuarto trimestre ha desarrollado la actividad de una manera normalizada. De no haber sido por este cierre el Grupo también hubiera obtenido record de producción en laminación en frío.

Columbus ha optimizado su capacidad productiva gracias a la diversificación de la cartera de productos acometida tras las últimas inversiones.

Resultados de la División Inoxidable

Millones EUR	T4 2021	T3 2021	T4 2020	12M 2021	12M 2020	% T4 21 / T4 20	% 12M 21 / 12M 20
Producción acería (miles t)	608	629	601	2.541	2.144	1%	18%
Ventas Netas	1.709	1.493	1.067	5.900	4.055	60%	45%
EBITDA ajustado	303	272	116	929	358	162%	159%
Margen EBITDA ajustado	18%	18%	11%	16%	9%		
EBITDA	303	272	116	929	344	162%	170%
Margen EBITDA	18%	18%	11%	16%	8%		
Amortización	-38	-38	-38	-149	-155	1%	-4%
EBIT	266	234	79	779	147 ⁽¹⁾	238%	429%
Margen EBIT	16%	16%	7%	13%	4%		
Flujo de caja operativo (antes de inversiones)	212	65	242	400	337	-12%	19%

(1) Incluye 42 millones de deterioro en Bahru Sainless

La mejora de la actividad experimentada a lo largo de 2021 se ha reflejado en aumentos de producción (+18% respecto al año anterior), con incrementos en márgenes y una excelente generación de caja.

La facturación del año ha aumentado un 45% con respecto al año 2020. A pesar de la inflación en costes sufrida (44% incremento en suministros y 36% incremento en fletes), especialmente en el segundo semestre, la mejora de precios ha permitido que el EBITDA del año ascienda a 929 millones de euros, 2,7 veces superior al de 2020.

En el cuarto trimestre, la facturación 1.709 millones de euros, ha sido un 15% superior a la del trimestre precedente, principalmente por la buena situación de precios experimentada. El EBITDA, 303 millones de euros, ha sido un 11% superior, y destaca el margen sobre ventas del 18%.

En el conjunto del año se ha generado un cash flow operativo de 400 millones de euros a pesar del incremento del capital de circulante, que ha ascendido a 386 millones de euros. Sólo en el cuarto trimestre se ha generado un cash flow operativo de 212 millones de euros.

Millones EUR	T4 2021	T3 2021	T4 2020	12M 2021	12M2020
EBITDA	303	272	116	929	344
Cambios en el capital circulante	-41	-131	171	-386	147
Variaciones de circulante de explotación	-39	-122	170	-386	175
- Existencias	-83	-115	28	-445	165
- Clientes	-66	-14	27	-291	62
- Proveedores	110	8	115	350	-52
Otros ajustes al circulante	-2	-9	1	0	-28
Impuesto sobre beneficios	-60	-71	-18	-133	-92
Cargas financieras	-8	-11	-8	-33	-28
Otros ajustes al resultado	18	7	-19	24	-34
CASH FLOW OPERATIVO	212	65	242	400	337

División de Aleaciones de Alto Rendimiento

Mercado de aleaciones de alto rendimiento

Tras la fuerte caída de 2020, todos los mercados de usuarios finales de aleaciones de níquel se recuperaron en 2021, con la excepción de la industria aeroespacial, las aplicaciones marinas y la industria de procesos químicos.

Según consultoras especializadas se indica una recuperación del mercado en un 5,0% hasta las 312.000 toneladas durante 2021. El mayor mercado individual de aleaciones de níquel sigue siendo Estados Unidos, seguido de China, Alemania, Japón y Corea del Sur.

Producciones de aleaciones de alto rendimiento

La actividad en la división de aleaciones de alto rendimiento ha alcanzado niveles previos a la pandemia.

Miles tons	2020 ⁽¹⁾					2021					Variación	
	T1	T2	T3	T4	12 Meses	T1	T2	T3	T4	12 meses	T4 21 / T4 20	12M 21 / 12M 20
Acería	19	18	14	13	64	18	22	19	19	78	53%	22%
Acabados	10	11	10	8	38	8	11	11	11	40	34%	7%

(1) enero y febrero 2020 proforma, antes de la adquisición de VDM

En el conjunto del año tanto la producción de acería como la de acabados han experimentado crecimientos importantes con respecto al año 2020, del 22% y 7% respectivamente.

La producción de acería en el cuarto trimestre ha mantenido la buena evolución del año y ha sido un 53% mayor que la del cuarto trimestre de 2020, debido a que éste último estuvo todavía impactado por los efectos del Covid-19.

Resultados de aleaciones de alto rendimiento

Gracias a la recuperación de la demanda comentada anteriormente, alcanzando niveles previos a la pandemia en la segunda mitad del año, la actividad en la división de aleaciones de alto rendimiento ha mejorado, creciendo la acería en un 22% con respecto al ejercicio 2020.

El EBITDA del ejercicio, 61 millones de euros, ha sido un 21% superior al del año 2020.

Por su parte, el *cash flow* operativo ha sido negativo en 12 millones de euros, debido al incremento de capital circulante experimentado (por la buena actividad y los precios de las materias primas) de 74 millones de euros.

Millones EUR	T4 2021	T3 2021	T4 2020	12M 2021	12M 2020 ⁽¹⁾	% T4 21 / T4 20	% 12M 21 / 12M 20
Producción acería (miles t)	19	19	13	78	64	53%	22%
Ventas Netas	227	211	150	806	748	52%	8%
EBITDA	14 ⁽²⁾	21	15	61	50	-7%	21%
Margen EBITDA	6% ⁽²⁾	10%	10%	8%	7%		
Amortización	-6	-6	-6	-23	-23	7%	-2%
EBIT	8	15	10	38	27	-13%	43%
Margen EBIT	4%	7%	6%	5%	4%		

(1) enero y febrero 2020 proforma, antes de la adquisición de VDM

(2) El EBITDA del 4º trimestre de 2021 incluye ajustes por importe de -7 millones de euros (valoración actuarial de las pensiones, reestructuración de personal y ajuste de final de año por diferencias de inventario)

A pesar de la mejora en márgenes y normalización en niveles pre covid, los resultados del cuarto trimestre incorporan gastos extraordinarios como consecuencia del plan de mejora de competitividad que se está acometiendo en la división de aleaciones de alto rendimiento. Sin estos ajustes el EBITDA hubiera sido 21 millones de euros, similar al del tercer trimestre y un 39% superior al del 4º trimestre de 2020.

El capital circulante en el cuarto trimestre ha aumentado 32 millones de euros y el flujo de caja operativo ha sido de -9 millones de euros.

	T4 2021	T3 2021	T4 2020	12M 2021	12M2020 ⁽¹⁾
EBITDA	14	21	15	61	50
Cambios en el capital circulante	-32	-3	13	-74	64
Variaciones de circulante de explotación	-28	-10	17	-81	61
- Existencias	-46	-29	-1	-149	51
- Clientes	1	0	11	-18	28
- Proveedores	17	18	7	86	-17
Otros ajustes al circulante	-5	8	-4	7	3
Impuesto sobre beneficios	-2	0	-6	-4	-24
Cargas financieras	-2	-2	-3	-7	-8
Otros ajustes al resultado	13	-5	-7	12	-14
CASH FLOW OPERATIVO	-9	12	12	-12	68

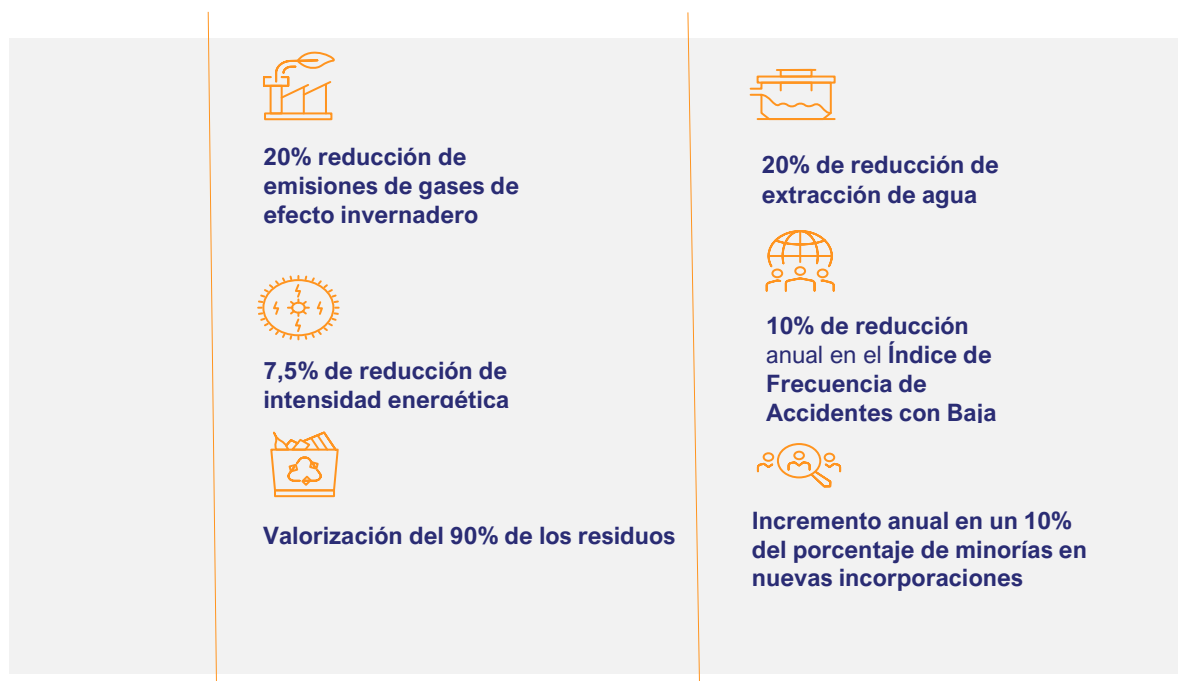
(1) enero y febrero 2020 proforma, antes de la adquisición de VDM

Sostenibilidad: Acerinox Impacto Positivo 360°

Durante el ejercicio 2021, el Grupo Acerinox ha seguido avanzando de forma decidida en su plan de sostenibilidad bajo la estrategia "Acerinox Impacto Positivo 360° 2021-2025". Así, entre enero y diciembre sus productos contaron con una tasa de contenido reciclado superior al 90% y se reutilizaron más del 70% de los residuos generados en las fábricas de la compañía.

En su compromiso con el Pacto Mundial de la Naciones Unidas y la Agenda 2030 Acerinox, que contribuye a los 17 Objetivos para el Desarrollo Sostenible, mejorando ampliamente aquellos sobre los que tiene mayor influencia. Así, durante el pasado año, ha incrementado sus esfuerzos en los números 3 (Salud y bienestar), 6 (Agua limpia y saneamiento) y 11 (Ciudades y comunidades sostenibles); que se suman a los ODS en los que ya trabajaba activamente desde años anteriores 8 (Trabajo sostenible), 9 (Industria, innovación e infraestructuras) y 12 (Producción y consumo responsable).

Se están priorizando los siguientes 6 objetivos para 2030 (tomando como referencia 2015) con el fin de alinearse con los 15 años aplicables a los ODS de la Agenda 2030:



Acerinox continuó cumpliendo metas en sus objetivos de sostenibilidad. Entre enero y diciembre de 2021 aceleró la reducción de sus emisiones CO₂ (alcances 1 y 2) en un 3,38%, acumulando ya una reducción del 10,22% con vistas a cumplir el objetivo de bajada del 20% en 2030. Por su parte, la intensidad energética (compromiso de reducción del 7,5% en 2030) se disminuyó en un 1,5% respecto ejercicio anterior y un 3,1% respecto al año base. La intensidad en consumo de agua se redujo un 12% en el último año.

En términos sociales, destaca la reducción del índice de accidentalidad (LTIFR) que ha bajado en el conjunto del año un destacado 32% con respecto al año anterior, triplicando el objetivo anual.

Acerinox vio reconocida en 2021 su labor en el ámbito de la sostenibilidad por diversas asociaciones y organizamos de calificación. En este sentido, cabe destacar el nivel Oro en Sostenibilidad según la agencia calificadora mundial Ecovadis o los tres reconocimientos en materia de sostenibilidad otorgados a la compañía por la ISSF (Asociación Internacional de Fabricantes de Acero Inoxidable, por sus siglas en inglés). También, recibió calificación 'B' en CDP Clima y CDP Agua, ambas por encima de la media de las compañías comparables de su sector.

EXCELLENCE 360°

Acerinox siguió desplegando en 2021 su estrategia multidisciplinar Excellence 360°, donde están recogidos todos los proyectos que componen las mejoras de eficiencia operacional utilizando como habilitador la Transformación Digital de los procesos.

Fruto de la integración de VDM Metals en el Grupo Acerinox, esta Compañía se ha incorporado al programa Excellence 360° de mejora, a través del *benchmarking* interno y la Estrategia Digital. Como resultado, se incrementa el objetivo de retorno de 125 millones de euros anuales de manera recurrente en 2023 a 140 millones de euros.

Excellence 360° está enfocado a potenciar el negocio de forma integral: producción (aumentando la calidad en el proceso y la productividad), cadena de suministro (optimizando el stock e incrementando la precisión en las entregas), comercial (mejorando la calidad del servicio y mix de clientes) y compra de materias primas (optimizando el mix en cada momento). Y teniendo en cuenta los objetivos de sostenibilidad del Grupo, con especial incidencia en la mejora continua de la eficiencia, reducción del consumo de energía, mejora de los rendimientos y tiempos de máquina, así como reducción de los costes medioambientales. Todo ello gracias al uso de nuevas tecnologías y situando al cliente y el servicio en el centro del negocio.

Excellence 360° está compuesto por tres grandes proyectos. El primero, la Planificación 360°, en segundo lugar, el *Advanced Analytics Program* y en tercero, la Automatización y Robotización de Procesos. Durante 2021 se siguieron acometiendo proyectos en cada una de estas áreas, que se detallan bajo estas líneas.

1. Planificación 360°: Puesta en marcha de la segunda fase del proyecto que consiste en una herramienta de optimización de planificación de campañas en el taller de laminación en frío.

2. *Advanced Analytics Program*: Este programa, basado en datos, da respuesta a la orientación estratégica de la toma de decisiones.

La metodología del programa consiste en formar equipos en análisis de datos mediante casos de uso reales que impactan directamente en la Excelencia operativa.

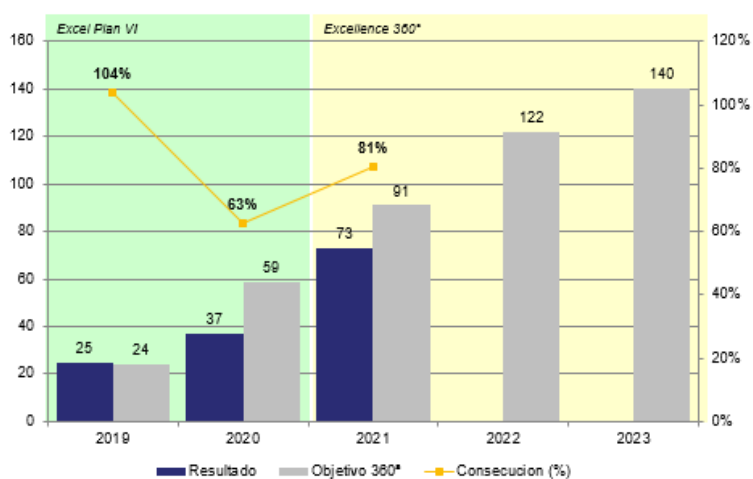
Los proyectos más representativos que se abordaron en 2021 fueron:

- Modelo para la optimización de rutas logísticas
- Modelo para optimizar el ancho de salida de colada continua.
- Modelo de optimización del consumo eléctrico del horno.

3. Automatización y Robotización de Procesos: Arranque del segundo proyecto de Vehículos de Guiado Autónomo (AGV'S) en la fábrica de NAS. Se trata de un vehículo autónomo 100% eléctrico con capacidad para transportar 60MT de palanquillas desde la acería al taller de producto largo, sustituyendo el uso de camiones.

También comenzó el desarrollo de una aplicación para gestionar las órdenes de trabajo de mantenimiento en movilidad.

En el tercer año del Excellence 360°, Acerinox obtuvo ahorros estimados en 73 millones de euros, que suponen un 81% sobre el alcance total.



Retribución al accionista

El Consejo de Administración de ACERINOX, S.A., en su reunión celebrada el pasado 16 de diciembre, decidió proponer a la Junta General Ordinaria de la Sociedad las siguientes decisiones en materia de retribución al accionista:

- Dividendo de 0,50 euros por acción con cargo a los resultados de 2021.
- Plan de recompra de acciones destinadas a su amortización de un 4% de la cifra de capital social.

Medidas Alternativas de Rendimiento (Definiciones de términos utilizados)

Plan Excellence 360°: ahorro en eficiencia estimado para el periodo 2019-2023

Índice de accidentabilidad LTIFR: (Nº total de accidentes registrados / Nº horas trabajadas) * 1.000.000

Capital Circulante de Explotación: Existencias + Clientes – Acreedores comerciales

Deuda Financiera Neta: Deuda con entidades de crédito + emisión de obligaciones - tesorería

Deuda Financiera Neta / EBITDA: Deuda Financiera Neta / EBITDA anualizado

EBIT: Resultado neto de explotación

EBIT ajustado: EBIT descontando partidas extraordinarias relevantes

EBITDA: Resultado de explotación + amortización + variación de provisiones corrientes

EBITDA ajustado: EBITDA descontando partidas extraordinarias relevantes

Ratio de Endeudamiento: Deuda Financiera Neta / Patrimonio neto

Resultado financiero neto: Ingresos financieros – gastos financieros ± diferencias de cambio

ROCE: Resultado neto de explotación / (Patrimonio neto + Deuda financiera neta)

ROE: Resultado después de impuestos y minoritarios / Patrimonio neto

RCI (ratio de cobertura de intereses): EBIT / Gastos financieros

Aviso legal

El presente documento ha sido elaborado de buena fe con base en los datos y circunstancias disponibles en el día de su publicación y debe leerse junto con toda la información pública facilitada y/o publicada por ACERINOX, S.A.

Este documento puede contener manifestaciones sobre intenciones, previsiones o estimaciones de futuro de ACERINOX, S.A. y su negocio. Este tipo de manifestaciones y/o contenidos pueden incluir declaraciones o expectativas sobre planes, objetivos y previsiones actuales de la compañía y su grupo, incluyendo declaraciones sobre tendencias o circunstancias que afecten a su situación financiera actual, sus ratios, resultados, estrategias, volúmenes de producción, gastos, costes, tipos de cambio, inversiones y/o política de dividendos. También puede contener referencias a la situación y tendencias del mercado de materias primas, en especial sobre el níquel y el cromo.

Estas manifestaciones o contenidos han sido emitidos de buena fe con base en el conocimiento e información disponible en la fecha de esta comunicación y, pese a ser razonables, no constituyen una garantía de un futuro cumplimiento. Dichas manifestaciones y/o contenidos se encuentran sujetos a riesgos, incertidumbres, cambios y situaciones al margen del control de ACERINOX, S.A., que pueden hacer que aquellas no se cumplan total o parcialmente en relación con lo esperado y/o manifestado.

Excepto en la medida que lo requiera la ley aplicable, ACERINOX, S.A. no asume ninguna obligación de actualizar públicamente sus afirmaciones o manifestaciones de futuro, aun cuando se publiquen nuevos datos o se produzcan nuevos hechos no previstos que pudieran afectar a las mismas.

ACERINOX, S.A. facilita información sobre estos y otros factores que puedan afectar a sus manifestaciones de futuro sobre su negocio, expectativas y/o resultados financieros en los documentos que presenta ante la Comisión Nacional del Mercado de Valores de España. Se invita a todos los interesados a consultar dichos documentos.

Ni el presente documento ni la información en él contenida constituye una oferta de venta, de compra o de canje, ni una invitación a formular una oferta de compra, de venta o de canje, ni una recomendación o asesoramiento sobre cualquier valor o instrumento financiero emitido por el Grupo Acerinox. Cualquier persona que adquiera valores debe realizarlo sobre la base de su propio juicio después de haber recibido el asesoramiento profesional que considere adecuado. No se debe realizar ningún tipo de actividad inversora sobre la base de la información o previsiones contenidas en esta documentación.

ACERINOX, S.A. ni sus filiales asumen responsabilidad alguna en relación con cualesquiera daños o pérdidas que puedan derivarse de cualquier uso de este documento o de sus contenidos.