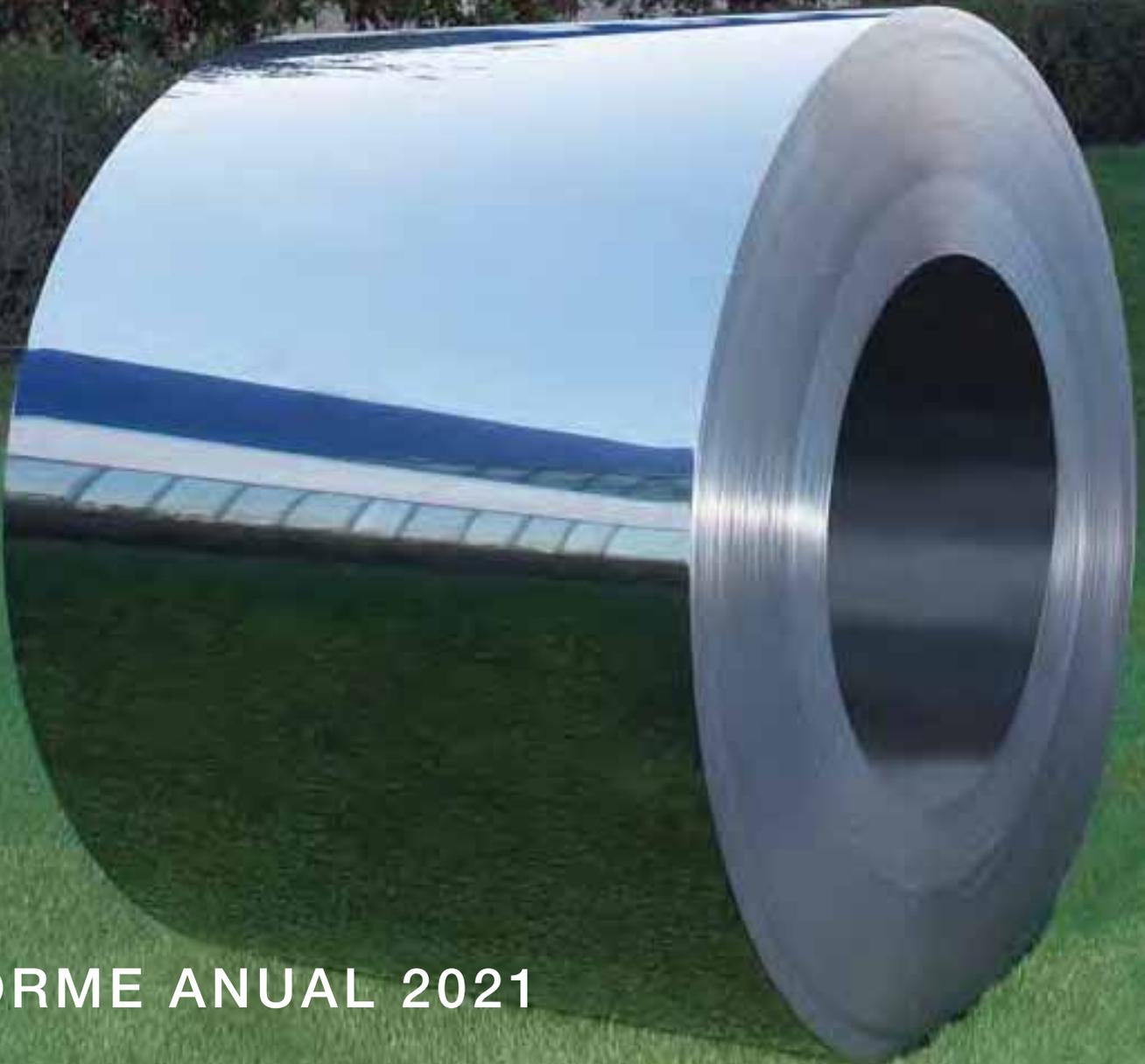




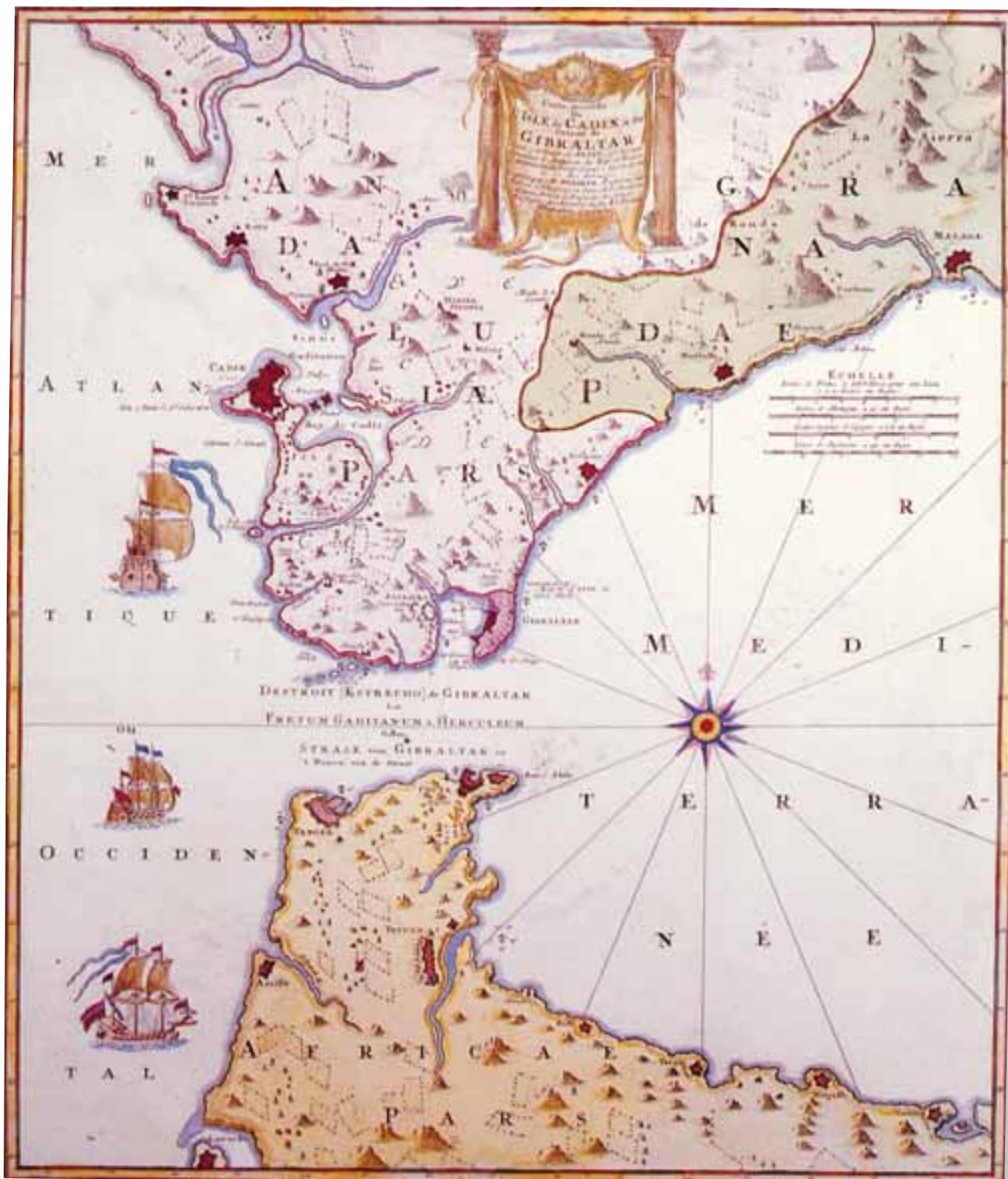
ACERINOX



INFORME ANUAL 2021



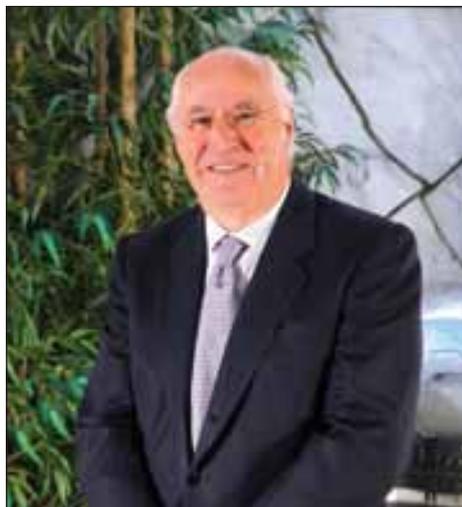
informe anual
INTEGRADO 2021



Índice

Carta del Presidente	2
Carta del Consejero Delegado	8
Informe Anual Integrado del Grupo Acerinox 2021	
1. Somos Acerinox	
1.1 Acerinox en cifras	16
1.2 Quienes somos	28
1.3 Sociedad matriz	29
1.4 Sociedades productoras	30
1.5 Sociedades comercializadoras	32
2. Convertir el desafío en hito	
2.1 Los mejores resultados en 51 años	36
2.2 Misión, Visión y Valores (MVV)	37
2.3 Gestión de los efectos del COVID-19	38
3. Desempeño económico	
3.1 Contexto global	40
3.2 Producción mundial	44
3.3 Producción del Grupo Acerinox	46
3.4 Materias primas	47
3.5 Resultados del ejercicio 2021	50
3.6 Taxonomía UE de las Finanzas Sostenibles	66
4. Gobierno Corporativo	
4.1 Gobierno Corporativo	74
4.2 Consejo de administración y sus comisiones	75
4.3 Junta General de Accionistas	80
5. Gestión sostenible, ética y responsable	
5.1 Grupos de interés y análisis de materialidad	81
5.2 Estrategia de sostenibilidad	82
5.3 Contribución al desarrollo sostenible ...	86
5.4 Ética y cumplimiento	87
5.5 Riesgos y oportunidades	94
6. Comprometidos con clientes y usuarios	
6.1 Certificaciones y controles de procesos y productos	95
7. Comprometidos con las personas	
7.1 Entorno social y laboral	100
7.2 Igualdad, diversidad e inclusión	103
7.3 Seguridad y salud	106
8. Comprometidos con el medioambiente	
8 Comprometidos con el medio ambiente ...	109
8.1 Economía circular	110
8.2 Cambio climático y energía	114
8.3 Gestión del consumo de agua	121
9. Comprometidos con la innovación y la transformación digital	
9.1 Estrategia de innovación	128
9.2 Excellence 360°	129
9.3 I+D+i	131
9.4 Sistemas de Información	134
10. Comprometidos con la cadena de suministro	
10 Comprometidos con la cadena de suministros	135
11. Comprometidos con la comunidad	
11.1 Acción Social	137
11.2 Acción Fiscal	140
ANEXO 1 - Información complementaria	146
ANEXO 2 - Tabla de contenidos GRI	164
ANEXO 3 - Tabla de contenidos EINF	171
ANEXO 4 - Principios del pacto mundial	178
ANEXO 5 - Objetivos de desarrollo sostenible ...	180
ANEXO 6 - Informe de verificación	182
Cuentas Anuales Consolidadas	186
Órganos de Gobierno	304

Carta del Presidente



Queridos accionistas.

Me dirijo a todos ustedes con gran satisfacción, un año más, para darles cuenta de los resultados del ejercicio 2021, que es un ejercicio muy especial por las razones que a continuación les detallo.

En primer lugar, porque el año 2021, el que corresponde a este Informe Anual Integrado, el grupo Acerinox ha obtenido los mejores resultados de su historia, en un entorno muy complicado, afectado todavía por el COVID 19, por las interrupciones de las cadenas de suministro, por las tensiones inflacionistas consecuencia de los altísimos precios de la energía y del transporte y por la crisis logística mundial.

Y, en segundo lugar, porque es un año especial para mí a título personal, ya que, al término de la próxima Junta General de Accionistas, tendré que dejar mi cargo de Presidente y Consejero Independiente de la Sociedad, al haberse cumplido mi segundo mandato de cuatro años para el que había sido nombrado y no poder ser reelegido al haber alcanzado la edad máxima prevista en los estatutos sociales de la Sociedad.

Récord histórico de resultados

Como he indicado, el récord histórico de resultados alcanzados por Acerinox, se ha logrado en un contexto global complicado, pero de mucha mayor confianza en la economía y con una clara mejora de la actividad en los principales mercados en los que operamos, gracias a los positivos efectos producidos por la masiva vacunación, que impulsó la demanda de bienes y servicios, tremendamente afectada durante el año anterior. Como consecuencia de todo esto y de la necesidad de reestablecer el nivel de inventarios, muy bajos a lo largo de toda la cadena de suministro, se produjo un importante crecimiento de la demanda y el consumo de acero inoxidable, generándose una dinámica muy positiva en nuestro negocio que permitió neutralizar la inestabilidad producida por los diferentes brotes y variantes del COVID 19 que aparecieron durante 2021 en alguna de las geografías en las que tenemos actividad.

Nos ha favorecido la positiva evolución que ha tenido la economía mundial, creciendo en el año 2021 un 5,9%, frente a la caída del 2020 del 3,1%. También el comportamiento de las economías de los mercados más importantes para Acerinox. Los Estados Unidos creciendo un 5,6% frente a la caída del 3,4% del año 2020, recuperando la actividad económica prepandemia durante el año 2021, mostrando así, el dinamismo de esta economía que es clave para nosotros. La Eurozona con un crecimiento en 2021 del 5,2% frente a la caída del 6,3% del 2020, si bien con un comportamiento desigual por países en lo que se refiere a la recuperación de los niveles prepandemia. España con un crecimiento del 4,9% en el 2021 frente a una caída del 10,8% en el 2020, destaca negativamente ya que no se espera que recupere los niveles prepandemia hasta el 2023. Sudáfrica, creciendo un 4,6% frente a la caída del 6,4% en el 2020 y la zona de Asean que creció un 3,1% frente a la caída del 3,4% en el año 2020, con Malasia muy afectada por el cierre de actividad de todos los servicios no esenciales durante el verano.

En este contexto económico, el sector del acero inoxidable tuvo un comportamiento muy positivo en el 2021, continuando la recuperación que se inició en el segundo semestre del 2020. El incremento del consumo aparente de producto plano en Europa fue de un 17,7%, alcanzando niveles pre-COVID y con una fuerte recuperación de precios, volviendo gradualmente al sistema de precios base y extras de aleación. En Estados Unidos el consumo aparente aumentó un 20,8% consecuencia de la potente recuperación de su economía, todos los mercados de la zona NAFTA recuperaron los niveles pre-COVID. En Asia, China corrigió la sobreoferta de los últimos años, por la supresión de las ayudas a la exportación y el mayor control de emisiones de CO2 exigido por el Gobierno, provocando un crecimiento mínimo de producción, orientando la misma a las necesidades del mercado interno, con la consecuencia de reducir las exportaciones y provocando un positivo incremento de precios en la región. En Malasia una vez superado el cierre de actividad del verano, se recuperó el mercado en línea con el resto del sudeste asiático. El mercado sudafricano se recuperó por encima del 20%, aumentando las ventas a niveles anteriores al COVID 19 en todos los sectores.

En el sector de las Aleaciones de Alto Rendimiento, todos los mercados de usuarios se recuperaron en el 2021, con la única excepción de la industria aeroespacial. La recuperación del mercado se estima en un 5,0% hasta las 312.000 toneladas, con una evolución gradual de precios.

Con este entorno de recuperación positivo, pero complicado al estar afectado por múltiples variables con efectos negativos, como les he indicado, Acerinox ha obtenido los mejores resultados de su historia. La cifra de negocios fue de 6.706 millones de euros, un 44% superior al ejercicio precedente, el EBITDA generado fue de 989 millones de euros, 2,6 veces superior al del año precedente y récord histórico, al igual que el resultado neto que alcanzó la cifra de 572 millones de euros.

En cuanto a la producción, también se alcanzaron magnitudes relevantes. Las trece fábricas de Acerinox produjeron un total de 2.540.898 toneladas de acero inoxidable y 78.136 toneladas de aleaciones de alto rendimiento.

Los resultados obtenidos son muy meritorios al haberse dado en un contexto de incremento de costes muy importante. Los gastos de Explotación han aumentado un 42%, fundamentalmente por el incremento de la producción, el elevado precio de la energía – particularmente en España – y por los costes de transporte. Parte del incremento de estos costes se han podido neutralizar por el buen funcionamiento de nuestros Planes de Excelencia y el actual Excellence Plan 360.

Durante 2021 se han continuado mejorando nuestras magnitudes financieras. El grupo obtuvo un flujo de caja operativo de 388 millones de euros, dedicando 90 millones de euros a Inversiones, permitiendo una generación de caja libre de 297 millones de euros, que se han dedicado a abonar un dividendo en efectivo de 135 millones de euros, a iniciar el programa de recompra de acciones con 9 millones de euros y a reducir la deuda en 194 millones de euros, hasta situarla a 31 de diciembre en 578 millones de euros, con un sobresaliente ratio de deuda/EBITDA de 0,58 veces.

Como viene siendo habitual, la gestión financiera de la Compañía ha sido excelente durante el año 2021, mejorando las condiciones de la deuda, reduciendo el coste a largo plazo con la renegociación del tipo fijo o del margen y extendiendo los vencimientos. Hemos sido también de las primeras empresas en contratar préstamos sostenibles, contando a final de año con 465 millones de euros, ligando el margen o el tipo fijo a la evolución de indicadores sostenibles. Contábamos con una liquidez inmediata a final de año por un importe de 2.004 millones de euros, que nos da una gran tranquilidad en tiempos de turbulencia.

Por último, en este capítulo de resultados, quiero destacarles que en nuestras filiales también hemos tenido resultados muy buenos. Por su aportación a las cuentas del Grupo, como siempre, destaca en Estados

Unidos, NAS, pero hay que resaltar los resultados positivos de Columbus en Sudáfrica, Acerinox Europa y Bahru, a pesar de que esta última fábrica ha sido la más afectada por los confinamientos decretados por el Gobierno malayo durante 2021.

En la división de aleaciones de alto rendimiento, VDM ha mejorado significativamente los resultados del ejercicio 2020, incrementando su EBITDA en un 22%, alcanzando la cifra de 61 millones de euros y avanzando decididamente en el proceso de integración y en la captación de sinergias.

En resumen, un magnífico ejercicio, por una parte, apoyado por la buena evolución del mercado en volúmenes y precios y por otra en la excelente gestión realizada por Acerinox en términos de control de costes, mejora de márgenes y eficiencias. En este escenario, ser una empresa global con presencia en los cinco continentes es una ventaja competitiva fundamental que sabemos aprovechar.

Acerinox Impacto Positivo 360°

Durante este año la compañía ha seguido centrando sus esfuerzos en avanzar en su estrategia de sostenibilidad “Acerinox Impacto Positivo 360°”, donde se detallan los objetivos, métricas y acciones para cumplir con la Agenda 2030 de la Organización de las Naciones Unidas y los objetivos del Pacto de París.

Como bien saben, Acerinox tiene interiorizado en su cultura el concepto amplio de Sostenibilidad, es decir la económica, la social y la medioambiental y ha establecido objetivos concretos a alcanzar en el medio y largo plazo.

Permítanme que les invite a consultar el Informe Anual Integrado 2021 donde encontrarán esos objetivos concretos, así como el grado de avance en el cumplimiento por materia y un extenso detalle de todas las acciones medioambientales y sociales que hemos instaurado durante el ejercicio en las distintas comunidades de las que formamos parte alrededor del mundo. A modo de ejemplo, Acerinox ya ha reducido en 2021 su consumo de agua en un 18%, casi alcanzando en un solo año el objetivo previsto para 2030. Resultados como éste nos invitan a ser cada vez más ambiciosos en nuestros compromisos de sostenibilidad.

En el ámbito social, una de las metas prioritarias para la compañía ha sido la de la reducción de la siniestralidad laboral. Solo en 2021 ya hemos bajado en más de un 31% las bajas ocasionadas por accidentes laborales, algo de lo que nos sentimos especialmente orgullosos.

Gobierno Corporativo

El Gobierno Corporativo de la Sociedad se ha reforzado durante este ejercicio, a través del funcionamiento del Consejo, y de sus Comisiones y de la dedicación de sus miembros.

El último ejercicio también ha sobresalido por la gran actividad de nuestros órganos de gobierno, cuyas comisiones se han reunido en 33 sesiones. Entre otros logros destacan: la revisión del Reglamento del Consejo de Administración, la aprobación de tres Políticas Generales de Gobernanza, la creación de un Protocolo de Aprobación de Operaciones Vinculadas y la aprobación de los Planes de Sucesión de la Alta Dirección del Grupo y de otros puestos clave.

Los órganos de gobierno realizaron su evaluación anual, ajustando la matriz de competencias del Consejo y se fijó el objetivo de aumentar el número de mujeres en el Consejo de Administración hasta alcanzar el 40%.

Quiero destacar la actividad de la Comisión Ejecutiva, por su dedicación al análisis de la Estrategia de futuro de la Sociedad, concretada en la profunda revisión de la actualización del Plan Estratégico 2021–2025. También la actividad de la Comisión de Sostenibilidad que siendo de reciente creación celebró seis reuniones en las que

se hizo seguimiento al grado de cumplimiento de nuestros objetivos en materia de ESG y propuso al Consejo la aprobación de ocho Políticas de Sostenibilidad, que fueron aprobadas por el mismo y se integraron en la Política General de Gobernanza y Sostenibilidad.

Accionistas y evolución de la acción

Durante este ejercicio el accionista Nippon Steel Stainless Steel Corporation, que en agosto del 2020 había abandonado el Consejo de Administración, y había declarado su participación en la compañía como activo disponible para la venta, procedió a ejecutar la venta de su participación en dos tramos. El primero, el 17 de junio del 2021 cuando vendió el 7,9% del capital de Acerinox a través de una colocación acelerada y el segundo el 1 de octubre cuando vendió el 7,9% restante, completando la salida del capital de Acerinox y poniendo así fin a una participación histórica desde la fundación de nuestra compañía en 1970.

La acción de Acerinox, a pesar del impacto negativo que tuvieron las ventas anteriormente descritas, tuvo un comportamiento positivo con una mejora del 26% frente al 7,9% de revalorización del IBEX 35, superando por tercer año al índice del selectivo español.

La evolución de las recomendaciones de analistas fue positiva a lo largo del año, pasando las recomendaciones de compra de un 85% a un 95% al cierre del ejercicio, con solo un 5% de analistas recomendando mantener y ninguno vender y con un promedio de precio objetivo de 16 euros por acción.

Primer Trimestre 2022

En el momento de la redacción de estas líneas, hemos publicado los resultados del primer trimestre del año en curso, por lo que es obligado hacer una referencia a los mismos, así como a las circunstancias en que se han desarrollado.

Comenzando por estas últimas, como es bien sabido, el 24 de febrero pasado se produjo la injustificable agresión de Rusia a Ucrania, que ha trastocado el orden mundial. Europa y el Mundo están inmersas en una situación de incertidumbre y volatilidad, como consecuencia de las tensiones geopolíticas generadas por la invasión.

Las consecuencias económicas de la situación no se han hecho esperar. Todas las instituciones que predicen la evolución de la economía mundial, han rebajado las previsiones de crecimiento optimistas del inicio del año, que auguraban un año potente de recuperación, con especial incidencia en la Unión Europea, donde se estima ahora que el crecimiento de su PIB será de un 2,7% en el 2022 y un 2,3% en el 2023, frente a las estimaciones previas de un 4,0% y 2,7% respectivamente y con un alza significativa de las previsiones de inflación.

Al margen de estas consecuencias que nos aparecen en el corto y medio plazo, no cabe duda que el mundo y sobre todo Europa, tendrán que plantearse muchos aspectos relevantes para el futuro, nuestro modelo energético, el modelo de sostenibilidad medioambiental que permita la conciliación entre la competitividad de nuestras economías y los objetivos de descarbonización, nuestro modelo de defensa y tantas otras áreas que se han puesto en evidencia, como consecuencia de la ruptura del “statu quo” que hasta ahora parecía inmutable.

En medio de esta situación tan compleja, Acerinox ha obtenido el mejor resultado trimestral de su historia, generando un EBITDA de 422 millones de euros, 2,6 veces superior al del primer trimestre del 2021 y un margen EBITDA del 18% y con un beneficio después de impuestos y minoritarios de 266 millones de euros, 3,4 veces superior al del primer trimestre del año precedente.

Hay que destacar que en este trimestre se ha concluido el programa de recompra de acciones del 4% iniciado en diciembre, habiendo dedicado al mismo un total de 125 millones de euros, 115 millones en el trimestre, con lo que la deuda financiera neta ha quedado en 628 millones de euros.

A pesar de un entorno tan difícil, hemos tenido un magnífico trimestre, ayudados por la fortaleza de la demanda y por la buena gestión desplegada por la compañía, que anticipa, de acuerdo con nuestras previsiones, un mejor segundo trimestre.

Despedida

Como les anticipaba al inicio de esta carta, en esta Junta General se cumple mi segundo mandato como Consejero Independiente y Presidente del Consejo de Administración, siendo improrrogable el mismo por razón de la limitación de edad establecida en los estatutos.

Estos últimos ocho años en los que he tenido el honor de estar al frente de Acerinox como Presidente, han sido intensos, complejos, pero verdaderamente apasionantes.

Primero, porque en este periodo se han concentrado tres crisis gravísimas de la historia económica de los últimos años. En abril del año 2014 cuando me incorporé, todavía coleaba la crisis financiera mundial producida por las hipotecas “subprime” en los Estados Unidos. Cuando, a partir de 2017 parecía que enfocábamos años de bonanza económica, llegó al final del 2019 la pandemia del Covid-19 y sus terribles consecuencias sanitarias y sociales, que derivaron en una crisis económica sin precedentes y en este año 2022 en plena recuperación, apareció en Europa una guerra con consecuencias impredecibles.

En segundo lugar, porque Acerinox ha sabido adaptarse a las circunstancias de cada momento, gestionar las distintas dificultades que enfrentaba en cada crisis, reinventándose cuando era necesario y lo ha hecho avanzando y progresando en todo momento y como consecuencia ha salido reforzada.

En estos ocho años la compañía ha cambiado profundamente, evolucionando de manera muy positiva. Tenemos una empresa más moderna y más ágil, que ha sabido introducir con éxito nuevos productos en mercados que parecían maduros, con procesos productivos más eficientes, poniendo en marcha la Transformación Digital de nuestra Industria. Con sistemas de gestión nuevos, como los de presupuestación, de planificación y control, los procesos de gestión de recursos humanos, desarrollando sistemas de retribución por objetivos, incorporando savia nueva y haciendo de la gestión del talento un arma fundamental para el desarrollo de nuestros directivos y un largo etc. difícil de enumerar en estas líneas. Poniendo en marcha un Plan Estratégico, que orienta el devenir de futuro de la empresa. Introduciendo el concepto amplio de la Sostenibilidad dentro de nuestra compañía. Incorporando las Aleaciones de Alto Rendimiento a nuestra gama de productos a través de VDM. Y también dando la vuelta a negocios que tenían dificultades permanentes, hasta conseguir que todos estén con resultados positivos.

Desde la primavera de 2014, cuando asumí la Presidencia, hemos vivido un gran cambio de paradigma socioeconómico: la globalización iniciada cinco décadas atrás ha resultado no ser perfecta y requiere conjugarla con un giro a la regionalización y la mirada puesta en la comunidad local. Este fenómeno se ha puesto más en evidencia con la pandemia del Covid-19 que ha supuesto una verdadera prueba de fuego y ha puesto de relieve la vulnerabilidad y los riesgos de las largas cadenas de suministro y fenómeno agravado por la guerra de Ucrania.

Todo esto apunta a que se está configurando un nuevo escenario económico mundial, donde el enfoque regional puede facilitar a las compañías un mejor desempeño y protección financiera y materializar de forma más efectiva las premisas de máxima protección de los trabajadores, las comunidades y el medio ambiente.

En este sentido, la distribución geográfica de los trece centros de producción de Acerinox en cuatro continentes, permite a la compañía reducir riesgos puntuales asociados a la geopolítica y seguir operando con las máximas garantías para seguir cumpliendo con accionistas, empleados y resto de nuestro público de interés.

Todo esto y otras muchas cosas más, hacen que Acerinox haya reforzado su posición y siga siendo hoy considerada como uno de los líderes mundiales indiscutibles del mercado de acero inoxidable. Un claro ejemplo de industria española pujante, que está a la vanguardia de las cosas y que ha desarrollado una posición internacional envidiada por sus pares, y que ha sido capaz de impulsar un perfil innovador, manteniendo inalterables los atributos de fiabilidad y compromiso que desde el origen definen a la compañía.

El futuro es muy difícil de predecir, hoy el mundo enfrenta retos muy importantes que atañen a nuestra sociedad y a nuestras empresas, el primero de ellos es saber gestionar la incertidumbre y la volatilidad en la que estamos inmersos y el segundo es adaptarnos a los grandes cambios que se producirán en las próximas décadas. Soy un convencido de que solo las empresas que estén preparadas podrán abordarlos con éxito y en Acerinox, apalancados en la potente base de la que partimos, sabremos ganarnos el futuro.

Siempre he creído que el activo más importante de las empresas son sus gentes, su equipo humano y desde luego este es el caso de Acerinox, las más de 8.200 personas que integran el grupo con su excelente equipo directivo al frente, son la mejor garantía del futuro de nuestra empresa.

En mis cincuenta años de trayectoria profesional, he tenido el privilegio de formar parte de proyectos empresariales apasionantes, que han contribuido activamente a un cambio de rumbo económico y productivo en Latinoamérica, en Europa y principalmente en España. El proyecto de Acerinox ha estado a la altura del mejor de en los que he podido estar embarcado.

El equipo directivo de la sociedad, verdadera columna vertebral de la empresa, está a la cabeza de los muchos equipos directivos con los que me ha tocado trabajar, por su espíritu de trabajo, por su implicación con la empresa, por su capacidad de acción y por su altura de miras. He tenido el privilegio de trabajar con ellos, compartiendo experiencias y tomando decisiones y me cabe la satisfacción de haber aprendido de todos ellos. Confío en haber estado a la altura dejando también algunas enseñanzas.

Como ha hecho público la sociedad, el Comité de Nombramientos, Retribuciones y Gobierno Corporativo, propondrá al Consejo al término de la próxima Junta General, el nombramiento como mi sucesor en la Presidencia, al Consejero Dominical D. Carlos Ortega Arias-Paz, para quién les solicito la buena acogida y el apoyo que yo he recibido de todos los accionistas y de todos los estamentos de la sociedad y a quién le deseo los mayores éxitos en su función.

En el momento de decirles adiós, no me queda nada más que un gran capítulo de agradecimiento a todos. A los más de 8.200 empleados y sus familias que forman parte de Acerinox en todo el mundo, al Equipo Directivo, liderado por el Consejero Delegado. Al Consejo de Administración y a todos los Consejeros que han pasado por el mismo durante estos ocho años, con los que he trabajado codo con codo por el interés social de nuestra empresa y el de todos sus accionistas y sobre todo a Uds. Sres. accionistas por su confianza y permanente apoyo.

Todos juntos han contribuido a hacer hoy el Acerinox del mañana.

Muchas gracias.

Atentamente.

Rafael Miranda

Presidente del Consejo de Administración

Carta del Consejero Delegado



Queridos accionistas:

Un año más, debo comenzar agradeciendo la confianza depositada por Ustedes en el equipo directivo de Acerinox, gracias a lo cual, tengo el honor de dirigirles estas líneas para dar cuenta de los resultados del ejercicio 2021 y explicar el contexto en que se han desarrollado.

Fue éste un ejercicio apasionante, que fue de menos a más, mejorando rápidamente y que nos ha permitido lograr los mejores resultados y las mayores producciones de nuestra historia en un entorno complicado.

Para explicar el cambio de situación y la fuerte aceleración de nuestros mercados, he de remontarme un año atrás, cuando desde esta misma tribuna me dirigía a Ustedes para explicar cómo nuestras expectativas de crecimiento para 2020 se habían visto frustradas por la aparición de la terrible pandemia del COVID-19.

Tras dos años de descenso del consumo aparente de acero inoxidable en Europa y Estados Unidos, 2018 (-0,3% en EU y -2,2% en EEUU) y 2019 (-4,0% y -9,3% respectivamente), pensábamos que estos mercados, en los que realizamos la mayor parte de nuestras ventas, habían reducido sus existencias en gran medida. Por este motivo, éramos optimistas ante la posibilidad de afrontar un nuevo ciclo alcista, impulsado por el proceso de reposición de existencias.

Nada más lejos de la realidad, pues lo que experimentamos fue el drástico apagón de todos los mercados, aunque no sucedió simultáneamente, sino que fue extendiéndose de este a oeste, desde China hacia Occidente, a medida que se propagaba el virus.

La consecuencia para nuestra industria es fácilmente deducible: de nuevo todos los consumidores de acero inoxidable, como también de muchos otros materiales y componentes, recortaron sus compras para adaptar, más aún, sus existencias y su capital circulante a la crudeza de la crisis y a la incertidumbre de la situación. Los consumos aparentes en Europa y Estados Unidos volvieron a descender por tercer año consecutivo, más abruptamente aún, un -13,4% y un -10,8% respectivamente.

Tras estos importantes recortes, los inventarios de acero inoxidable quedaron en mínimos, como también los de equipos y bienes de consumo que incorporan nuestros materiales, como electrodomésticos, automóviles, equipos de cocina y restauración, entre otros, al igual que otros muchos productos industriales.

Tras meses de incertidumbre y oscuridad, de cierres y aperturas de fábricas, el proceso de reactivación de las economías culminó en noviembre de 2020, cuando las buenas noticias sobre las vacunas impulsaron un sentimiento de euforia en todos los países simultáneamente. En este desfase entre aperturas y cierres, entre

industrias esenciales y no esenciales, entre clientes y suministradores, así como en la fuerte reactivación unánime final, podrían encontrarse algunos de los problemas surgidos en las cadenas de suministro globales.

En definitiva, tras 3 años de bajadas consecutivas del consumo, terminamos 2020 con niveles mínimos de existencias en todos los mercados, y a lo largo de toda la cadena de suministro, en un momento en el que la euforia que provocó la esperanza en el proceso de vacunación hizo que se demandaran más materiales para nuestro consumo normal, para el exceso provocado por el ahorro embalsado en muchas empresas y familias y, además, para reponer las existencias hasta alcanzar el volumen que respondiera las nuevas expectativas de consumo. El resultado es de todos sabido: sensación de desabastecimiento en los mercados, urgencia por adelantar las compras y subidas de precio generalizadas, empezando por el inicio de las cadenas de suministro, es decir, por las materias primas y entre ellas por el acero inoxidable, aunque posteriormente se haya trasladado a todos los sectores de la economía en general, generando un fuerte aumento de la inflación.

En nuestro sector, el consumo aparente de acero inoxidable creció en 2021 un 17,7% en Europa y un 20,8% en Estados Unidos, recuperando prácticamente lo cedido durante los 3 años anteriores.

Es evidente que la pandemia ha supuesto un punto de inflexión y un acelerador en los cambios de modelo económico que ya venían produciéndose, pero, además, ha puesto de manifiesto la fragilidad de las cadenas de suministro globales y la necesidad de replantear y diversificar los modelos de aprovisionamiento. De todos es sabido cómo los cierres de la industria de componentes electrónicos en Asia han afectado a la industria europea del automóvil o cómo hemos sufrido la falta de material sanitario, por poner algunos ejemplos.

Además, hay otra serie de factores que han agudizado las disrupciones de las cadenas de suministro globales, como la falta de contenedores marítimos y su elevado precio o el colapso durante una semana del Canal de Suez por el accidente del carguero taiwanés “Ever Given” de 400 metros de eslora.

Todo ello ha sensibilizado a las empresas de la complejidad del suministro global y está provocando una mayor diversificación de los orígenes de nuestros suministros, alentando la idea de la necesidad de acercarse a los mismos. No creo que sea el final de la globalización, pero sin duda estamos asistiendo a la creación de un modelo mixto en el que también se tenga en cuenta un proceso de regionalización.

Lógicamente, desde Acerinox prestamos gran atención a este proceso, ya que durante la década anterior hemos sufrido la inundación causada por el tsunami de exportaciones de acero inoxidable procedentes de China y de fabricantes chinos desde Indonesia. Siendo la nuestra una empresa global, atendemos los mercados regionalmente desde nuestras fábricas de España, Estados Unidos, Sudáfrica, Malasia y Alemania, por lo que esta nueva situación sólo puede favorecer nuestras actividades. No sólo esperamos una mayor compra local en nuestros mercados principales, sino que pensamos que este movimiento de acercamiento de los suministros atraerá más industria hacia Europa y Estados Unidos, lo que favorecerá el mayor crecimiento del consumo de nuestros productos en estas regiones.

Si a todo esto unimos las restricciones al comercio desleal o las nuevas medidas que se están preparando contra los fabricantes que no siguen los estándares de sostenibilidad occidentales, podemos permitirnos asegurar que

esta nueva década que estamos empezando tan accidentadamente, va a ser sin duda mejor que la anterior para nuestra Compañía y que nos permitirá poner en valor todos los avances que estamos realizando.

No debemos dejar pasar esta oportunidad para devolver el protagonismo a la industria, para que vuelva a adquirir un mayor peso en la economía de Europa y Estados Unidos y, sobre todo, para que desde la industria se pueda desarrollar un empleo más estable y de más calidad. Por ello, creo conveniente hacer un llamamiento a la sociedad para un consumo responsable que defienda nuestros valores, así como a las administraciones para que tomen las medidas oportunas para crear un entorno competitivo para el desarrollo de la actividad industrial.

En definitiva, el gran trabajo realizado por nuestros equipos en las circunstancias descritas anteriormente, hizo posible una mejoría gradual de nuestros resultados durante el ejercicio pasado, gracias a la buena evolución de nuestra cartera de pedidos, que nos permitió mantener todas las fábricas a plena ocupación y seleccionar los productos que mayor margen nos proporcionan. El EBITDA de 2021 fue creciendo desde 161 millones de euros del primer trimestre a 217 millones del segundo, 293 millones del tercero y 318 millones de euros del cuarto trimestre, acumulando en el año 989 millones de euros que es el más alto alcanzado por Acerinox en nuestros más de 51 años de existencia.

La facturación de 6.706 millones de euros fue la segunda más alta de nuestra historia, por detrás de la del ejercicio 2006 en el que nos vimos ayudados por los altos precios de las materias primas. El beneficio después de impuestos de 572 millones también constituyó un nuevo récord, como también lo fue la producción total de nuestras acerías, que sumaron 2,62 millones de toneladas.

Los buenos resultados permitieron obtener un cash Flow operativo de 388 millones de euros a pesar del incremento del capital circulante de 460 millones de euros provocado por la mayor actividad y las subidas de precios de las materias primas, los consumibles y los repuestos, lo que mitigamos, en parte, con estricto control de nuestras existencias en unidades físicas. Después de realizar pagos por inversiones de 90 millones de euros, el cash Flow libre generado de 297 millones permitió retribuir al accionista con un pago en efectivo de 0,50 euros por acción por un total de 135 millones de euros, iniciar un programa de recompra de acciones para el que ya se dedicaron 9 millones en el ejercicio 2021 y reducir nuestra deuda en 194 millones de euros hasta 578 millones, menos de 0,6 veces el EBITDA generado en el ejercicio. En el Informe Anual Integrado podrán apreciar la buena situación financiera y de liquidez de nuestra compañía, que nos permite afrontar con tranquilidad los vaivenes del mercado.

Todas las unidades del Grupo se comportaron satisfactoriamente y contribuyeron a estos buenos resultados. North American Stainless desarrolló con maestría su papel de líder del mercado americano, impulsando la recuperación. La mitad del acero inoxidable que se fabrica en Norteamérica tiene como origen nuestras instalaciones en Kentucky.

Acerinox Europa también mantuvo un buen comportamiento, pese a que la energía en España alcanzó precios insostenibles, cuyo sobrecoste comparado con el ejercicio anterior nos afectó en casi 100 millones de euros.

También Columbus Stainless desempeñó un papel protagonista, gracias a la versatilidad alcanzada que nos permite adaptar nuestra producción y completarla con otros tipos de acero, no inoxidables, para mantener siempre un elevado nivel de ocupación en la fábrica.

Bahru Stainless mantuvo la estrategia de desarrollo de mercados de mayor valor añadido, consiguiendo resultados positivos en un entorno muy competitivo, afectado por la sobrecapacidad instalada en Indonesia, y con un gran mérito adicional, ya que el gobierno de Malasia mantuvo cerradas nuestras instalaciones durante dos meses y medio debido a la pandemia.

También la división de aleaciones de alto rendimiento, VDM, tuvo un buen comportamiento, sufriendo al comienzo del ejercicio por la falta de proyectos que se materializaran en la necesidad de compra de materiales, situación que fue aclarándose durante el año para acabar obteniendo unos resultados similares a los tiempos anteriores al coronavirus y que nos hicieron fijarnos en esta compañía. Hay que destacar el grado de avance en el proceso de integración de nuestra división de aleaciones de alto rendimiento, que está superando con creces los planes iniciales y nos permite ser optimistas ante nuestro futuro común.

Nuestro producto es, por su larga vida, por su capacidad infinita de reciclaje y reutilización –nuestra tasa de recuperación ha superado el 90% durante los últimos tres años–, el paradigma de la economía circular, lo que nos hace más sostenibles desde el origen. Por ello y por nuestra continua vocación por ser más productivos y eficientes, las materias ESG han formado parte del ADN de la compañía desde su fundación.

Acerinox está avanzando de forma decidida en su agenda de sostenibilidad y hemos emprendido proyectos de contribución social y medioambiental en cada una de las comunidades en las que operamos. En el año que hemos dado los mejores resultados económicos de nuestra historia, también hemos incrementado nuestras inversiones para cumplir los compromisos asumidos por Acerinox con la Agenda 2030. Estos compromisos se vieron reconocidos por diferentes organismos certificadores y agencias calificadoras a nivel mundial, como CDP, GRI o Ecovadis.

Un año más, refuerzo nuestro firme compromiso con los 10 Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas y confirmo nuestro propósito de seguir contribuyendo, de forma directa e indirecta, a los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) de la Agenda 2030 de Naciones Unidas.

En la lectura de este Informe Anual Integrado 2021 tendrán oportunidad de analizar con amplio lujo de detalle cómo hemos avanzado durante el ejercicio, así como de conocer a fondo nuestra estrategia ESG, pero quiero aprovechar la ocasión para resaltar la capacidad de Acerinox para cumplir nuestro propósito de crear los materiales más eficientes del futuro maximizando los beneficios para la sociedad y creando valor para todas nuestras partes interesadas, nuestros stakeholders, de manera sostenible. Un propósito que lo es de toda la organización y mío personal.

En el ámbito social actuamos desde todas las áreas para mejorar las condiciones de nuestros equipos y sus familias y somos, uno de los mayores –sino el mayor– empleador en las comarcas en donde tenemos centros de producción, al igual que somos muy activos en la formación interna de nuestro personal y en la formación de los jóvenes profesionales y universitarios, que deben ver a Acerinox como el empleador de referencia.

No nos cansamos de difundir nuestra obsesión por la seguridad de quienes trabajan en nuestras instalaciones, con el único objetivo de erradicar los accidentes y asegurar que todos podamos volver seguros a casa. En 2021 hemos conseguido una reducción de la tasa de accidentes del 32% muy alentadora, aunque todavía nos quede camino por recorrer.

Omito, por economía, relatar todos los avances en nuestra gobernanza, que ya han sido ampliamente explicados por nuestro Presidente.

El ejercicio 2021 fue extraordinario y nos permitió alcanzar numerosos récords, pero no por ello deba pensarse que fue un ejercicio fácil de gestionar.

En primer lugar, por la pandemia, por los casos de contagio y de aislamiento que padecemos, porque en unas fábricas que están 24 horas en operación y en las que los trabajos han de realizarse in situ, sin posibilidad de hacerlo a distancia, la formación de los turnos de trabajo tuvo una complejidad elevadísima y hubo que recurrir a la versatilidad de nuestros trabajadores hasta el extremo, demostrando su preparación para desempeñar tareas en diferentes máquinas y líneas de producción.

Sufrimos también los cierres de algunas de nuestras instalaciones por los confinamientos o, lo que es todavía peor, los cierres de nuestros clientes mientras que nosotros debíamos mantener la actividad, dependiendo según en qué países éramos declarados industria esencial o no.

En estas circunstancias, nos vimos obligados a modificar casi diariamente la programación de nuestras fábricas, cambiando de medidas y de tipos de acero inoxidable para apoyar a los clientes que se mantuvieran operativos o tuvieran necesidades más urgentes de materiales, mostrando así la flexibilidad de que hemos hecho gala en numerosas ocasiones. Aun así, en este difícil contexto, obtuvimos un nuevo récord de producción.

Conseguimos que las fuertes interrupciones en las cadenas de suministros no afectaran gravemente a nuestros suministros críticos y nos permitieran operar casi con normalidad, aunque no pudimos evitar que nuestros clientes sufrieran estas situaciones, lastrando por tanto nuestra producción.

Padecemos también desastres naturales, como las inundaciones que sacudieron el norte de Alemania y en las que nuestro equipo de bomberos no sólo consiguió que no nos viéramos afectados gravemente, sino que colaboró de manera ejemplar con las comunidades para evitar mayores destrozos.

Hemos desarrollado nuestra actividad en España con altos precios de la energía nunca vistos, con paradas provocadas por la huelga de la industria auxiliar del metal de la provincia de Cádiz y, pese a todas las dificultades, hemos avanzado en todas las unidades en nuestro Plan Excellence 360 de mejora de la eficiencia y la productividad y hemos actualizado nuestro Plan Estratégico 2021-2025.

Por último, aunque no forme parte del ejercicio 2021, no puedo dejar sin mencionar el grave conflicto que estamos viviendo tras la invasión de Ucrania por parte de Rusia. Quiero expresar nuestra repulsa y condena a este acto de violencia y agresión que está causando tanto daño y dejando tantas víctimas inocentes.

Desde Acerinox, y adhiriéndonos a las sanciones impuestas por la Unión Europea y los Estados Unidos a Rusia, hemos suspendido nuestras ventas a este país y estamos preparados para cesar toda actividad comercial mientras dure el conflicto. No podemos más que desear que esta situación llegue a su fin lo antes posible.

La superación de todas estas dificultades ha sido posible únicamente por el esfuerzo, la profesionalidad y el compromiso de todos aquellos que forman parte de Acerinox, de las 8.200 personas que se crecen ante los retos, y este año, más que nunca, debo expresar mi admiración y agradecimiento por su capacidad de entrega y dedicación en circunstancias tan complejas, que permitieron lograr unos resultados excepcionales. Contando con un equipo humano como éste, nuestro futuro sólo puede ser mejor. Un año más, puedo decir con toda sinceridad que me siento un privilegiado por seguir trabajando en esta gran empresa, que se supera año tras año gracias al buen hacer y a la implicación de todas las personas que la integran y que viven el día a día con pasión y volcadas al bien del Grupo por encima de todo.

Agradezco especialmente a la dirección y al resto de mis más cercanos colaboradores el apoyo que me han brindado, y que siguen dándome incondicionalmente, para superar todos los retos. Los resultados obtenidos nos recompensan con creces todos los esfuerzos.

Finalmente, no puedo concluir sin hacer una especial y afectuosa mención a nuestro presidente Rafael Miranda, que nos ha acompañado y apoyado a lo largo de ocho intensos años, durante los cuales hemos acometido una profunda transformación de nuestra compañía, adaptando su estructura y reforzándola para dar respuesta a las nuevas situaciones, mejorando su gobernanza y enfocando siempre nuestro trabajo a satisfacer a todos los grupos de interés. Siempre agradeceremos a Rafael su dedicación, sus enseñanzas y su cercanía. Para nosotros es un honor contar con su amistad y esperamos seguir contando con los consejos de una personalidad con una experiencia tan dilatada como la suya.

Damos la bienvenida a Carlos Ortega, nuestro nuevo presidente, le brindamos nuestro apoyo y nos ponemos a su disposición para empezar a trabajar cuanto antes para seguir engrandeciendo a nuestra querida Acerinox.

Quiero concluir mi mensaje reiterando mi agradecimiento a todos los que hacen posible nuestro trabajo, clientes, proveedores y, sobre todo, a todos los accionistas por su apoyo y confianza, que nos motiva y nos anima a seguir mejorando. No sabemos cómo será el futuro, no tengo dudas de que ofreceré nuevos desafíos, pero nuestros accionistas, clientes, suministradores, empleados y la sociedad en general seguirán encontrando en Acerinox un aliado responsable en el que apoyarse. La compañía está preparada y tiene la capacidad de avanzar con el mismo espíritu y ambición que siempre la ha caracterizado.

Bernardo Velázquez

Consejero Delegado

Mayo 2022



Factoría de Acerinox Europa, Campo de Gibraltar (España).



Informe Anual Integrado del Grupo Acerinox 2021

1.1 Acerinox en cifras

Desempeño económico

6.706 M€

Facturación

989 M€

EBITDA

572 M€

Resultado neto

Deuda financiera
neta

578 M€

Cash flow
operativo

388 M€

Nuestra acción

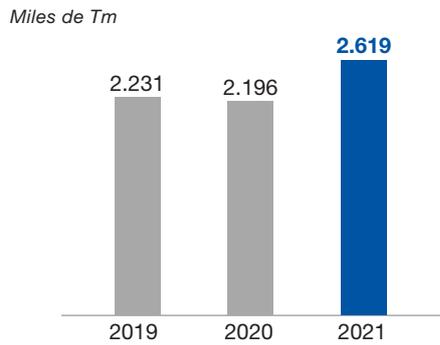




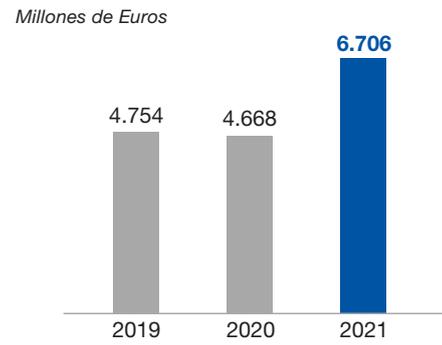
Oficina Central de Acerinox, S.A. en Madrid

Evolución en cifras

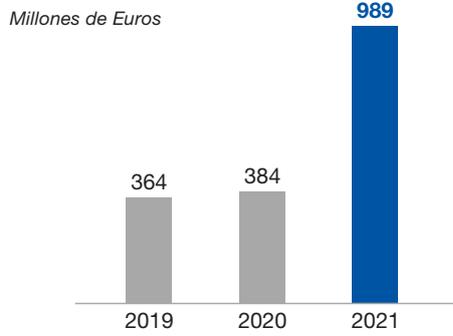
Producción en Acería



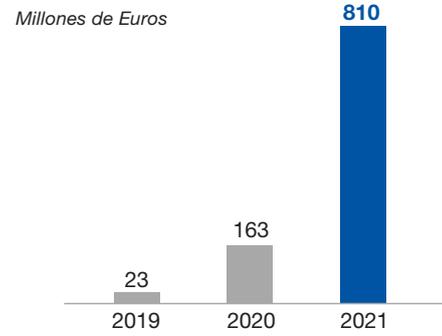
Facturación



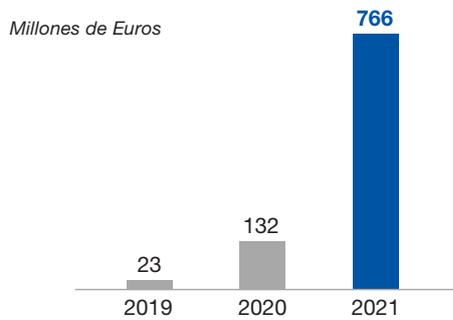
Resultado bruto de explotación E.B.I.T.D.A.



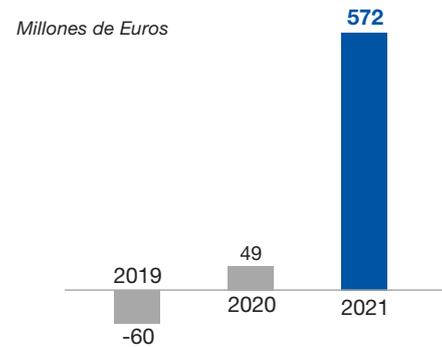
Resultado neto de explotación E.B.I.T.



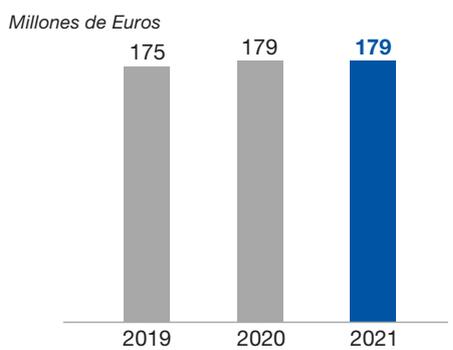
Resultado antes de impuestos



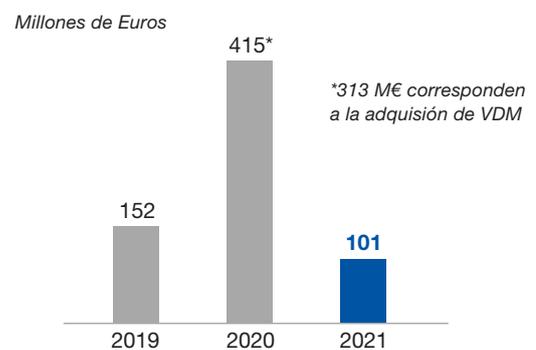
Resultado neto



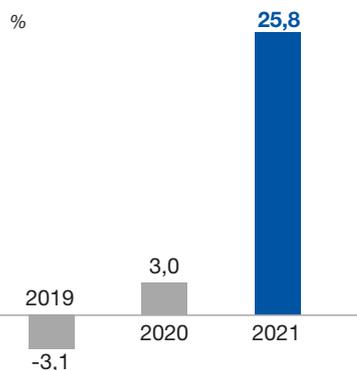
Amortización



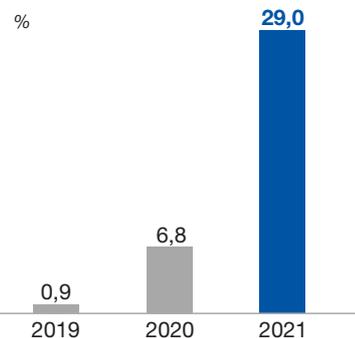
Inversiones



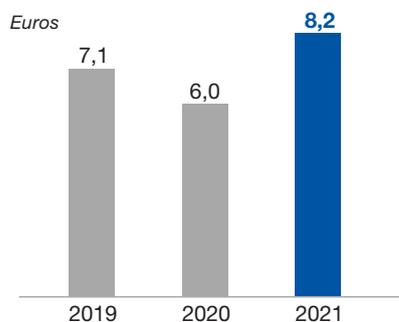
R.O.E.



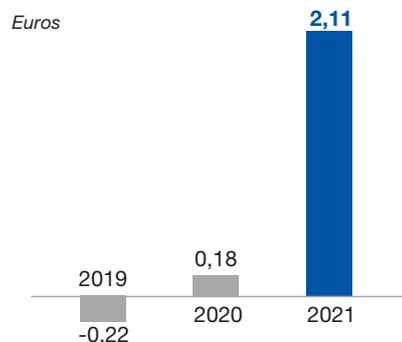
R.O.C.E.



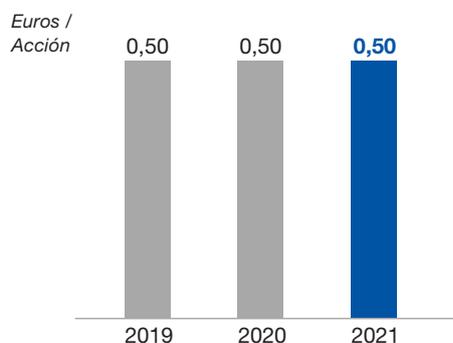
Valor contable por acción a 31 de diciembre



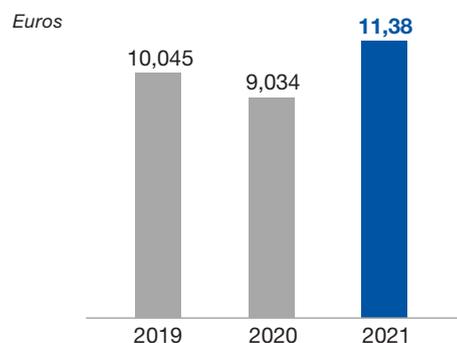
Beneficio por acción



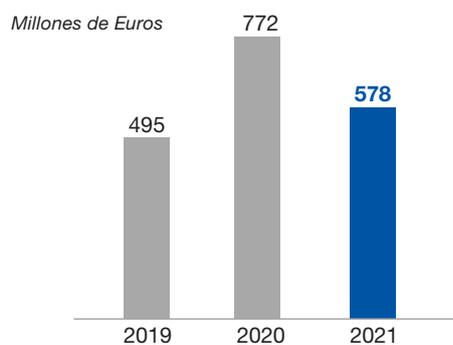
Retribución a los Accionistas



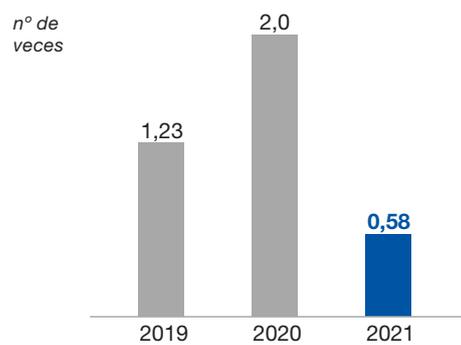
Cotización de la acción al cierre del ejercicio



Deuda financiera neta



Deuda Financiera neta / E.B.I.T.D.A



1. Somos Acerinox

Modelo de negocio y cadena de valor



13
Fábricas



21
Centros de servicios



25
Almacenes



54
Oficinas comerciales



24
Agentes comerciales



63
Países en los que opera la Red comercial

Presencia global



Ventas en
83 países

Empleados
8.206*

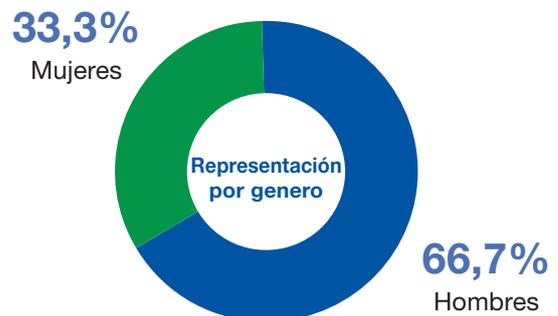
Clientes

13.700
clientes

Acerinox cuenta con
más de 90
certificaciones de
calidad en sus fábricas

* La cifra de plantilla incluye 10 miembros de la Alta Dirección y 68 empleados de filiales comerciales de VDM Metals que no se encuentran dentro del alcance del presente informe.

Consejo de Administración

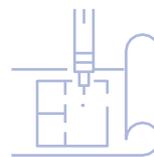
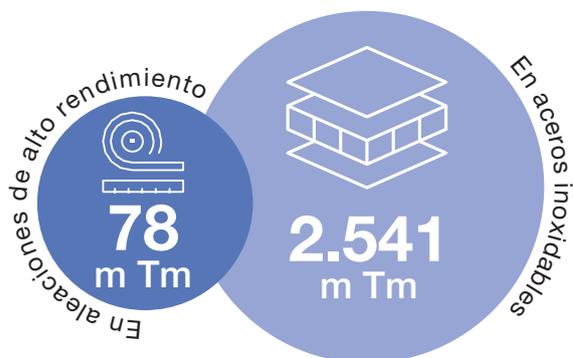


66,7%
Consejeros independientes

4
Comisiones de trabajo

42
Sesiones celebradas por los órganos de gobierno

Volumen de producción



+ de 18.000

combinaciones, la más amplia gama de productos y soluciones

Productos para todos los ámbitos de la vida



Transporte



Servicios médicos



Alimentación



Agua



Energía e Industria



Arquitectura



Hogar y restauración



Arte e Ingeniería

Producto ecoeficiente

Nuestros productos contribuyen a:



Economía circular



Ofrecer materiales duraderos



Alternativas 100% reciclables



Sistemas para reducir las emisiones



Mejorar la calidad de vida con menor impacto medioambiental

Compras a proveedores



6.894 M€

60,70%

de los proveedores son locales,
Fomentando la compra a proveedores locales en las comunidades en las que operamos

Digitalización e innovación



115,8 M€

destinados a **inversión en digitalización e innovación**

Distribución de las principales líneas de actuación I+D+i

Investigación
para la mejora de la calidad



Mejoras
en las líneas de producción



Desarrollo tecnológico
de nuevos procesos productivos



Digitalización, automatización y control
del proceso productivo



Desarrollo
de nuevos tipos de acero y/o acabados



Inversión
en la lucha contra el cambio climático



Inversión
para optimizar la economía circular



Plan estratégico: Excellence 360°



Producción
Aumentar la fiabilidad y competitividad



Cadena de suministro
Optimización de inventarios y procesos de entrega



Comercial
Mejorar los márgenes. Planificación de la demanda



Compras de materias primas
Optimizar el mix. Predictibilidad de consumos, materias primas y consumibles

ECO ✓



Desarrollo de proyecto de nuevos Vehículos de Guiado Autónomo (AGV's) en la fábrica de NAS tras el éxito de su implantación en Acx EU



Ahorro estimado anual de 12 toneladas de CO2



140 M€

Ahorros estimados a partir de 2023



Vehículo de guiado automático (AGV's) de la factoría de Acerinox Europa.

1. Somos Acerinox

Sostenibilidad

Pacto Mundial de Naciones Unidas

Nivel Advanced



Esta es nuestra Comunicación sobre el Progreso en la aplicación de los principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas.



Medioambiente



Anticorrupción



Derechos Humanos



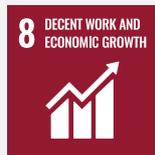
Derechos Laborales



Comprometidos con:

Agenda 2030 de Naciones Unidas

Contribución directa e indirecta a 17 ODS y mayor influencia sobre:



Reconocimientos y organismos con los que colabora Acerinox en materia de Sostenibilidad



Life Cycle Inventory (Eurofer)



Carbon Disclosure Project



Climate Action Member (Worldsteel)



Responsible Chromium



Sustainalytics



ISS Corporate Solutions



Sustainability Rating Gold (Ecovadis)



Responsible Steel



Pacto Economía Circular

Referentes en economía circular:

Volumen de material reciclado en el proceso de producción



> 90 %

tasa de contenido reciclado de nuestros productos

> 70 %

de reutilización de residuos generados

Financiación sostenible

465 M€

Total de financiación mediante **créditos verdes y préstamos sostenibles**

Entidades colaboradoras



BBVA

CaixaBank

Sabadell

BancaMarch

Durante el ejercicio 2021 alcanzaron 385 M€



Chatarra para reciclar en la factoría de Acerinox Europa.



Inversión en Acción Social por valor de **415 m€**

Acción Fiscal

Programa ICAP

- Proceso cooperativo y multilateral de evaluación y garantía de riesgos fiscales
- A nivel de gobernanza fiscal del Grupo, transparencia y solidez de las políticas fiscales
- Resultado: ICAP certifica a Acerinox como empresa de bajo riesgo fiscal



La reducción de emisiones por tonelada producida equivale a la capacidad de absorción de CO2 de 23 veces el Central Park de Nueva York



Acerinox redujo su consumo de agua por tonelada producida en el equivalente al volumen necesario para llenar 160 piscinas olímpicas



El consumo de electricidad por tonelada producida se redujo en el equivalente al consumo medio de 30.900 hogares españoles



La Comisión de Sostenibilidad celebró 6 sesiones de trabajo durante 2021

Seguridad y salud

31,82 %



Reducción del indicador LTIFR* (Lost Time Injury Frequency Rate) respecto al año anterior

*Índice de frecuencia de lesiones con baja



Bobina de acero inoxidable acabado BA producida con material reciclado en la factoría de Acerinox Europa.

1.2. Quiénes somos

El Grupo Acerinox es la Compañía más global de fabricación y distribución de aceros inoxidables y aleaciones de alto rendimiento.

Ya desde su creación en España en 1970, Acerinox tuvo una clara vocación internacional y en la actualidad es uno de los líderes europeos en la fabricación de acero inoxidable, el líder destacado tanto en los Estados Unidos como en el continente africano y el líder mundial en el mercado de las aleaciones de alto rendimiento.

Las fábricas de acero inoxidable del Grupo se encuentran en el Campo de Gibraltar (España), Ponferrada (España) e Igualada (España), Ghent, (Kentucky, EE.UU), Middelburg (Mpumalanga, Sudáfrica) y Johor Bahru (Malasia). En cuanto a las plantas de aleaciones de alto rendimiento, cinco de ellas se ubican en otros tantos puntos de Alemania (Unna, Duisburgo, Siegen, Werdohl y Altena) y otras dos en Estados Unidos (Nueva Jersey y Nevada).

La producción de todas estas fábricas se vende en los cinco continentes a través de una red comercial global formada por 21 centros de servicio, 25 almacenes, 54 oficinas y 24 agentes comerciales, gracias a la cual Acerinox distribuye a clientes en 83 países.

Por su versatilidad, sus propiedades mecánicas, su belleza estética, el bajo mantenimiento que requieren y su reconocida condición de referentes de economía circular, los materiales que fabrica Acerinox son utilizados en una extensa variedad de sectores, para los que el Grupo ofrece una amplia gama de productos y servicios en todo el mundo.

Acerinox cotiza en el Mercado Continuo, forma parte del IBEX 35 y en torno a 39.000 accionistas entre personas físicas y jurídicas son propietarios de las acciones de la Compañía.

A 31 de diciembre de 2021, el principal accionista de Acerinox era Corporación Financiera Alba (17,78%).



1.3. Sociedad matriz

Acerinox S.A.

En capacidad de producción, Acerinox es uno de los mayores fabricantes a nivel mundial con plantas distribuidas en cuatro continentes.

Acerinox ha realizado un continuo programa de inversiones con desarrollo de innovaciones tecnológicas propias que, en algunos casos, constituyeron un verdadero hito en la fabricación de los aceros inoxidables y las aleaciones de alto rendimiento.

Las oficinas centrales del Grupo Acerinox se encuentran en Madrid (España), en cuya sede se ubica la matriz corporativa, Acerinox S.A, y se reúnen los principales órganos de decisión y gestión.

Acerinox S.A. presta servicios jurídicos, contables, informáticos y de asesoramiento y financiación a todas las empresas del Grupo.

Sus acciones están admitidas a negociación en el Mercado Continuo y la Compañía forma parte del selectivo índice español IBEX 35.

El capital social a 31 de diciembre de 2021 estaba compuesto por 270.546.193 acciones ordinarias de 0,25 euros de valor nominal cada una. La Junta General de Accionistas de Acerinox, celebrada el 15 de abril de 2021, aprobó la distribución de un dividendo por importe de 0,50 euros por acción, que supuso una retribución a los accionistas de 135,3 millones de euros. El pago del dividendo se hizo efectivo el día 3 de junio de 2021.

270.546.193

Acciones ordinarias

0,25 €

Valor nominal



Oficinas centrales de Acerinox en Madrid.

1.4. Sociedades productoras



Acerinox Europa

Campo de Gibraltar (España)

1970

1.797 empleados



Fábrica integral de producto plano. Su producción de acería en 2021 alcanzó las

804.202 toneladas



North American Stainless

Kentucky (Estados Unidos)

1990

1.535 empleados



Fábrica integral de producto plano y largo. Su producción de acería en 2021 alcanzó las

1.160.997 toneladas



Columbus Stainless

Middelburg (Sudáfrica)

2002

1.275 empleados



Fábrica integral de producto plano. Su producción de acería en 2021 alcanzó las

575.699 toneladas



Bahru Stainless

Johor Bahru (Malasia)

2009

398 empleados



Cuenta con líneas de laminación en frío en las que, durante 2021, se procesaron

120.478 toneladas



Producto largo



Roldán S.A.

Ponferrada (España)

395 empleados

Su gama de productos incluye barras, alambón, ángulos, hexagonales y corrugado

104.298

toneladas de producción



Inoxfil S.A.

Igualada (España)

106 empleados

Se dedica a la fabricación de alambre de acero inoxidable

9.362

toneladas de producción



Aleaciones de Alto Rendimiento

2020

VDM Metals

VDM Metals

Unna, Duisberg, Siegen, Altena y Werdohl (Alemania) Nueva Jersey y Nevada (Estados Unidos)

1.838 empleados

Es líder mundial en producción de aleaciones de níquel y alto rendimiento desde sus cinco fábricas ubicadas en Alemania y dos en los Estados Unidos de América

78.136

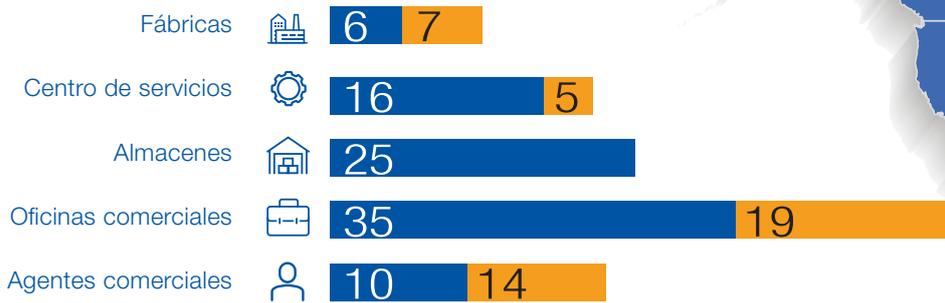
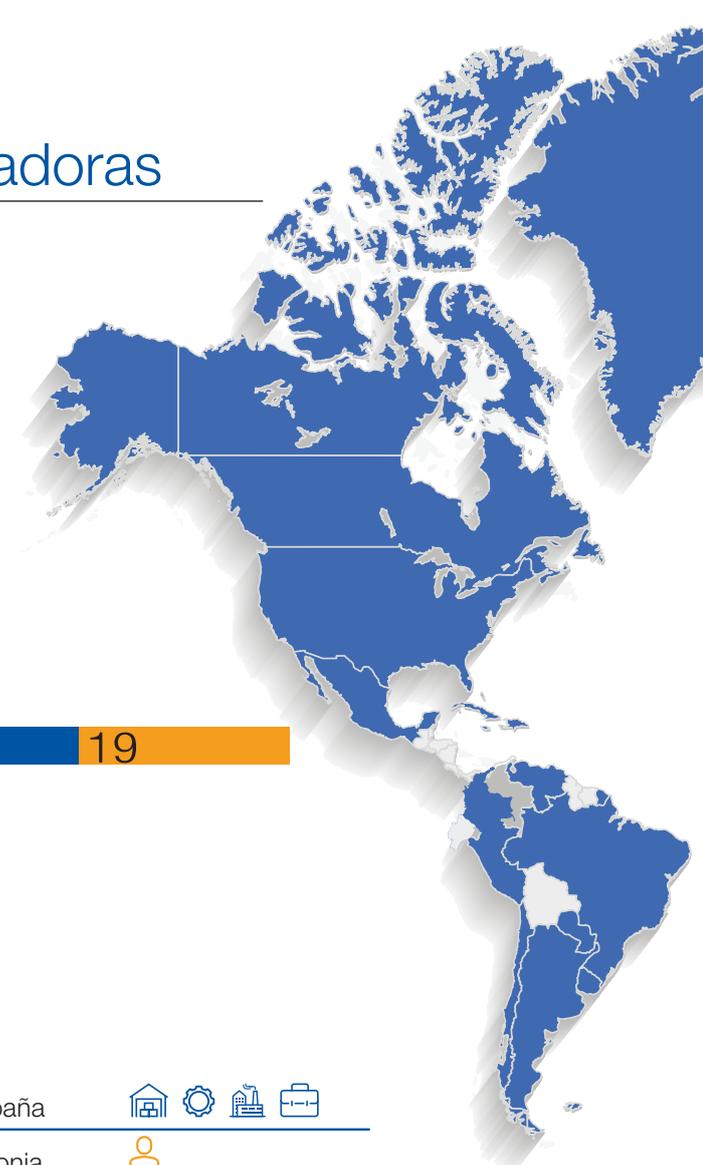
toneladas de producción



1.5 Sociedades comercializadoras

División de Acero Inoxidable

División de Aleaciones de Alto Rendimiento



América

Argentina	
Brasil	
Canadá	
Chile	
Colombia	
EE.UU.	
México	
Panamá	
Perú	
Venezuela	

Europa

Alemania	
Austria	
Bélgica	
Bulgaria	
Eslovaquia	

España	
Estonia	
Finlandia	
Francia	
Italia	
Letonia	
Lituania	
Países Bajos	
Polonia	
Portugal	
Reino Unido	
Rep. Checa	
Rumania	
Rusia	
Suecia	
Suiza	



Asia

Armenia	
Azerbaián	
China	
Corea del Sur	
Filipinas	
Georgia	
Hong Kong	
India	
Indonesia	
Japón	
Malasia	
Pakistán	
Singapur	
Taiwán	
Tailandia	
Turkmenistán	
Vietnam	

África

Egipto	
Marruecos	
Nigeria	
Sudáfrica	
Túnez	

Oriente Medio

Arabia Saudí	
Bahrén	
EAU	
Israel	
Jordania	
Kuwait	
Libano	
Omán	
Qatar	
Turquía	

Oceanía

Australia	
-----------	--



Factoría de NAS en Kentucky (EE. UU.)



2.1 Los mejores resultados en 51 años

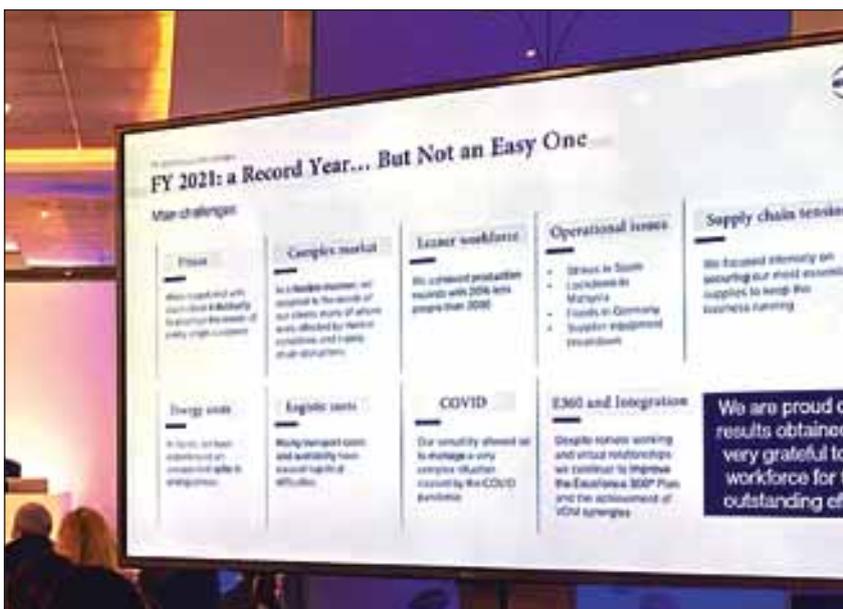
Acerinox obtuvo en 2021 los mejores resultados de su historia. El esfuerzo y desempeño realizado por su plantilla en un contexto tan complicado como el vivido fueron esenciales en la obtención de este logro.

El Grupo registró beneficios, después de impuestos y minoritarios, por valor de 572 millones de euros, un EBITDA de 989 millones de euros y alcanzó una facturación de 6.706 millones de euros, lo que representa, en cada caso, un 1.065,95%, un 157,77% y un 43,64% más que en el ejercicio anterior.

La Compañía logró este balance en un entorno muy complicado por el COVID-19 en el que se vio obligada a parar, ocasionalmente, la producción de alguna de sus fábricas y a compaginar el trabajo presencial con el teletrabajo en puestos de oficinas, estableciendo nuevas rutinas pero siempre priorizando la Seguridad y Salud. El contexto también le obligó a adaptarse a nuevos modelos de gestión por las interrupciones de las cadenas de suministro de proveedores y clientes, como consecuencia, todo ello, de la pandemia. Además, en algunas de las geografías en las que el Grupo se ubica, tuvo que operar con altísimos precios de la energía y del transporte, a lo que se sumó el reto de gestionar la crisis logística mundial.

En un escenario tan complejo, la Compañía alcanzó sus mejores resultados como consecuencia tanto de su acertada gestión como de unas condiciones de mercado propicias.

Acerinox demostró la flexibilidad necesaria para amoldarse a la volatilidad de la situación, a lo que también contribuyó la diversificación de productos (con la incorporación de las aleaciones de alto rendimiento), la solidez financiera, la mejora de la eficiencia, entre otras razones. Al mismo tiempo, las condiciones de mercado estuvieron marcadas por una evolución de la demanda favorable que permitió sucesivas subidas de precio de productos en diferentes regiones.



Presentación de resultados del ejercicio 2021.

**Beneficio
neto**



572 M€

1.065,95% ↑ 2020

EBITDA



989 M€

157,77% ↑ 2020

Facturación



6.706 M€

43,64% ↑ 2020

2.2. Misión, Visión y Valores (MVV)

El Grupo Acerinox aprobó y dio a conocer durante el ejercicio 2021 su Misión, Visión y Valores.

Buscando reflejar su constante aspiración por seguir mejorando la eficiencia del proceso y el producto, de convertirse en suministrador de referencia del sector, de reforzar su posición de liderazgo en los mercados y de ampliar su gama y rentabilidad, Acerinox definió su Misión como la de: *“Crear los materiales de alto rendimiento más adecuados para cada aplicación, contribuyendo al progreso y la calidad de vida de una sociedad sostenible”*.

Por su parte, la Visión fue descrita como la de: *“convertirnos en un proveedor global que responda a las necesidades presentes y futuras con la más amplia selección de materiales, soluciones y servicios, y todo ello poniendo al cliente en el centro de nuestra actividad”*. Y, al mismo tiempo, *“distinguirnos como parte de la transición hacia una nueva economía circular mediante la producción eficiente de aceros inoxidables y aleaciones de alto rendimiento que respeten el entorno”*.

Para ello, Acerinox cuenta con una ventaja competitiva que debe marcar la diferencia y que constituye un activo estratégico: su gama de producto. Tanto el acero inoxidable como las aleaciones de alto rendimiento son referentes de economía circular y ejemplos a la hora de reusar, reciclar y reutilizar. Su larguísimo ciclo de vida y el escaso mantenimiento que requieren minimiza el impacto sobre el medio ambiente, convirtiéndolos en materiales sostenibles por excelencia para una cada vez mayor variedad de aplicaciones. Al final de su ciclo de vida, los materiales que Acerinox fabrica vuelven a ser materia prima eternamente, de manera que todo cliente que apueste por usar y comprar los productos de Acerinox, frente a otros materiales, contribuye a la economía circular.

Los valores, por su parte, se recogieron en la siguiente matriz, de manera que los nueve conceptos que lo componen quedaron ordenados en tres áreas: Personas, Cultura y Producto:

Seguridad	Sostenibilidad	Empleador de referencia
Integridad	Compromiso	Visión a largo plazo
Excelencia	Innovación	Calidad



Acerinox dio a conocer su Misión, Visión y Valores con una gran campaña de Comunicación simultánea a los **8.206 empleados de 51 países**. Además de diseñar un logo específico, se distribuyeron más de 1.500 pósters y *teasers* en todos los centros del Grupo, un número específico de la revista Think Acerinox con una carta del Consejero Delegado y un vídeo en el que se explican los conceptos.

Escanea el QR
para ver el vídeo



2.3. Gestión de los efectos del COVID-19

Acerinox prioriza siempre la seguridad de sus trabajadores tratando de mantener su actividad, con especial empeño desde el inicio de la pandemia.

El Grupo Acerinox mantuvo en todo momento el nivel máximo de medidas de precaución que se definió en el protocolo COVID-19 Play Book de la Compañía, un documento en el que se recogieron las medidas a adoptar en cada situación.

Su presencia global le aportó el aprendizaje necesario para adelantarse a las diferentes olas, facilitando la implementación de medidas frente al COVID-19 en sus instalaciones.

Los escenarios recogidos en ese documento, las medidas a adoptar y el seguimiento de la pandemia en cada uno de los diferentes centros de trabajo se encuentran definidos por un Comité de Crisis de COVID-19 creado a tal efecto y compuesto por miembros de la Alta Dirección, junto con los CEOs de las fábricas y responsables de Recursos Humanos y Seguridad y Salud de cada una de las fábricas, que complementan a los diferentes Comités de COVID-19 específicos creados en cada uno de los centros de trabajo.

Las medidas no sólo se referían a distancia de seguridad, paneles separadores, uso de mascarillas, geles hidroalcohólicos, limitaciones de aforos, mamparas de protección, o control de temperatura a la entrada, entre otros, sino que también incluían campañas de concienciación o estrictos trabajos de desinfección antes de cada turno. Además, se fomentó entre todos los trabajadores la vacunación y la higiene como medidas más eficaces para reducir los efectos de la pandemia.

El teletrabajo supuso una herramienta eficaz para eliminar contactos estrechos entre los trabajadores. Para realizar eficazmente el trabajo en remoto la empresa dotó a las oficinas y empleados de los programas y equipos informáticos necesarios. Estos se suman a la inversión hecha en material propiamente sanitario y muestran el empeño del Grupo por combinar la posibilidad de mantener su actividad sin que se resientan la Seguridad y la Salud.

Escanea para ver Play Books

Inglés



Español



Descubre en el siguiente vídeo las medidas contra el COVID-19 en Acerinox Europa



Inversión de material destinado a prevención de los efectos del COVID-19



+5 M€
Inversión
total



+600€
por empleado
a lo largo del año

Todas estas medidas de prevención y contención muestran una vez más **la prioridad del Grupo por la Seguridad y Salud**, tanto de sus empleados como de todos los grupos de interés con los que opera Acerinox.



Inspectora de laminación en frío en la factoría Acerinox Europa.

3.1. Contexto global

El sector del acero inoxidable

La mayor confianza en la economía y la mejora de la actividad, en gran medida gracias a las esperanzas depositadas en el efecto de las vacunas, impulsó la demanda y el consumo de acero inoxidable. Aunque con diversos momentos de inestabilidad derivados de los diferentes brotes y variantes del COVID-19, en 2021 se registró un crecimiento en las principales regiones de producción en las que, además, se mantuvieron unos inventarios muy bajos a lo largo de toda la cadena de suministro.

Durante el ejercicio continuó la recuperación iniciada en el segundo semestre de 2020. Todos los sectores se comportaron favorablemente, a excepción del de la automoción, que continuó afectado por la escasez de los semiconductores.

La rápida recuperación de los principales países consumidores, unida a los elevados precios de transporte y el aumento en los plazos de entrega, contribuyó a limitar las importaciones en todo el mundo.

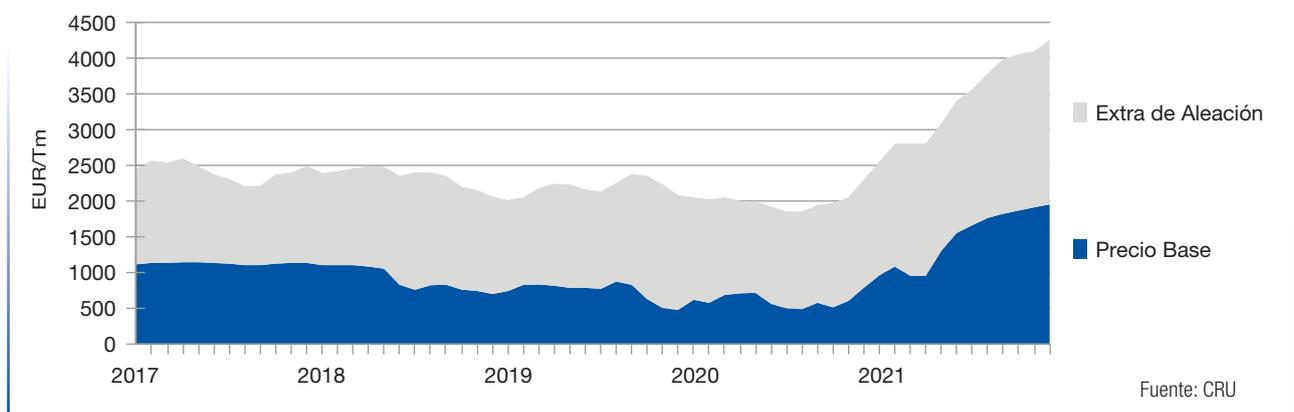
Europa

El incremento del consumo aparente en Europa se situó en el 17,7% del mercado de producto plano corrigiendo la caída experimentada en 2020 y alcanzando niveles pre-COVID-19 de 2019.

Los inventarios cerraron por debajo de la media de los últimos años y el mercado europeo volvió gradualmente al sistema de precios base y extras de aleación.

En julio, la Comisión Europea amplió las medidas de salvaguarda por un periodo de tres años, manteniéndose las cuotas para todos los productos, y estableció medidas antidumping provisionales para materiales planos laminados en frío procedentes de India e Indonesia, cuyos efectos se notaron de manera considerable durante el segundo semestre.

Precios de chapa de acero inoxidable en Europa | AISI 304 laminada en frío 2,0 mm
2017-2021 en EUR / Tm



América del Norte

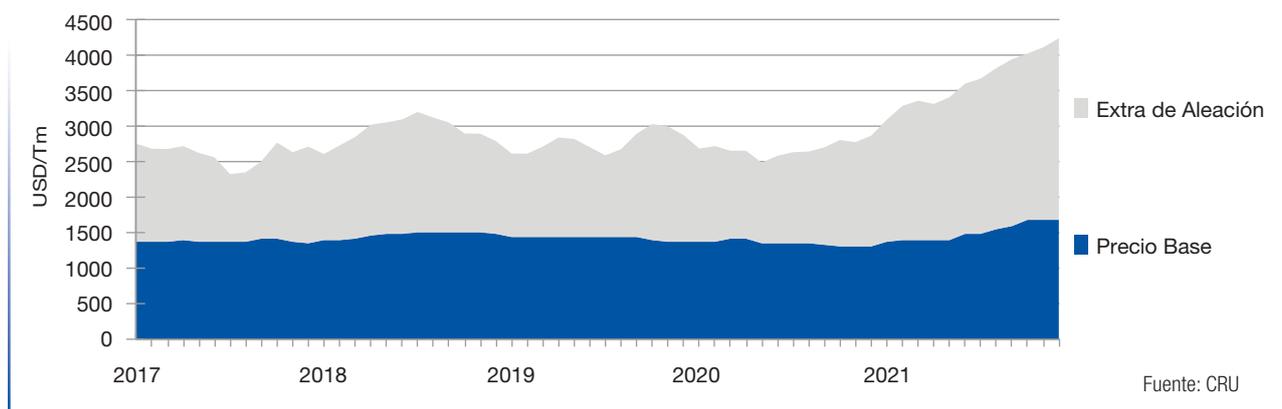
El consumo aparente, de acuerdo con los últimos datos disponibles, aumentó un 20,8% después de que la recuperación fuera más fuerte de lo prevista, sobreponiéndose a la caída experimentada durante 2020. El crecimiento del consumo de los hogares impulsó la demanda especialmente en sectores como el de los electrodomésticos, el automóvil y la restauración, entre otros.

La *Section 232* de la *Trade Expansion Act* estadounidense experimentó modificaciones orientadas hacia un sistema de cuotas en línea con Europa, fruto de un acuerdo marco, para la protección de la industria y el medio ambiente y se reforzó la alianza entre ambas economías.

En este país, los inventarios se situaron por debajo de la media de los últimos años.

Los mercados de la zona NAFTA (con Canadá y México incluidos) se recuperaron volviendo a niveles pre-COVID-19.

Precios de chapa de acero inoxidable en EEUU | AISI 304 laminada en frío 2,0 mm
2017-2021 en USD / tonelada



Asia

La supresión de las ayudas a la exportación, unida al control de emisiones de CO2 ejercido desde Pekín (enmarcado en un esfuerzo de reducción de emisiones y consumo energético dentro de la Agenda Verde), corrigieron la sobreoferta que caracterizó al mercado en los últimos años en China. Esta situación provocó un incremento de precios en la región manteniéndose fuerte la demanda. La celebración en el país, en febrero de 2022, de los Juegos Olímpicos de Invierno, junto con las inversiones en instalaciones e infraestructuras derivadas de este evento, potenció la demanda.

Durante el año, China registró un crecimiento mínimo de producción lo que, unido a una reducción de exportaciones como consecuencia de dar respuesta a las necesidades del mercado interno, estabilizó el mercado en la región.

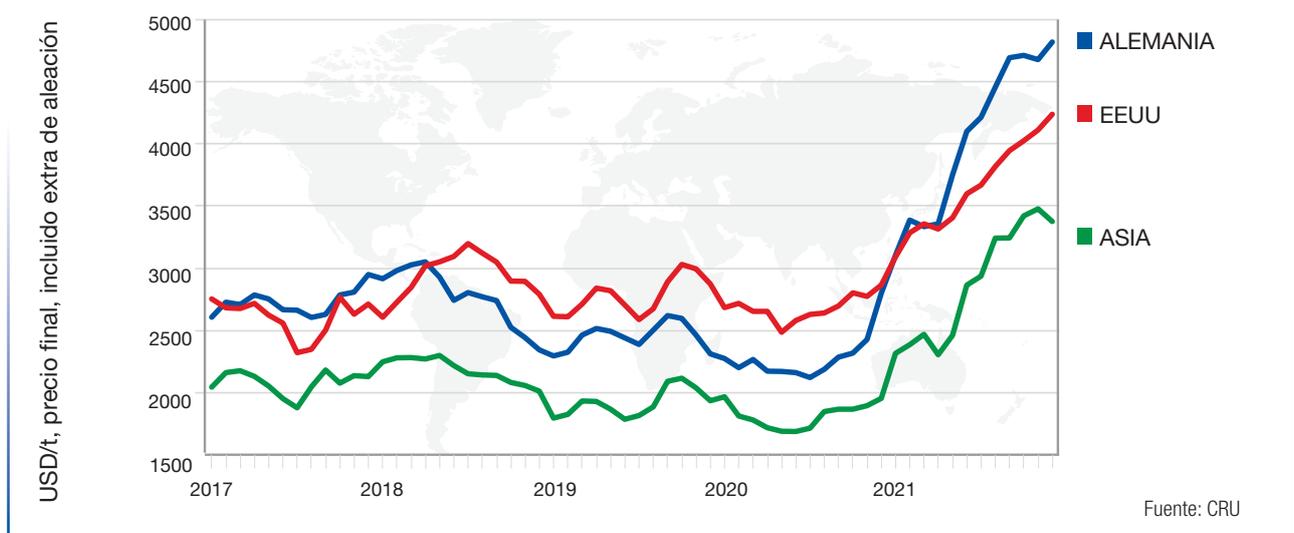
En el sudeste asiático, Indonesia volvió a aumentar sus producciones, continuando su liderazgo de precios en la zona. Su comportamiento fue muy similar al mercado chino, incrementando precios en cuanto desaparecieron

3. Desempeño económico

las ayudas a la exportación en China. Se prevé para 2022 el crecimiento del sector en Tailandia y Vietnam, lo que aportará más presión si cabe al mercado de frío de inoxidable.

En cuanto a Malasia, el año estuvo marcado por el *lockdown* sufrido en verano y que forzó el cierre de todos los servicios no esenciales. Una vez recuperada la actividad, la respuesta del mercado fue muy positiva, siguiendo la tendencia del resto del sudeste asiático.

Precio de chapa de acero inoxidable | AISI 304 laminada en frío 2,0 mm
2017-2021



África

El mercado sudafricano del acero inoxidable experimentó una fuerte recuperación por encima del 20% después de las restricciones de cierre iniciales debido a la pandemia. El crecimiento del PIB se predijo en un 5,2 % y la tasa real se quedó varios puntos por debajo de esa cifra. Por su parte, la tasa de crecimiento del PIB esperada para 2022 es del 1,9%. Las ventas de acero inoxidable se recuperaron a niveles anteriores al COVID-19 en todos los sectores.

El sector de las Aleaciones de Alto Rendimiento

El volumen del mercado de las aleaciones de níquel es, en comparación con el mercado mundial de los aceros inoxidables, considerablemente más reducido. Con unas ventas anuales de más de 39.000 toneladas en 2021, VDM Metals sigue siendo el mayor fabricante de estos materiales a nivel mundial.

Según consultoras especializadas se indica una recuperación del mercado en un 5,0% hasta las 312.000 toneladas durante 2021. El mayor mercado individual de aleaciones de níquel sigue siendo Estados Unidos, seguido de China, Alemania, Japón y Corea del Sur.

El mayor sector de clientes para las aleaciones de base níquel es la industria aeroespacial. Sin embargo, para la división de Aleaciones de Alto Rendimiento los segmentos de ventas de la industria de procesos químicos y de petróleo y gas son los más importantes por su cuota de ventas.

Tras la dramática caída de 2020, según los últimos estudios de mercado, todos los mercados de usuarios finales de aleaciones de níquel se recuperaron en 2021, con la excepción de la industria aeroespacial, las aplicaciones marinas y la industria de procesos. No obstante, las perspectivas para la demanda en 2022 siguen siendo positivas en todos los segmentos, excepto las aplicaciones marinas, a pesar de la pandemia en curso.

Crecimiento del P.I.B. (FMI-World Economic Outlook)

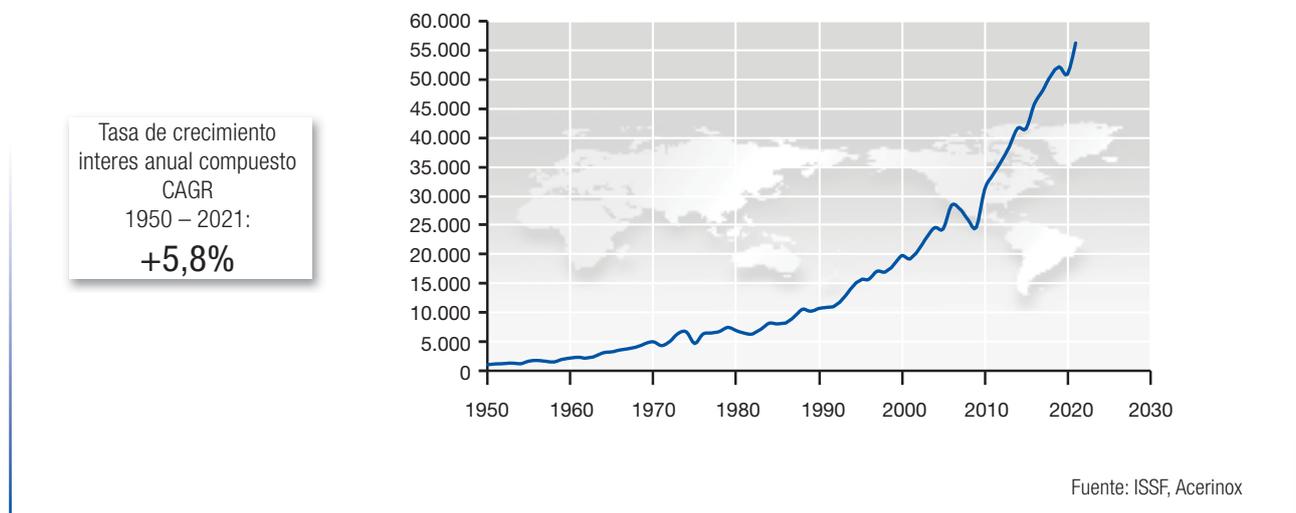
	2020	2021	2022 p
China	2,3	8,1	4,8
Alemania	-4,6	2,7	3,8
India	-7,3	9,0	9,0
ASEAN 5	-3,4	3,1	5,6
Sudáfrica	-6,4	4,6	1,9
España	-10,8	4,9	5,8
EE.UU	-3,4	5,6	4,0
Eurozona	-6,3	5,2	3,9
Mundo	-3,1	5,9	4,4



Laminación en caliente en la Factoría de Acerinox Europa.

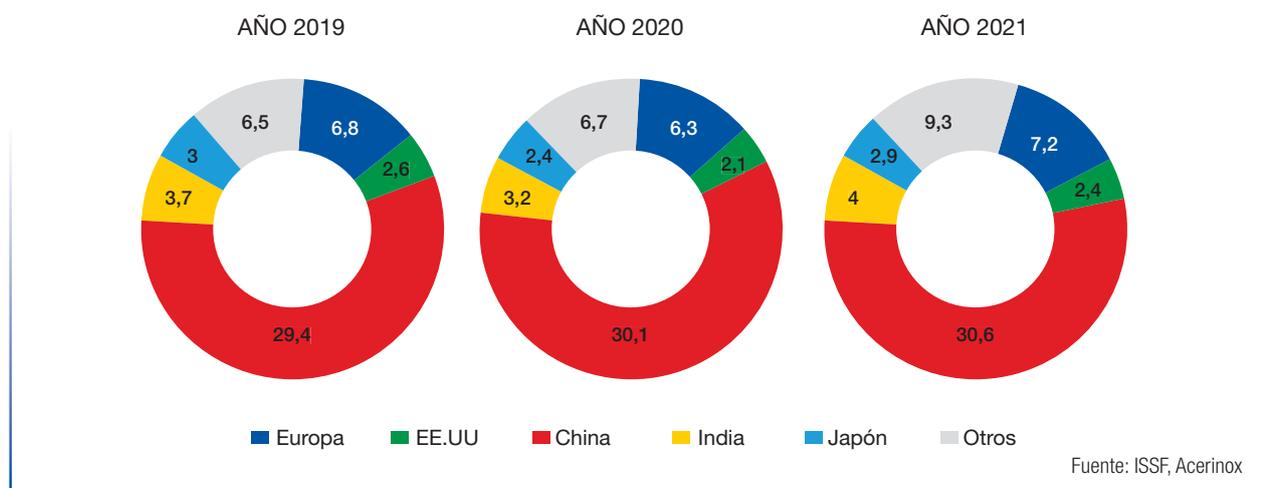
3.2. Producción mundial

Producción mundial de acero inoxidable 1950-2021 (miles Tm)



Laminación en frío en la Factoría de NAS.

Producción mundial de acero inoxidable (miles Tm)



Evolución de la producción mundial de acería (miles Tm)

	1º Trimestre	2º Trimestre	3º Trimestre	4º Trimestre	Total
Año 2019	12.711	13.404	13.685	12.418	52.218
Año 2020	11.636	11.605	13.526	14.125	50.892
Año 2021	14.512	14.514	13.550	13.696	56.272

Fuente: ISSF, Acerinox

Producción de acería por regiones/países (miles Tm)

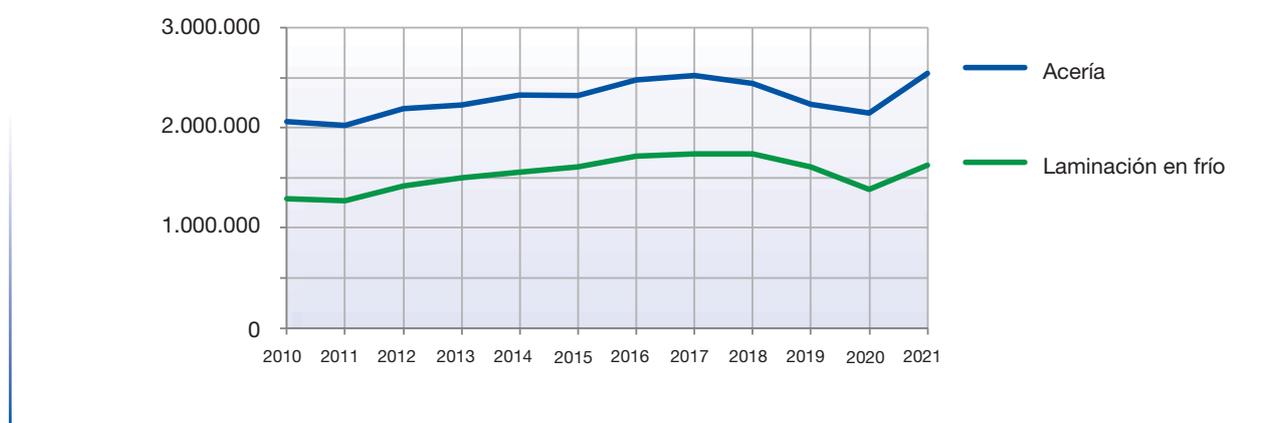
	2020	2021	Variación
Europa	6.323	7.163	13,3%
EEUU	2.144	2.368	10,4%
China	30.139	30.632	1,6%
India	3.157	3.965	25,6%
Japón	2.413	2.855	18,3%
Otros	6.716	9.289	38,3%
TOTAL	50.892	56.272	10,6%

Fuente: ISSF, Acerinox

3.3. Producción del Grupo Acerinox

El Grupo Acerinox produjo 2,6 millones de toneladas durante el ejercicio 2021, constituyendo un nuevo récord en los registros históricos de producción de acería de la Compañía. Por su parte, la laminación en frío hubiera superado su máximo histórico de no haberse visto obligada a detener su actividad por la pandemia durante dos meses la planta de Bahru Stainless.

Evolución de la producción total de las fábricas de la división de Inoxidable (Tm)



Evolución trimestral de las producciones de la división de Inoxidable (miles Tm)

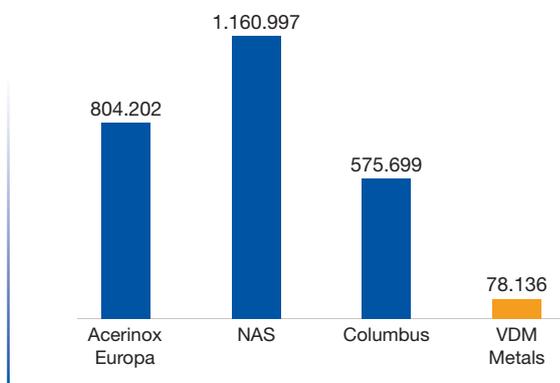
	2021					2020	Variación 2021 / 2020
	1 T	2 T	3 T	4 T	Acumulado	Ene-Dic	
Acería	650	654	629	608	2.541	2.144	18,50%
Laminación en frío	394	400	408	423	1.625	1.383	17,48%
Producto Largo (L.Caliente)	63	61	59	62	245	210	16,53%

Evolución trimestral de las producciones de la división Aleaciones alto rendimiento

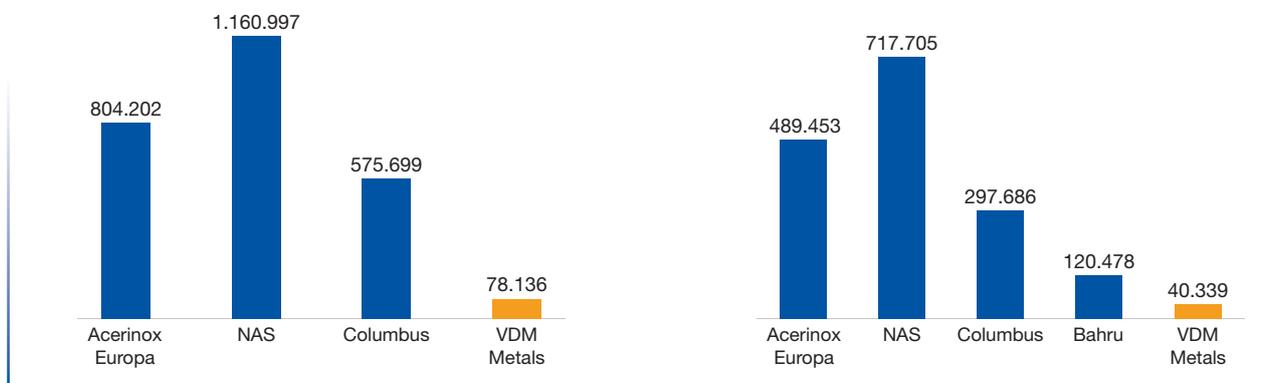
	2021					2020	Variación 2021 / 2020
	1 T	2 T	3 T	4 T	Acumulado	Ene-Dic	
Acería	18	22	19	19	78	64	21,83%
Acabados	8	11	11	10	40	38	6,8%

Producción del Grupo

Producción en acería (Tm)



Producción en laminación en frío (Tm)



3.4 Materias Primas

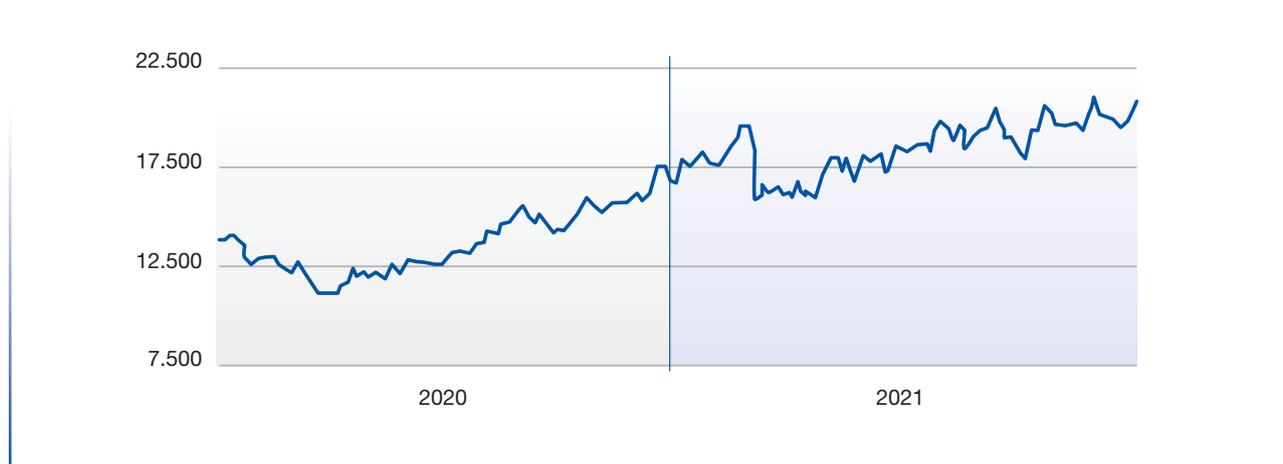
Níquel

Precio oficial del níquel en el London Metal Exchange.

La tendencia alcista del precio del níquel durante el 2021 vino soportada por:

- La recuperación de la demanda mundial de acero inoxidable.
- El incremento en la demanda de níquel para la producción de baterías para el coche eléctrico.
- La menor producción esperada de arrabio de níquel.
- La reducción en la producción de níquel puro y ferróníquel en el resto del mundo.
- La continua reducción de stocks durante el año en las bolsas de metales de Londres y Shanghái.

Precios medios contado / tres meses en USD/Tm – año 2020 – 2021

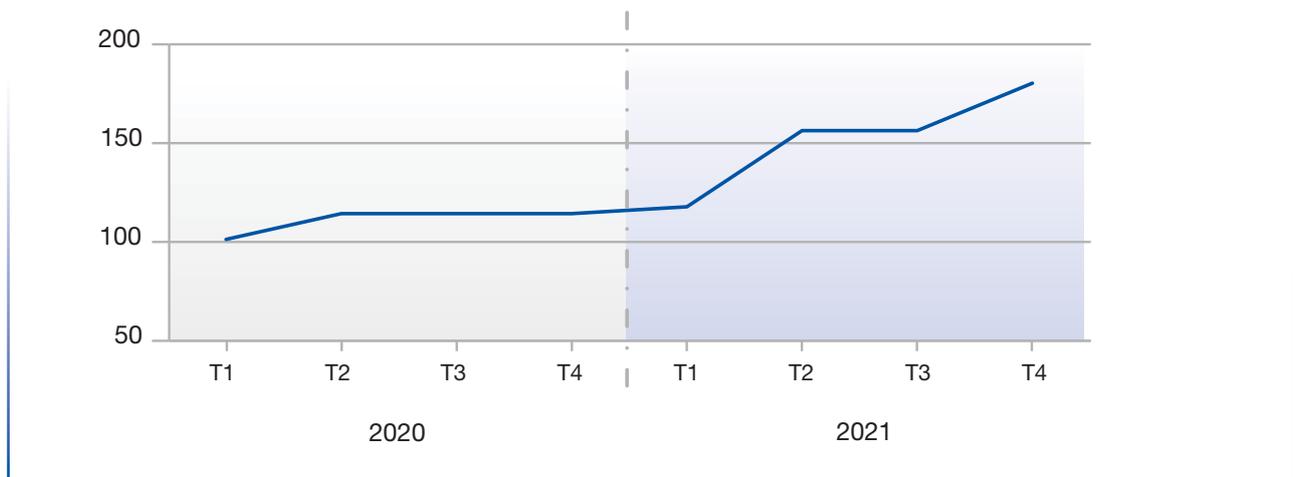


3. Desempeño económico

Ferrocromo

La bajada de producción en China, motivada por cortes de suministro energético, las restricciones en producción por temas medioambientales y una mayor demanda en el resto del mundo, generaron un importante incremento de los precios del ferrocromo fundamentalmente desde el segundo trimestre. Durante el cuarto trimestre se alcanzó el precio de 180 US¢ / Lb. Cr, no visto desde 2008.

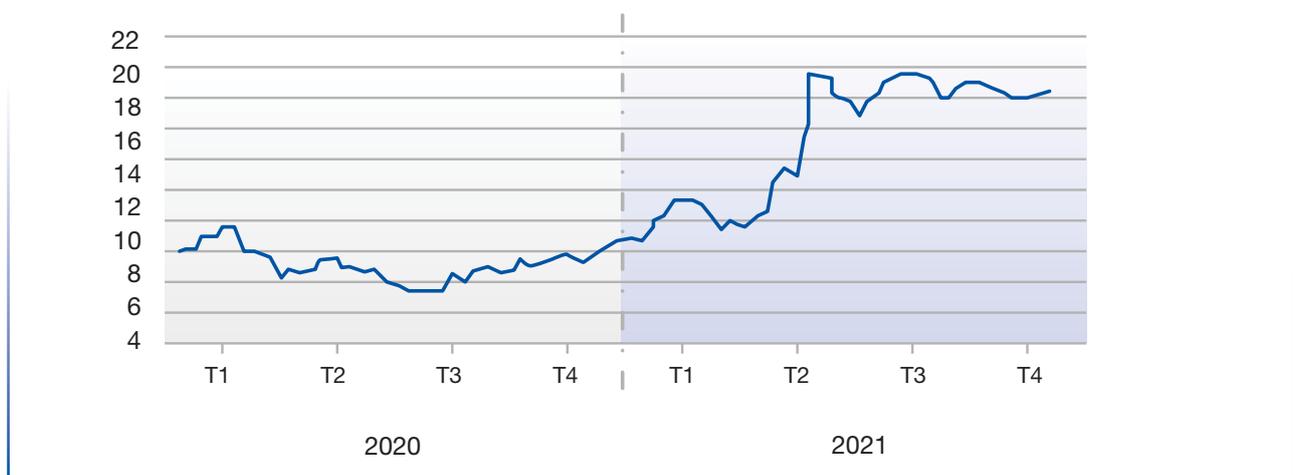
Precio medio trimestral del ferrocromo – año 2020 – 2021 US¢ / Lb. Cr



Molibdeno

La importación de molibdeno por parte de China, así como la recuperación de la demanda tanto en aceros inoxidables como en aceros especiales, elevaron el precio del molibdeno a principios del segundo trimestre hasta llegar a los niveles más altos desde 2008.

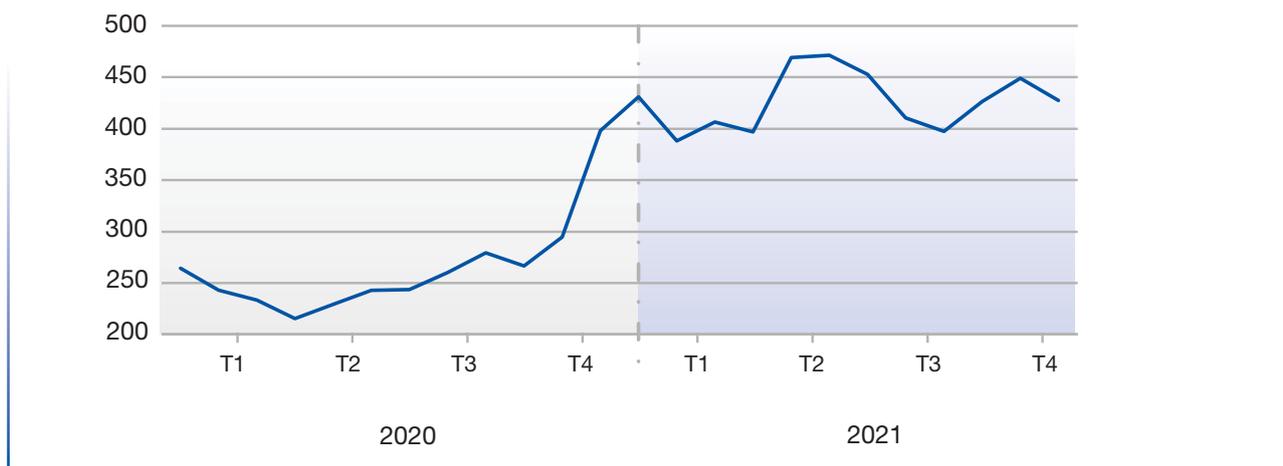
Precio del molibdeno – año 2020 – 2021 US¢ / Lb. Mo.



Chatarra férrica

La notable subida en los costes logísticos y la fuerte demanda de chatarra férrica, unida a la actividad importadora de Turquía, mantuvieron los precios en niveles históricamente altos.

Precio de la chatarra férrica HMS 1&2 FOB Rotterdam
(medias mensuales) – año 2020 – 2021 USD/Tm



Factoría de Bahru Stainless en Johor Bahru, Malasia.

3.5. Resultados del ejercicio 2021

Resultados del Grupo Consolidado

En un año de recuperación, todavía afectado por la pandemia mundial y las diferentes variantes del virus, el Grupo Acerinox obtuvo los mejores resultados de su historia.

La mejora de la situación del mercado y la excelente gestión realizada en los últimos años en control de costes y eficiencia permitieron alcanzar niveles records en la mayoría de las partidas contables del Grupo. La cifra de negocio fue un 44% superior a la del ejercicio precedente, el EBITDA fue un 2,6 veces superior al de 2020 y el resultado neto alcanzó los 572 millones de euros.

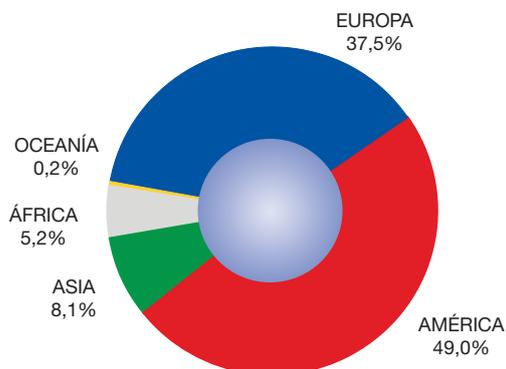
La deuda del Grupo se redujo en 194 millones de euros y se generó un cash flow operativo de 388 millones de euros, que permitió abonar el dividendo en efectivo (135 millones de euros), iniciar un programa de recompra de acciones (9 millones de euros) y mantener unos pagos por inversiones de 90 millones de euros.

Las cifras más importantes del año y la variación con respecto al año anterior se resumen en la siguiente tabla:

Millones EUR	12M 2021	12M 2020	% 12M 21 / 12M 20
Producción acería (miles t)	2.619	2.196	19%
Ventas Netas	6.706	4.668	44%
EBITDA ajustado	989	398	149%
Margen EBITDA ajustado	15%	9%	
EBITDA	989	384	158%
Margen EBITDA	15%	8%	
Amortización	-179	-179	0%
EBIT	810	163 ⁽¹⁾	396%
Margen EBIT	12%	3%	

⁽¹⁾ Incluye 42 millones de deterioro en Bahru Stainless

Distribución geográfica de las ventas



La facturación del año fue la segunda más elevada desde 2007,

6.706 M€

debido a la mejora de los volúmenes y los niveles de precios de venta.

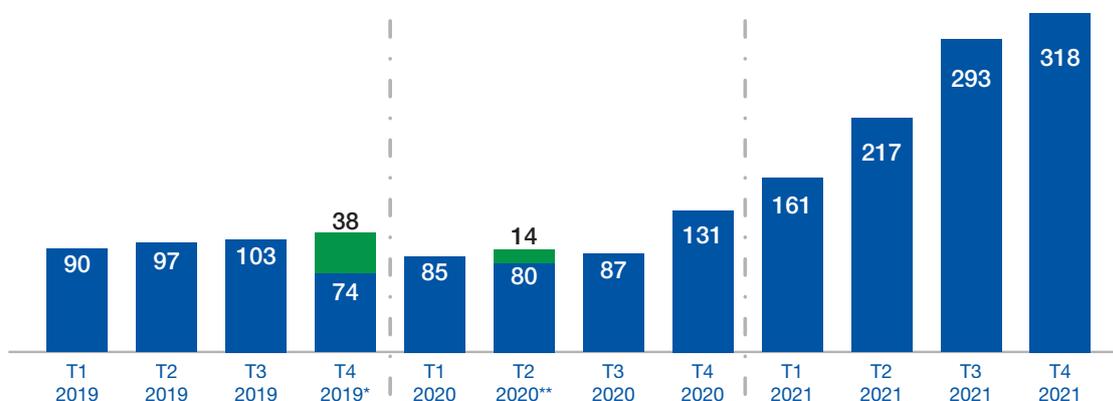
El control de costes y la mejora de la eficiencia en las que se trabajó intensamente en los últimos años, Planes de Excelencia y al actual Plan Excellence 360° permitieron aprovechar el repunte del mercado y mejorar los márgenes.

Los gastos de explotación aumentaron un 42%, debido fundamentalmente al incremento en la producción, el elevado precio de la energía y los costes relacionados con el transporte.

Mención especial merece la partida de suministros (incluye los consumos de energía y gas, entre otros) que se vio incrementada 2,6 veces en España, debido a la escalada de los precios de la energía fundamentalmente en la segunda parte del año.

Pese a este incremento en los costes, el EBITDA del Grupo fue de récord histórico con 989 millones de euros y un margen del 15%. Cabe destacar que el Grupo incrementó el EBITDA en los últimos seis trimestres de manera consecutiva.

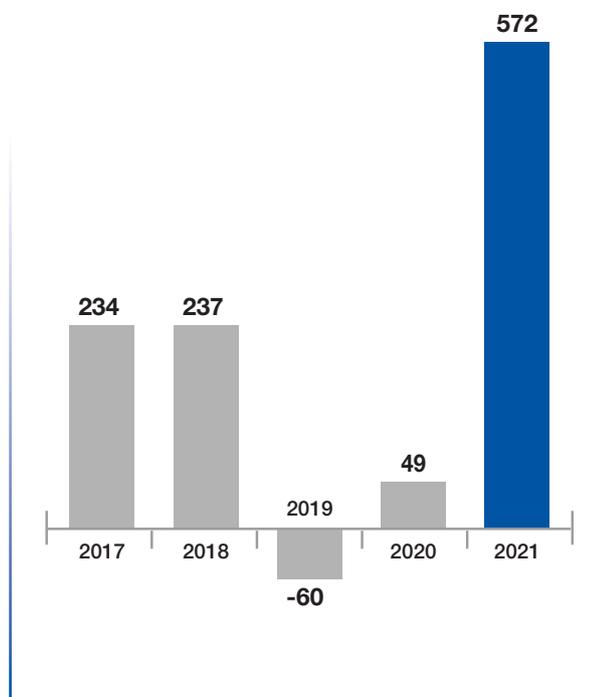
Evolución del EBITDA Trimestral 2019, 2020 y 2021 - Millones de euros



EBITDA ajustado 2019 (*): EBITDA sin tener en cuenta la provisión de 38 millones de euros por el ERE en Acerinox Europa
 EBITDA ajustado 2020 (**): EBITDA descontados los 14 millones de gastos de compra de VDM

3. Desempeño económico

Resultado después de impuestos y minoritarios
Millones de euros



La amortización, 179 millones de euros, permaneció estable con respecto a la del año anterior. El EBIT ascendió a 810 millones de euros.

La bajada de los tipos de interés en EE UU redujo los ingresos de los depósitos de NAS, con el consiguiente impacto negativo en el resultado financiero neto del Grupo.

El beneficio antes de impuestos ascendió a 766 millones de euros (132 millones de euros en 2020).

Se revertieron créditos fiscales por importe de 5 millones de euros. El beneficio después de impuestos y minoritarios ascendió a 572 millones de euros (49 millones de euros en 2020).



Presentación de los resultados del ejercicio 2021 el 28 de febrero de 2022.

Generación de caja

La generación de caja, establecida como uno de los objetivos prioritarios en el Plan Estratégico del Grupo, tuvo un comportamiento sobresaliente.

Los buenos resultados obtenidos permitieron al Grupo obtener un flujo de caja operativo de 388 millones de euros a pesar del incremento del capital circulante de 460 millones de euros por la buena actividad y la subida de precios de las materias primas.

Cash Flow - Millones de euros

	T1 2021	T2 2021	T3 2021	T4 2021	12M 2021	12M 2020
EBITDA	161	217	293	318	989	384
Cambios en el capital circulante	-153	-100	-134	-73	-460	223
Variaciones de circulante de explotación	-155	-113	-132	-67	-467	236
- Existencias	-154	-167	-144	-129	-594	223
- Clientes	-173	-57	-14	-65	-309	83
- Proveedores	171	111	26	127	436	-70
Otros ajustes al circulante	2	13	-1	-6	8	-13
- Pago ERE Acerinox Europa	0	0	0	0	0	-26
- Varios	2	13	-1	-5	9	13
Impuesto sobre beneficios	24	-26	-72	-62	-137	-99
Cargas financieras	-9	-9	-13	-10	-40	-36
Otros ajustes al resultado	0	2	2	31	36	-51
CASH FLOW OPERATIVO	23	84	77	204	388	421
Pago compra VDM	0	0	0	0	0	-313
Pagos por inversiones	-29	-20	-20	-21	-90	-99
CASH FLOW LIBRE	-6	64	56	182	297	8
Dividendos y autocarteras	0	-135	0	-9	-145	-135
CASH FLOW DESPUÉS DE DIVIDENDOS	-6	-71	56	173	153	-127
Diferencias de conversión	22	-11	17	14	41	-70
Subvenciones y otros	0	0	1	-1	0	4
Deuda financiera neta VDM adquirida	0	0	0	0	0	-85
Variación deuda financiera neta	16	-82	74	186	194	-278

Después de realizar pagos por inversiones por importe de 90 millones de euros, el cash flow libre generado asciende a 297 millones de euros, que ha permitido abonar el dividendo en efectivo (135 millones de euros), iniciar el programa de recompra de acciones (9 millones de euros) y reducir deuda en 194 millones de euros.

3. Desempeño económico

Balance de situación y Financiación

Millones de euros

ACTIVO	2021	2020	Variación
Activo no corriente	2.067	2.070	-0,1%
Activo corriente	3.917	2.664	47,1%
Existencias	1.777	1.182	50,2%
Deudores	837	532	57,5%
Clientes	773	464	66,6%
Otros deudores	64	68	-5,1%
Tesorería	1.275	917	39,0%
Otros activos financieros corrientes	28	32	-12,7%
TOTAL ACTIVO	5.984	4.733	26,4%

Millones de euros

PASIVO	2021	2020	Variación
Patrimonio Neto	2.215	1.615	37,1%
Pasivo no corriente	1.802	1.827	-1,4%
Deudas con entidades de crédito	1.368	1.410	-2,9%
Otros pasivos no corrientes	434	417	3,9%
Pasivo corriente	1.968	1.291	52,4%
Deudas con entidades de crédito	485	280	73,4%
Acreedores comerciales	1.315	879	49,6%
Otros pasivos corrientes	168	132	26,8%
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	5.984	4.733	26,4%

El capital circulante de explotación ha aumentado en 467 millones de euros, debido a la recuperación de la actividad en 2021.

Capital circulante de explotación - Millones de euros

	Diciembre 2021	Diciembre 2020
Existencias	1.777	1.182
Clientes	773	464
Proveedores	1.315	879
Capital Circulante	1.234	767



Línea de recocido brillante en la fábrica de VDM en Werdohl (Alemania).

3. Desempeño económico

La deuda financiera neta, a 31 de diciembre de 2021, de 578 millones de euros, se ha reducido en 194 millones de euros (772 millones de euros a 31 de diciembre de 2020 que incluía 313 millones de euros por la adquisición de VDM Metals y 85 millones de euros por la incorporación de su deuda).

Al igual que se hizo en 2020, durante 2021 el Grupo ha continuado reduciendo el coste de sus préstamos a largo plazo mediante la renegociación del tipo fijo o del margen y la extensión del vencimiento. En este sentido, se han firmado seis operaciones de financiación por importe total de 530 millones de euros.

Asimismo, el Grupo ha llevado a cabo la contratación de tres nuevos préstamos a largo plazo en España por importe total de 120 millones de euros. También se ha firmado un préstamo a tipo fijo en Alemania por importe de 30 millones de euros con Intesa SanPaolo.

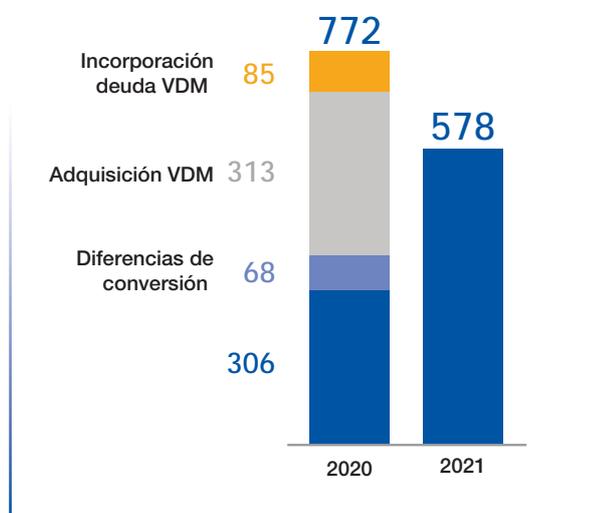
Por otro lado, para continuar garantizando la liquidez del Grupo se han renovado todas las pólizas de crédito en euros y en dólares, extendiendo un año más el plazo. También se ha firmado una nueva póliza de crédito con Liberbank por importe de 10 millones de euros y con vencimiento en 3 años, bajo el aval del ICO. Además, se ha renovado el contrato de Factoring Sindicado por importe de 370 millones de euros hasta el 30 de junio de 2023, con la posibilidad de renovación tácita de un año más.

Al cierre del ejercicio, tenemos préstamos sostenibles por importe de 465 millones de euros (80 millones de euros firmados en 2020 y el resto en 2021), ligando el margen o el tipo fijo de los préstamos a la evolución de dos indicadores establecidos que se revisarán anualmente.

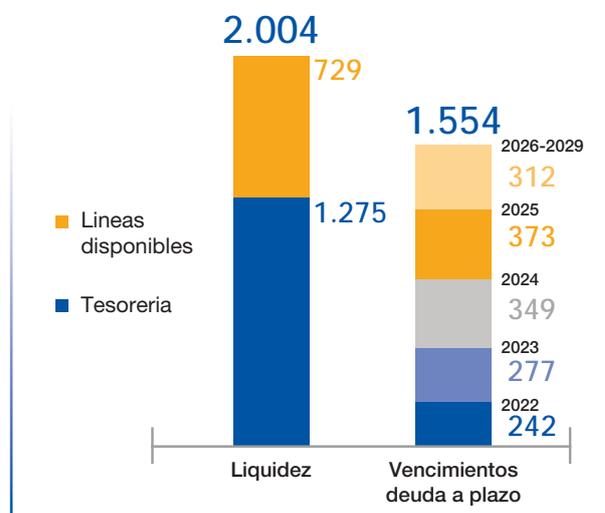
La mayor parte de la financiación del Grupo a 31 de diciembre de 2021 se corresponde con préstamos a plazo. De ésta, 73% son vencimientos superiores a un año. El 80% de los préstamos y colocaciones privadas del Grupo son a tipo de interés fijo.

El Grupo Acerinox tiene a 31 de diciembre liquidez inmediata por importe de 2.004 millones de euros. De estos, 1.275 millones de euros corresponden a la caja y 729 millones de euros son líneas de crédito disponibles.

Deuda Financiera Neta
Millones de euros



Vencimientos de la deuda a plazo
Millones de euros



Ratios financieros

El ratio deuda financiera neta / EBITDA se sitúa en

0,58x

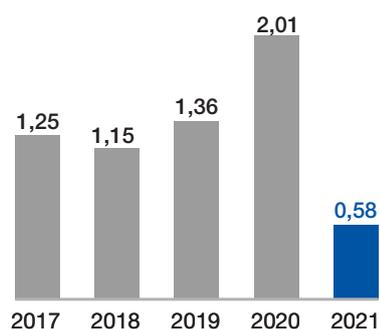
El más bajo de los últimos 20 años. Muy por debajo del 2,01x de 2020, afectado por el incremento de la deuda por la adquisición de VDM.

El ROE en 2021 ha ascendido al **25,8%**

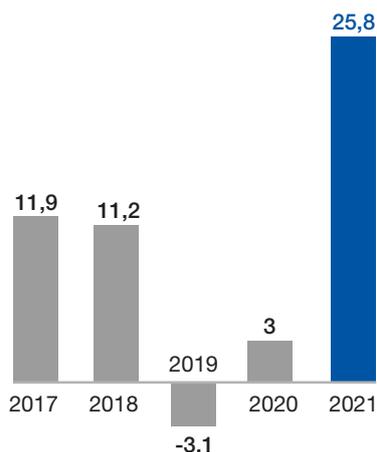
mientras que el ROCE ha sido el **29,0%**

Deuda Financiera Neta / EBITDA

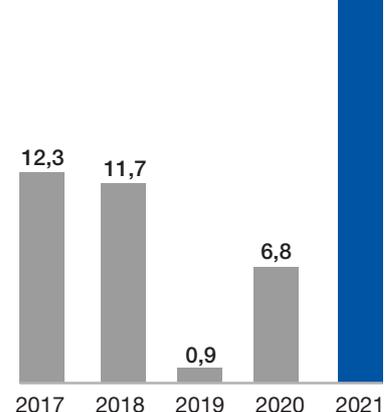
(Nº veces)



ROE %



ROCE %



Periodo medio de pago a proveedores

En relación con la información a incorporar en la memoria por aplicación de la Resolución de 29 de enero de 2016 del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, el periodo medio de pago a proveedores de las empresas españolas que forman parte del Grupo Acerinox, y una vez descontados los pagos efectuados a empresas del Grupo, es el que se detalla a continuación:

	2021	2020
	Días	Días
Periodo medio de pagos a proveedores	63 días	73 días
Ratio de operaciones pagadas	64 días	75 días
Ratio de operaciones pendientes de pago	58 días	54 días
	Importe	Importe
Total pagos realizados	1.501.556	1.948.440
Total pagos pendientes	303.307	239.428

3. Desempeño económico

Resultados de la División Inoxidable

Millones EUR	12M 2021	12M 2020	% 12M 21 / 12M 20
Producción acería (miles t)	2.541	2.144	18%
Ventas Netas	5.900	4.055	45%
EBITDA ajustado	929	358	159%
Margen EBITDA ajustado	16%	9%	-
EBITDA	929	344	170%
Margen EBITDA	16%	8%	-
Amortización	-149	-155	-4%
EBIT	779	147 ⁽¹⁾	429%
Margen EBIT	13%	4%	-

(1) Incluye 42 millones de deterioro en Bahru Stainless

La mejora de la actividad experimentada a lo largo de 2021 se vio reflejada en aumentos de producción (+18% respecto al año anterior), con incrementos en márgenes y una excelente generación de caja.

La facturación aumentó un 45% con respecto al año 2020 gracias a la buena actividad experimentada y al incremento de precios (tanto precio base como extra de aleación).

A pesar de la inflación en costes sufrida (44% incremento en los gastos de explotación), especialmente en el segundo semestre, el EBITDA del año ascendió a 929 millones de euros, 2,7 veces superior al de 2020.

En el conjunto del año se generó un cash flow operativo de 400 millones de euros a pesar del incremento del capital de circulante, que ascendió a 386 millones de euros.

Millones EUR	12M 2021	12M 2020
EBITDA	929	344
Cambios en el capital circulante	386	147
Variaciones de circulante de explotación	-386	175
- Existencias	-445	165
- Clientes	-291	62
- Proveedores	350	-52
Otros ajustes al circulante	0	-28
Impuesto sobre beneficios	-133	-92
Cargas financieras	-33	-28
Otros ajustes al resultado	24	-34
CASH FLOW OPERATIVO	400	337



SL-5 en factoría de Columbus.

3. Desempeño económico

Resultados de la División Aleaciones de Alto Rendimiento

Millones EUR	12M 2021	12M 2020 ⁽¹⁾	% 12M 21 / 12M 20
Producción acería (miles t)	78	64	22%
Ventas Netas	806	748	8%
EBITDA ajustado	61	50	21%
Margen EBITDA ajustado	8%	7%	-
EBITDA	61	50	21%
Margen EBITDA	8%	7%	-
Amortización	-23	-23	-2%
EBIT	38	27	43%
Margen EBIT	5%	4%	-

(1) enero y febrero 2020 proforma, antes de la adquisición de VDM

Gracias a la recuperación de la demanda comentada anteriormente, alcanzando niveles previos a la pandemia en la segunda mitad del año, la actividad en la división de aleaciones de alto rendimiento mejoró, creciendo la acería en un 22% con respecto al ejercicio 2020.

El EBITDA, 61 millones de euros, fue un 21% superior al del año 2020.

Por su parte, el cash flow operativo fue negativo en 12 millones de euros, debido al incremento de capital circulante experimentado (por la buena actividad) de 74 millones de euros.



Alambre producido en la factoría de VDM en Werdohl (Alemania).

Millones EUR	12M 2021	12M 2020 ⁽¹⁾
EBITDA	61	50
Cambios en el capital circulante	-74	64
Variaciones de circulante de explotación	-81	61
- Existencias	-149	51
- Clientes	-18	28
- Proveedores	86	-17
Otros ajustes al circulante	7	3
Impuesto sobre beneficios	-4	-24
Cargas financieras	-7	-8
Otros ajustes al resultado	12	-14
CASH FLOW OPERATIVO	-12	68

(1) enero y febrero 2020 proforma, antes de la adquisición de VDM

La Acción de Acerinox S.A.

El Capital Social de Acerinox, a 31 de diciembre 2021, se eleva a 67.636.548,25 euros, y está representado por 270.546.193 acciones, con un nominal de 0,25 euros cada acción.

Todas las acciones están admitidas a cotización oficial en las Bolsas de valores de Madrid y Barcelona, y se contratan a través del Mercado Continuo.

A fecha 31 de diciembre de 2021, Acerinox contaba con un total de 39.000 accionistas:

Los inversores nacionales representan el 53% del Capital Social y los inversores extranjeros el 47%.

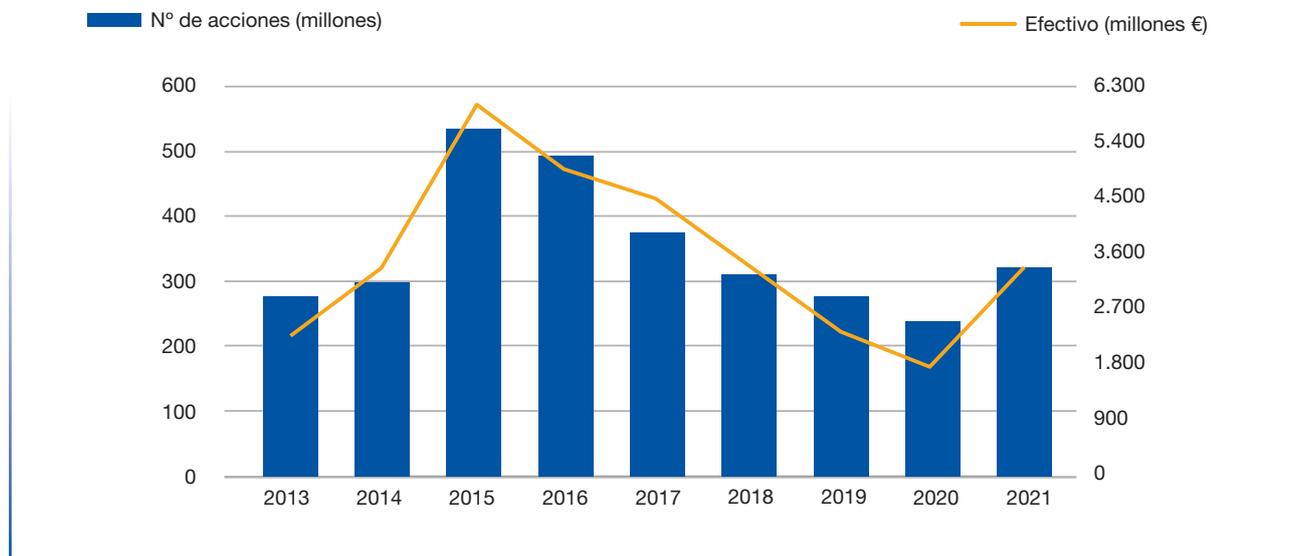
En 2016, Nisshin Steel fue adquirido por Nippon Steel Stainless Steel Corporation. En agosto de 2020, Nippon Steel Stainless Steel Corporation abandonaba el Consejo de Administración del Grupo y calificaba su participación como activo disponible para la venta.

El 17 de junio de 2021, Nippon Steel Stainless Steel Corporation vendió un 7,9% del capital de Acerinox, la mitad de su posición, a través de una colocación acelerada. El 1 de octubre vendió el 7,9% restante y completó la salida del capital de Acerinox, poniendo fin a una participación histórica desde la fundación de Acerinox en 1970.

	Nº acciones	% Capital
Corporación Financiera Alba SA	48.101.807	17,78%
Danimar 1990 SL	13.531.988	5,00%
Industrial Development Corporation	8.809.294	3,26%
Acciones propias	908.669	0,34%
Resto inversores	199.194.435	73,62%

3. Desempeño económico

Contratación de acciones y efectivo



Relación con inversores y analistas

Mantener una comunicación fluida y eficiente con los mercados financieros, accionistas e inversores, es prioritario para el Grupo Acerinox. El equipo de Relación con Inversores atendió de forma intensiva y proactiva a la comunidad inversora adaptándose de forma ágil y eficaz al nuevo entorno provocado por la pandemia mundial. La agenda de actividades y compromisos no se vio afectada. Todo ello permitió la asistencia a 30 eventos organizados por brokers (conferencias y roadshow), y con los contactos directos mantenidos por Acerinox se atendieron más de 200 entidades. Las cuestiones más relevantes que se trataron fueron las siguientes:

- Medidas de choque implementadas, sectores afectados, liquidez o flexibilidad para reducir inversiones, dada la situación del COVID-19.
- Evolución de los mercados por regiones.
- Medidas de defensa comercial: novedades e impacto actual y potencial.
- Impacto de la subida de los costes energéticos.
- Integración de VDM Metals.
- Salida de Nippon Steel del capital de Acerinox.
- Planes de ESG. Programa y estrategia para mejorar los estándares en las políticas de descarbonización.
- Objetivos de la cuenta de resultados, deuda y caja.
- Retribución al accionista.

La prestigiosa publicación *Institutional Investor*, premió a Acerinox en diferentes categorías de 2021 ALL-EUROPE EXECUTIVE TEAM:

2021 All Europe Executive Team | Small & Mid Cap Sector Metal and Mining

- Best IR Professional: Carlos Lora-Tamayo
- Best IR Team

Evolución de la acción

Si algo caracterizó la evolución bursátil en 2021 fue la senda alcista, principalmente soportada por los signos de la recuperación económica y sanitaria (el desarrollo de las vacunas contra el COVID-19). La aparición de nuevas variantes (delta y ómicron) generó cierta bajada, efecto previsible dada la incertidumbre por el impacto de las mismas.

Todos los índices europeos cerraron el año por encima de los niveles precrisis, a excepción del IBEX 35. También los americanos superaron los niveles anteriores a la pandemia.

La acción de Acerinox terminó 2021 con una mejora del 26%. La cotización estuvo prácticamente todo el año por encima del IBEX 35. Se observó que en el ejercicio los inversores rotaron sus carteras hacia sectores e industrias más expuestos al ciclo económico para aprovechar la recuperación y el buen comportamiento de ellas.



Recubrimiento realizado en el centro de excelencia de soldadura de VDM.

3. Desempeño económico

La acción de Acerinox tocó su mínimo del 2021 el 27 de enero, cuando cerró a 9,1 euros/acción, afectada entre otros motivos por el anuncio de la rebaja del PIB de España por el FMI al 5,9% y la alerta de que el crecimiento económico sería más lento de lo esperado. El máximo anual llegó el 10 de mayo con un valor de 12,2 euros/acción.

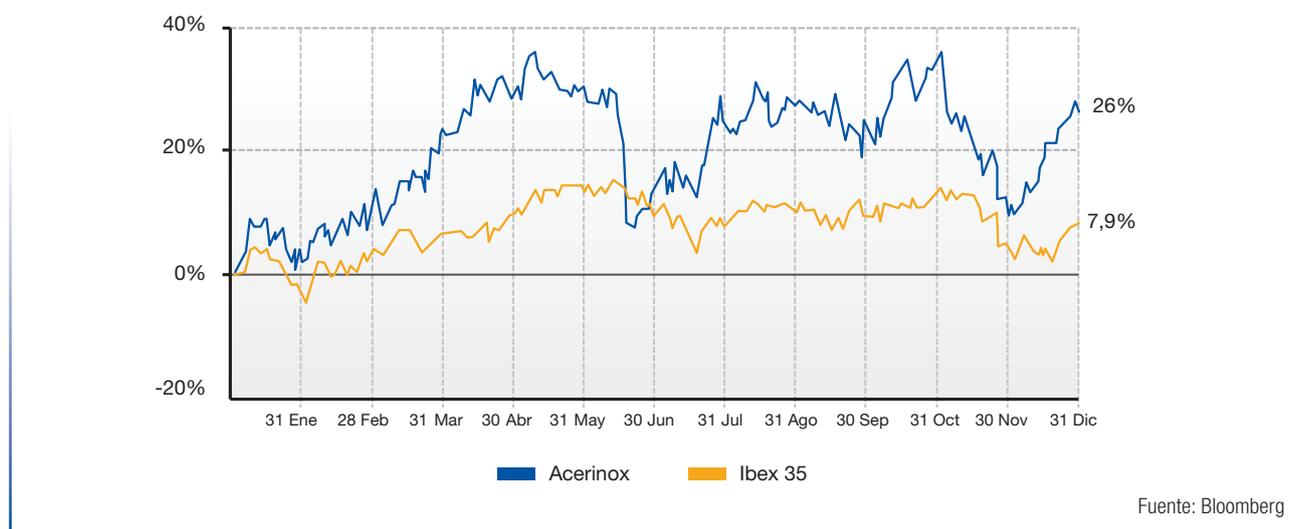
El 17 de junio Nippon Steel Stainless Steel Corpora-tion vendió un 7,9% del capital de Acerinox, la mitad de su posición, y el 1 de octubre el 7,9% restante, lo que afectó a la evolución de la cotización del valor.

Evolución de los principales índices mundiales en 2021

	% 2021
France CAC 40	29,21%
NASDAQ-100 Index	27,47%
S&P 500	27,23%
Ftse MIB	23,00%
Euro STOXX 50	21,21%
DJ Industrial	18,92%
Germany DAX (TR)	15,79%
FTSE 100	14,59%
IBEX 35	7,93%
Nikkei	4,91%
CSI 300	-5,56%

Fuente Bloomberg

Evolución bursátil de Acerinox y el IBEX 35 Datos porcentuales diarios, año 2021



Es el tercer año consecutivo que Acerinox supera al IBEX 35.

La evolución de las recomendaciones de los analistas fue positiva a lo largo del año, pasando de un 85% de recomendaciones de compra a un 95% al cierre del ejercicio (con un promedio del precio objetivo de 16 euros/acción). Un 5% de los analistas que cubren la Compañía recomiendan Mantener y ninguno Vender.

Durante el año 2021, las acciones de Acerinox se negociaron los 256 días que el Mercado Continuo estuvo operativo. El número total de acciones contratadas ascendió a 320.055.886, equivalentes a 1,18 veces el número de acciones que componen el capital social, con una contratación media diaria de 1.250.218 acciones.

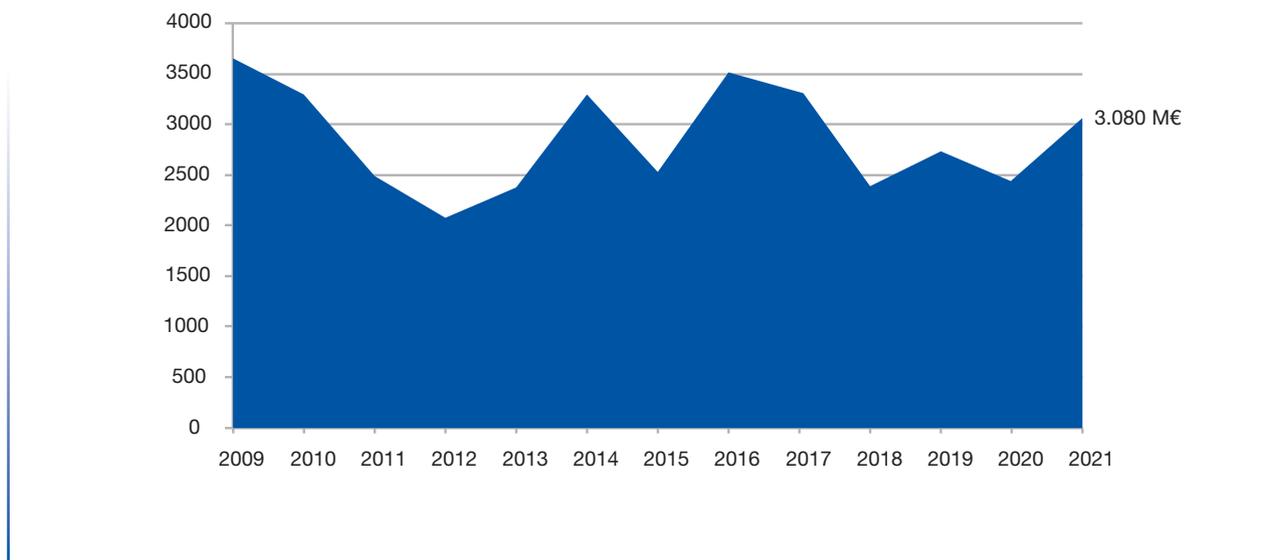
En cuanto al efectivo contratado en 2021, se alcanzaron los 3.461.941.903,24 euros.

Recomendaciones de analistas

Comprar
95%

Mantener
5%

Capitalización bursátil de Acerinox, S.A. 2009-2021 Millones de euros



A 31 de diciembre de 2021, la capitalización bursátil de Acerinox se situó en 3.080 millones de euros, un 26% superior a la de 2020.



Remolque de camión fabricado con acero inoxidable.

3.6. Taxonomía UE de las Finanzas Sostenibles

Objetivo, alcance y propósito

La adopción por la Unión Europea (UE) de un marco de referencia destinado a distinguir las actividades económicas que contribuyen al cumplimiento de los objetivos europeos en la lucha contra el cambio climático y la implementación del Acuerdo de París, pone de relieve los importantes desafíos y la ambición de las autoridades europeas con respecto a la transparencia y las finanzas sostenibles. Por eso Acerinox apoya el trabajo de la Comisión Europea para definir un conjunto de criterios técnicos para ayudar a los operadores públicos y privados a orientar sus inversiones hacia proyectos que apoyen la transición hacia una economía sostenible y baja en carbono.

De acuerdo con el Reglamento Europeo 2020/852 de junio 18, 2020 sobre el establecimiento de un marco para facilitar inversión sostenible dentro de la Unión Europea (UE), en el ejercicio 2021 el Grupo está sujeto a la obligación de informar la parte de sus ingresos, su inversión y gastos operativos derivados de productos o servicios asociados a actividades económicas consideradas elegibles según la clasificación y criterios definidos en la Taxonomía Europea.

El Reglamento de Taxonomía aplica a los participantes del mercado financiero y a las entidades no financieras en el ámbito de aplicación de la Directiva sobre Información No Financiera –NFRD.

Toda empresa obligada por la Directiva sobre información no financiera a publicar información no financiera, incluirá en dicho estado no financiero, información sobre la manera y la medida en que las actividades de la empresa se asocian a actividades económicas que se consideren ambientalmente sostenibles, así como la información cualitativa que indique la normativa.

En particular, las empresas no financieras divulgarán la siguiente información:

Indicador de ingresos:

La proporción de sus ingresos que procede de productos o servicios relacionados con actividades económicas que se consideren elegibles de acuerdo al reglamento de Taxonomía.

Indicador de inversiones Capex:

La proporción del total de inversiones (CAPEX) relacionado con activos o procesos asociados a actividades económicas que se consideren elegibles de acuerdo con el reglamento de Taxonomía.

Indicador de OPEX:

La proporción del total de sus gastos de explotación (OPEX) relacionados con activos o procesos asociados a actividades económicas que se consideren elegibles de acuerdo al reglamento de Taxonomía.

Identificación y clasificación de las actividades cubiertas por la taxonomía europea

EU Taxonomy Compass



La Comisión Europea facilita además un listado de las actividades que se consideran sostenibles de acuerdo con la clasificación estadística de actividades económicas que establece la Regulación (EC) No 1893/2006.

Entre las actividades consideradas sostenibles se encuentran la fabricación de hierros y acero y en concreto los CNAE: C24.10, C24.20, C24.31, C24.32, C24.33, C24.34, C24.51 y C24.52, entre los que se encuentran las actividades desarrolladas por el Grupo (clasificación estadística de actividades económicas que establece la Regulación (EC) No 1893/2006)

Para determinar las actividades que son elegibles se ha seguido el siguiente proceso:



- 1** Obtener el perímetro de consolidación
- 2** Revisar si los CNAE están incluidos en la lista proporcionada por la comisión
- 3** Hacer una evaluación de las actividades de cada una de las empresas y CNAE.
- 4** Determinar en base a ese criterio las empresas cuyas actividades son elegibles y cualifican para ser sostenibles.



Rollo de alambón en la Factoría de NAS.

Actividades empresariales elegibles para la mitigación del cambio climático

El Grupo considera sostenibles las empresas cuya actividad se encuentre dentro del listado de actividades publicado por la Comisión Europea... Por tanto, para el cálculo de los indicadores de sostenibilidad se tomaron en el numerador las cifras de todas aquellas sociedades del Grupo que se consideran elegibles y cuyos códigos NACE aparezcan detallados en los listados de la UE.

Además, se han considerado como elegibles las actividades realizadas por las entidades del Grupo que se dedican en exclusiva a la venta y distribución de acero inoxidable fabricado por el Grupo ya que se consideran una rama de actividad dentro de una actividad que la UE ha considerado que contribuye a la sostenibilidad. Por el contrario, al no ser las aleaciones especiales actividades elegibles incluidas en el listado, no se incluirán tampoco las entidades dedicadas a la distribución de este tipo de productos.

El Grupo revisará esta metodología y las cifras basadas en la evolución de la normativa y concretamente con la publicación de normas delegadas en 2022, relativas al resto de los objetivos ambientales de la UE.

Medidas de control aplicadas para asegurar el correcto cálculo para garantizar la consistencia y trazabilidad del proceso

Para asegurar la consistencia y trazabilidad del proceso, se ha obtenido la información desagregada por sociedades incluyendo ya las eliminaciones de saldos interco, y dejando evidencia de que la información utilizada cuadra con la contabilidad en los sistemas.

Perímetro de consolidación

Las actividades de las compañías del Grupo tal y como se describen en la memoria y el análisis efectuado es el siguiente:

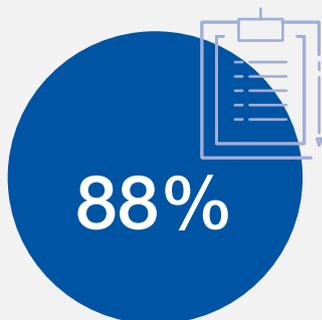
- **Acerinox, S.A.:** es la entidad holding del Grupo Acerinox. La Sociedad presta servicios jurídicos, contables y de asesoramiento a todas las empresas del Grupo y realiza actividades de financiación dentro del Grupo. Esta actividad no se encuentra dentro de la clasificación de actividades elegibles, por lo que no se incluirá en el cálculo de los ratios.
- **Acerinox Europa, S.A.U.:** fabricación y comercialización de productos planos de acero inoxidable. (CNAE 24.10). Actividad elegible.
- **North American Stainless, Inc.:** fabricación y comercialización de productos planos y largos de acero inoxidable. (CNAE 24.10). Actividad elegible.
- **Columbus Stainless (PTY), Ltd.:** fabricación y comercialización de productos planos de acero inoxidable. (CNAE 24.10). Actividad elegible.

- **Bahru Stainless, Sdn, Bhd:** laminación en frío y comercialización de productos planos de acero inoxidable. (CNAE 24.10). Actividad elegible.
- **Roldan, S.A.:** fabricación y comercialización de productos largos de acero inoxidable. (CNAE 24.10). Actividad elegible.
- **Inoxfil, S.A.:** fabricación y comercialización de alambre de acero inoxidable. (CNAE 25.93). Esta actividad no se encuentra dentro de la lista de CNAE propuesta por la UE y por tanto no se incluirá como actividad elegible.
- **VDM Holding Metals GmbH:** es la entidad holding del Grupo de empresas que componen VDM metals. Esta actividad no se encuentra dentro de la clasificación de actividades elegibles, por lo que no se incluirá en el cálculo de los ratios.
- **VDM Metals International GmbH,** entidad 100% participada por VDM Holding Metals GmbH, realiza las funciones de investigación y desarrollo para el Grupo VDM, compra de materias primas, gestión de la cadena de suministros, gestión de coberturas y trading de metales, distribución de productos del Grupo VDM y cuenta además con un departamento de calidad. Todas estas actividades están destinadas a la fabricación y venta de aleaciones de alto rendimiento (CNAE 24.45), que no se encuentra dentro de las actividades que la UE ha considerado como elegibles.

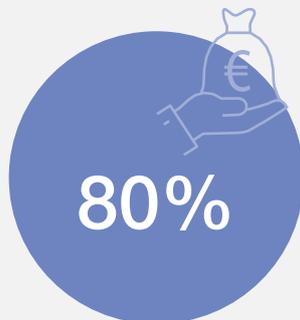


Barras de acero inoxidable en la factoría de VDM Metals en Werdohl (Alemania).

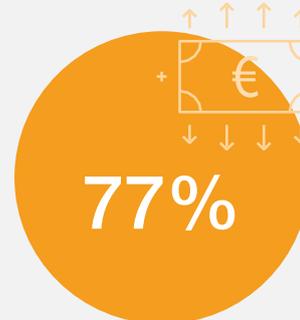
Resumen indicadores



Actividades elegibles según el Acto delegado del art. 8 del Reglamento 2020/852 (Reglamento de taxonomía)

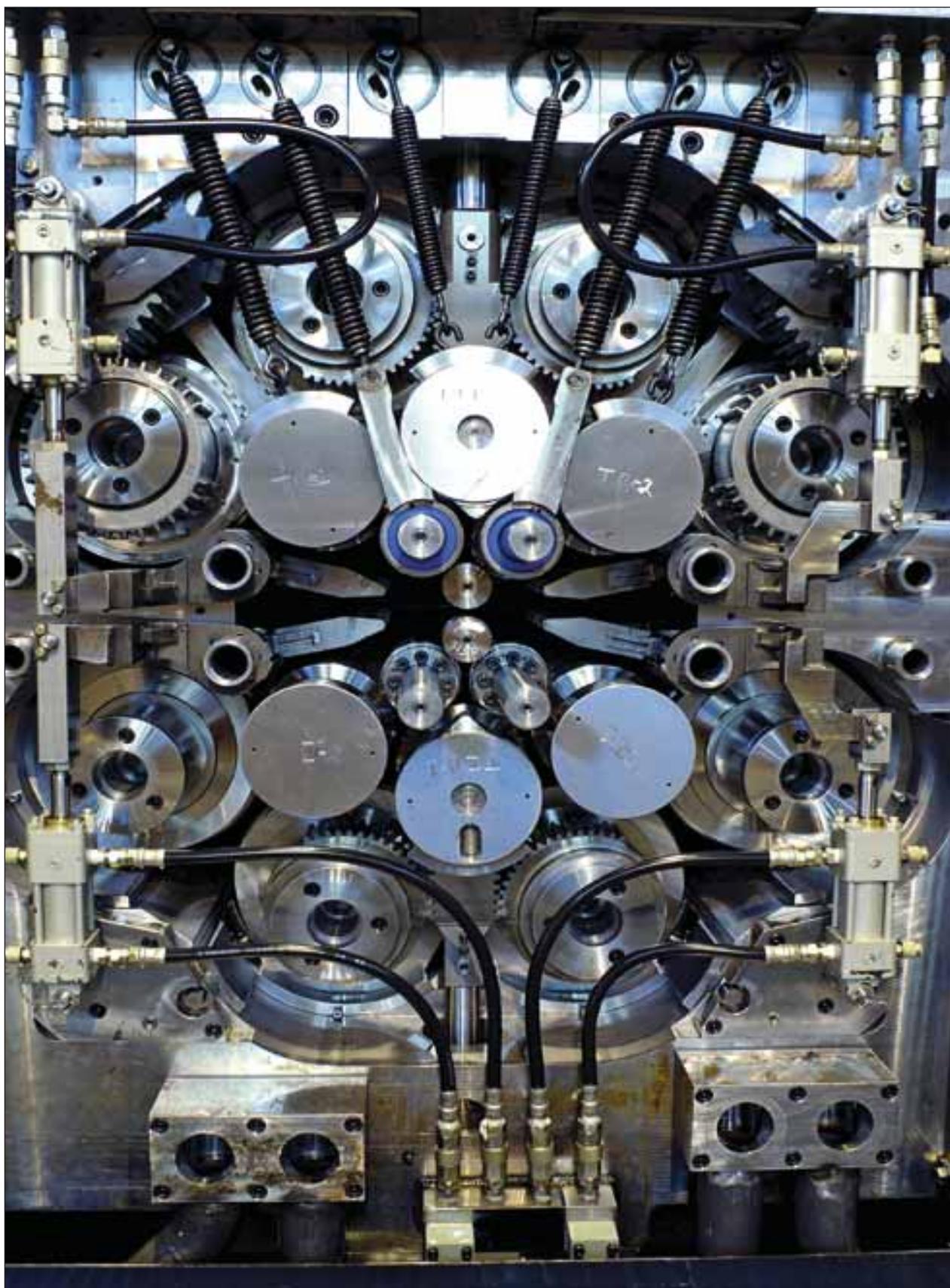


CAPEX elegible según la Taxonomía UE



OPEX elegible según la Taxonomía UE

- **VDM Metals GmbH**, es la que posee las plantas de producción y se encarga de transformar las materias primas en aleaciones de alto rendimiento. (CNAE 24.45). Esta actividad no se encuentra dentro de la lista de CNAE propuesta por la UE.
- **Inox Re, S.A.:** Sociedad de reaseguro. Esta compañía tan solo realiza coberturas de seguro a las fábricas del Grupo y en concreto a las fábricas destinadas a la fabricación de inoxidable, por lo que se considera una rama de actividad de la propia actividad de fabricación por lo que el Grupo considera que se trata de una actividad elegible.
- **Inoxplate, Comercio de productos de Aço Inoxidáveis, Unipessoal Lda:** es la propietaria de la nave industrial en la que efectúa su actividad operativa la sociedad del Grupo en Portugal, Acerol, Comércio e indústria de Aços inoxidáveis, y recibe ingresos por su arrendamiento. La nave arrendada está dirigida a una actividad que el Grupo ha decidido considerar elegible dado que se trata de la distribución de productos de acero inoxidable fabricados por las fábricas del Grupo.
- **North American Stainless Financial Investment, Inc.:** prestación de servicios de asesoramiento en materia de comercio exterior. Actividad elegible tal y como se explica en el siguiente apartado.
- El resto de sociedades tanto directamente participadas por Acerinox, S.A como del subgrupo VDM se dedican a la comercialización de productos de acero inoxidable o aleaciones de alto rendimiento. (CNAE 46.72 o 24.45). Dado que las entidades distribuidoras de aleaciones especiales son distintas de las distribuidoras de acero inoxidable, el Grupo considera como elegibles las que distribuyen inoxidables al constituir una rama de actividad directamente relacionada con una actividad elegible. Por el contrario las entidades distribuidoras que componen el Grupo VDM al no incluir el listado proporcionado por la UE el CNAE 24.45, el grupo las considerará como no elegibles.



Tren de laminación en frío Sendzimir, en la factoría de NAS.



Factoría de Columbus en Middelburg (Sudáfrica)



4.1 Gobierno Corporativo

Las dificultades generadas por las grandes crisis refuerzan las estructuras. En 2021, los órganos de gobierno fueron más activos que nunca, alcanzando un récord en el número de reuniones y densidad de materias tratadas.

Además de contar con una nueva Comisión -la de Sostenibilidad- que asume las tareas propias de esta rama, los esfuerzos por mejorar el Gobierno Corporativo fueron múltiples:

- Desde un punto de vista normativo se revisaron el Reglamento del Consejo de Administración y tres Políticas Generales de Gobernanza (Comunicación de Información, Información, Contactos e Implicación con los accionistas, Inversores Institucionales, Gestores de activos, intermediarios financieros, asesores de voto y otros grupos de interés de Acerinox S.A. y su grupo de empresas, Diversidad del Consejo de Administración y Selección de Consejeros de Acerinox S.A. y Gobierno Corporativo).
- Se aprobaron ocho políticas de sostenibilidad que se integraron en la Política General de Gobernanza y Sostenibilidad, y asimismo, un Protocolo de Aprobación de Operaciones Vinculadas.
- Por lo que respecta al funcionamiento, los órganos de gobierno realizaron su evaluación anual, ajustaron la matriz de competencias del consejo, adaptándola a los cambios personales habidos y a las nuevas necesidades y se fijó el objetivo de aumentar el número de mujeres en el Consejo de Administración hasta que alcance el 40%.
- El Consejo, con ayuda de la Comisión de Nombramientos, Retribuciones y Gobierno Corporativo, aprobó los planes de sucesión de la Alta Dirección del Grupo y de otros puestos clave.

El Informe Anual de Gobierno Corporativo así como el Informe Anual sobre Remuneraciones de los Consejeros de Acerinox, S.A. correspondientes al ejercicio de 2021, forman parte del Informe de Gestión y desde la fecha de publicación de las cuentas anuales se encuentran disponibles en la página web de la CNMV y en la página web de Acerinox.



Barandilla de acero inoxidable en instalaciones de alta montaña.

4.2. Consejo de Administración y sus comisiones

El Consejo de Administración funcionó con 12 miembros durante todo el año. La única novedad destacable fue la creación -a finales de 2020- de una nueva Comisión de Sostenibilidad, para la que 2021 fue su primer año de andadura y cuya actividad se puede consultar entre la documentación que se pondrá a disposición de los accionistas.

Composición del Consejo de Administración



Presidente

Rafael Miranda Robredo

- *Miembro del Consejo de Administración y Presidente desde abril de 2014, reelegido en 2018. Titular de 28.592 acciones a 31 de diciembre de 2021.*
- *Externo Independiente.*
- *Preside el Consejo de Administración y la Comisión Ejecutiva.*



Consejero Delegado

Bernardo Velázquez Herreros

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2010, reelegido en 2014 y 2018. Consejero Delegado desde Julio 2010. Titular de 24.655 acciones a 31 de diciembre de 2021.*
- *Ejecutivo.*



Independiente

Rosa María García Piñeiro

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2017, reelegida en 2021.*
- *Externa Independiente.*
- *Preside la Comisión de Sostenibilidad.*

4. Gobierno corporativo



Independiente

Francisco Javier García Sanz

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2020.*
- *Externo Independiente.*



Dominical

Pablo Gómez Garzón

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2019.*
- *Externo Dominical, en representación de Corporación Financiera Alba, S.A.*



Independiente

Laura González Molero

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2017, reelegida en 2021.*
- *Externa Independiente.*
- *Preside la Comisión de Nombramientos, Retribuciones y Gobierno Corporativo.*



Dominical

Tomás Hevia Armengol

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2016, reelegido en 2021.*
- *Externo Dominical, en representación de Corporación Financiera Alba, S.A.*



Independiente

Leticia Iglesias Herraiz

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2020.*
- *Externa Independiente.*



Independiente
Donald Johnston

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2014, reelegido en 2019. Titular de 6 acciones a 31 de diciembre de 2021.*
- *Externo Independiente.*
- *Preside la Comisión de Auditoría.*



Independiente
Ignacio Martín San Vicente

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2018, ratificado en 2019.*
- *Externo Independiente.*



Independiente
Marta Martínez Alonso

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2017, reelegida en 2021.*
- *Externa Independiente.*



Dominical
Santos Martínez-Conde Gutiérrez-Barquín

- *Miembro del Consejo de Administración desde 2002, reelegido en 2006, 2010, 2014 y 2018. Titular de 9.997 acciones a 31 de diciembre de 2021.*
- *Externo Dominical, en representación de Corporación Financiera Alba, S.A.*



Secretario
Luis Gimeno Valledor

- *Secretario del Consejo y Secretario General del Grupo Acerinox.*



◀ Escanea para ver el
Currículum de cada
integrante



◀ Escanea para
ver el reglamento
del Consejo de
Administración

4. Gobierno corporativo

Nombre	Cargo	Consejero			Comisión				Otros
		Ejecutivo	Dominical	Independiente	Ejecutiva	Auditoría	Nombramientos y retribuciones	Sostenibilidad	Primer nombramiento
Rafael Miranda Robredo	Presidente			✓	✓ ^P		✓		2014
Bernardo Velázquez Herreros	Consejero Delegado	✓			✓			✓	2010
Rosa María García Piñeiro	Consejera			✓	✓			✓ ^P	2017
Francisco Javier García Sanz	Consejero			✓	✓		✓		2020
Pablo Gómez Garzón	Consejero		✓			✓		✓	2019
Laura G. Molero	Consejera			✓		✓	✓ ^P		2017
Tomás Hevia Armengol	Consejero		✓		✓				2016
Leticia Iglesias Herraiz	Consejera			✓		✓			2020
Donald Johnston	Consejero			✓	✓	✓ ^P			2014
Ignacio Martín San Vicente	Consejero			✓	✓			✓	2018
Marta Martínez Alonso	Consejera			✓				✓	2017
Santos Martínez-Conde	Consejero		✓		✓		✓		2002
Luis Gimeno Valledor	Secretario				SEC	SEC	SEC	SEC	-

*P: Presidente de comisión.

Cambios en el Consejo de Administración

Durante el ejercicio 2021 no se produjeron cambios en la composición del Consejo de Administración.

Comisiones

La Comisión Ejecutiva

Formada por ocho miembros, celebró nueve reuniones durante 2021.

La Comisión de Auditoría

Formada por cuatro miembros, celebró diez reuniones durante 2021.

La Comisión de Sostenibilidad

Constituida en diciembre de 2020, está formada por cinco miembros y celebró seis reuniones durante 2021.

La Comisión de Nombramientos, Retribuciones y Gobierno Corporativo

Formada por cuatro miembros, celebró siete reuniones durante 2021.



▲ Para consultar las competencias de las comisiones

Comité de Alta Dirección

A 31 de diciembre de 2021, el Comité de Alta Dirección de Acerinox estaba compuesto por las siguientes personas:

Bernardo Velázquez	Consejero Delegado
Hans Helmrich	Director de Operaciones.
Daniel Azpitarte	Director de Integración.
Miguel Ferrandis	Director Financiero.
Oswald Wolfe	Director de Relaciones Institucionales, Sostenibilidad y Comunicación.
Luis Gimeno	Secretario General
Fernando Gutiérrez	Consejero Delegado de Acerinox Europa y Director de Materias Primas.
Cristóbal Fuentes	CEO de NAS.
Johan Strydom	CEO de Columbus Stainless.
Mark Davis	CEO de Bahru Stainless.
Niclas Müller	CEO de VDM Metals.



Aleaciones de Alto Rendimiento de VDM Metals son utilizadas en la construcción de plantas Químicas.

4.3. Junta General de Accionistas

La Junta General de Accionistas se celebró en Madrid, el día 15 de abril de 2021, presidida por D. Rafael Miranda Robredo. Debido a la pandemia COVID-19, se llevó a cabo de manera telemática.

A la Junta concurrieron 1.265 accionistas entre presentes y representados, titulares de 188.264.506 acciones, que representaron el 69,59% del capital suscrito con derecho de voto.

Hechos relevantes tras el cierre del ejercicio:

Entre la fecha de cierre del ejercicio y la formulación del presente Informe Anual Integrado, no se han producido hechos relevantes importantes que afecten a dicha formulación.



▲ [Acuerdos de la Junta General de Accionistas de Acerinox celebrada el día 15 de abril de 2021.](#)



Junta General de Accionistas de Acerinox celebrada el 15 de abril de 2021 de forma telemática.

5.1. Grupos de interés y análisis de materialidad

En la Política General de Sostenibilidad del Grupo Acerinox, aprobada por el Consejo de Administración el 20 de diciembre, se destacan como principales grupos de interés:

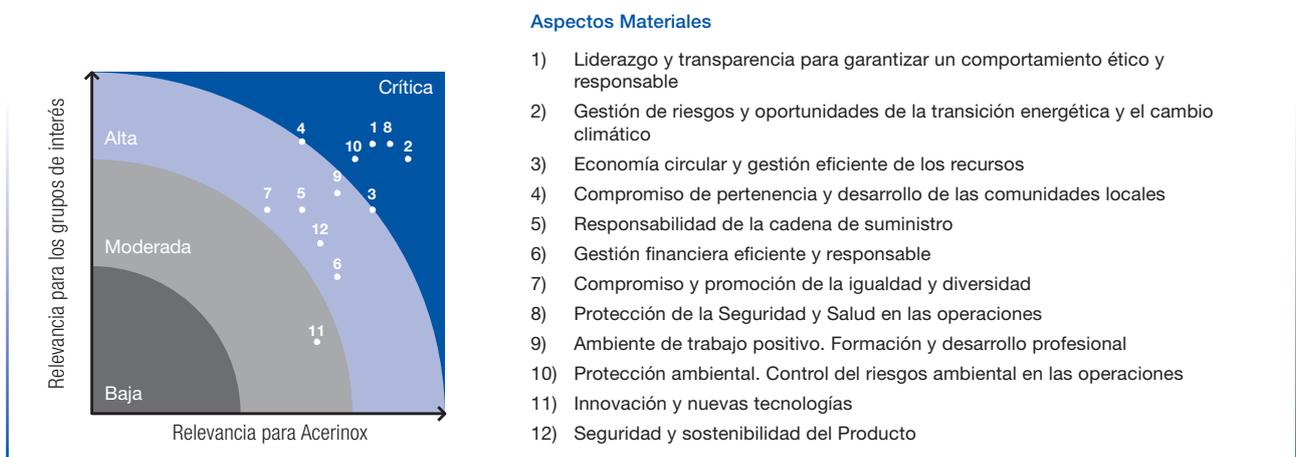


Teniendo en cuenta la actividad del Grupo y la obligación de actualizar periódicamente el Estudio de Materialidad, se ha actualizado este año la evaluación y análisis de los temas relevantes para el Grupo y nuestros grupos de interés. Para ello se han utilizado las siguientes fuentes de información para la identificación de los Riesgos y Oportunidades:

- Estudio de fuentes de reconocida solvencia dedicadas a los ámbitos de la ESG, con especial atención a los de naturaleza sectorial.
- Un análisis del desempeño de la Gestión ESG de Acerinox a nivel de Grupo y de cada una de sus fábricas.
- Evaluación de alto nivel de los principales riesgos físicos y relacionados con la transición climática que todas las plantas del Grupo.
- Un análisis de fuentes externas, Revisión de Factores Externos relacionadas con el Grupo Acerinox.

En la Matriz de Materialidad que se detalla a continuación, se han indicado los principales temas que se han considerado como relevantes tanto para Acerinox como para los grupos de interés y se enumeran del uno al doce, según su criticidad.

Matriz de Materialidad



5.2 Estrategia de sostenibilidad

El Grupo Acerinox creó a finales de 2019 una Dirección específica para centralizar los esfuerzos en materia de sostenibilidad y posteriormente, en 2020, una Comisión del Consejo de Administración con el mismo fin.

A lo largo del 2021 continuó poniendo en marcha y desarrollando las acciones establecidas en el Plan de Sostenibilidad, denominado “Acerinox Impacto Positivo 360” para el periodo 2021-25, que consta de los 5 pilares en los que estructura el mismo, con 15 líneas principales de acción y 66 KPIs, además de los 6 objetivos a largo plazo relacionados con el horizonte 2030. La consecución de estos está directamente relacionada con el bonus de la Alta Dirección de la empresa.

En el Consejo de Administración del 20 de diciembre se aprobaron una serie de Políticas Generales relacionadas con los temas ESG (*Environmental, Social and Governance*):

- Política General de Sostenibilidad del Grupo Acerinox.
- Política General de Derechos Humanos del Grupo Acerinox.
- Política General de Igualdad, Diversidad e Inclusión del Grupo Acerinox.
- Política General de Seguridad y Salud en el Trabajo del Grupo Acerinox.
- Política General de Selección y Promoción del Grupo Acerinox.
- Política General de Compras Responsables del Grupo Acerinox.
- Política General de Producción y Comercialización Sostenible del Grupo Acerinox.
- Política General de Cambio Climático del Grupo Acerinox.



▲ Escanea para ver las políticas

Todas estas políticas son de aplicación a todas las sociedades que integran el Grupo Acerinox y definen los principios básicos de actuación.

- Acerinox y las empresas que forman su Grupo minimizarán los impactos ambientales de su actividad y potenciarán la economía circular empleando de forma creciente materias primas reciclables y fomentando el reciclado de los residuos que se pudieran generar.
- Acerinox hará sus mejores esfuerzos para mitigar el cambio climático optimizando el consumo de energía, reduciendo las emisiones de gases de efecto invernadero y minimizando el consumo de agua.
- Las empresas del Grupo Acerinox centrarán sus esfuerzos en proteger la seguridad y la salud de sus empleados, aplicarán las mejores técnicas disponibles para ello y contarán con una estrategia global que permita reducir el número de incidentes tanto de sus trabajadores como de los de las empresas que trabajan para el Grupo.
- El reclutamiento se hará de acuerdo con los principios de mérito y capacidad, fomentando la atracción del talento y promoviendo la diversidad y la inclusión.



Aleaciones de Alto Rendimiento de VDM Metals utilizadas en la construcción de turbinas de gas.

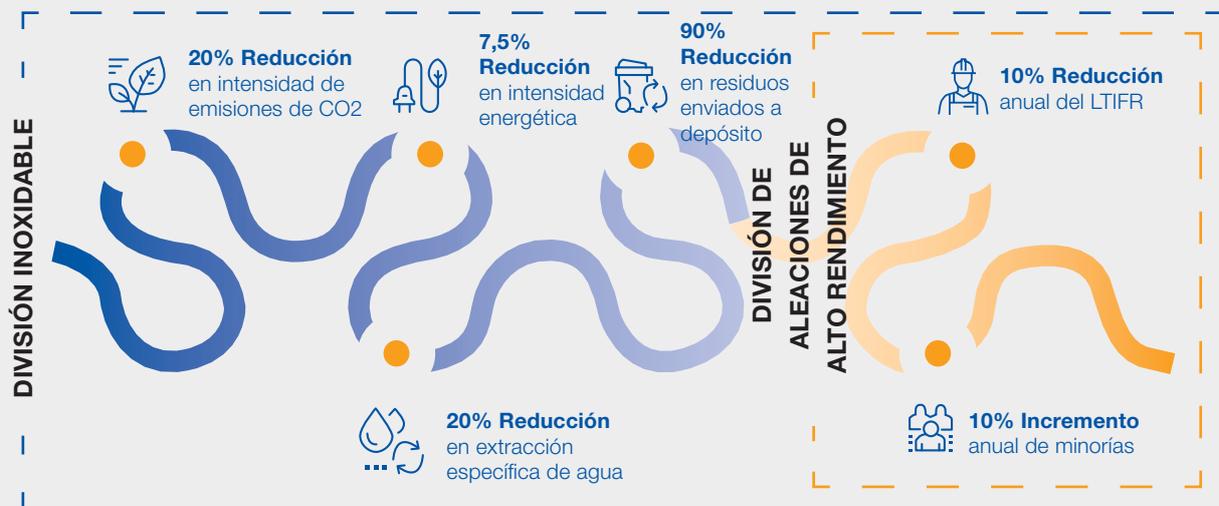
5. Gestión sostenible, ética y responsable

- El respeto a los Derechos Humanos, tal y como son reconocidos por la Carta de las Naciones Unidas y sus normas de desarrollo, formarán parte indisoluble del comportamiento de las empresas, sus directivos y sus trabajadores y existirán sistemas de protección, vigilancia y de denuncia para prevenir cualquier vulneración.
- Las empresas del Grupo velarán porque los anteriores principios deban extenderse también a los clientes y a las empresas que les prestan servicios o les facilitan bienes.
- Acerinox asume y promueve los siguientes principios de actuación:
 - Rendición de cuentas
 - Transparencia
 - Comportamiento ético
 - Respeto a los intereses de las partes interesadas
 - Respeto al principio de legalidad
 - Respeto a la normativa internacional en materia de Responsabilidad Social Empresarial o Corporativa
 - Respeto a los Derechos Humanos

Acerinox no contempla a sus accionistas únicamente como meros titulares de derechos económicos, sino que, además de remunerar eficazmente su inversión, les considera sus aliados en una misión más amplia, la de aportar valor a la sociedad en su conjunto, a sus trabajadores, a sus clientes y proveedores, a quienes trabajan en sus subcontratas, a las colectividades donde se asienta, a los estados donde paga sus impuestos de forma responsable, a los usuarios de su material y a quienes se limiten a disfrutar de la estética y ventajas de sus productos de un material 100% reciclable eternamente.

Objetivos 2030

Acerinox estableció en 2020 unos objetivos medioambientales y sociales como hitos en la estrategia de sostenibilidad, alineados con el Acuerdo de París y enfocados en la seguridad e igualdad de las personas, en los que el Grupo trabajó a lo largo del año.





Refuerzo de Corrugado de acero inoxidable para la ampliación de Anse de Portier en Mónaco.

5.3 Contribución al desarrollo sostenible

Acerinox tiene el firme propósito de contribuir a la consecución de los Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) aprobados por la Organización de las Naciones Unidas, en particular mediante la fabricación de productos entera e indefinidamente reciclables; pero también promocionando la innovación, la educación, la protección de la biodiversidad, el desarrollo de relaciones profesionales basadas en la diversidad, la inclusión, la igualdad de oportunidades y la no discriminación en la gestión de las personas, promoción de políticas de igualdad, la atención especial a los grupos sociales menos favorecidos, protegiendo y haciendo respetar los derechos humanos.

Acerinox suscribe los 10 Principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas (se puede ver en el Anexo 4) y para dar respuesta al compromiso de publicación del Informe de Progreso, el presente informe detalla, con un nivel "Advanced" los avances obtenidos en los 4 ámbitos del Pacto:

- Derechos Humanos
- Derechos Laborales
- Medio Ambiente
- Anti-corrupción

Desde que Naciones Unidas publica en 2015 la Agenda 2030, Acerinox ha ido vinculando la aportación de su actividad a la sociedad con los 17 Objetivos de Desarrollo Sostenible (ODS) tal y como se reporta en el Anexo 5.

Dentro de la contribución a estos ODS, en unos se trata de una aportación directa y en otros de una aportación indirecta a lo largo de nuestra cadena de valor y de un largo ciclo de vida de nuestros productos. Con respecto a los ODS directos, cabe destacar la mayor capacidad de influencia sobre los ODS 3, 6, 8, 9, 11 y 12:



¿Qué intereses protege?

- Seguridad y salud en el trabajo
- Los clientes
- Los proveedores



- Los competidores
- Los accionistas

¿Qué se regula?

- Conflicto de intereses
- Regalos, obsequios y favores
- Prevención de la corrupción
- Uso y protección de los activos del Grupo
- Contribución al estado de bienestar
- Información reservada y confidencial



- Información privilegiada
- Protección del medio ambiente
- Normas generales de adquisición y venta
- Prevención del acoso en el centro de trabajo
- Información veraz, adecuada y útil

5.4 Ética y cumplimiento

Uno de los valores de Acerinox es la integridad y el cumplimiento de la normativa aplicable. Por tanto, sus actividades se desarrollan bajo el requisito de evitar toda forma de incumplimiento normativo, fomentando en todo momento la transparencia.

La creciente presencia internacional de Acerinox ha determinado la transformación de sus políticas, normas y sistemas de gestión para alinearse con las mejores prácticas nacional e internacionalmente reconocidas. Bajo la dependencia directa de la Comisión de Auditoría, dotada de la independencia y los recursos necesarios, la Dirección de Cumplimiento del Grupo está extendiendo el Programa de Prevención de Delitos, aplicado en todo el Grupo.

Código de Conducta y Buenas Prácticas

El Grupo Acerinox dispone de un Código de Conducta y Buenas Prácticas, aprobado por el Consejo de Administración el 25 de octubre de 2016, cuyos principales objetivos son:

1. **Determinar las conductas prohibidas del Grupo Acerinox**
2. **Establecer los principios éticos y las normas generales que deben guiar la actuación del Grupo, de los empleados y los administradores entre sí, además de sus relaciones con sus partes interesadas, con las que el Grupo, directa o indirectamente, se relaciona.**



Revestimiento de acero inoxidable producido por Acerinox en el edificio de Torre Europa.

5. Gestión sostenible, ética y responsable

El Código de Conducta y Buenas Prácticas es aplicable a todas las empresas del Grupo y establece los principios básicos y los compromisos a los que deben atenerse sus administradores, directivos y empleados. Dichos principios de comportamiento son el respeto a la legalidad, la integridad ética y los Derechos Humanos, y se concretan en el cumplimiento de una serie de compromisos plasmados en políticas y procedimientos internos. Todos los empleados se adhieren a estos principios y compromisos, comprometiéndose a cumplirlos y a hacerlos cumplir a los colaboradores externos que efectúen actividades en nombre de Acerinox.

El Comité de Seguimiento del Código de Conducta, que depende del Consejo de Administración a través de la Comisión de Auditoría y del Consejero Delegado, tiene entre sus funciones supervisar el cumplimiento y la difusión interna del Código entre todos los empleados, interpretarlo, facilitar un Canal de Denuncias para recabar información sobre el cumplimiento, y controlar y supervisar la tramitación de los expedientes y de su resolución.



Canales de denuncia

Acerinox pone a disposición de los empleados y de cualquier persona ajena a la organización, un canal de denuncias, al que se puede acceder por varias vías.

Estos canales de denuncia constituyen una herramienta de comunicación accesible a todos los empleados y grupos de interés de Acerinox con objeto de reportar comportamientos que incumplan o pudieran incumplir las pautas establecidas en dicho Código.

Cualquier empleado que tenga conocimiento o sospecha fundada de un incumplimiento del Código de Conducta y Buenas Prácticas del Grupo tiene obligación de comunicárselo a un superior jerárquico, o al Servicio de Auditoría Interna, o informar del mismo a través del canal de denuncias. Dicho medio está a disposición de cualquier stakeholder a través de la web. Durante 2021, se han recogido nueve denuncias a través de dichos canales en el Grupo.

¿Qué se garantiza?



- La **confidencialidad** de los datos del denunciante, y de los datos y antecedentes manejados, salvo que por Ley o requerimiento judicial proceda la remisión de información
- La **ausencia de represalias** sobre aquellos empleados que comuniquen de buena fe presuntos incumplimientos
- El **respeto a los derechos de las personas presuntamente implicadas** en un posible incumplimiento
- El **análisis exhaustivo de la información**



▲ **Ética y
transparencia**

Las actuaciones e investigaciones que se lleven a cabo como consecuencia de una denuncia se realizarán con independencia, rapidez y confidencialidad, garantizando los derechos del denunciante y de las personas investigadas y de conformidad con el Protocolo de Denuncias e Investigaciones Internas. Las denuncias las gestiona el Comité de Seguimiento del Código de Conducta (formado por el Director de Cumplimiento, la Directora de Auditoría Interna y el Secretario General), y lo hace de conformidad con el apartado cuarto de dicho código y del Protocolo de denuncias e investigaciones internas.

En las sociedades del Grupo en las que resulte adecuado o necesario se pueden establecer canales de denuncia locales que se registrarán por los mismos principios.

El incumplimiento del Código de Conducta y Buenas Prácticas de Acerinox puede dar lugar a sanciones laborales, sin perjuicio de las administrativas o penales que en su caso puedan también resultar de ello, siempre de acuerdo a la legislación vigente en el ámbito donde se produce.



Tanques de acero inoxidable para la industria alimentaria.

Formación en ética y cumplimiento

Acerinox cuenta con una Dirección de Cumplimiento cuya finalidad es establecer un proceso común de vigilancia y control de los riesgos de cumplimiento del Grupo bajo el principio de “tolerancia cero” hacia la comisión de actos delictivos y, en particular, de cualquier forma de corrupción.

Tiene como principal objetivo fomentar una cultura de ética empresarial en la organización y en los procesos de toma de decisiones. Por ello, Acerinox ha realizado un importante esfuerzo desde hace años para transmitir esta cultura de cumplimiento, a las distintas partes interesadas, desarrollando distintos programas de comunicación y formación destinados a sus empleados, directivos y administradores, así como a sus grupos de interés.

Número de asistentes a acciones de comunicación en formación sobre ética y cumplimiento	2021
Al Consejo de Administración	
Miembros del Consejo de Administración y dirección	76
Miembros del Consejo de Administración y dirección informados sobre políticas y procedimientos de Cumplimiento	70
Miembros del Consejo de Administración y dirección formados en materia de Cumplimiento	34
A Empleados	
Porcentaje de Empleados informados sobre políticas y procedimientos en materia de Cumplimiento durante el ejercicio	49%
Empleados formados en materia de Cumplimiento	32%
A Proveedores	
Número de proveedores totales	8.765
Proveedores informados sobre las políticas y procedimientos del Grupo en materia de Cumplimiento	2.835

Políticas y Procedimientos

Además del **Código de Conducta y Buenas Prácticas y la Política General de Responsabilidad Social Corporativa**, el Grupo cuenta con un **Programa de Prevención de Delitos** destinado a prevenir los riesgos de comisión de actos delictivos y, en especial, aquellos que conlleven la responsabilidad penal de la persona jurídica, que cumple la normativa aplicable en la materia y las mejores prácticas internacionales sobre sistemas de gestión de Cumplimiento, tal y como fue confirmado por un consultor externo.

Este Programa que ya está implantado en las nueve sociedades españolas del Grupo se está extendiendo al resto de filiales a nivel mundial.

Durante 2021, no se han recogido casos de corrupción.

Igualmente, existe un **Reglamento de Conducta en los Mercados de Valores**, una **Política General de Conflictos de Intereses** y diferentes Instrucciones Internas, como por ejemplo sobre Buenas Prácticas Financieras, prevención del Soborno, Instrucción Interna sobre Regalos e Invitaciones o Instrucción Interna sobre Riesgo de Terceros del Grupo Acerinox en Materia de Sanciones Comerciales Internacionales.



Barra corrugada de Roldán utilizada como armadura de acero inoxidable en la construcción de la Basílica de La Sagrada Família en Barcelona.

5. Gestión sostenible, ética y responsable

Para su labor de supervisión en estas materias y para verificar la implementación de las medidas de prevención y cumplimiento, el Consejo y la Comisión de Auditoría cuentan con los servicios de auditoría interna del Grupo, el trabajo de un Director de Cumplimiento y los responsables locales de las filiales. Ambos comparecen regularmente ante el Consejo y, con más frecuencia, ante la Comisión de Auditoría.

Continuando con formación específica en materia de protección de datos, se impartieron cursos recordatorios sobre el RGPD y las leyes locales a los empleados en la Unión Europea. De la misma forma, se impartieron los cursos anuales en materia de prevención de delitos.

Política General de Responsabilidad Social Corporativa de Acerinox



La Política General de Responsabilidad Social Corporativa (RSC) recoge, como uno de los principios generales de actuación, el apoyar, mediante su adaptación y divulgación, la integración de los principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas, así como de otros instrumentos internacionales, especialmente en los ámbitos de los Derechos Humanos, las prácticas laborales, el medioambiente y la lucha contra la corrupción.

Respecto a sus empleados, las sociedades del Grupo Acerinox deben respetar los Derechos Humanos reconocidos en la legislación nacional e internacional y, en especial, aquellos cuya conculcación degrada al colectivo de trabajadores - rechazándose el trabajo infantil, el forzoso u obligatorio - así como los derechos de las minorías étnicas en los lugares donde desarrolle su actividad.



◀ Escanea para ver la Política General de Responsabilidad Social Corporativa de Acerinox

Política General de Derechos Humanos de Acerinox



Esta Política, establece los compromisos del Grupo en relación a los Derechos Humanos, de acuerdo con los principios establecidos en la Declaración Universal de las Naciones Unidas, los Principios y Derechos Fundamentales en el Trabajo y su Seguimiento de la OIT (Organización Internacional del Trabajo), así como los Principios Rectores sobre las Empresas y los Derechos Humanos de las Naciones Unidas.

Esta Política es de aplicación a todas las sociedades que integran el Grupo Acerinox y vincula a todos los órganos de gobierno del Grupo y sus empresas, los directivos, trabajadores y hasta donde se disponga, las personas o entidades que prestan servicios o que suministran bienes a las empresas del Grupo.

Durante 2021, Acerinox no recibió denuncia alguna.



◀ Escanea para ver la Política General de Derechos Humanos

Adhesión a la iniciativa Global Compact de la ONU



El Grupo está adherido a los Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas, que incluyen, entre otros, los siguientes principios en relación a los Derechos Humanos:

- Principio 1: “Las empresas deben apoyar y respetar la protección de los derechos humanos fundamentales, reconocidos internacionalmente, dentro de su ámbito de influencia”.
- Principio 2: “Las empresas deben asegurarse de que sus empresas no son cómplices en la vulneración de los Derechos Humanos”.

En cuanto al respeto de los derechos laborales, la operativa de Acerinox en este ámbito se detalla en el capítulo “Comprometidos con nuestras personas” y en el de Seguridad y Salud.

Durante 2021, no se produjeron denuncias por acoso en el Grupo Acerinox.

Corrupción y soborno

Acerinox tiene presente en todas sus actuaciones su compromiso de tolerancia cero respecto a la corrupción, el soborno, fraude u otras actividades similares ilícitas. El Consejo se cerciora, a través del Director de Cumplimiento y los canales de denuncia, del cumplimiento y observancia del Modelo de Prevención de Delitos, que contempla la aplicación de sanciones y la remisión a la jurisdicción competente en casos extremos.

La información y las medidas relativas a la lucha contra la corrupción y el soborno dentro del Grupo se basan, fundamentalmente, en lo establecido dentro del Código de Conducta y Buenas Prácticas y en el Modelo de Prevención de Delitos, que recogen los compromisos y responsabilidades éticas y constituyen las principales herramientas de cumplimiento normativo y prevención penal del Grupo y establecen medidas de prevención de blanqueo de capitales. Durante 2021, no se recogieron casos de corrupción.



Escultura de acero inoxidable de Andreu Alfaro en Madrid.

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. aprobó en 2020 la Instrucción para la elaboración del Programa de prevención del soborno en cuya elaboración se ha seguido la estructura de la norma ISO 37001 sobre Sistemas de Gestión Antisoborno.

5.5. Riesgos y oportunidades

La gestión de riesgos es una de las principales responsabilidades del Grupo Acerinox. Realizarla de una manera eficaz permite al Grupo la consecución de los objetivos marcados e impulsados en la nueva Misión, Visión y Valores (MVV).



El modelo de gestión, fundamentado en la Política General de Control y Gestión de Riesgos de Acerinox, S.A. y de su Grupo de empresas, permite la identificación, evaluación y mitigación de los posibles eventos que puedan afectar a las distintas unidades de negocio del Grupo con el objetivo de preservar su solidez financiera en beneficio de todos sus stakeholders y salvaguardar su capacidad para continuar como negocio con el compromiso con el desarrollo sostenible, la eficiencia y el respeto por el medio ambiente y los Derechos Humanos.

La cultura de riesgo presente en la Compañía implica al Consejo, que apoyado en diversas comisiones (Auditoría, Sostenibilidad) y el Director de Riesgos Corporativos, evalúa y aprueba los riesgos y su monitorización.

Enfocado en la mejora continua en la identificación, evaluación y monitorización de los riesgos, se implementaron nuevas herramientas para su gestión.

Entre los principales riesgos se encuentran:

- Cambios legislativos, medio ambiente y Emisiones CO2
- Competencia
- Sociales
- Sobrecapacidad
- Planes Estratégicos
- Volatilidad precios de las materias primas
- Ciberseguridad
- Clientes (Crédito)
- Riesgos Reputacionales
- Cambio Climático, Riesgos de Transición

Acerinox considera que también existen grandes oportunidades que pueden surgir con una debida adaptación al cambio climático.

- El acero inoxidable como material duradero y resistente.
- Su papel en la economía circular.
- Mejora en los recursos energéticos dentro de la producción del acero inoxidable.
- Uso de energías verdes (menor sensibilidad a cambios en el coste del carbono).
- Altas tasas de reciclaje de chatarra: (economía circular, ahorro costes).
- Reducción /tratamiento y consumo de agua (procesos más eficientes).
- Desarrollo de nuevos productos sostenibles (mejor posición competitiva).
- Modos de transporte más eficientes (AGV's).

6.1. Certificaciones y controles de procesos y productos

Todas las fábricas del Grupo Acerinox cumplen con los controles de calidad y medio ambiente más allá de las exigencias legales que aplican a cada país, además de contar en su totalidad con Sistemas de Gestión Medioambiental (Environmental Management System) en línea con la norma ISO 14001:2015. Adicionalmente, en cada una de las filiales se han asumido estándares que sobrepasan las exigencias legislativas en diversos ámbitos como calidad, seguridad o medio ambiente.

Por otro lado, Acerinox se somete a una serie de auditorías anuales externas de los Sistemas de Información del Grupo, tanto a nivel de la sociedad matriz como del conjunto de las filiales. Dichas auditorías son realizadas tanto por entidades como por clientes.

La satisfacción de los clientes recogida por el Grupo en sus encuestas sigue en línea con la del último ejercicio, donde mejoró significativamente.



Válvulas de acero inoxidable.

Nuestros productos en cada sector

Transporte



Alta resistencia a la corrosión, soporta altas temperaturas y presiones, propiedades mecánicas de estricta exigencia, elevado rendimiento mecánico y alto componente estético.

- Contenedores, cisternas y remolques
- Aviación. Aeroespacial. Náutica
- Sistemas de escape de vehículos
- Vehículos
- Vagones de tren y metro

Hogar y restauración



Resistencia al óxido, facilidad de limpieza. Se está convirtiendo en algo esencial en el diseño moderno.

- Electrodomésticos
- Ollas y sartenes
- Cocinas industriales
- Cubiertos
- Jardinería y diseño
- Discos duros y aparatos electrónicos

Infraestructura y construcción



Elegido como acero estructural para evitar la corrosión tanto por carbonatación como por cloruros. Aleaciones de níquel resistentes a las altas temperaturas y a la corrosión.

- Hornos industriales
- Cúpula de 18 metros del Louvre en Abu Dhabi
- Ampliación del puerto de Mónaco
- Equipos de ventilación
- Elementos estructurales
- Puentes y estructuras que requieren alta durabilidad

Alimentación



Material higiénico y limpio, ideal para la producción, manipulación y transporte de alimentos, asegurando la salubridad de los mismos. Fácil de limpiar y desinfectar. Tolera impacto térmico y mecánico.

- Contenedores, depósitos
- Barcos de pesca
- Conservación
- Fabricación
- Manipulación y transporte

Sector sanitario e industria farmacéutica



Detiene la propagación de bacterias en su superficie. Altamente higiénico. Permite ser desinfectado meticulosamente en hospitales y centros de salud.

- Equipos médicos y mobiliario
- Componentes médicos
- Implantes, prótesis
- Instrumentos quirúrgicos
- Equipos de laboratorio

Arte



Por sus características estéticas y sus excelentes propiedades se emplea como material de diseño tanto para obras de arte nuevas como para rehabilitar patrimonio histórico.

- Atomium, Bruselas
- Escultura Cloud Gate, Chicago
- Gran Museo Egipcio, El Cairo
- Acceso al Metro de Bilbao (diseño de Norman Foster)
- La Sagrada Familia, Barcelona

Energía e industria



Presentes en la obtención y distribución de hidrocarburos y biocombustibles. Imprescindible en la producción de etanol y bioetanol, y la producción de energías renovables.

- Paneles fotovoltaicos
- Biodigestores
- Tanques de sal de centrales térmicas

Agua



La corrosión es mínima, no contamina el agua y no requiere ningún recubrimiento adicional. Permite correcciones de diseño y modificaciones in situ. Se adapta a todo tipo de formas. Previene las fugas.

- Bombas y válvulas
- Sistemas de lavado
- Depósitos
- Depuradoras y desalinizadora
- Operaciones de tratamiento químico
- Suministro de agua a las ciudades

Vida cotidiana y adaptación



Cada vez mayor presencia en el día a día de las personas. Textura agradable y suave. Higiénico. Fácil de limpiar. Estético.

- Lavabos y duchas
- Marcos/cabeceros de camas
- Pasamanos de acero inoxidable
- Sillas
- Ascensores
- Cocinas

Arquitectura



Importante en la construcción de edificios y grandes obras. Resistencia a la corrosión y excelentes propiedades mecánicas. Bajo mantenimiento y limpio. Material duradero y estético.

- Mobiliario urbano
- Fachadas de edificios
- Decoración interior
- Edificio Foster Colón
- Torre Cepsa
- Torre Europa
- Fachada y cubierta del nuevo estadio Santiago Bernabéu

Aplicaciones eléctricas



Necesidades de longevidad y de resistencia a la corrosión. Respetuoso con el medio ambiente.

- Sistema de almacenamiento de energía residencial
- Armario eléctrico
- Estaciones de bus modulares

Otros: fabricación aditiva



Basado en la impresión 3D. Excelente maleabilidad, resistencia a la corrosión, formabilidad, soldabilidad.

- **Aeronáutico:** En la construcción de elementos de las turbinas, con la finalidad de reducir el peso y las emisiones.
- **Industria química:** Para garantizar la resistencia a la corrosión
- **Sanitario:** Con la incorporación de implantes dentales y otros implantes médicos (ingeniería de tejidos).

6. Comprometidos con clientes y usuarios

CEDINOX

Acerinox, en virtud de su compromiso con la sostenibilidad, apoya y fomenta la labor de CEDINOX, la Asociación Española para la Investigación y el Desarrollo del Acero Inoxidable en España.

Esta Asociación sin ánimo de lucro basa su actividad en 4 pilares fundamentales que son la investigación, el asesoramiento, la difusión y la formación sobre aceros inoxidable. Fundada en 1985, colabora activamente con las principales fábricas de Acerinox.

Entre sus actividades relacionadas con la investigación, destaca la participación en diferentes proyectos, la búsqueda de nuevas aplicaciones y la detección de oportunidades de desarrollo de este material en sectores tan variados y diferentes como la industria, la energía, la arquitectura o el transporte, por citar algunos.

La Asociación realiza labores de asesoramiento a empresas y diferentes profesionales sobre la correcta selección y mantenimiento de los aceros inoxidable, así como su transformación y limpieza. Cedinox dispone de una amplia biblioteca en su página web y da respuesta a las consultas técnicas que llegan a través de su canal online de consultas. Además, ha estado involucrada en proyectos de referencia internacional tales como el puente Hong Kong Macau, la Sagrada Familia, el estadio Santiago Bernabeu o la ampliación del puerto de Mónaco, así como diferentes proyectos relacionados con las energías renovables y la industria en general. Finalmente, Cedinox también participa y colabora en la elaboración de diferentes normativas sobre los aceros inoxidable, como es el caso del reciente Código Estructural, defendiendo, en diferentes foros, las ventajas del material.

La elaboración de numerosa documentación técnica sobre aceros inoxidable, junto con su revista “Acero Inoxidable” suponen una excelente forma de dar a conocer el material entre profesionales y usuarios. Del mismo modo, Cedinox lleva a cabo la traducción al español de documentación específica convirtiéndolo en referencia en lo que a información sobre aceros inoxidable en habla hispana se refiere. Su participación en ferias como Stainless Steel World Exhibition and Conference en Maastricht, la Feria Metal Madrid o la Tube and Wire en Düsseldorf les permite no solo conocer el mercado y el sector en profundidad, sino también tomar parte en ponencias y foros. Asimismo colabora en las actividades del ISSF (International Stainless Steel Forum) y sus grupos de trabajo. Su creciente presencia en redes sociales es otro modo de acercar el material a todo tipo de públicos.

Pero sin duda, una de las actividades de mayor impacto en nuestra sociedad son las labores de formación que realiza Cedinox tanto en Universidades como en empresas. En el pasado año 2021 realizó un total de 25 cursos en diferentes universidades españolas, acercando el acero inoxidable a más de 1.400 estudiantes de ingenierías y arquitectura. También, realizó cursos en diferentes empresas. Su relación con las universidades y con los principales centros de investigación es muy estrecha y fruto de ese vínculo con la universidad se creó el Premio Acerinox al mejor proyecto universitario de ingeniería o arquitectura relacionado con los aceros inoxidable y que ya va por su VI edición.

En definitiva, las labores de la Asociación suponen todo un apoyo al sector del acero inoxidable, conectando profesionales y buscando y fomentando las sinergias que puedan surgir.

Escanea

cedi
nox



Bóveda del Museo de Louvre en Abu Dabi, construida con acero inoxidable suministrado por Acerinox.

7. Comprometidos con las personas

Introducción

En el éxito de Acerinox a lo largo de sus más de cincuenta años de historia, así como de los productos que comercializa en todo el mundo, ha sido fundamental el talento y el compromiso a largo plazo de las miles de personas que conforman el Grupo.

Este compromiso se evidenció una vez más en los cambios organizativos necesarios para adaptarse a las circunstancias de la pandemia. Salvo excepciones, las fábricas del Grupo siguieron en funcionamiento manteniendo su implicación con sus stakeholders, su actividad, los puestos de trabajo y en un entorno de seguridad, salud, estabilidad, desarrollo personal, diversidad e igualdad.

7.1. Entorno social y laboral

La cultura de Acerinox en lo relativo a la gestión de personas se basa en una relación de confianza entre los trabajadores y la Compañía, generando valores compartidos y buscando satisfacer las expectativas. Entre las motivaciones se encuentra su presencia en los cinco continentes y el abanico de posibilidades y experiencia que de ello se deriva.

Es este un sector que ofrece condiciones de trabajo y económicas por encima de la media de las regiones en las que opera y de otros sectores.

La integración de la multinacional alemana VDM Metals sin haber necesitado la implementación de medidas sociales de ajuste es un ejemplo de su cultura.

La continuidad de la pandemia durante el 2021 puso de manifiesto el papel fundamental que protagoniza la industria siderúrgica, su carácter estratégico y su enorme influencia para el mantenimiento y desarrollo sostenible de su entorno socioeconómico, garantizando empleos estables, de calidad, seguros y saludables.



Nº de empleados por tipo de contrato

En un momento de recesión económica se aprecia la contribución de las empresas al desarrollo sostenible por su capacidad de generar empleo, y se pone a prueba su compromiso con la estabilidad. Acerinox destaca por la vinculación de los empleados con la Compañía, mediante contratos fijos indefinidos en un 97%.



Política de Selección y Promoción

Acerinox vela porque existan unos patrones uniformes que garanticen que se selecciona atendiendo a los principios de mérito y capacidad y que, una vez formen parte del Grupo, los mejores profesionales permanezcan y desarrollen su carrera profesional en él. Esto se pone de manifiesto en la Política General de Selección y Promoción del Grupo Acerinox que fue aprobada por el Consejo de Administración.



Organización del trabajo

Acerinox promueve medidas que favorecen la conciliación de la vida personal, familiar y laboral de todos los trabajadores. Cada una de ellas se plasma en los distintos convenios colectivos, acuerdos de centros de trabajo, o pactándolo directamente con los interesados. La Compañía no dispone, aunque se encuentra trabajando en ella, de una política de desconexión laboral.

En los convenios se tienen en cuenta las características propias relativas a Seguridad y Salud en el trabajo.

Por regla general, los centros de fabricación producen en continuo.

Política de compensación

El Grupo Acerinox tiene establecida una política retributiva justa y transparente sin ninguna clase de discriminación, asegurando una igualdad retributiva plena entre mujeres y hombres.

La brecha salarial ajustada del Grupo Acerinox el pasado ejercicio fue de 15,97%. Esto supone una reducción de un 1,89% respecto del año anterior.

La incorporación de trabajadoras a la industria del metal, y en concreto a Acerinox, se ha producido mayoritariamente en los últimos años, lo que implica diferencias en la retribución total percibida derivadas del componente de antigüedad (allí dónde se mantiene). Otro factor a tener en cuenta es la percepción de conceptos salariales relacionados con el trabajo por turnos al que se postulan menos mujeres.

7. Comprometidos con las personas

Acerinox, como sociedad cotizada que es, cuenta con una Política General de Remuneraciones de los Consejeros del Grupo que establecen los importes y conceptos a percibir por este colectivo.

La remuneración total a los miembros del Consejo de Administración durante 2021 fue de 2.580 miles de euros, de los que las cuatro consejeras percibieron 426 miles de euros. La retribución de la Alta Dirección sin incluir al Consejero Delegado fue de 4.448 miles de euros. Durante la Junta de Accionistas celebrada el pasado 15 de abril de 2021, la Política de Remuneraciones de los Consejeros fue respaldada por el 90,19% de los votos.

Formación y desarrollo

La formación y el desarrollo profesional en el trabajo son derechos básicos de los trabajadores y una necesidad para la empresa ya que sobre ello se sustenta la estrategia de crecimiento y mejora continua.

El fomento del desarrollo de sus profesionales permite a Acerinox mantener los estándares de calidad cada vez más exigentes y lograr los procesos de innovación necesarios para sustentar el crecimiento y la competitividad de la Compañía en un entorno global. Acerinox no cuenta con una política concreta en esta materia.

Parte de las acciones formativas responden a cuestiones necesarias y de cumplimiento, como las relacionadas con la Seguridad y Salud en el trabajo, medio ambiente, calidad, etc., pero simultáneamente se llevan a cabo numerosas iniciativas destinadas a adaptarse a las cada vez más cambiantes necesidades de la Compañía y la estrategia a medio y largo plazo. Estas acciones cubren toda la estructura de capital humano del Grupo tanto en el área de producción como en la de comercial, en la estructura de mandos y directivos.

Los planes de formación constituyen un pilar estratégico de la Compañía, que reafirma su compromiso con el desarrollo de sus profesionales.

Mejores prácticas

VDM Metals Group recibió el *St. Gallen Leadership Award*, prestigioso reconocimiento otorgado anualmente por el Instituto de Liderazgo y Gestión de Recursos Humanos (I.FPM) de la Universidad de St. Gallen (Suiza) y la Asociación Alemana para la Gestión de Recursos Humanos (DGFP). El galardón reconoce proyectos destinados a dar visibilidad a técnicas, herramientas y estrategias de liderazgo ejemplares.



Inspector de VDM, calibrando producto.

7.2. Igualdad, diversidad e inclusión

El Grupo Acerinox cuenta con una Política de Igualdad, Diversidad e Inclusión aprobada por el Consejo de Administración e integrada en su Plan Estratégico a la que se sumó una Política General de Diversidad del Consejo de Administración y Selección de Consejeros de Acerinox, S.A.

Acerinox entiende la igualdad, diversidad e inclusión como la suma de diferentes potenciales y características personales y profesionales que permiten multiplicar las oportunidades y alcanzar resultados únicos en entornos cambiantes y ágiles, compitiendo con éxito en los mercados en los que opera.

El Grupo Acerinox lleva años trabajando para favorecer la paridad en toda la plantilla, lo que supuso un cambio cultural que ya está integrado en la Compañía. Este cambio está apalancado en la ejecución y desarrollo anual del Plan de Igualdad del Grupo Acerinox, que hasta la fecha aplica a las empresas españolas y en los ocho vectores en los que se sustenta.

Escanea para ver la Política General de Igualdad, Diversidad e Inclusión

Escanea para ver la Política General de Diversidad del Consejo de Administración y Selección de Consejeros

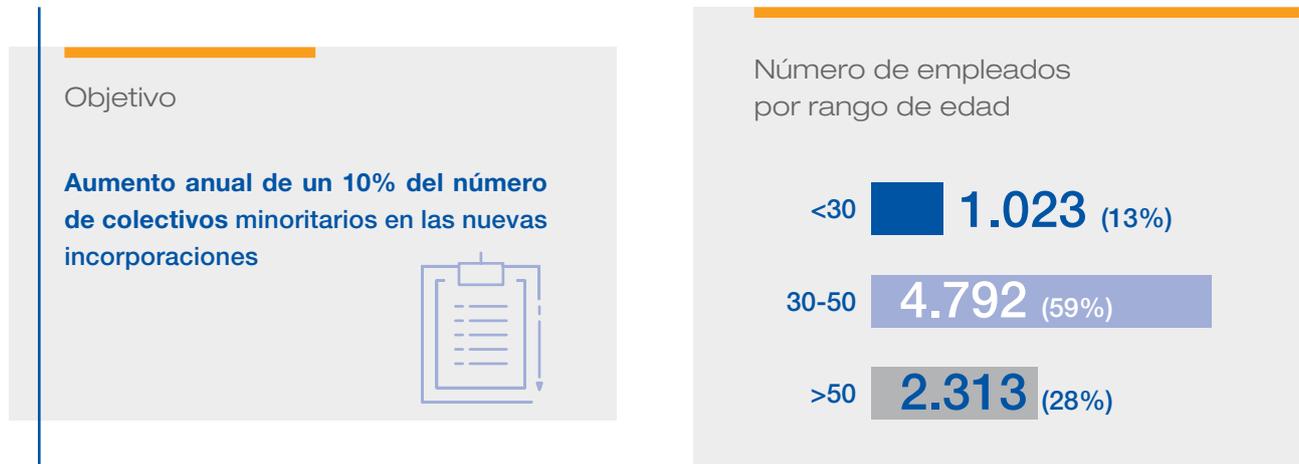
- Comunicación y sensibilización
- Selección y contratación
- Retribución brecha de género
- Corresponsabilidad y conciliación
- Clasificación, promoción e infrarrepresentación femenina
- Formación y desarrollo profesional
- Prevención de riesgos laborales y de todo tipo de acoso
- Atención a la violencia de género

En el ejercicio 2021, Acerinox llevó a cabo el 85% de las acciones establecidas en el Plan de Igualdad, respecto de los ocho vectores descritos, asegurando que todos los procesos estén presididos por la Política de Igualdad, Diversidad e Inclusión y eliminando los estereotipos y sesgos que pudieran permanecer latentes.

Las políticas de diversidad e inclusión del Grupo cuentan con el apoyo del Consejo de Administración y de la Alta Dirección, que incorporan este concepto como prioridad estratégica. Los desafíos de los últimos años, la transformación digital, la convivencia entre distintas generaciones y un entorno cada vez más incierto y volátil hicieron que la Compañía dedicara especial atención a realizar una gestión estratégica de la diversidad, no solo centrada en edad, género, raza o discapacidad.

7. Comprometidos con las personas

Acerinox mantiene el compromiso de fortalecer su estrategia de diversidad e inclusión en el periodo 2020-2025, teniendo como objetivo ser referente en estas materias, consolidar esta cultura como parte de la misión de la Compañía adaptando y haciendo suya la evolución que se vaya produciendo en la sociedad a la realidad del Grupo en el día a día.



Dada la presencia global de la Compañía, aprovechar al máximo la diversidad del talento disponible se ha configurado como una ventaja y una indudable oportunidad de negocio, y por ello la gestión de la diversidad es un pilar estratégico que se ha convertido en un criterio fundamental en la toma de decisiones del Grupo.

Pese a que tradicionalmente el colectivo femenino no se ha orientado a formarse y desarrollar su actividad profesional en el sector, en el ejercicio 2021 puede destacarse:

- El porcentaje de mujeres supera a la media del sector, habiendo experimentado un aumento de la presencia femenina en el Grupo durante el ejercicio 2021.
- El porcentaje de ejecutivas que llega a la categoría de Director es superior al porcentaje de mujeres en la categoría básica de entrada.
- Acerinox lleva años apostando por impulsar la carrera femenina, alcanzando un aumento de un 9% de nuevas contrataciones durante el ejercicio.

Diversidad cultural y colectivos vulnerables

Desde la crisis del 2008, especialmente en España, se ha convertido en una triste realidad que las personas de más de 45 años que han perdido su empleo, experimentan serias dificultades para acceder a otro. Un escollo que se cronifica pasados los 50 años, lo que supone la no incorporación al mercado de trabajo de un colectivo caracterizado por la experiencia que acapara y el conocimiento que puede transmitir a las nuevas generaciones. Frente a ello Acerinox siempre ha demostrado su apuesta por el talento senior como demuestra que el 28% de su plantilla se corresponde con mayores de 50 años.

Acerinox ofrece carreras completas donde los jóvenes pueden diseñar su plan de carrera con oportunidades, acceder a experiencias en otros países y culturas que añaden un alto valor a su progresión profesional. De este

modo, pueden interactuar con compañeros con varias décadas de diferencia y de 65 nacionalidades que se ha demostrado como la principal fuente de enriquecimiento y desarrollo de las capacidades frente a la formación tradicional.

Acerinox fomenta la inclusión en el ámbito laboral de los trabajadores con distintas capacidades. En el Grupo trabajan 257 personas con algún tipo de discapacidad reconocida por las legislaciones locales.

Mejores prácticas

NEXUS

Para mejorar la gestión de todas estas actividades, a lo largo del ejercicio 2021 Acerinox comenzó la implantación de una nueva plataforma. Nexus dará soporte a todo el ciclo de trabajadores, consolidando el modelo de liderazgo que facilita la adaptación de nuestros profesionales a entornos más dinámicos, flexibles y digitalizados y cubriendo todo el ciclo, desde el reclutamiento y selección, el soporte a la estructura organizativa, el desarrollo de las competencias de Acerinox, la dirección por objetivos, la gestión del desempeño, la revisión del talento, los planes de carrera y sucesión, la gestión de la compensación total, etc.



Cadena para anclas fabricada en acero inoxidable de Acerinox.

7.3. Seguridad y Salud

Acerinox tiene como prioridad proporcionar puestos de trabajo adecuados, seguros y saludables para sus colaboradores. Nada es más importante que la Seguridad y Salud de las personas. El compromiso con la prevención de riesgos laborales está integrado en todos los niveles de la Compañía, desde la Alta Dirección hasta toda la plantilla, exigiendo este mismo nivel a sus contratistas.

En 2021, el Consejo de Administración aprobó una Política General de Seguridad y Salud en el Trabajo del Grupo Acerinox con la intención de prevenir cualquier accidente y vincula a todos los órganos de gobierno del Grupo y sus empresas, los directivos, trabajadores y hasta donde se disponga, las personas o entidades que prestan servicios o que suministran bienes a las empresas del Grupo.



Los sistemas de gestión de la Seguridad y la Salud deberán cumplir –e incluso exceder– los requisitos establecidos por la normativa local aplicable en los distintos centros de trabajo y perseguir la certificación según estándares internacionales en materia de seguridad y salud en el trabajo. Todas las compañías del Grupo cuentan con el certificado ISO 45.001, o se encuentran en el proceso de transición de la ISO 18.001 a ésta.

El Grupo se compromete a mantener una sistemática identificación de riesgos y su gestión, realizando las pertinentes evaluaciones de riesgos –y las acciones necesarias para eliminarlos o minimizarlos– y a incluir sus indicadores de Seguridad y Salud dentro de sus planes estratégicos.

El Grupo cuenta con procedimientos y sistemas de gestión de la Seguridad y Salud para asegurar el control y la prevención más eficaz de los riesgos en los lugares de trabajo. Se llevan a cabo reuniones con equipos de trabajo multidisciplinares con técnicos de las diferentes plantas de Acerinox para contribuir al proceso de mejora continua en este campo, compartiendo las distintas experiencias, las mejores prácticas y unificando criterios que serán de aplicación en todo el Grupo.

Durante 2021, se puso en marcha en todas las fábricas del Grupo un programa de auditoría de seguridad siguiendo el modelo 6S y, el minuto de seguridad (llevado a cabo en los cambios de turno) en los lugares de trabajo entre la Dirección de cada instalación y los trabajadores de cada puesto, con la finalidad de incrementar la participación en la actividad preventiva

Prevención

El Grupo Acerinox, en toda actividad que realiza, parte de un ejercicio de prevención evaluando los posibles riesgos para la Seguridad y Salud. De manera proactiva, preventiva y predictiva mide las situaciones que pueden desembocar en accidentes, enfermedades o cualquier otro incidente que afecte a sus grupos de interés. Toda información en esta materia es recogida y analizada en los informes de auditoría interna, que realiza sugerencias sobre seguridad y seguimiento de acciones en curso. Todos los centros del Grupo Acerinox se apoyan en Comités de Seguridad y Salud que facilitan la participación y comunicación de cualquier tipo de información en esta materia, canalizando las medidas oportunas.

Mejores prácticas



En su actividad, el Grupo busca prevenir accidentes mediante la formación de sus empleados y diversas medidas que garanticen la Seguridad y Salud. La continua renovación de la cartelería de las fábricas, como esta de Columbus en Sudáfrica, es un ejemplo de ello. La fábrica identificó seis causas concretas por las que se originan accidentes. Tras la elaboración de los carteles se distribuyeron en puntos estratégicos donde sirvan de prevención. El incumplimiento de la acción remarcada puede llevar incluso al despido, todo ello con el objetivo final de preservar la Seguridad y Salud en nuestros centros de trabajo.

En caso de incidencia, automáticamente se ponen en marcha los distintos procedimientos establecidos cuya finalidad es, en primer lugar, mitigar las consecuencias del incidente y, en segundo, estudiar los factores que contribuyen a la materialización del incidente para, aprendiendo del mismo, incorporar nuevas medidas que eviten que pueda repetirse. Para ello se cuenta con herramientas específicas de investigación detallada y sistemática de incidentes.



Jornada sobre Seguridad en Altura en nuestra factoría de Acerinox Europa.

7. Comprometidos con las personas

Mejores prácticas

Acerinox Europa y el consorcio de bomberos realizaron un ejercicio práctico de un escenario de emergencia. La práctica, que formó parte de las actividades contempladas en el convenio de colaboración suscrito entre Acerinox Europa y el consorcio provincial de bomberos, se llevó a cabo en la factoría de Palmones.

Las fábricas del Grupo cuentan con el sistema 6S, también conocido como 5S + Seguridad, que busca mantener y promover un nivel alto de productividad y seguridad dentro del entorno laboral.

En caso de accidente, se estableció el sistema de reporte al conjunto del Grupo realizado en 24 horas, llevando a cabo una formación posterior en resolución de problemas e identificación de la causa principal para su aplicación futura en seguridad.

Las fábricas del Grupo implementaron un minuto de seguridad para el cambio de turnos.

Se reforzaron las auditorías LOTO (*Lockout Tagout*).

Además de los indicadores de accidentabilidad y absentismo, se definieron Indicadores Predictivos de Seguridad (*Leading Indicators*) para su extensión en 2022.



Bomberos de Cádiz en la Jornada sobre Seguridad en Altura en nuestra factoría de Acerinox Europa.

Como muestra del compromiso en la reducción de los índices de accidentabilidad, el Grupo firmó operaciones con crédito cuyo interés varía en función del cumplimiento del objetivo de reducción anual. Este objetivo fue respaldado por la consultora externa Sustainalytics, asegurando que se alineaba con los 'SustainabilityLinked Loan Principles 2019'. El indicador LTIFR x1.000.000 conjunto de las fábricas de Acerinox Europa, North American Stainless, Columbus Stainless y Bahru Stainless es de 3,4.

Objetivo



Reducir un 10% anual el indicador LTIFR

Para incentivar la mejora continua en materia de seguridad, la Alta dirección y los gerentes de las fábricas cuentan con un sistema de retribución variable que entre otros parámetros está ligado al cumplimiento de indicadores en materia de accidentabilidad.

Acerinox celebró la semana de la Seguridad con motivo del World Steel Safety Day.

Bajo el lema *Our People, Our Priority: Safety First*, Acerinox promovió actividades en sus oficinas y centros de producción de los cinco continentes. Se celebraron actividades diarias específicas de formación en cada planta, seleccionadas en función de las principales causas de accidentabilidad en la industria siderúrgica.

8. Comprometidos con el medio ambiente

Introducción

La gestión medioambiental del Grupo se fundamenta en un proceso productivo eficiente a todos los niveles (energético, con bajas emisiones, promoviendo un modelo de negocio que apueste por la economía circular, reduciendo el consumo de recursos naturales...). Dicha eficiencia repercute directamente en la reducción de costes y en el ahorro de insumos, confiriendo al producto un valor añadido. Igualmente, la mejora continua, sobre la que se fundamenta el proceso de producción, hace posible este desempeño de la actividad de manera competitiva y reduciendo el impacto en el entorno.

Parte de la gestión medioambiental reside en el análisis de riesgos ESG, donde se identifican los relativos a esta materia para llevar a cabo la gestión de los mismos, como se detalla en el capítulo 5.5. del presente informe.

Además, las fábricas de Grupo cuentan con un sistema de control y gestión de acuerdo a la norma ISO 14001.

ISSF Awards

El International Stainless Steel Forum, la asociación que integra a los principales fabricantes de acero inoxidable del mundo, concedió seis reconocimientos, tres de los cuales en materia de sostenibilidad a compañías del Grupo Acerinox.

En la categoría de Sostenibilidad, el jurado buscaba novedades que aportaran una o varias de las siguientes mejoras: reducción de las emisiones operativas (GEI), reducción de la intensidad energética de la producción, mejora de la eficiencia de los materiales, inversión en nuevos procesos y/o productos que tengan un impacto medioambiental positivo, el desarrollo o la mejora del sistema de gestión medioambiental de la empresa



◀◀ **Gold Award**
Bahru Stainless
por el proyecto de
transformación de lodos
de decapado en ladrillos
de arcilla



◀◀ **Silver Award**
Acerinox Europa por
mejorar la eficiencia de
los electrodos de grafito
en los hornos eléctricos
de arco EAF



◀◀ **Bronze Award**
North American Stainless por la reutilización
de los revestimientos refractarios del Tundish
para evitar el envío de estos materiales a
depósito y reducir la compra de nuevos
consumibles para la fabricación de acero



El Grupo Acerinox participa en ejercicios de transparencia a nivel mundial, como por ejemplo el Programa de Acción por el clima, que recientemente reconoció esta trayectoria de apoyo.

8.1 Economía circular

Para asegurar un crecimiento sostenible resulta fundamental hacer un uso eficiente de los recursos e impulsar iniciativas que contribuyan a evolucionar de un modelo tradicional de economía lineal a un modelo de economía circular.

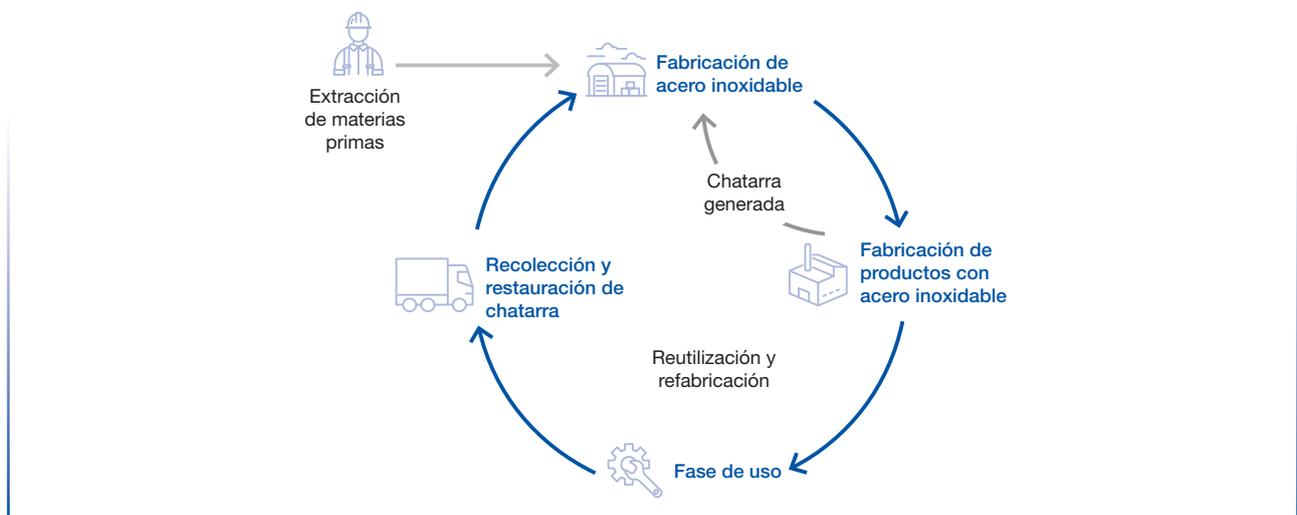
Acerinox es referente en materia de economía circular por su continua búsqueda de la ecoeficiencia y porque fabrica con más de un 90% de material reciclado. El producto final de Acerinox proviene de un material que es un ejemplo de reciclabilidad y recuperabilidad ante cualquier tipo de aplicación a la que se le someta. El largo ciclo de vida, junto con la durabilidad de su buen estado y el escaso mantenimiento que requiere, minimiza el impacto negativo sobre el medio ambiente convirtiéndolo en un material sostenible por excelencia.

Acerinox es uno de los mayores consumidores de chatarra y trabaja continuamente con sus proveedores para el uso de chatarra de mayor calidad. Se necesitará una mejor recolección de chatarra, habilitada en parte por mejores métodos de clasificación, para garantizar que se utilice toda la chatarra disponible. Las medidas de reciclaje serán especialmente importantes en las economías emergentes a medida que una mayor cantidad de productos que contienen acero comiencen a llegar al final de su vida útil.

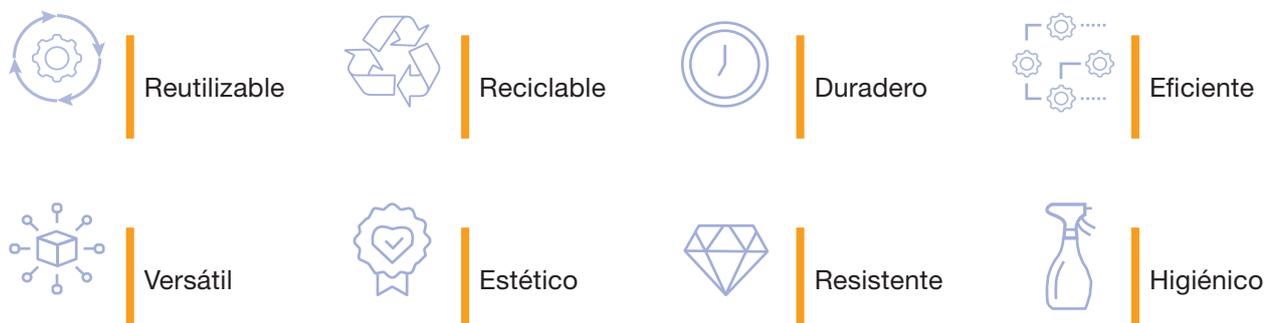
Análisis del ciclo de vida

La valoración del impacto del ciclo de vida del producto es un gran mecanismo de concienciación y potenciación de la economía circular y de la gestión de los residuos. Por este motivo, Acerinox participa en el estudio del ciclo de vida de los aceros inoxidables “Life Cycle Inventory” desarrollado por Eurofer (European Steel Association), al que se ha añadido a nivel mundial el ISSF (International Stainless Steel Forum) y WorldSteel. El alcance del estudio abarca desde la extracción de las materias primas hasta el fin de su ciclo de vida útil como producto. Este método desarrollado por Eurofer está reconocido internacionalmente a través de las normas ISO 14040:2006 e ISO 14044:2006 y posibilita la cuantificación de emisiones, impactos ambientales generados, recursos consumidos o posibles impactos sobre la salud vinculados a los productos puestos en el mercado.

Diagrama economía circular



El acero inoxidable es un material sostenible por definición. Estas son algunas de las propiedades que lo caracterizan:



En línea con el compromiso de Acerinox, y para promover el uso de productos sostenibles y facilitar a los clientes su incorporación a una economía circular, la Compañía ofrece un producto de menor impacto, y más respetuoso con el medio ambiente.

Adicionalmente, se está desarrollando una línea de productos caracterizada por su alto contenido de material reciclado y por la utilización de energías renovables, así como por otros factores financieros y sociales que aportarán ese valor añadido de sostenibilidad.

El objetivo de Acerinox

Reducir un 90% los residuos enviados a vertedero para 2030 tomando como referencia los datos de 2020.



Las Aleaciones de Alto Rendimiento de VDM Metals son utilizadas en Turbocargadores por su resistencia al calor.

8. Comprometidos con el medio ambiente

Acerinox fue reconocida con el premio Responsible Chromium tras haber sido evaluado exitosamente por la agencia independiente de RSC rating, Ecovadis, y por ir más allá de los requisitos estándares, abriendo camino hacia una acción responsable.



Concretamente, Ecovadis reconoció los logros alcanzados en materia de sostenibilidad adjudicando el sello Gold a la Compañía.

A lo largo de 2021, el Grupo trabajó en el objetivo de reducción de residuos de cara al 2030, empleando sus mejores prácticas en las distintas fábricas.

Mejores prácticas

E-Waste

En Malasia, los residuos electrónicos están clasificados como residuos catalogados según el código SW110, primer anexo, Reglamento de Calidad Ambiental (Residuos Catalogados) de 2005. Con el fin de garantizar la aplicación de la gestión sostenible de los residuos electrónicos, el consumidor es responsable de eliminar los residuos electrónicos al minorista, a los recolectores registrados o a las instalaciones de recuperación autorizadas.

La primera fase del proyecto consiste en dedicar una zona en la planta de Bahrú a la recogida de residuos electrónicos domésticos de los empleados casa / vida cotidiana. La segunda, tratará de ampliar a través del programa de RSC de Bahrú para la recogida de residuos electrónicos domésticos en la escuela apadrinada, la comunidad cercana y el vecindario.

Kentucky Excellence in Environmental Leadership

NAS es también un gran reciclador de chatarra, que aboga por reducir la generación de residuos, reutilizar materiales y separar los metálicos y no metálicos. NAS es uno de los primeros miembros del programa Kentucky Excellence in Environmental Leadership (KY EXCEL) y ha alcanzado el nivel de afiliación Master.



◀ Conozca más sobre su defensa del medio ambiente aquí

Recuperación de lodos de neutralización

La fábrica de Bahrú continuó con el proyecto de recuperación de los lodos neutralización de ácidos del decapado para su transformación en ladrillos para construcción aprobado por parte del Departamento de Medio Ambiente de Malasia (DOE). En este proyecto colaboran University Technology Malaysia Construction Research Centre (UTM CRC) y Eco Greenbuild Industries. El producto final es 100 % reciclado y contiene un 70% de los lodos de decapado ácido de acero inoxidable, lodos de arcilla de la industria cerámica y cenizas de carbón de una planta de energía. El 30% restante es cemento reciclado. El producto cumple con los requisitos nacionales del Construction Industry Development Board (CIDB) Building Standard y está certificado de acuerdo con SIRIM MS 2282-3: 2010. Entre las ventajas respecto a un ladrillo convencional se encuentran una mayor uniformidad, mayor resistencia a la compresión, menor penetrabilidad de la humedad, resistencia al fuego, mayor aislamiento acústico y una mayor precisión dimensional.



© Xabier Pladellorns

Escultura de Rafa Nadal realizada en acero inoxidable por Jordi Diez.

8.2. Cambio climático y energía

El Pacto de Glasgow para el clima (COP26), celebrado a finales del año, tiene como objetivo convertir la década del 2020 en la de acción y apoyo por el clima.

Dentro de ese contexto, Acerinox vela por el bien del medio ambiente con la adopción de medidas que permitan paliar los efectos del cambio climático, constituyendo así parte del core business de la sostenibilidad del Grupo y la eco-eficiencia.

Como ejemplo, Acerinox y Técnicas Reunidas trabajan conjuntamente en el estudio del proceso de descarbonización empleando como planta piloto las instalaciones de Acerinox Europa.

El proyecto permitirá identificar las tecnologías de descarbonización que resultan más adecuadas para cada subproceso industrial, con especial atención a la electrificación a partir de energías renovables, el hidrógeno verde o azul, las bioenergías o la captura y almacenamiento de carbono.

Aquellas finalmente seleccionadas compatibilizarán el cumplimiento de los requisitos operativos de las instalaciones con los objetivos de descarbonización, adelantándose así a las nuevas exigencias regulatorias de la Unión Europea.

A partir de este análisis anterior, se diseñará la hoja de ruta, con objetivos a medio y largo plazo, a la que se ajustará el calendario de inversión que asumirá Acerinox para alcanzar sus objetivos de descarbonización. Este calendario se fundamentará en criterios de madurez tecnológica y de negocio, así como en la optimización de la inversión de Acerinox.

Emisiones directas de la división Inoxidable con respecto a la media mundial del sector

0,31 Tn CO₂ / Tn producida vs 0,39 Tn CO₂ / Tn del ISSF

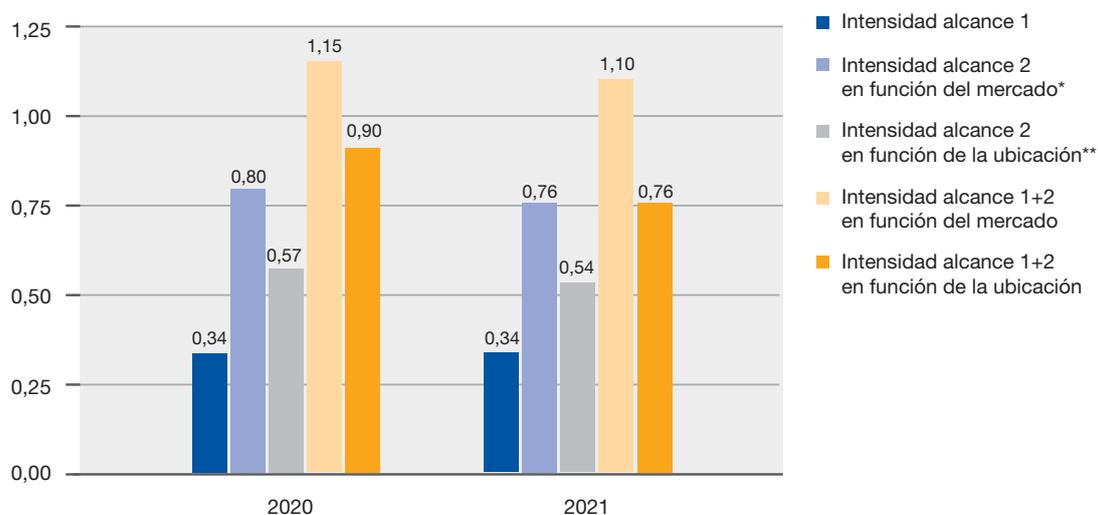
El objetivo de Acerinox



Acerinox estableció un conjunto de **objetivos de carbono para 2030 de reducción del 20% de la intensidad de las emisiones de carbono directas e indirectas (Alcance 1 y 2) con respecto a los niveles de 2015**. Al finalizar el año, Acerinox redujo un 3,38% y 10,22% la intensidad de emisiones con respecto al año anterior y al año base, respectivamente

El Alcance 1 de emisiones hace referencia a las emisiones directas debidas al proceso productivo, en las que se incluye el consumo de combustibles, aleaciones y materias primas. El Alcance 2 representa las emisiones indirectas relacionadas con el consumo de electricidad, a las que se asigna un factor de emisiones debido al mix del suministrador o según el mix nacional de la localización de la planta. Todo ello se resume en el siguiente gráfico. En lo que respecta al Alcance 3, Acerinox está trabajando en la significancia de todas las categorías de cara a su implementación y reporte en el 2022.

Intensidad de emisiones del Grupo (Alcance 1+2) tCO₂/tons:



* en función del mercado: a las emisiones derivadas de la electricidad y que la organización haya seleccionado a partir de instrumentos contractuales
 **en función de la ubicación: a la intensidad media de las emisiones de GEI en las matrices en las que se produce el consumo de energía



Colaboración de Acerinox con la Fundación ALAPAR.

8. Comprometidos con el medio ambiente



Acerinox recibió una calificación B en su desempeño evaluado por CDP Cambio climático, que coincide con la media regional europea, y es superior a la media del sector de fundición, refinado y conformación de metales, con una media de C.

Para lograr los objetivos de reducción de emisiones 2030, Acerinox diseñó una hoja de ruta con líneas de actuación fundamentadas en medidas de eficiencia energética, reducción de emisiones directas e indirectas y un consumo de recursos responsable.

- Para la mitigación de emisiones directas, se están realizando pruebas de adición de hidrógeno con gas natural en calderas, a la vez que se planea llevar a cabo inversiones en mejora de hornos y quemadores, sensorización o calderas de recuperación. Acerinox puso en marcha numerosas actuaciones de mejora continua de la Eficiencia Energética, de reducción de emisiones GEI como: el aumento de los ratios de utilización de chatarra; la reducción del consumo de electrodos, la detección y reparación de fugas de aire; o algoritmos de aprendizaje automático para optimizar el consumo eléctrico en los hornos de arco eléctrico.
- Adicionalmente, en relación a las emisiones de Alcance 2, se centró en las siguientes líneas de actuación: la mejora del mix energético de los suministradores, una serie de inversiones en plantas solares, la compra de energía renovable con garantía de origen y el cambio a iluminación LED en las naves de fábricas y almacenes.
- El primer paso para la actuación en lo que respecta a emisiones indirectas de Alcance 3, Acerinox realizó el análisis de significancia de las nuevas categorías según la nueva ISO 14064-1:2019, para posteriormente proceder a monitorizar aquellas de mayor relevancia y establecer medidas como el uso de transportes de bajas emisiones.



Tornillería de acero inoxidable, producido con alambre de Roldán para SNCF compañía nacional ferroviaria francesa.

También se necesita el desarrollo de tecnología e infraestructura CCUS (Captura, utilización y almacenamiento de carbono) asequible que requerirá fuertes inversiones, y los diferentes gobiernos tendrán que impulsar y dar apoyo financiero para el despliegue.

Mejores prácticas

La neutralidad climática no solo requiere de iniciativas que reduzcan la cantidad de dióxido de carbono que se emite a la atmósfera, sino que también es necesario llevar a cabo actividades que neutralicen dichas emisiones, tales como la reforestación. Acerinox realizó a lo largo de este año varias acciones en esta línea como medida de concienciación para cuidar el planeta e involucrar a los empleados y comunidades cercanas.

Cuidado práctico de nuestro medio ambiente

La fábrica de Columbus Stainless efectuó el lanzamiento del proyecto “Cuidado práctico de nuestro medio ambiente”, donde incluyó dos charlas sobre el valor de los ecosistemas y su restauración, así como un componente práctico en forma de plantación de árboles. Para ampliar tanto el alcance de la campaña de concienciación como el beneficio práctico a largo plazo que proporcionan los árboles autóctonos, el proyecto se abrió a todos los empleados de Columbus Stainless. Un vivero local recomendó 4 especies de árboles autóctonos, adaptados al clima local. En total, se pidieron semillas para plantar 491, de los cuales cerca de 100 se plantaron in situ, a los que se pusieron etiquetas con el nombre del empleado que apadrinaba y plantaba el ejemplar. Cuando el tamaño del tronco lo permita, se sustituirán por placas grabadas para su identificación permanente.

Misión Ardilla

Por otro lado, Acerinox Europa puso en marcha una campaña de reforestación junto con la Asociación Misión Ardilla y el Colegio de Educación Infantil y Primaria (CEIP) Nuestra Señora de Guadalupe de Palmones, en Los Barrios. Enmarcada en el compromiso que la Compañía tiene adquirido con la sostenibilidad, esta actividad tuvo como objetivo concienciar a toda la comunidad, especialmente a las nuevas generaciones, sobre “la importancia del cuidado del entorno y la necesidad de luchar contra el cambio climático”. La plantación de árboles se llevó a cabo en un terreno privado propiedad de Acerinox ubicado en Palmones, y los encargados de ejecutarla han sido los alumnos y alumnas de 5º de Educación Primaria del referido centro educativo de Palmones, cada uno de los cuales ha apadrinado un ejemplar sembrado. Las especies elegidas para la reforestación fueron determinadas previamente por un técnico forestal y adquiridas por Acerinox a través de la Asociación APADIS (Asociación de Padres y Madres de Personas con Discapacidad Intelectual de Algeciras).

LIFE CO2RK

Acerinox Europa firmó la carta de apoyo al Proyecto LIFE denominado CO2RK, que tiene por objetivo la reforestación del Parque de los Alcornocales, ubicado en la provincia de Cádiz. Es una actividad de mitigación del cambio climático.

Mejores prácticas

Reducción de emisiones en el transporte

Acerinox puso en marcha también iniciativas de relevancia en el ámbito de las infraestructuras de transporte. Estas se encuentran encaminadas a mitigar el impacto del cambio climático. Entre ellas, destaca la puesta en marcha de un tren de mercancías, fletado por la compañía JSV, entre Algeciras y Roldán. Una energía limpia sustituye las emisiones de los camiones que hasta ahora transportaban el material, además de reducir el número de vehículos pesados en las carreteras. La totalidad del trayecto por tren entre Algeciras y Ponferrada se realiza con energía limpia, lo que supone una reducción de emisiones de CO₂ de, aproximadamente, 83 toneladas por trayecto.



Energía

El consumo responsable de energía es una característica esencial en la actividad de la Compañía. La eficiencia energética es estratégica debido a su carácter electrointensivo. El menor consumo de energía va directamente ligado a una reducción de los costes de producción y así está recogido en su Estrategia de Sostenibilidad.

El objetivo de Acerinox



Adicionalmente, y relacionado con un uso más eficiente de la energía, dado que no puede depender estrictamente de una red eléctrica más descarbonizada en su conjunto, la división Inoxidable se comprometió a **reducir la intensidad energética en un 7,5%, también a partir de 2015**. Durante el año, Acerinox disminuyó su intensidad energética 1,5% con respecto a 2020 y un 3,1% en comparación con el año base.

Apoyando la transición energética, Acerinox cuenta con contratos de energía renovable de 105.120 MWh anuales.

En la búsqueda de nuevas tecnologías que aseguren la ruta de descarbonización y eficiencia energética, Acerinox se unió a la primera cátedra interdisciplinar sobre hidrógeno de la mano de la Universidad Pontificia Comillas. Dicha ‘Cátedra de Estudios sobre el Hidrógeno’ cuenta con la participación activa de la Compañía que contribuirá a impulsar la investigación y las aplicaciones finales del combustible. Todas ellas cubrirán toda la cadena de valor del hidrógeno, desde su producción, el transporte y los usos finales, así como entidades relevantes en áreas como los aspectos financieros o los nuevos modelos de negocio asociados.

Existe cierto consenso en que el hidrógeno está llamado a ser un vector clave en un sistema energético descarbonizado, debido fundamentalmente a que permite el acoplamiento entre sectores energéticos y el almacenamiento energético de largo plazo necesario para gestionar la variabilidad de la producción eléctrica renovable, y porque permite descarbonizar consumos difíciles de electrificar, técnica y/o económicamente, particularmente en los sectores industrial y transporte.

Los responsables de la cátedra aseguran que “será el punto de encuentro para todos los agentes implicados en la cadena de valor del hidrógeno para contribuir al desarrollo del sector del hidrógeno renovable en España mediante la realización de estudios académicos de impacto, recopilación y análisis de datos, la producción de informes y la organización de eventos”. De esta manera, la cátedra contribuirá al desarrollo y cumplimiento de la estrategia europea y española de hidrógeno verde, que permita al país alcanzar la neutralidad climática y un sistema eléctrico 100% renovable no más tarde de 2050.

Asimismo, en la fábrica de Acerinox Europa se están realizando ensayos de adición de hidrógeno para el gas natural en calderas con el fin de sustituir el combustible gris por uno renovable.



Las aleaciones de Alto Rendimiento de VDM Metals son utilizadas en la industria aeroespacial.

8. Comprometidos con el medio ambiente

Mejores prácticas

Acerinox Europa:

En 2021, gracias a la regulación en los funcionamientos de distintas líneas se logró un ahorro energético, tanto en electricidad como en consumo de gas, de un total de 479.200 kWh.

Bahru Stainless:

Como mejora de eficiencia energética, se llevó a cabo el reemplazo de 750 unidades convencionales por iluminación del tipo LED logrando una reducción del consumo eléctrico de 369.580 kWh.

VDM Metals:

La división de aleaciones de alto rendimiento implementó medidas de ahorro energético como la sustitución del core de tres electrodos en el horno de arco eléctrico por uno mejor de cinco electrodos, logrando un ahorro total de 725.150 kWh. Por otro lado, VDM Metals incorporó un sistema de filtrado CEAG que permite apagar accionamientos cuando no están siendo utilizados, lo cual supone una reducción de 518.624 kWh de consumo energético.

Acerinox Group:

La Compañía cuenta con iniciativas como *Energy Hunt* que consiste en un programa de identificación, actuación y reparación de puntos con potencial mejora en eficiencia energética en todas las plantas, como puede ser fugas de aire, gas o vapor.

Biodiversidad

Acerinox respeta el medio en el que desarrolla su actividad y colabora en estudios que analicen este medio. Las unidades de negocio del Grupo pusieron en marcha una serie de programas e iniciativas para preservar la biodiversidad de su entorno.

Por ejemplo, en Columbus se lanzó un Plan de Biodiversidad en el que se protege la flora y la fauna autóctona. En colaboración con el contratista de jardinería local, se controlan activamente las especies vegetales exóticas para evitar el desplazamiento de dichas especies autóctonas de la zona, evitando así la perturbación del ecosistema local.

Además, NAS llevó a cabo una evaluación para identificar si hay especies en peligro de extinción en los alrededores de la fábrica antes de que se produzca cualquier ampliación del emplazamiento, así como para garantizar la protección de los recursos culturales.

En el caso de Acerinox Europa, durante el año 2021, se continuó con el proyecto de la Universidad de Sevilla, copatrocinado por Acerinox, que estudia la invasión provocada por el alga *Rugulopteryx Okamurae* en la Bahía de Algeciras, y en concreto en el entorno de la factoría.

El apoyo de Acerinox Europa al estudio del alga invasora está permitiendo publicaciones de difusión mundial en revistas internacionales especializadas, y está aportando a la comunidad local información sobre el estado de afección del medio por esta invasión.

8.3. Gestión del consumo de agua

Para garantizar un uso responsable y sostenible, Acerinox dispone de sistemas de recirculación de agua en sus plantas, así como de sistemas de tratamiento para devolver al medio ambiente la mayor cantidad posible en las mismas condiciones de pureza y calidad que cuando se recogió por primera vez. El Grupo refuerza sus medidas para asegurar el agua necesaria (por ejemplo, en épocas de sequía), facilitando además el acceso para su uso por parte de las comunidades locales.

Las extracciones de agua son fundamentales para el proceso de producción, por lo que se controlan los volúmenes diariamente mediante caudalímetros. Este control es necesario para los procesos de producción, pero también garantiza el cumplimiento de los requisitos de los permisos de agua.

Las fábricas del Grupo cuentan con estrictas medidas para prevenir, evitar y actuar en caso de que se produzcan otros vertidos o derrames derivados del almacenamiento de otras sustancias.

Las fábricas disponen de plantas de recuperación de ácidos y de neutralización, para la gestión eficiente de los ácidos del decapado, y el correcto tratamiento de aguas ácidas y básicas. Existen además balsas de emergencia para evitar vertidos al medio, y balsas para recirculación de aguas. Los depósitos están equipados con un mecanismo de contención secundaria permanente, así como con servicios de limpieza y de parada de emergencia.



Tubería de acero inoxidable para aplicación industrial.

8. Comprometidos con el medio ambiente

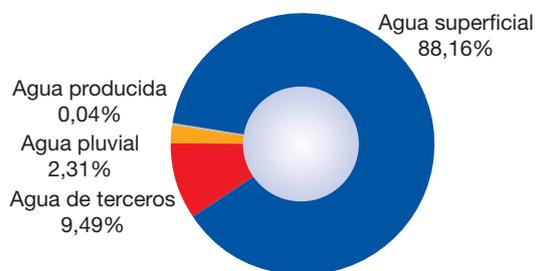
El objetivo de Acerinox



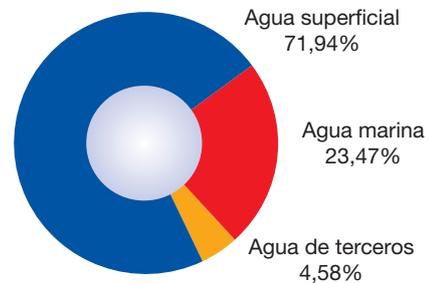
Reducir un 20% la extracción específica de agua para 2030 tomando como referencia los niveles de 2015. Como muestra del compromiso del Grupo por hacer un consumo responsable del agua, Acerinox logró reducir un 12% con respecto a 2020.

Datos de agua

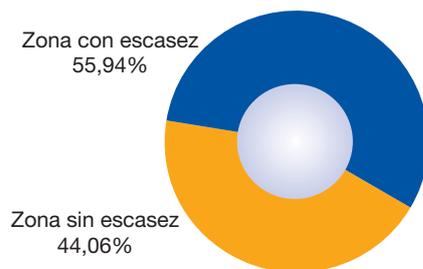
Distribución del total de agua captada por fuente en 2021:
9.517.403 m³



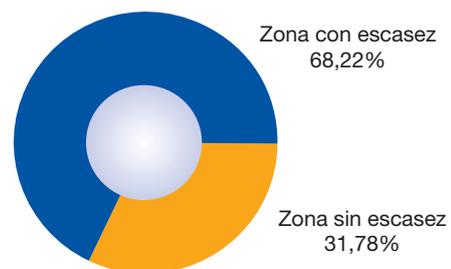
Distribución del total de agua descargada por destino en 2021:
5.952.207 m³



Distribución del total de agua captada en zonas con / sin escasez hídrica:



Distribución del total de agua descargada en zonas con / sin escasez hídrica:



Acerinox cumplimentó el CDP Agua en el que obtuvo una calificación **B** que se encuentra en la banda de gestión. Este dato es equiparable a la media regional europea, y superior a la media del sector de fundición, refinado y conformación de metales, con una media de C.

Calidad del agua

Las fábricas del Grupo disponen de estrictas medidas para prevenir, evitar y actuar en caso de producirse otros vertidos o derrames derivados del almacenamiento de otras sustancias.

Se cuenta con distintas plantas de neutralización para el tratamiento tanto de aguas ácidas como básicas, además de balsas de emergencia con el fin de evitar cualquier tipo de vertido al medio natural, así como otros instrumentos de seguridad para eliminar la posibilidad de derrames. Los tanques disponen de un mecanismo de contención secundaria permanente, así como servicios de limpieza y parada de emergencia.

Mejores prácticas

Proyecto I+D para reducir carga contaminante mediante tratamiento con microalgas.

Mejora de los equipos que internamente miden el consumo de agua de las líneas de producción. Control como herramienta de ahorro.



Monumento a las víctimas del 11 de septiembre de 2001 en New Jersey realizado en acero inoxidable producido por NAS.

8. Comprometidos con el medio ambiente

El agua en nuestras fábricas

Acerinox Europa

Se busca la constante recirculación del agua empleada y, en todo momento, se realiza una vigilancia exhaustiva de gran cantidad de parámetros para asegurar la devolución al medio de un agua que cumpla con las propiedades así fijadas por la Autorización Ambiental Integrada. Para ello, es previamente tratada mediante procesos como floculación, decantación y neutralización.

Columbus Stainless

La fábrica sudafricana se encuentra en una zona de escasez de agua. La adaptación a este contexto exige un gran esfuerzo de concienciación y la aplicación de medidas para priorizar el uso de agua.

Reutilización de la mayor cantidad posible de agua de la fábrica gracias a la planta de tratamiento de efluentes donde se aplican procesos como la ósmosis inversa o la evaporación. Asimismo, en línea con la visión de economía circular del Grupo, la salmuera concentrada se vende como producto de nitrato de calcio.



Depósitos de acero inoxidable para industria alimentaria.

Para hacer un uso sostenible, se construyeron embalses que permiten recoger el agua pluvial durante la estación húmeda para abastecer la factoría.

Columbus Stainless es miembro de una asociación que promueve medidas para hacer un uso eficiente y sostenible de los recursos hídricos de la red municipal (Upper Olifants Catchment Management Forum). Además, se aplica el principio conocido como Zero Effluents.

Bahru Stainless

La captación del agua se lleva a cabo en embalses artificiales que se encuentran en los alrededores de la fábrica y que se nutren de las aguas pluviales, por lo que resulta conveniente su paso por una planta de tratamiento. El agua descargada ha pasado anteriormente por la planta de tratamiento de aguas residuales localizada en el interior de la fábrica para asegurar que el efluente final cumple con el estándar A según la legislación local (National Environmental Legislation Requirements).

North American Stainless

El agua que se capta para emplear en la fábrica proviene del río Ohio. Antes de hacer uso de ella, se trata con polímeros y pasa por diferentes procesos de filtrado para lograr la retención de las partículas sólidas. Adicionalmente, también se recolecta de lluvia.

A lo largo del proceso, es reutilizada tantas veces como sea posible hasta que sus características no resulten aptas para continuar en la elaboración de nuestros productos. Un ejemplo es la reutilización del agua de las líneas de decapado para la producción posterior de productos ácidos o cáusticos. El efluente final es vertido de nuevo al río Ohio en las mismas condiciones evitando cualquier posible impacto ambiental en el medio. Todo es posible gracias a la monitorización en tiempo real de gran cantidad de parámetros que definen la calidad del agua.

Roldán

El agua empleada en los procesos industriales proviene del río Sil gracias a la autorización proporcionada por la Confederación Hidrográfica del Miño-Sil. A esta fuente de captación hay que sumar el agua de lluvia recogida a través de canalizaciones dirigida a la planta de depuración. Para mejorar la eficiencia, una de las medidas es la implementación de circuitos cerrados, de forma que, tras su aplicación en los procesos, esta pueda pasar por la planta de depuración para eliminar sólidos en suspensión y cualquier resto de grasa o aceite a través de procesos como la neutralización y el filtrado. El vertido del agua se produce tanto a la red de saneamiento como al río Sil. En ambos casos, existe un monitoreo para medir sus cualidades y mejorarlas mediante procesos de neutralización y floculación.

Inoxfil

El agua que se consume viene de la red pública que da servicio al polígono industrial en el que se encuentra ubicado Inoxfil. El agua entrante se somete a un proceso de descalcificación. Además, dispone de una depuradora físico-química que trata aquellas aguas provenientes de procesos de tratamiento superficial. El vertido final de agua se realiza a la red municipal de alcantarillado después de tratarla mediante procesos como coagulación y floculación en un punto de interconexión de aguas de proceso, sanitarias y pluviales.

VDM Metals

Entre los principales procesos de tratamiento del agua de las instalaciones de VDM Metals destacan la neutralización con cal, floculación, tanques de sedimentación y filtración.



Factoría de VDM Metals en Werdohl (Alemania)



9.1. Estrategia de innovación

Inversiones en inmovilizado

Acerinox continuó, durante el ejercicio 2021, con su política de inversiones en nuevos equipos y de mejora y mantenimiento de los existentes, para lo que destinó 101,3 millones de euros a este concepto. En una actividad tan competitiva como la siderúrgica, la constante actualización de sistemas es estratégica. El Consejo de Administración, consciente de ello, aprobó inversiones destinadas a mejorar diferentes conceptos, fundamentalmente de carácter productivo y medioambiental, en cada una de las filiales del Grupo.

En la Fábrica del Campo de Gibraltar se llevaron a cabo inversiones durante 2021 por valor de 38,6 millones de euros entre las que destaca la fase de construcción de la nueva Nave para trabajos de Refractarios en la Acería, permitirá a su vez el traslado a cubierto de parte de las operaciones de recuperación metálica de la escoria.

Se inició también la obra civil de la nueva línea de corte transversal CS-6, trasladada desde el centro de servicios de París, con importantes actualizaciones que reducen las emisiones difusas y se instaló un equipo de inspección automática de la banda en la línea de Recocido Brillante BA2, completando la instalación de sistemas automáticos en todas las líneas de Recocido Final.

Por otra parte, se sustituyó el trazado completo de los tres conductores de la línea de alta tensión de 220 kV, añadiendo un cuarto conductor de repuesto, entre otras actuaciones.

En el caso de la planta de North American Stainless, Acerinox destinó 28,2 millones de euros de los cuales 13 millones se destinaron al mantenimiento de los equipos existentes que se acercaban al final de su vida útil para mejorar su rendimiento y fiabilidad. Además, se trasladó una slitter para su reutilización desde Acerinox Francia a Kentucky.

En laminación en frío, se modernizaron varias líneas para mejorar su eficiencia general. Se siguió invirtiendo en el proyecto de mejora de la línea de decapado, que entrará en funcionamiento en enero de 2022. El proyecto dará lugar a un decapado electrolítico y de ácido mixto más eficiente para mejorar la calidad, productividad, reducir el consumo de ácido y el vertido de agua. También se mejoró la inspección automática de dicha línea y se actualizaron los motores de uno de los laminadores sendzimirs reduciendo el consumo de energía y las emisiones de CO2.

En laminación en caliente, NAS instaló una inspección en línea y herramientas de control de calidad para medir las dimensiones de las bobinas, el perfil, la forma y la calidad de la superficie, con el fin de mejorar la calidad del producto y del proceso posterior. Por último, se actualizó la infraestructura informática con la compra de dos nuevos servidores. Y se están haciendo pruebas con impresión 3D, al mismo tiempo que se está investigando en la posibilidad de utilización de equipos a gran escala para piezas grandes e implementación rápida.

Por su parte, VDM Metals recibió inversiones por valor de 20,1 millones de euros destinadas, fundamentalmente, al crecimiento y a la calidad del producto, a la seguridad y el medio ambiente y al mantenimiento de equipos existentes.

En el caso de Columbus Stainless, la planta sudafricana llevó a cabo inversiones valoradas en 10,3 millones de euros fundamentalmente dirigidas al mantenimiento de equipos y la actualización de sistemas.

El resto de las inversiones fueron destinadas a las plantas de Bahru Stainless, Roldán e Inoxfil.

9.2. Excellence 360°

Acerinox siguió desplegando en 2021 su estrategia multidisciplinar Excellence 360°, donde están recogidos todos los proyectos que componen las mejoras de eficiencia operacional utilizando como habilitador la Transformación Digital de los procesos.

Fruto de la integración de VDM Metals en el Grupo Acerinox, se unificaron los planes de eficiencia que esta Compañía venía desarrollando con las mejoras prácticas del Grupo, a través del benchmarking interno, y la Estrategia Digital para integrar la división de Aleaciones de Alto Rendimiento dentro del Excellence 360°. De esta manera, se incrementa el objetivo de retorno de 125 millones de euros anuales de manera recurrente en 2023 a 140 millones de euros.

Excellence 360° está enfocado a potenciar el negocio de forma integral: producción (aumentando la calidad en el proceso y la productividad), cadena de suministro (optimizando el stock e incrementando la precisión en las entregas), comercial (mejorando los márgenes y mix de clientes) y compra de materias primas (optimizando el mix en cada momento). Y teniendo en cuenta los objetivos de sostenibilidad del Grupo, con especial incidencia en la mejora continua de la eficiencia, reducción del consumo de energía, mejora de los rendimientos y tiempos de máquina así como reducción de los costes medioambientales. Todo ello gracias al uso de nuevas tecnologías y situando al cliente y el servicio en el centro del negocio.



9. Comprometidos con la innovación y la transformación digital

Excellence 360° está compuesto por tres grandes proyectos. El primero, la Planificación 360°, en segundo lugar, el *Advanced Analytics Program* y en tercero, la Automatización y Robotización de Procesos. Durante 2021 se siguieron acometiendo proyectos en cada una de estas áreas, que se detallan bajo estas líneas.

1. Planificación 360°: Puesta en marcha de la segunda fase del proyecto que consiste en una herramienta de optimización de planificación de campañas en el taller de laminación en frío.

2. Advanced Analytics Program: Este programa, basado en datos, da respuesta a la orientación estratégica de la toma de decisiones.

La metodología del programa consiste en formar equipos en análisis de datos mediante casos de uso reales que impactan directamente en la Excelencia operativa.

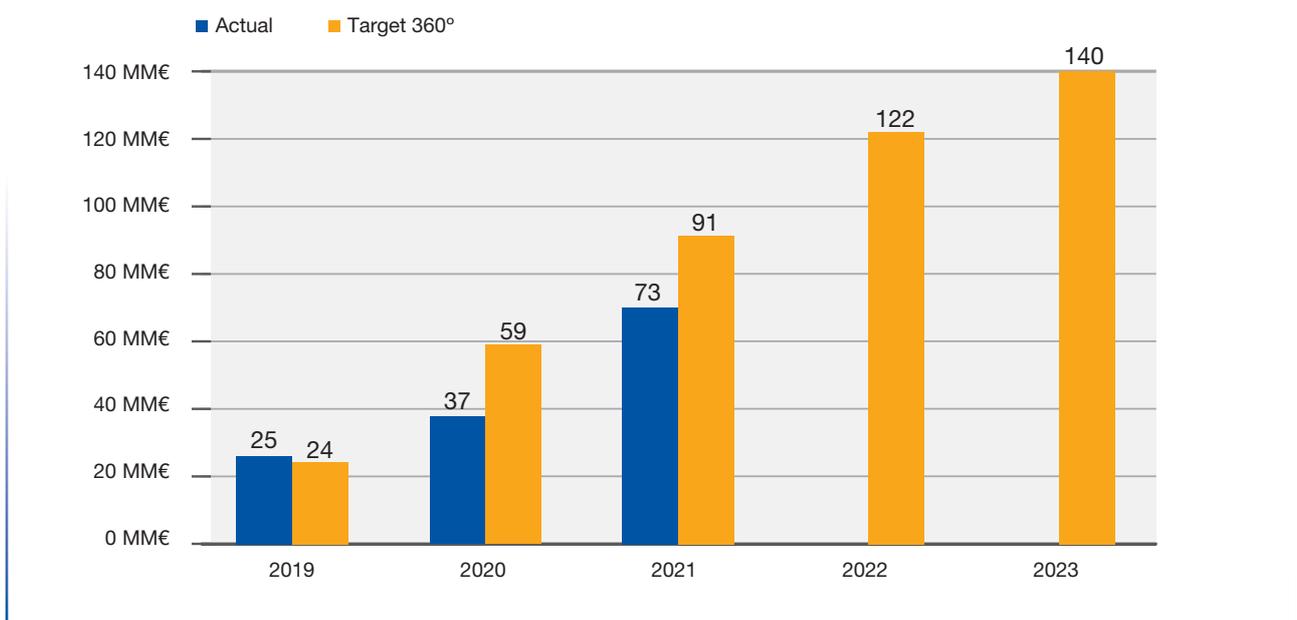
Los proyectos más representativos que se abordaron en 2021 fueron:

- Modelo para la optimización de rutas logísticas.
- Modelo para optimizar el ancho de salida de colada continua.
- Modelo de optimización del consumo eléctrico del horno.

3. Automatización y Robotización de Procesos: Arranque del segundo proyecto de Vehículos de Guiado Autónomo (AGV'S) en la fábrica de NAS. Se trata de un vehículo autónomo 100% eléctrico con capacidad para transportar 60MT de palanquillas desde la acería al taller de producto largo, sustituyendo el uso de camiones.

También comenzó el desarrollo de una aplicación para gestionar las órdenes de trabajo de mantenimiento en movilidad.

En el tercer año del Excellence 360°, Acerinox obtuvo ahorros estimados en 73 millones de euros, que suponen un 81% sobre el alcance total.



9.3. I+D+i

El Grupo Acerinox, por la naturaleza de su actividad y tal y como está recogido en su misión, considera estratégica la investigación, el desarrollo y la innovación.

Con la incorporación de VDM Metals al Grupo Acerinox, se integraron los esfuerzos para potenciar los recursos disponibles en línea con el propósito y la estrategia global de la empresa de fomentar una innovación sostenible, identificando los riesgos que permitan su gestión. El Grupo se encuentra mejorando la capacidad de adaptación de los departamentos de I+D+i creando estructuras de trabajo conjuntas y procesos más ágiles y flexibles.

En colaboración con sus clientes, VDM Metals desarrolla soluciones óptimas para los requisitos específicos de diferentes industrias, contribuyendo a hacer más eficientes sus procesos. Esto incluye el desarrollo de nuevos materiales, así como la identificación de aleaciones con potencial de alto rendimiento y la optimización de propiedades clave en las establecidas en el mercado que pueden ser calificadas para otras aplicaciones. Los ciclos de desarrollo suelen durar varios años, por lo que las actividades de I+D+i se centran también en la identificación oportuna de las próximas tendencias. En 2021, algunos ejemplos representativos de los proyectos de I+D+i de la división Aleaciones de Alto Rendimiento fueron la cualificación y la ampliación de la cartera de productos de una nueva aleación patentada de alta temperatura para su uso en procesos de gas de síntesis energéticamente eficientes para la producción de hidrógeno y el desarrollo en polvo de otra superaleación patentada para su uso en motores de aviación de próxima generación, entre otros.

Durante el ejercicio 2021, se creó un Comité de Innovación y Tecnología, dirigido por el CEO del Grupo e integrado por responsables de varias áreas de negocio, con el propósito de revisar las capacidades del Grupo, definir la estrategia en I+D+i, dotar de fondos suficientes e identificar los riesgos que puedan impactar significativamente en las operaciones del Grupo y definir unos objetivos a la largo plazo en estos temas.



Tanques de acero inoxidable para industria de alimentación.

9. Comprometidos con la innovación y la transformación digital

Durante 2021 se crearon 3 clústeres de trabajo centrados en desarrollo de materiales, mejora de procesos de producción e implementación de otros nuevos y el impulso de los procesos de innovación que incluye, entre otras tareas, la gestión de patentes del Grupo.

Este intercambio de experiencias entre unidades de negocio del Grupo está abierto a la aportación de cualquier empleado a través de una plataforma creada al efecto y con el fin de aprovechar al máximo el profundo know-how de la plantilla de Acerinox.

Adicionalmente, y en el caso de las filiales ubicadas en la Unión Europea, desde I+D+i se trabaja en el planteamiento y consecución para la obtención de ayudas de los fondos anunciados por dicha institución.

Una colaboración con organismos públicos resulta esencial ya que cerca de la mitad de las inversiones en este campo se llevan a cabo en un trabajo conjunto con entidades, universidades o centros de investigación de esta naturaleza.

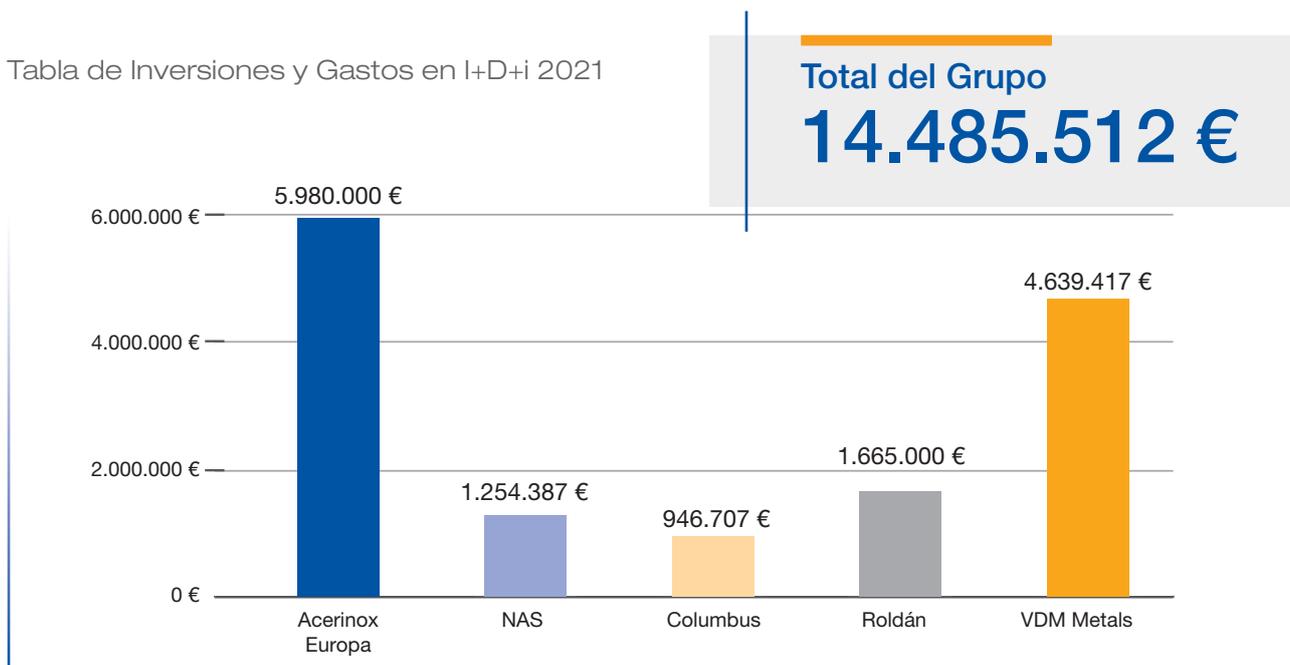
Más de 40 personas del Grupo, distribuidas en diferentes plantas de producción, dedican sus conocimientos y esfuerzos a tareas de investigación y desarrollo, sin contar el personal que, en los laboratorios con los que cuenta cada planta del Grupo, trabajan en buscar nuevas aleaciones y mejorar las propiedades de las actuales.

Acerinox, además, promueve la participación de todos los empleados en este campo con la convocatoria anual de los Premios Rafael Naranjo, destinados a reconocer a los trabajadores que han destacado por sus proyectos innovadores en materia de Seguridad, Medio Ambiente y Calidad en Progreso.

En la edición de 2021 y en la categoría de “Seguridad”, se concedió un único premio a un proyecto consistente en la automatización del sistema de extracción de la grasa sobrante del proceso de lubricación, aumentando la seguridad en la maniobra.

El premio en la categoría de “Medio Ambiente”, fue para el proyecto “Modificación del sistema de sellado por bateaguas para los Cepillos AP-5” y en lo que respecta a la categoría de “Calidad en Progreso”, que incluye tres premios, el primero de ellos fue para el proyecto “Extracción del acero incrustado en el interior de los conos de desescoriado”, el segundo premio lo para el trabajo “Aumento de la vida de los convertidores obstaculizando el recorrido del acero en las perforaciones”, y el tercero para el denominado “Optimización grabado lino Bernabéu”.

Tabla de Inversiones y Gastos en I+D+i 2021



Acerinox, premio ISSF a la mejor tecnología

Cada año, el ISSF premia a sus miembros por sus buenas prácticas e ideas novedosas en las áreas de mejor tecnología, mejor desarrollo del mercado, seguridad y sostenibilidad.



◀ Efficient Sanitation System to Combat the Global Sanitation Crisis

Premio a la mejor tecnología

En esta categoría, el jurado buscaba reconocer conceptos originales que hicieran contribuciones significativas en los métodos de producción de los aceros inoxidables o en la aplicación de los aceros inoxidables en servicio.

Columbus Stainless recibió el oro en esta categoría por un sistema de saneamiento eficaz para combatir la crisis mundial de saneamiento.

Mejores prácticas

El nuevo Bernabéu, cubierto por Acerinox Europa

Durante 2021, Acerinox Europa comenzó a producir las planchas que vestirán tanto la fachada como la cubierta del nuevo estadio Santiago Bernabéu.

Además de estudiar la composición, aleación y propiedades, de cada uno de los plates que se fabricó, se hizo una medición de su brillo y distintos tipos de reflectancia. Estos valores deben adaptarse a unas características concretas en función de en qué parte, y a qué altura del estadio vaya a estar colocada esa plancha.

Junto a las composiciones que generan diferentes intensidades de reflejo del inoxidable, durante el proceso se implementó un proceso de control de las mismas para adaptarlas específicamente a las condiciones buscadas.



Maqueta del Estadio Santiago Bernabéu que incorpora revestimiento de acero inoxidable.

9.4. Sistemas de Información

El Grupo Acerinox, en su compromiso por mantener un servicio competitivo, desarrolla como parte fundamental del modelo de negocio una serie de buenas prácticas en Seguridad de la Información para conseguir los objetivos de confidencialidad, integridad, disponibilidad y legalidad.

El departamento de Sistemas de Información tiene como tarea fundamental dotar de las infraestructuras y herramientas informáticas necesarias a todo el Grupo. Su posición transversal le otorga una visión completa de toda la Compañía, colaborando con muchos departamentos en la implantación de soluciones tecnológicas, en el desarrollo de aplicaciones y en la instalación y mantenimiento requeridos por cada uno de ellos. De manera particular, la colaboración estratégica de Sistemas se reflejó en los proyectos de Transformación Digital llevados a cabo por el Grupo en los últimos años.

El compromiso con la Seguridad de la información se reflejó en la ejecución, durante el pasado ejercicio, de una serie de planes orientados a esta finalidad y la consiguiente obtención de certificaciones que lo acreditan.



Fachada realizada de acero inoxidable producido por Acerinox en la Plaza de Colón (Madrid).

10. Comprometidos con la cadena de suministro

La crisis logística acaecida como consecuencia del coronavirus puso de manifiesto, una vez más, la ventaja competitiva de Acerinox al contar con fábricas en cuatro continentes. La gestión de las interrupciones en las cadenas de suministro de los recursos necesarios para abastecer las fábricas se vio facilitada por la cercanía entre las plantas y los proveedores. Casi en la totalidad de los casos, cuando hubo que detener la actividad se debió a razones sanitarias o imperativos legales.

De esta manera, los cerca de 8.765 proveedores con los que cuenta la Compañía en todo el mundo pudieron seguir manteniendo su actividad comercial con el Grupo, que colaboró así al mantenimiento de su facturación y puestos de trabajo. Una afirmación que queda refrendada por el hecho de que el 60,70% de ellos fueron proveedores locales, que facturaron a la Compañía más de 2.755 millones de euros que, sin duda, ayudaron a mantener el tejido social mientras garantizaban al Grupo su continuo suministro.

Gestión de compras

La adquisición de materias primas y bienes en una empresa siderúrgica como Acerinox forma parte del núcleo de su estrategia de negocio y es esencial para el proceso, el producto y los resultados. El continuo estudio y seguimiento del mercado, el acierto en las operaciones y la planificación y gestión de toda la cadena de suministro, así como la continua mejora en la operativa y la búsqueda de sistemas o modelos más eficientes son, así mismo, parte esencial del plan estratégico del Grupo.

En esta línea, el Consejo de Administración aprobó en diciembre de 2021 una nueva Política de Compras Responsables con el propósito de consolidar “con sus proveedores relaciones estables y duraderas que compartan un criterio ético y permitan crear valor de forma sostenible”, tal y como en ella misma se indica.

Acerinox establece en su modelo de gestión de compras unas pautas generales comunes en todo el Grupo, desarrollando sus propios procedimientos para controlar y garantizar una cadena de suministro que cumpla con los requisitos que el documento demanda y los estándares legales y reglamentarios.

Los procesos de selección de proveedores se adecuan a los principios de publicidad, igualdad y transparencia, promoviendo para ellos principios similares a los que inspiran al Grupo como empresa responsable.

Los principios éticos, ambientales y sociales se encuentran reflejados en los procesos de homologación, así como en:



◀ Condiciones
Generales de
Contratación



◀ Código de conducta

Dicha Política indica como **objetivos**

Incluir **criterios sociales y ambientales** en las decisiones de compra.

Impulsar el **desarrollo y crecimiento sostenible** a largo plazo de todas las entidades que intervengan en la cadena de suministro.

Fomentar entre los proveedores y contratistas del Grupo Acerinox **principios de sostenibilidad**.

Asegurar que la selección de proveedores se ajuste en todo momento al **cumplimiento de los compromisos adquiridos y a las normas internas del Grupo** que regulan la contratación.



Homologación

Los proveedores están obligados a cumplir con los requisitos definidos por cada fábrica en materias como medioambiente, seguridad y salud y prácticas laborales, y su actividad debe ser compatible con las declaraciones internacionales de Derechos Humanos. Además, deben estar alineados con los 10 Principios del Pacto Mundial de las Naciones Unidas.

Condiciones generales de contratación

Incluyen la contratación laboral y el cumplimiento de la normativa fiscal y laboral (lo que deben acreditar), el respeto por el medio ambiente, la contribución al desarrollo sostenible y la innovación en productos y procesos

Evaluaciones periódicas

En ellas se comprueba el mantenimiento de las exigencias de calidad, medioambiente y de seguridad e higiene. Dicha calificación permitirá confirmar o denegar el nivel de confianza otorgado mediante la homologación. En las propias instalaciones de los proveedores se llevan a cabo inspecciones para corroborar el cumplimiento de las buenas prácticas ligadas a la estrategia de responsabilidad empresarial

Evaluaciones con criterios medioambientales



239

Evaluaciones con criterios sociales



135



Botella de acero inoxidable

11.1 Acción social

Compromiso como Grupo

Los valores expuestos en el plan de Misión, Visión y Valores que recientemente puso en marcha el Grupo muestran el deseo de impulsar una sociedad más solidaria y comprometida.

El año 2021 continuó marcado a nivel global por la pandemia COVID-19 y el Grupo Acerinox continuó colaborando en paliar los efectos de la misma, priorizando la Seguridad y la Salud a través de medidas sociales y laborales.

El conjunto de actividades realizadas por las distintas sociedades del Grupo se pueden dividir en acciones para el beneficio de la salud, acciones relativas a la educación, y otras relacionadas con el crecimiento sostenible y la erradicación de la pobreza.

En total, una inversión en torno a **415 m €**



▲ Entidades educativas con las que colabora Acerinox



▲ Asociaciones con las que colabora Acerinox

Colaboración con educación

Una de las contribuciones sociales más relevantes de Acerinox es la colaboración con entidades educativas, en concreto con universidades y centros de Formación Profesional.

Acerinox tiene convenios de colaboración con más de 20 centros universitarios y de Formación Profesional, contribuyendo de este modo a identificar y desarrollar el talento de las nuevas generaciones de futuros profesionales, clave para el sector.

Colaboración con asociaciones

Una contribución importante del Grupo tiene que ver con las distintas asociaciones a las que pertenece o con las que colabora directamente

Mejores prácticas

El Grupo Acerinox frente al COVID-19

Para garantizar que la Seguridad y la Salud de empleados, clientes y proveedores sea la mayor posible, durante el año se destinó en torno a 5 M€ en concepto medidas de precaución, material sanitario, ayudas directas y donaciones para paliar los efectos de la pandemia.



Por un bienestar social

Employee Tender Loving Care es una organización sin ánimo de lucro que busca el apoyo entre los propios empleados de la fábrica. NAS incrementó con hasta 8.761 € más la propia ayuda con la que los trabajadores financiaron las dificultades de otros empleados.



Campaña de Reforestación

Acerinox Europa puso en marcha una campaña de reforestación junto con la Asociación Misión Ardilla y el Colegio de Educación Infantil y Primaria (CEIP) Nuestra Señora de Guadalupe de Palmones, en Los Barrios. Enmarcada en el compromiso que la Compañía tiene adquirido con la sostenibilidad, esta actividad tiene como objetivo concienciar a toda la comunidad, especialmente a las nuevas generaciones, sobre la importancia del cuidado del entorno y la necesidad de luchar contra el cambio climático. Cabe resaltar la importancia de los trabajos realizados por los voluntarios de Acerinox Europa, para acondicionar el terreno, y la Asociación APADIS (Asociación de Padres y Madres de Personas con Discapacidad Intelectual de Algeciras) que fue la suministradora de los árboles apadrinados por los alumnos del Colegio.



◀ Escanea el QR para ver el video





Acuerdo con la fundación ALAPAR

Acerinox y la Fundación ALAPAR firmaron un acuerdo para colaborar en la sensibilización, integración y colaboración con personas con discapacidad. Ambas instituciones llevarán a cabo acciones de formación, de integración laboral de personas con discapacidad, colaboraciones de voluntariado y bienes y servicios, favoreciendo la integración de estas personas en la sociedad, así como de la sensibilidad de toda la empresa en esta materia.



VDM Metals Ayuda tras las inundaciones de Alemania

Entre las zonas más castigadas por las inundaciones del mes de julio en Alemania se encuentran Altena y Werdohl, donde se ubican las fábricas de VDM Metals. La crecida de las aguas provocada por una fuerte y persistente lluvia provocó enormes destrozos materiales. Tras los momentos más críticos y después de evaluarse los daños, se sucedieron otros en donde se pudo comprobar la generosidad de la población, de los empleados y del resto del Grupo, que ayudaron sobremanera a paliar los daños causados. Acerinox ha contribuido con hasta 25.000€ en ayudas a las ciudades de Altena y de Werdohl y con otros 25.000€ en ayudas directas a personas afectadas, que se suman a las donaciones hechas por empleados de VDM Metals.



Ayuda para Kampung Tanjung Langsat

Esta pequeña aldea próxima a la fábrica se vio muy afectada por la pandemia COVID-19. Bahru Stainless quiso colaborar con ella donando dinero y 50 juegos de material de ayuda valorados en 300 € cada uno. El responsable de la aldea agradeció en nombre de las 21 familias afectadas esta ayuda, en una ceremonia el 7 de octubre de 2021.



Donación de material propio

Columbus Stainless continuó colaborando con diferentes organizaciones de su entorno donando acero inoxidable para techos, vallas, empalizadas y otros recursos fabricados con nuestros materiales. Durante el año 2021, Columbus donó material por valor de 20.000 € a escuelas locales, organizaciones no gubernamentales y otras instituciones locales.

11.2. Acción Fiscal

Acerinox S.A. y sus sociedades dependientes velan por el cumplimiento de la normativa fiscal de cada país en el que tienen presencia, evitando estructuras societarias agresivas y cualquier contingencia fiscal, como queda reflejado en la “Política General en Materia Fiscal”.

En dicha política, disponible en la página web corporativa www.acerinox.com, se da respuesta a los Principios, las Buenas Prácticas Tributarias, el Seguimiento y el Control, la Difusión y actualización de la Política Fiscal Corporativa y el compromiso con las autoridades fiscales. La gestión y responsabilidad del Grupo Acerinox SA. en materia Fiscal recae sobre el Head of Tax.

El programa ICAP, detallado a continuación como una de las mejores prácticas, supuso un avance en todo el trabajo que ya realizaba el Grupo materia de acción Fiscal y reconocido públicamente.

Subvenciones públicas recibidas en 2021 (miles €)

	2021
I+D	988
Medioambiente	7.171
Asignación derechos CO2	12.055
Ayudas derivadas COVID-19	295
Formación	160
Otras	80
Total	20.749

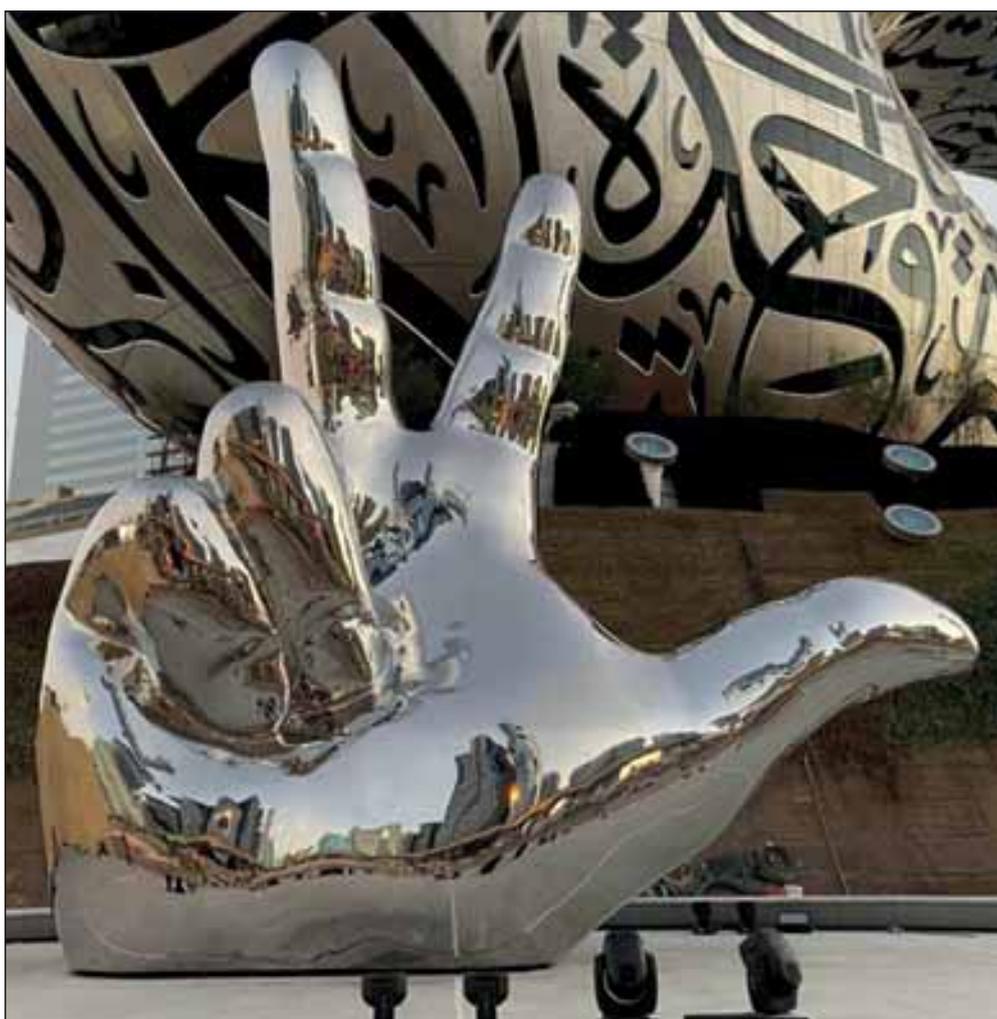


▲ [Política General en material Fiscal de Acerinox S.A. y de su Grupo de Empresas](#)

Resultados antes de impuestos e impuestos pagados por país (miles de €)

País	Resultados antes de impuestos	Impuestos sobre beneficios
España*	361.378	-23.608
USA	610.362	145.688
Sudáfrica	78.732	5.261
Malasia	324	60
Canadá	6.403	1.777
México	5.734	1.640
Portugal	1.208	-13
Francia	6.746	143
Alemania	28.497	2.642
Italia	2.210	358
UK	897	81
Suecia	1.661	0
Suiza	137	4
Austria	914	225
Polonia	1.275	93
Chile	2.458	0
Argentina	935	116

País	Resultados antes de impuestos	Impuestos sobre beneficios
Bélgica	978	517
Rusia	-65	0
Turquía	1.313	102
Brasil	28	17
Colombia	-121	1
Perú	17	0
Australia	255	86
China	3.365	895
Hong Kong	-350	-5
Japón	1.639	467
Corea	1.020	-218
Singapur	-240	0
India	-51	0
Emiratos Arabes Unidos	-76	0
Luxemburgo	0	506
Total	1.117.583	136.835



Escultura de la Mano, en el Museo del Futuro (Dubai) realizada con acero inoxidable suministrado por Acerinox.

11. Comprometidos con la comunidad

Los resultados antes de impuestos reflejan los obtenidos por las entidades que forman parte del Grupo consolidado en cada uno de los países. En los casos de entidades holding, los resultados incluyen dividendos recibidos de las filiales.

Para la determinación del impuestos sobre sociedades, la legislación fiscal establece ajustes a esos resultados para la obtención de las bases imponibles. Además, en muchos casos existen deducciones que bonifican la cuota del impuesto a pagar. En los casos en que existen bases imponibles negativas de años anteriores pendientes de aplicar, la legislación permite compensar las mismas con los resultados del ejercicio. Cada país tiene sus propias reglas de compensación existiendo limitaciones a su utilización en muchos países. Es por todo ello que en muchos casos, los tipos impositivos que se reflejan no se corresponden con los nominales del país o con los efectivos pagados.

En la partida de impuestos sobre beneficios pagados se incluyen los pagos a cuenta efectuados en el ejercicio, así como con las liquidaciones definitivas del impuesto correspondientes a años anteriores.

En algunos países la legislación obliga a hacer pagos a cuenta en función de los resultados del ejercicio obtenidos y no de las bases imponibles. Estos resultan ser superiores a los que correspondería pagar de acuerdo con el cálculo de bases imponibles.

*En el caso de España, en 2021 se ha cobrado la liquidación correspondiente al año 2019 y que resultaba a devolver como consecuencia del pago a cuenta en exceso efectuado. El importe cobrado correspondiente a 2019 asciende a 29 millones de euros.

Mejores prácticas

Programa ICAP

En 2019, como ya se indicó en el Informe de Gobierno Corporativo del pasado ejercicio, el grupo Acerinox fue propuesto por la Agencia Tributaria española (AEAT) para representar a España en el Programa ICAP.2 de la OCDE (“International Compliance and Assurance Programme”).

Acerinox aceptó participar de forma voluntaria en esta iniciativa que tiene por objeto un proceso cooperativo y multilateral de evaluación y garantía de riesgos fiscales. Está diseñada con un enfoque eficiente, eficaz y coordinado que proporcione a los grupos multinacionales (MNE), dispuestos a participar de manera activa, abierta y totalmente transparente, una mayor seguridad fiscal con respecto a todas o algunas de sus actividades y transacciones en los países de mayor presencia y a elección de las autoridades fiscales interesadas.

El objetivo final es entregar a los MNE que participan, y siempre sujeto a la finalización satisfactoria del proceso, una carta/ certificado emitida por cada autoridad fiscal calificando a la entidad de su país como de “bajo riesgo fiscal”. Este proceso no afecta a los procedimientos internos existentes en cada país (por ejemplo, el procedimiento inspector) y su principal efecto es reputacional, en especial para las administraciones implicadas, pero también para el resto de stakeholders que se interesan por la gobernanza corporativa, en este caso la gobernanza fiscal del Grupo, así como el nivel de transparencia y solidez de las políticas fiscales.

En el proceso de ICAP del Grupo Acerinox participaron las Agencias tributarias españolas, británica, canadiense y estadounidense. El proceso se inició a finales de 2019 aunque sufrió varios atrasos como consecuencia de la pandemia. A lo largo de los ejercicios 2020 y 2021, las autoridades fiscales estuvieron revisando, con la asistencia del Departamento fiscal corporativo y los responsables del Grupo en estos países,

la política de precios de transferencia, incluyendo las transacciones entre partes vinculadas del Grupo en esos países, así como su estructura legal y operativa y resto de aspectos que pueden impactar su política.

A 31 de diciembre de 2021, y a falta de la finalización formal con la recepción de las correspondientes cartas que califican a Acerinox en estas jurisdicciones como entidades de bajo riesgo, toda la investigación y análisis concluyó y, según la información recibida, de total satisfacción por parte de las autoridades fiscales involucradas. Se espera recibir las cartas que concluyen este proceso en las próximas semanas. Todo ello tras diferentes sesiones de documentación y de contestación a cuestiones proporcionando a las autoridades fiscales una foto detallada y una justificación alineada con los retos del negocio e industria de la política de precios de transferencia.

ICAP supone un aval a nivel internacional a las buenas prácticas tributarias y de transparencia con la que opera Acerinox. Constituye sin duda el programa de mayor reconocimiento a nivel global de lo que se conoce como “la relación cooperativa con las Administraciones fiscales” pues, como se ha indicado, cuenta con el aval y la monitorización de la OCDE, aportando confianza a quienes participan en él.

La dirección de Acerinox se siente especialmente orgullosa de haber participado en esta iniciativa, de haber cumplimentado satisfactoriamente el proceso y de ser uno de los aproximadamente 25 MNE en todo el mundo que, tras finalizar esta segunda convocatoria, forman parte de esta iniciativa de la OCDE que marca un verdadero hito en el mundo de la relación cooperativa con las autoridades fiscales.

“Las agencias tributarias españolas, británicas, canadienses y estadounidenses califican a Acerinox como entidad de bajo riesgo fiscal.”



Carrocería para autobús impulsado por hidrógeno realizada con acero inoxidable producido por Acerinox.



Factoría de Bahru Stainless en Johor Bahru (Malasia)



Anexo 1. Información complementaria

Uso sostenible de los recursos

Principales materias primas (Toneladas)

Aleaciones	Gases	Ácidos	Material reciclado*	Ácido reciclado**
714.075	355.466	43.726	2.500.852	16.104

*Se entiende por material reciclado la chatarra comprada, la chatarra de proceso e interna, y el metal recuperado de la escoria y otros residuos reciclados

**Ácido reciclado: Cantidad total de ácido nítrico y fluorhídrico recuperado

Gestión de residuos (Toneladas)

	2021		2020		2019	
Total residuos	1.669.804	%	1.382.841	%	1.401.201	%
Depósito	471.113	28,2%	302.191	21,9%	401.318	28,6%
Reciclados / Recuperados	1.193.399	71,5%	1.079.247	78,0%	998.373	71,3%
Otros (I+D+i)	5.292	0,3%	1.403	0,1%	1.510	0,1%
Total residuos no peligrosos	1.521.397	91,1%	1.253.389	90,64%	1.261.893	90,06%
Depósito	385.293	25,3%	232.600	18,6%	316.452	25,1%
Reciclados / Recuperados	1.135.377	74,6%	1.019.386	81,3%	943.931	74,8%
Otros (I+D+i)	727	0,0%	1.403	0,1%	1.510	0,1%
Total residuos peligrosos	147.672	8,8%	129.452	9,36%	139.308	9,94%
Depósito	85.477	57,9%	69.591	53,8%	84.866	60,9%
Reciclados / Recuperados	57.630	39,0%	59.861	46,2%	54.442	39,1%
Otros (I+D+i)	4.565	3,1%	0	0,0%	0	0,0%

Emisiones CO2e (Toneladas)

	2021			2020**			2019		
	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA
Alcance 1	974.009	867.628	106.381	816.685	727.049	89.636	785.771	785.771	N/A
Alcance 2 - en función del mercado	2.179.654	2.097.141	82.513	1.952.046	1.873.071	78.974	2.111.364	2.111.364	N/A
Alcance 2 - en función de la ubicación	1.530.710	1.464.449	66.261	1.384.752	1.325.580	59.172	1.527.532	1.527.532	N/A
Total (Alcance 1+2)	3.153.663	2.964.769	188.894	2.768.730	2.600.120	168.610	2.897.135	2.897.135	N/A

*Alcance 2 - en función del mercado

**Se corrigen los datos de 2020 de acuerdo a la ISO 14064

Intensidad de emisiones CO₂e (Toneladas CO₂e/Tonelada)

	2021			2020			2019		
	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA
Intensidad (Alcance 1+2)	1,11	1,07	2,42	1,15	1,11	2,63	1,13	1,13	N/A

El compromiso de reducción de los gases de efecto invernadero se hace extensible al resto de emisiones atmosféricas. Acerinox trabaja para reducir sus cifras de emisiones de óxidos de nitrógeno, compuestos orgánicos volátiles y partículas.

Otras emisiones (Toneladas)

	2021			2020*			2019		
	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA
NOx	600	574	26	618	589	29	983	983	N/A
COV's	33	33	-	27	27	-	24	23	N/A
Partículas	324	324	-	424	424	-	295	295	N/A

*Los datos correspondientes a 2020 se han recalculado conforme a la mejora en las consideraciones tomadas para el cálculo de los datos de 2021

Las fábricas disponen de torres catalíticas donde se produce la reconversión de los óxidos de nitrógeno en nitrógeno molecular, logrando así reducir la emisión de este contaminante atmosférico.

Consumo energético (GJ)

	2021			2020**			2019		
	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA
Gas natural*	13.570.225	12.446.065	1.124.160	11.559.423	10.577.977	981.446	11.626.381	11.626.381	-
Diesel	194.471	181.671	12.799	167.291	161.123	6.168	167.122	167.122	-
Electricidad	11.450.674	10.797.582	653.092	10.000.382	9.412.730	587.652	10.416.846	10.416.846	-
Consumo total	25.215.369	23.425.318	1.790.051	21.727.095	20.151.830	1.575.265	22.210.349	22.210.349	-

* El dato de gas natural de la división de aleaciones de alto rendimiento HPA incluye, además de gas natural, gas mezclado

**Se corrigen los datos de 2020 de acuerdo a la ISO 14064

Intensidad energética (GJ / Tonelada)

	2021			2020			2019		
	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA
Intensidad	8,84	8,44	22,91	8,99	8,57	24,56	8,40	8,40	-

Consumo de electricidad (GJ)

	2021			2020*			2019*		
	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA	Total	Stainless	HPA
Renovable	2.928.417	2.632.566	295.851	2.028.874	1.874.674	154.199	1.770.864	1.770.864	-
No renovable	8.522.257	8.165.016	357.241	7.971.508	7.538.055	433.453	8.645.982	8.645.982	-
Total	11.450.674	10.797.582	653.092	10.000.382	9.412.729	587.652	10.416.846	10.416.846	-

*Se corrigen datos de acuerdo a la mejora en las consideraciones tomadas para el cálculo de los datos de 2021

Agua

Zonas con escasez: situación permanente de déficit en relación con la demanda de agua en un sistema de recursos de ámbito regional, caracterizado, bien por un clima árido o bien por un rápido crecimiento de la demanda consuntiva.

Zona sin escasez: hacen referencia al resto de instalaciones.

Captación de agua (m³)

2021	Total			Inoxidable		HPA	
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	8.390.933	4.827.086	3.563.847	4.419.129	3.563.847	407.957	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	0	0	0	0	0	0	-
Agua producida	3.712	3.712	0	3.712	0	0	-
Agua de terceros	903.018	493.199	409.819	288.756	409.819	204.443	-
Agua pluvial	219.740	0	219.740	0	219.740	0	-
Total	9.517.403	5.323.997	4.193.406	4.711.597	4.193.406	612.399	-

2020	Total			Inoxidable		HPA	
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	8.145.389	4.945.572	3.199.817	4.654.015	3.199.817	291.557	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	0	0	0	0	0	0	-
Agua producida	5.216	5.216	0	5.216	0	0	-
Agua de terceros	603.114	401.251	201.863	220.560	201.863	180.691	-
Agua pluvial	296.180	0	296.180	0	296.180	0	-
Total	9.049.899	5.352.039	3.697.860	4.879.791	3.697.860	472.248	-

2019	Total			Inoxidable		HPA	
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	8.879.282	5.162.616	3.716.666	5.162.616	3.716.666	N/A	N/A
Agua subterránea	0	0	0	0	0	N/A	N/A
Agua marina	0	0	0	0	0	N/A	N/A
Agua producida	65.340	65.340	0	65.340	0	N/A	N/A
Agua de terceros	515.649	211.203	304.446	211.203	304.446	N/A	N/A
Agua pluvial	0	0	0	0	0	N/A	N/A
Total	9.460.271	5.439.159	4.021.112	5.439.159	4.021.112	N/A	N/A

Descarga de agua (m³)

2021	Total			Inoxidable		HPA	
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	4.282.134	3.830.331	451.803	3.769.526	451.803	60.805	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	1.397.168	0	1.397.168	0	1.397.168	0	-
Agua de terceros	272.906	229.995	42.911	0	42.911	229.995	-
Total	5.952.207	4.060.326	1.891.882	3.769.526	1.891.882	290.800	-

2020	Total			Inoxidable		HPA	
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	4.183.772	3.810.232	373.540	3.691.638	373.540	118.594	-
Agua subterránea	0	0	0	0	0	0	-
Agua marina	1.221.457	0	1.221.457	0	1.221.457	0	-
Agua de terceros	169.782	135.222	34.560	0	34.560	135.222	-
Total	5.575.011	3.945.454	1.629.557	3.691.638	1.629.557	253.816	-

2019	Total			Inoxidable		HPA	
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
Agua superficial	4.268.513	3.828.404	440.109	3.828.404	440.109	N/A	N/A
Agua subterránea	0	0	0	0	0	N/A	N/A
Agua marina	1.434.018	0	1.434.018	0	1.434.018	N/A	N/A
Agua de terceros	35.500	0	35.500	0	35.500	N/A	N/A
Total	5.738.031	3.828.404	1.909.627	3.828.404	1.909.627	N/A	N/A

Consumo de agua (m³)

	Total			Inoxidable		HPA	
	Total	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez	Zonas sin escasez	Zonas con escasez
2021	3.565.195	1.263.671	2.301.524	942.072	2.301.524	321.599	-
2020	3.474.888	1.406.585	2.068.303	1.188.153	2.068.303	218.432	-
2019	3.722.240	1.610.755	2.111.485	1.610.755	2.111.485	-	-

Clientes & Proveedores

Número de proveedores

	2021*		2020		2019	
Proveedores totales	8.765	%	8.255	%	5.374	%
Locales	5.320	60,70%	5.316	64,39%	3.239	60,27%
No locales	3.445	39,30%	2.939	35,61%	2.135	39,73%
Homologados	1.322	15,08%	2.065	25,02%	1.782	33,16%
No homologados	7.443	84,92%	6.190	74,98%	3.592	66,84%
Nuevos proveedores	610	6,96%	647	7,84%	-	-%

* En 2021 se modificó los criterios de "proveedor local" para unificar a nivel Grupo

Gasto en proveedores (€)

	2021		2020*		2019	
Proveedores totales	6.894.022.857	%	3.887.454.300	%	3.725.000.000	%
Locales	2.755.618.455	39,97%	1.376.877.652	35,42%	1.453.000.000	39,01%
No locales	4.138.404.400	60,03%	2.510.576.648	64,58%	2.272.000.000	60,99%
Homologados	3.769.550.017	54,68%	2.386.358.059	61,39%	-	-%
No homologados	2.770.576.952	45,32%	1.501.096.241	38,61%	-	-%

*Se han corregido los datos de 2020

Condiciones de contratación

	2021	2020	2019
Evaluación con criterios ambientales	%	%	%
Nuevos proveedores	14,10%	36,63%	18,32%
Evaluación con criterios sociales	%	%	%
Nuevos proveedores	22,13%	48,69%	30,99%

Impacto en la cadena de suministro.

Evaluación del modelo de gestión del proveedor

	2021	2020
Evaluación con criterios ambientales		
Número total de proveedores cuyo impacto ambiental se ha evaluado	239	406
Número total de proveedores con impactos ambientales significativos potenciales y reales	2	4
Porcentaje total de proveedores con impactos ambientales negativos significativos reales y potenciales con los cuales se han acordado mejoras después de la evaluación ambiental	100,00%	50,00%
Porcentaje total de proveedores con impactos reales y potenciales con los cuales se ha puesto fin a la relación como resultado de la evaluación ambiental	50,00%	25,00%

	2021	2020
Evaluación con criterios sociales		
Número total de proveedores activos cuyo impacto social se ha evaluado	135	315
Número total de proveedores activos con impactos sociales negativos significativos potenciales y reales	0	0
Porcentaje total de proveedores activos con impactos sociales negativos significativos reales y potenciales con los cuales se han acordado mejoras después de la evaluación social	-	-
Porcentaje total de proveedores con impactos reales y potenciales con los cuales se ha puesto fin a la relación como resultado de la evaluación ambiental	-	-

Seguridad & Salud

Accidentabilidad personal propio

	2021			2020			2019		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Horas trabajadas	12.566.201	1.713.313	14.279.514	12.255.303	1.695.378	13.950.680	11.032.648	1.419.807	12.452.455
Accidentes totales*	194	4	198	219	6	225	205	6	211
Accidentes mortales	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Accidentes con baja	83	1	84	116	2	118	114	2	116
TRIFR x 1.000.000**	15,44	2,33	13,87	17,87	3,54	16,13	18,58	4,23	16,94
LTIFR x 1.000.000**	6,61	0,58	5,88	9,47	1,18	8,46	10,33	1,41	9,32
Horas de absentismo***	640.877	56.055	696.932	511.466	54.834	566.300	141.280	7.632	148.912
Tasa de absentismo (%)***	5,10%	3,27%	4,88%	4,17%	3,23%	4,06%	6,72%	4,96%	6,55%
Enfermedades relacionadas con el trabajo	0	0	0	0	0	0	1	0	1
Víctimas mortales por enfermedades relacionadas con el trabajo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

*Los datos de accidentes totales incluyen los accidentes mortales, los accidentes con baja, los casos de trabajo restringido y lesión leve. No se incluye índice de gravedad.

**Se han modificado los datos de 2019 & 2020 al criterio de x 1.000.000

***Se incluye el número de horas de ausencia causadas por una baja por motivos de accidente laboral, enfermedad no profesional, causas no justificadas, accidentes in itinere y huelgas. Se aumenta el alcance del reporte respecto a 2019 con la inclusión de VDM Metals, centros de servicios y oficina.

Accidentabilidad contratistas

	2021			2020			2019		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Horas trabajadas	2.450.470	325.813	2.776.283	1.603.527	381.683	1.985.210	2.040.486	429.811	2.470.297
Accidentes totales*	117	4	121	105	3	108	19	0	19
Accidentes mortales	1	0	1	0	0	0	0	0	0
Accidentes con baja	54	2	56	50	1	51	5	0	5
TRIFR x 1.000.000**	47,75	12,28	43,58	65,48	7,86	54,40	9,31	0,00	7,69
LTIFR x 1.000.000**	22,04	6,14	20,17	31,18	2,62	25,69	2,45	0,00	2,02
Tasa de absentismo (%)**	3,17%	0,22%	2,83%	2,54%	0,06%	2,06%	0,19%	0,00%	0,17%
Enfermedades relacionadas con el trabajo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Víctimas mortales por enfermedades relacionadas con el trabajo	0	0	0	0	0	0	0	0	0

*Los datos de accidentes totales incluyen los accidentes mortales, los accidentes con baja, los casos de trabajo restringido y lesión leve. No se incluye índice de gravedad.

**Se han modificado los datos de 2019 & 2020 al criterio de x 1.000.000

***Se incluye el número de horas de ausencia causadas por una baja por motivos de accidente laboral, enfermedad no profesional, causas no justificadas, accidentes in itinere y huelgas. Se aumenta el alcance del reporte respecto a 2019 con la inclusión de VDM Metals, centros de servicios y oficina.

No incluye filiales comerciales

TRIFR: (Nº de accidentes registrados / Nº de horas trabajadas) * 1.000.000

LTIFR: (Nº de accidentes con baja / Nº de horas trabajadas) * 1.000.000

Sistemas de gestión de seguridad y salud

	2021	2020	2019
Número de empleados cubiertos por un sistema de gestión de seguridad y salud	7.888	6.705	3.683
Porcentaje de empleados cubiertos por un sistema de gestión de seguridad y salud	97,05%	82,99%	62,00%

Plantilla*

Total empleados a cierre de ejercicio

Total empleados a cierre de ejercicio: 8.128

Acerinox Europa	Acerinox S.A.	Bahru	Columbus	Inoxfil	NAS	Roldán	VDM Metals	Filiales y Centros de Servicio
1.797	90	398	1.275	106	1.535	395	1.838	694

*La cifra de plantilla del presente anexo no incluye 10 miembros de Alta Dirección y 68 empleados de filiales comerciales de VDM Metals.

Promedio de empleados durante 2021

Promedio de empleados durante 2021

Acerinox Europa	Acerinox S.A.	Bahru	Columbus	Inoxfil	NAS*	Roldán	VDM Metals	Filiales y Centros de Servicio
1.849	89	402	1.275	107	1.520	395	1.823	692

* Los datos de NAS corresponden al periodo febrero- diciembre 2021

Número de empleados por tipo de contrato y género

		2021	2020	2019
Contrato indefinido	Hombres	6.890	7.012	5.292
	Mujeres	998	1.015	636
	Total	7.888	8.027	5.928
Contrato temporal	Hombres	199	141	32
	Mujeres	41	27	17
	Total	240	168	49
Total	8.128	8.195	5.977	

Número de empleados por tipo de jornada y género

		2021	2020	2019
Jornada Completa	Hombres	7.069	7.138	5.291
	Mujeres	982	987	637
	Total	8.051	8.125	5.928
Jornada Parcial	Hombres	20	15	33
	Mujeres	57	55	16
	Total	77	70	49
Total	8.128	8.195	5.977	

Número de empleados por rango de edad y género

		2021	2020	2019
<30	Hombres	852	926	817
	Mujeres	171	169	133
	Total	1.023	1.095	950
30-50	Hombres	4.167	4.169	3.276
	Mujeres	625	625	404
	Total	4.792	4.794	3.680
>50	Hombres	2.070	2.060	1.231
	Mujeres	243	246	116
	Total	2.313	2.306	1.347
Total		8.128	8.195	5.977

Número de empleados por categoría profesional y género

		2021	2020
Director	Hombres	15	24
	Mujeres	4	4
	Total	19	28
Manager	Hombres	220	242
	Mujeres	45	43
	Total	265	285
Analista	Hombres	572	580
	Mujeres	173	181
	Total	745	761
Especialista	Hombres	312	337
	Mujeres	129	135
	Total	441	472
Administrativo	Hombres	596	627
	Mujeres	471	480
	Total	1.067	1.107
Operario	Hombres	5.374	5.345
	Mujeres	217	197
	Total	5.591	5.542
Total		8.128	8.195

Número de empleados por tipo de contrato y rango de edad

		2021	2020	2019
Contrato indefinido	<30	902	1.011	868
	30-50	4.685	4.714	3.610
	>50	2.301	2.301	1.346
	Total	7.888	8.026	5.824
Contrato temporal	<30	121	84	82
	30-50	107	80	70
	>50	12	5	1
	Total	240	169	153
Total	8.128	8.195	5.977	

Número de empleados por tipo de jornada y rango de edad

		2021	2020	2019
Jornada completa	<30	1.020	1.093	931
	30-50	4.736	4.744	3.662
	>50	2.295	2.287	1.343
	Total	8.051	8.124	5.936
Jornada parcial	<30	3	2	19
	30-50	56	50	18
	>50	18	19	4
	Total	77	71	41
Total	8.128	8.195	5.977	

Número de empleados por tipo de contrato y categoría profesional

		2021	2020
Contrato indefinido	Director	19	28
	Manager	265	284
	Analista	744	755
	Especialista	429	464
	Administrativo	1.042	1.088
	Operario	5.389	5.407
	Total	7.888	8.026
Contrato temporal	Director	0	0
	Manager	0	1
	Analista	1	6
	Especialista	12	8
	Administrativo	25	19
	Operario	202	135
Total	240	169	
Total	8.128	8.195	

Número de empleados por tipo de jornada y categoría profesional

		2021	2020
Jornada completa	Director	19	28
	Manager	265	284
	Analista	744	760
	Especialista	433	468
	Administrativo	1.019	1.060
	Operario	5.571	5.524
	Total	8.051	8.124
Jornada parcial	Director	0	0
	Manager	0	1
	Analista	1	2
	Especialista	8	4
	Administrativo	48	46
	Operario	20	18
	Total	77	71
Total	8.128	8.195	

Empleo

Nuevas contrataciones por grupo de edad y género

		2021	2020	2019
<30	Hombres	437	243	282
	Mujeres	136	37	39
	Total	573	280	321
30-50	Hombres	519	215	209
	Mujeres	73	55	39
	Total	592	270	248
>50	Hombres	33	16	7
	Mujeres	8	2	2
	Total	41	18	9
Total	1.206	568	578	

Tasa de contrataciones

		2021	2020	2019
<30	Hombres	51,29%	26,24%	34,52%
	Mujeres	79,53%	21,89%	29,32%
	Total	56,01%	25,57%	30,79%
30-50	Hombres	12,46%	5,16%	6,38%
	Mujeres	11,68%	8,80%	9,65%
	Total	12,35%	5,63%	6,74%
>50	Hombres	1,59%	0,78%	0,57%
	Mujeres	3,29%	0,81%	1,72%
	Total	1,77%	0,78%	0,67%
Total		14,84%	6,93%	9,67%

Bajas Voluntarias

		2021	2020	2019
<30	Hombres	100	84	111
	Mujeres	12	11	14
	Total	112	95	125
30-50	Hombres	137	113	111
	Mujeres	25	21	9
	Total	162	134	120
>50	Hombres	42	41	18
	Mujeres	11	8	3
	Total	53	49	21
Total		327	278	266

Tasa de rotación de personal

		2021	2020*	2019*
<30	Hombres	15,73%	11,23%	22,28%
	Mujeres	7,02%	8,88%	18,80%
	Total	14,27%	10,87%	21,79%
30-50	Hombres	4,25%	3,93%	6,23%
	Mujeres	4,32%	4,32%	2,97%
	Total	4,26%	3,98%	5,87%
>50	Hombres	7,44%	7,77%	7,96%
	Mujeres	9,47%	7,72%	6,91%
	Total	7,65%	7,76%	7,87%
Total		6,48%	5,97%	8,85%

*Se ha corregido los datos de 2019 & 2020 según GRI

Despidos

Número de despidos por categoría laboral y género

		2021	2020
Director	Hombres	0	0
	Mujeres	0	0
	Total	0	0
Manager	Hombres	0	1
	Mujeres	2	1
	Total	2	2
Analista	Hombres	2	6
	Mujeres	0	0
	Total	2	6
Especialista	Hombres	3	7
	Mujeres	0	1
	Total	3	8
Administrativo	Hombres	6	3
	Mujeres	1	9
	Total	7	12
Operario	Hombres	130	124
	Mujeres	1	4
	Total	131	128
Total		145	156

Número de despidos por rango de edad y género

		2021	2020	2019
<30	Hombres	34	20	71
	Mujeres	0	4	11
	Total	34	24	82
30-50	Hombres	40	51	93
	Mujeres	2	6	3
	Total	42	57	96
>50	Hombres	67	70	25
	Mujeres	2	5	1
	Total	69	75	26
Total		145	156	204

Formación y desempeño

Número de empleados formados

		2021	2020
Director	Hombres	6	7
	Mujeres	5	3
	Total	11	10
Manager	Hombres	159	163
	Mujeres	42	36
	Total	201	199
Analista	Hombres	427	445
	Mujeres	134	135
	Total	561	580
Especialista	Hombres	188	221
	Mujeres	64	71
	Total	252	292
Administrativo	Hombres	382	359
	Mujeres	289	227
	Total	671	586
Operario	Hombres	3.517	3.624
	Mujeres	190	129
	Total	3.707	3.753
Total		5.403	5.420

Horas de formación

		2021	2020
Director	Hombres	95	41
	Mujeres	73	40
	Total	168	81
Manager	Hombres	4.469	3.529
	Mujeres	1.260	747
	Total	5.729	4.276
Analista	Hombres	8.811	9.963
	Mujeres	2.459	2.261
	Total	11.270	12.225
Especialista	Hombres	3.207	3.484
	Mujeres	903	930
	Total	4.110	4.414
Administrativo	Hombres	7.851	6.905
	Mujeres	6.858	5.493
	Total	14.709	12.398
Operario	Hombres	372.473	363.830
	Mujeres	23.083	12.128
	Total	395.556	375.958
Total		431.542	409.352

Horas de formación por empleado

		2021	2020
Director	Hombres	6,3	1,7
	Mujeres	18,3	10,0
	Total	8,8	2,9
Manager	Hombres	20,3	14,6
	Mujeres	28,0	17,4
	Total	21,6	15,0
Analista	Hombres	15,4	17,2
	Mujeres	14,2	12,5
	Total	15,1	16,1
Especialista	Hombres	10,3	10,3
	Mujeres	7,0	6,9
	Total	9,3	9,4
Administrativo	Hombres	13,2	11,0
	Mujeres	14,6	11,4
	Total	13,8	11,2
Operario	Hombres	69,3	68,1
	Mujeres	106,4	61,6
	Total	70,7	67,8
Total		53,1	50,0

Número de empleados que han recibido evaluación de desempeño

		2021	2020
Director	Hombres	8	7
	Mujeres	4	4
	Total	12	11
Manager	Hombres	100	110
	Mujeres	33	31
	Total	133	141
Analista	Hombres	253	294
	Mujeres	117	118
	Total	370	412
Especialista	Hombres	104	140
	Mujeres	44	54
	Total	148	194
Administrativo	Hombres	268	264
	Mujeres	173	190
	Total	441	454
Operario	Hombres	1.185	1.268
	Mujeres	69	67
	Total	1.254	1.335
Total		2.358	2.547

% Plantilla sometida a evaluación de desempeño

		2021	2020
Director	Hombres	53,33%	29,17%
	Mujeres	100,00%	100,00%
	Total	63,16%	39,29%
Manager	Hombres	47,62%	48,67%
	Mujeres	76,74%	75,61%
	Total	52,57%	52,81%
Analista	Hombres	47,29%	53,65%
	Mujeres	73,13%	70,66%
	Total	53,24%	57,62%
Especialista	Hombres	40,63%	49,47%
	Mujeres	46,32%	51,92%
	Total	42,17%	50,13%
Administrativo	Hombres	46,21%	43,85%
	Mujeres	42,61%	46,80%
	Total	44,73%	45,04%
Operario	Hombres	22,47%	24,24%
	Mujeres	33,33%	34,36%
	Total	22,88%	24,60%
Total		30,29%	32,52%

Beneficios para empleados

Permiso parental

		2021	2020	2019
Empleados que han tenido derecho a permiso parental	Hombres	6.214	6.253	4.856
	Mujeres	818	804	625
	Total	7.032	7.057	5.481
Empleados que se han acogido al permiso parental	Hombres	251	251	222
	Mujeres	47	48	37
	Total	298	299	259
Empleados que han regresado al trabajo después de determinar el permisoparental	Hombres	242	250	222
	Mujeres	35	37	37
	Total	277	287	259
Empleados que han regresado al trabajo después de terminar el permiso parental y que seguían siendo empleados 12 meses después de regresar al trabajo	Hombres	237	204	221
	Mujeres	33	27	37
	Total	270	231	258

Nº de empleados cubiertos en los acuerdos de negociación colectiva

	2021*		2020		2019	
	Empleados sujetos a convenio	%	Empleados sujetos a convenio	%	Empleados sujetos a convenio	%
Acerinox Europa	1.797	100%	1.809	100%	1.934	92%
Acerinox S.A.*	90	100%	69	100%	207	100%
Bahru Stainless	205	52%	235	53%	571	60%
Centros de servicio	153	100%	166	100%	-	-%
Columbus Stainless	106	100%	693	55%	1.289	54%
Inoxfil	702	55%	106	100%	107	100%
North American Stainless	NA	NA	NA	NA	NA	NA
Roldán	420	106%	382	100%	375	99%
VDM Metals	1.661	90%	1.635	87%	-	-%

* Los 207 empleados de Acerinox S.A. de 2019 se desglosan en Acerinox S.A. y centros de servicios en 2020 & 2021

Tasa de reincorporación y retención

		2021	2020	2019
Tasa de regreso al trabajo	Hombres	96,41%	99,60%	100,00%
	Mujeres	74,47%	77,08%	100,00%
	Total	92,95%	95,99%	100,00%
Tasa de retención de empleados	Hombres	94,80%	94,44%	100,00%
	Mujeres	82,50%	84,38%	100,00%
	Total	93,10%	93,15%	100,00%

% Plantilla con acceso a

	2021	2020	2019
Seguro de vida	50%	65%	81%
Seguro médico	52%	47%	100%
Cobertura por incapacidad o invalidez	76%	97%	100%
Fondo de pensiones	48%	65%	58%
Compensación transporte	50%	58%	61%
Becas estudios para trabajadores / hijos	48%	50%	61%
Ayudas a la discapacidad	26%	26%	67%
Ayudas por fallecimientos familiares	21%	38%	-%
Ayuda escolar / guardería	26%	26%	-%
Ayuda comida	43%	42%	-%

Contratistas

Número de contratistas

		2021	2020*
Total plantilla	Hombres	1.225	1.300
	Mujeres	211	212
	Total	1.436	1.512

* Se ha corregido el dato de 2020

Remuneración y brecha *

Remuneración media por categoría profesional (€)

	2021	2020
Director	293.104 €	331.544 €
Manager	119.063 €	121.361 €
Analista	68.035 €	62.430 €
Especialista	49.143 €	47.838 €
Administrativo	49.574 €	48.674 €
Operario	47.865 €	44.050 €

Brecha salarial por categoría profesional (%)**

	2021	2020
Director	-4,36%	-1,84%
Manager	5,31%	20,36%
Analista	12,95%	10,09%
Especialista	10,29%	15,15%
Administrativo	17,21%	-1,85%
Operario	17,14%	23,25%

Remuneración media por rango de edad (€)

	2021	2020	2019
<30	40.471 €	36.702 €	35.142 €
30-50	50.592 €	47.444 €	40.925 €
>50	63.324 €	59.871 €	48.673 €

Remuneración media por género (€)

	2021	2020
Hombre	53.476 €	50.048 €
Mujer	48.133 €	46.072 €

Promedio salario base (€)

	2021		2020	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Director	207.477 €	148.538 €	180.883 €	124.103 €
Manager	104.094 €	84.637 €	106.539 €	75.510 €
Analista	65.055 €	49.385 €	56.404 €	45.868 €
Especialista	49.263 €	38.058 €	43.267 €	31.490 €
Administrativo	47.301 €	39.134 €	38.460 €	41.691 €
Operario	29.209 €	23.929 €	23.014 €	21.225 €

Ratio del salario base mujer / hombre por categoría profesional**

Datos calculados con la media ponderada del número de empleados en cada categoría profesional

	2021	2020
Director	1,00	0,84
Manager	0,96	0,83
Analista	0,87	0,90
Especialista	0,90	0,86
Administrativo	0,87	1,08
Operario	0,85	0,81

*El alcance de los datos de remuneración y brecha abarca al 99% de la plantilla

** Para el cálculo de la brecha sólo se incluyen aquellas categorías con representación de ambos géneros

Anexo 2. Tabla de contenidos GRI

GRI Standard	Contenido	Página/Referencia	Verificación externa
GRI 101: Fundamentos 2016			
GRI 102: Contenidos Generales 2016			
Perfil de la organización	102-1 Nombre de la organización	Acerinox S.A.	✓
	102-2 Actividades, marcas, productos y servicios	29-31	✓
	102-3 Ubicación de la sede	El domicilio social de Acerinox, S.A. es: Calle Santiago de Compostela 100, 28035 Madrid, España.	✓
	102-4 Ubicación de las operaciones	29-31	✓
	102-5 Propiedad y forma jurídica	29-31	✓
	102-6 Mercados servidos	32-33	✓
	102-7 Tamaño de la organización	32-33	✓
	102-8 Información sobre empleados y otros trabajadores	100-105	✓
	102-9 Cadena de suministro	135-136	✓
	102-10 Cambios significativos en la organización y su cadena de suministro	135-136	✓
	102-11 Principio o enfoque de precaución	109	✓
	102-12 Iniciativas externas	24	
	102-13 Afiliación a asociaciones	137	✓
Estrategia	102-14 Declaración de altos ejecutivos responsables de la toma de decisiones		✓
	102-15 Principales impactos, riesgos y oportunidades	94	✓
Ética y transparencia	102-16 Valores, principios, estándares y normas de conducta	87-93	✓
Gobierno	102-18 Estructura de gobernanza	74-79	✓
Participación de los grupos de interés	102-40 Lista de grupos de interés	81	✓
	102-41 Acuerdos de negociación colectiva	100-102	✓
	102-42 Identificación y selección de grupos de interés	81	✓
	102-43 Enfoque para la participación de grupos de interés	81	✓
	102-44 Temas y preocupaciones clave mencionados	81	✓

GRI Standard	Contenido	Página/Referencia	Verificación externa
GRI 101: Fundamentos 2016			
Práctica para la elaboración de informes	102-45 Entidades incluidas en los estados financieros consolidados	29-31	✓
	102-46 Definición de los contenidos de los informes y las coberturas del tema	81	✓
	102-47 Lista de asuntos materiales	81	✓
	102-48 Reexpresión de la información	Los datos de ejercicios anteriores modificados incluyen nota aclaratoria.	✓
	102-49 Cambios en la elaboración de informes	En 2021 no hubieron cambios en la elaboración del informe con respecto al año anterior.	✓
	102-50 Período objeto del informe	Año natural 2021 (1 de enero a 31 de diciembre de 2021).	✓
	102-51 Fecha del último informe	Año natural 2020 (1 de enero a 31 de diciembre de 2020).	✓
	102-52 Ciclo de elaboración de informes	El ciclo de elaboración de informes es anual.	✓
	102-53 Punto de contacto para preguntas sobre el informe	sustainability@acerinox.com	✓
	102-54 Declaración de elaboración del informe de conformidad con los Estándares GRI	Este informe se ha elaborado de conformidad con la opción Esencial de los Estándares GRI.	✓
	102-55 Índice de contenidos GRI	164-170	✓
102-56 Verificación externa	El Grupo Acerinox realiza una verificación externa del informe, de acuerdo con el estándar internacional ISAE 3000, a través de un tercero independiente: KPMG Asesores, S.L.	✓	
Desempeño económico			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 201: Desempeño económico 2016	201-1 Valor económico directo generado y distribuido	137	✓
	201-4 Asistencia financiera recibida del gobierno	140-142	✓
Impactos económicos indirectos			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 203: Impactos económicos indirectos 2016	203-1 Inversiones en infraestructuras y servicios prestados	140-142	✓
	203-2 Impactos económicos indirectos significativos	140-142	✓
Prácticas de adquisición			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 204: Prácticas de adquisición 2016	204-1 Proporción del gasto en proveedores locales	135	✓
Anticorrupción			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓

GRI Standard	Contenido	Página/Referencia	Verificación externa
GRI 101: Fundamentos 2016			
Anticorrupción			
GRI 205: Anticorrupción 2016	205-1 Operaciones evaluadas por riesgos relacionados con la corrupción	El 100% del Grupo está obligado a cumplir las directrices de anticorrupción. Además Acerinox suscribe los principios del Pacto Mundial de Naciones Unidas.	✓
	205-2 Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción	93	✓
	205-3 Casos de corrupción confirmados y medidas tomadas	Durante 2021 no se ha registrado información sobre incidentes significativos de corrupción	✓
Competencia Desleal			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 206: Competencia Desleal 2016	206-1 Acciones jurídicas relacionadas con la competencia desleal y las prácticas monopolísticas y contra la libre competencia	Durante 2021, no se han registrado acciones jurídicas significativas relacionadas con la competencia desleal, prácticas monopolísticas ni contra la libre competencia.	✓
Fiscalidad			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 207: Fiscalidad 2019	207-1 Enfoque fiscal	140-142	✓
	207-2 Gobernanza fiscal, control y gestión de riesgos	140-142	✓
	207-3 Participación de grupos de interés y gestión de inquietudes en materia fiscal	140-142	✓
	207-4 Presentación de informes país por país	140-142	✓
Materiales			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 301: Materiales 2016	301-1 Materiales utilizados por peso o volumen	146	✓
	301-2 Insumos reciclados	146	✓
Energía			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 302: Energía 2016	302-1 Consumo energético dentro de la organización	147-148	✓
	302-3 Intensidad energética	147-148	✓
	302-4 Reducción del consumo energético	147-148	✓
Agua			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 303: Agua y efluentes 2018	303-1 Interacción con el agua como recurso compartido	147-149	✓
	303-2 Gestión de impactos relacionados con los vertidos de agua	147-149	✓
	303-3 Extracción de agua	147-149	✓

GRI Standard	Contenido	Página/Referencia	Verificación externa
GRI 101: Fundamentos 2016			
Agua			
GRI 303: Agua y efluentes 2018	303-4 Vertidos de agua	147-149	✓
	303-5 Consumo de agua	147-149	✓
Biodiversidad			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 304: Biodiversidad 2016	304-2 Impactos significativos de las actividades, los productos y los servicios en la biodiversidad	120	✓
	304-3 Hábitats protegidos o restaurados	120	✓
Emisiones y cambio climático			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 305: Emisiones 2016	305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1)	146-147	✓
	305-2 Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2)	146-147	✓
	305-4 Intensidad de las emisiones de GEI	146-147	
	305-5 Reducción de las emisiones de GEI	146-147	
	305-7 Óxidos de nitrógeno (NOX), óxidos de azufre (SOX) y otras emisiones significativas al aire	146-147	✓
Efluentes y residuos			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 306: Residuos 2020	306-1 Generación de residuos e impactos significativos relacionados con los residuos	146	✓
	306-2 Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos	146	✓
	306-3 Residuos generados	146	✓
	306-4 Residuos no destinados a eliminación	146	✓
	306-5 Residuos destinados a eliminación	146	✓
Cumplimiento ambiental			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 307: Cumplimiento Ambiental 2016	307-1 Incumplimiento de la legislación y normativa ambiental	Durante 2021, no se han registrado multas significativas.	✓
Evaluación ambiental de proveedores			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 308: Evaluación ambiental de proveedores 2016	308-1 Nuevos proveedores que se examinaron en función de criterios ambientales	150-151	✓
	308-2 Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	150-151	✓
Empleo			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓

GRI Standard	Contenido	Página/Referencia	Verificación externa
GRI 101: Fundamentos 2016			
Empleo			
GRI 401: Empleo 2016	401-1 Nuevas contrataciones de empleados y rotación de personal	156-157	√
	401-2 Prestaciones para los empleados a tiempo completo que no se dan a los empleados a tiempo parcial o temporales	161-162	√
	401-3 Permiso paternal	161-162	√
Relaciones entre los trabajadores y la dirección			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	√
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	√
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	√
GRI 402: Relaciones trabajador-empresa 2016	402-1 Plazos de aviso mínimos sobre cambios operacionales	Los períodos mínimos de preaviso están de acuerdo con la legislación vigente y el convenio de la siderurgia.	√
Salud y seguridad en el trabajo			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	√
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	√
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	√
GRI 403: Salud y seguridad en el trabajo 2018	403-1 Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	95, 100-108	√
	403-2 Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes	100-108	√
	403-3 Servicios de salud en el trabajo	100-108	√
	403-4 Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo	100-108	√
	403-5 Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo	100-108	√
	403-6 Fomento de la salud de los trabajadores	100-108	√
	403-7 Prevención y mitigación de los impactos en la salud y la seguridad de los trabajadores directamente vinculados mediante relaciones comerciales	95	√
	403-8 Trabajadores cubiertos por un sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo	151-152	√
	403-9 Lesiones por accidente laboral	151-152	√
	403-10 Dolencias y enfermedades laborales	151-152	√
Formación y educación			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	√
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	√
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	√
GRI 404: Formación y enseñanza 2016	404-1 Media de horas de formación al año por empleado	159-161	√
	404-2 Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición	159-161	√
	404-3 Porcentaje de empleados que reciben evaluaciones periódicas del desempeño y desarrollo profesional	159-161	√
Diversidad e igualdad de oportunidades			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	√
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	√
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	√
GRI 405: Diversidad e igualdad de oportunidades 2016	405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados	74-79	√
	405-2 Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres	163	√

GRI Standard	Contenido	Página/Referencia	Verificación externa
GRI 101: Fundamentos 2016			
No discriminación			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	√
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	√
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	√
GRI 406: No discriminación 2016	406-1 Casos de discriminación y acciones correctivas emprendidas	Durante 2021 no se ha registrado información sobre incidentes significativos de discriminación.	√
Libertad de asociación y negociación colectiva			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	√
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	√
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	√
GRI 407: Libertad de asociación y negociación colectiva 2016	407-1 Operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva podría estar en riesgo	El Grupo Acerinox no ha registrado durante 2021 operaciones y proveedores cuyo derecho a la libertad de asociación y negociación colectiva esté en riesgo.	√
Trabajo infantil			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	√
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	√
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	√
GRI 408: Trabajo infantil 2016	408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil	El Grupo Acerinox no ha registrado durante 2021 operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil. Todas las empresas del Grupo Acerinox apoyan la erradicación del trabajo infantil. Acerinox es firmante del Pacto Mundial de Naciones Unidas.	√
Trabajo forzoso u obligatorio			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	√
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	√
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	√
GRI 409: Trabajo forzoso u obligatorio 2016	409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio	El Grupo Acerinox no ha registrado durante 2021 operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio. Todas las empresas del Grupo Acerinox apoyan la eliminación de toda forma de trabajo forzoso o realizado bajo coacción. Acerinox es firmante del Pacto Mundial de Naciones Unidas.	√
Comunidades locales			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	√
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	√
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	√
GRI 413: Comunidades locales 2016	413-1 Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo	137-143	√
Evaluación social de los proveedores			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	√
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	√
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	√

GRI Standard	Contenido	Página/Referencia	Verificación externa
GRI 101: Fundamentos 2016			
Evaluación social de los proveedores			
GRI 414: Evaluación social de proveedores 2016	414-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de selección de acuerdo con los criterios sociales	150-151	✓
	414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas	150-151	✓
Salud y seguridad de los clientes			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 416: Salud y seguridad de los clientes 2016	416-1 Evaluación de los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos o servicios	95	✓
	416-2 Casos de incumplimiento relativos a los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos y servicios	Durante 2021, no se han registrado incidentes significativos relativos a los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos y servicios.	✓
Privacidad de los clientes			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 418: Privacidad del cliente 2016	418-1 Reclamaciones fundamentadas relativas a violaciones de la privacidad del cliente y pérdida de datos del cliente	Durante el año 2021 no se han registrado a través de los mecanismos establecidos reclamaciones significativas relacionadas con el respeto de la privacidad y con la fuga de datos personales de los clientes.	✓
Cumplimiento socioeconómico			
GRI 103: Enfoque de gestión 2016	103-1 Explicación del asunto material y su cobertura	81	✓
	103-2 Enfoque de gestión y componentes	81	✓
	103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81	✓
GRI 419: Cumplimiento socioeconómico 2016	419-1 Incumplimiento de las leyes y normativas en los ámbitos social y económico	Durante 2021, no se han recibido sanciones significativas o sanciones no monetarias debido al incumplimiento de leyes o normativas en los ámbitos social o económico.	✓

Anexo 3. Tabla de contenidos EINF

Información solicitada por la Ley de Información No Financiera	Criterio de reporting asociado (GRI Standard)	Página / Referencia
Modelo de finanzas		
Taxonomía	• Reglamento EU 2020/852	66-70
Modelo de negocio		
Breve descripción del modelo de negocio del grupo (entorno empresarial y organización)	• 102-2 Actividades, marcas, productos y servicios • 102-7 Tamaño de la organización	29-33
Presencia geográfica	• 102-3 Ubicación de la sede • 102-4 Ubicación de las operaciones • 102-6 Mercados servidos	29-33
Objetivos y estrategias de la organización	• 102-14 Declaración de altos ejecutivos responsables de la toma de decisiones	
Principales factores y tendencias que pueden afectar a su futura evolución	• 102-15 Principales impactos, riesgos y oportunidades	94
Mención en el informe al marco de reporting nacional, europeo o internacional utilizado para la selección de indicadores clave de resultados no financieros incluidos en cada uno de los apartados Materialidad	• 102-54 Declaración de elaboración del informe de conformidad con los Estándares GRI • GRI 102-46 y 102-47	Este informe se ha elaborado de conformidad con la opción esencial de los estándares GRI.
Cuestiones Medioambientales		
Información general		
Una descripción de las políticas que aplica el grupo respecto a dichas cuestiones, que incluirá los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo qué medidas se han adoptado	• 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes	81
Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia	• 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 103-3 Evaluación del enfoque de gestión	81
Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo, entre ellas, cuando sea pertinente y proporcionado, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en esos ámbitos, y cómo el grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo	• 102-15 Principales impactos, riesgos y oportunidades	94
Efectos actuales y previsibles de las actividades de la empresa en el medio ambiente y en su caso, la salud y la seguridad	• 102-15 Principales impactos, riesgos y oportunidades	94
Procedimientos de evaluación o certificación ambiental	• 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes	81
Recursos dedicados a la prevención de riesgos ambientales	• 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes	81
Aplicación del principio de precaución	• 102-11 Principio o enfoque de precaución	109
Cantidad de provisiones y garantías para riesgos ambientales	• 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes	81

Información solicitada por la Ley de Información No Financiera	Criterio de reporting asociado (GRI Standard)	Página / Referencia
Contaminación		
Medidas para prevenir, reducir o reparar las emisiones que afectan gravemente el medio ambiente; teniendo en cuenta cualquier forma de contaminación atmosférica específica de una actividad, incluido el ruido y la contaminación lumínica	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 305-5 Reducción de las emisiones de GEI. 	81
Economía circular y prevención y gestión de residuos		
Medidas de prevención, reciclaje, reutilización, otras formas de recuperación y eliminación de desechos Acciones para combatir el desperdicio de alimentos	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 306-2 Gestión de impactos significativos relacionados con los residuos • 306-3 Residuos generados • 306-4 Residuos no destinados a eliminación • 306-5 Residuos destinados a eliminación 	81
Uso sostenible de los recursos		
Consumo de agua y suministro de agua de acuerdo con las limitaciones locales	<ul style="list-style-type: none"> • 303-1 Interacciones con el agua como recurso compartido • 303-2 Gestión de los impactos relacionados con los vertidos de agua • 303-3 Captación del agua • 303-4 Vertido de agua • 303-5 Consumo de agua 	121-125; 147-149
Consumo de materias primas y medidas adoptadas para mejorar la eficiencia de su uso	<ul style="list-style-type: none"> • 301-1 Materiales utilizados por peso o volumen 	147-149
Consumo, directo e indirecto, de energía	<ul style="list-style-type: none"> • 103- 2; El enfoque de gestión y sus componentes • 302-1 Consumo energético dentro de la organización 	81
Medidas tomadas para mejorar la eficiencia energética	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 302-4 Reducción del consumo energético 	81
Uso de energías renovables	<ul style="list-style-type: none"> • 302-1 Consumo energético dentro de la organización 	147
Cambio climático		
Los elementos importantes de las emisiones de gases de efecto invernadero generados como resultado de las actividades de la empresa, incluido el uso de los bienes y servicios que produce	<ul style="list-style-type: none"> • 305-1 Emisiones directas de GEI (alcance 1) • 305-2 Emisiones indirectas de GEI al generar energía (alcance 2) • 305-3 Otras emisiones indirectas de GEI (alcance 3) 	148
Medidas adoptadas para adaptarse a las consecuencias del cambio climático	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Metas de reducción establecidas voluntariamente a medio y largo plazo para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y los medios implementados para tal fin	<ul style="list-style-type: none"> • 305-5 Reducción de las emisiones de GEI 	146-147
Protección de la biodiversidad		
Medidas tomadas para preservar o restaurar la biodiversidad	<ul style="list-style-type: none"> • 304-3 Hábitats protegidos o restaurados 	120
Impactos causados por las actividades u operaciones en áreas protegidas	<ul style="list-style-type: none"> • 304-2 Impactos significativos de las actividades, los productos y los servicios en la biodiversidad 	120
Cuestiones sociales y relativas al personal		
Información general		
Una descripción de las políticas que aplica el grupo respecto a dichas cuestiones, que incluirá los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo qué medidas se han adoptado	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 103-3 Evaluación del enfoque de gestión 	81

Información solicitada por la Ley de Información No Financiera	Criterio de reporting asociado (GRI Standard)	Página / Referencia
Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo, entre ellas, cuando sea pertinente y proporcionado, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en esos ámbitos, y cómo el grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo	<ul style="list-style-type: none"> • 102-15 Principales impactos, riesgos y oportunidades 	94
Empleo		
Número total y distribución de empleados atendiendo a criterios representativos de la diversidad (sexo, edad, país, etc.)	<ul style="list-style-type: none"> • 102-8 Información sobre empleados y otros trabajadores • 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados 	151-163
Número total y distribución de modalidades de contrato de trabajo, promedio anual de contratos indefinidos, de contratos temporales y de contratos a tiempo parcial por sexo, edad y clasificación profesional	<ul style="list-style-type: none"> • 102-8 Información sobre empleados y otros trabajadores 	151-163
Número de despidos por sexo, edad y clasificación profesional	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	151-163
Las remuneraciones medias y su evolución desagregados por sexo, edad y clasificación profesional o igual valor	<ul style="list-style-type: none"> • 405-2 Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	151-163
Brecha salarial, la remuneración puestos de trabajo iguales o de media de la sociedad	<ul style="list-style-type: none"> • 405-2 Ratio del salario base y de la remuneración de mujeres frente a hombres 	151-163
La remuneración media de los consejeros y directivos, incluyendo la retribución variable, dietas, indemnizaciones, el pago a los sistemas de previsión de ahorro a largo plazo y cualquier otra percepción desagregada por sexo	<ul style="list-style-type: none"> • 102-35 Políticas de retribución 	151-163
Implantación de políticas de desconexión laboral	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Empleados con discapacidad	<ul style="list-style-type: none"> • 405-1 Diversidad en órganos de gobierno y empleados 	104-105
Organización del trabajo		
Organización del tiempo de trabajo	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Número de horas de absentismo	<ul style="list-style-type: none"> • 403-9 Lesiones por accidente laboral 	151
Medidas destinadas a facilitar el disfrute de la conciliación y fomentar el ejercicio corresponsable de estos por parte de ambos progenitores	<ul style="list-style-type: none"> • 401-3 Permiso parental 	161
Salud y seguridad		
Condiciones de salud y seguridad en el trabajo	<ul style="list-style-type: none"> • 403-1 Sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo • 403-2 Identificación de peligros, evaluación de riesgos e investigación de incidentes • 403-3 Servicios de salud en el trabajo • 403-4 Participación de los trabajadores, consultas y comunicación sobre salud y seguridad en el trabajo • 403-5 Formación de trabajadores sobre salud y seguridad en el trabajo • 403-6 Fomento de la salud de los trabajadores • 403-7 Prevención y mitigación de los impactos en la salud y la seguridad de los trabajadores directamente vinculados mediante relaciones comerciales • 403-8 Trabajadores cubiertos por un sistema de gestión de la salud y la seguridad en el trabajo 	151-152
Accidentes de trabajo, en particular su frecuencia y gravedad, así como las enfermedades profesionales; desagregado por sexo.	<ul style="list-style-type: none"> • 403-9 Lesiones por accidente laboral • 403-10 Dolencias y enfermedades laborales 	151-152
Relaciones sociales		
Organización del diálogo social, incluidos procedimientos para informar y consultar al personal y negociar con ellos	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Porcentaje de empleados cubiertos por convenio colectivo por país	<ul style="list-style-type: none"> • 102-41 Acuerdos de negociación colectiva 	100-101

Información solicitada por la Ley de Información No Financiera	Criterio de reporting asociado (GRI Standard)	Página / Referencia
El balance de los convenios colectivos, particularmente en el campo de la salud y la seguridad en el trabajo	<ul style="list-style-type: none"> • 102-41 Acuerdos de negociación colectiva 	106-108
Formación		
Las políticas implementadas en el campo de la formación	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 404-2 Programas para mejorar las aptitudes de los empleados y programas de ayuda a la transición 	81
La cantidad total de horas de formación por categorías profesionales	<ul style="list-style-type: none"> • 404-1 Media de horas de formación al año por empleado 	159-160
Accesibilidad universal de las personas con discapacidad		
Accesibilidad universal de las personas con discapacidad	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Igualdad		
Medidas adoptadas para promover la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Planes de igualdad (Capítulo III de la Ley Orgánica 3/2007, de 22 de marzo, para la igualdad efectiva de mujeres y hombres), medidas adoptadas para promover el empleo, protocolos contra el acoso sexual y por razón de sexo, la integración y la accesibilidad universal de las personas con discapacidad	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
La política contra todo tipo de discriminación y, en su caso, de gestión de la diversidad	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Respeto a los derechos humanos		
Información general		
Una descripción de las políticas que aplica el grupo respecto a dichas cuestiones, que incluirá los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo qué medidas se han adoptado.	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 103-3 Evaluación del enfoque de gestión 	81
Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo, entre ellas, cuando sea pertinente y proporcionado, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en esos ámbitos, y cómo el grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo.	<ul style="list-style-type: none"> • 102-15 Principales impactos, riesgos y oportunidades 	94
Información detallada		
Aplicación de procedimientos de diligencia debida en materia de derechos humanos; prevención de los riesgos de vulneración de derechos humanos y, en su caso, medidas para mitigar, gestionar y reparar posibles abusos cometidos	<ul style="list-style-type: none"> • 102-16 Valores, principios, Estándares y normas de conducta • 102-17 Mecanismos de asesoramiento y preocupaciones éticas • 410-1 Personal de seguridad capacitado en políticas o procedimientos de derechos humanos • 412-1 Operaciones sometidas a revisiones o evaluaciones de impacto sobre los derechos humanos" 	86-93
Denuncias por casos de vulneración de derechos humanos	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 419-1 Incumplimiento de las leyes y normativas en los ámbitos social y económico 	81
Promoción y cumplimiento de las disposiciones de los convenios fundamentales de la Organización Internacional del Trabajo relacionadas con el respeto por la libertad de asociación y el derecho a la negociación colectiva; la eliminación de la discriminación en el empleo y la ocupación; la eliminación del trabajo forzoso u obligatorio; la abolición efectiva del trabajo infantil	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 408-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo infantil • 409-1 Operaciones y proveedores con riesgo significativo de casos de trabajo forzoso u obligatorio 	81

Información solicitada por la Ley de Información No Financiera	Criterio de reporting asociado (GRI Standard)	Página / Referencia
Lucha contra la corrupción y el soborno		
Información general		
Una descripción de las políticas que aplica el grupo respecto a dichas cuestiones, que incluirá los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo qué medidas se han adoptado	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 103-3 Evaluación del enfoque de gestión 	81
Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo, entre ellas, cuando sea pertinente y proporcionado, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en esos ámbitos, y cómo el grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo	<ul style="list-style-type: none"> • 102-15 Principales impactos, riesgos y oportunidades 	94
Información detallada		
Medidas adoptadas para prevenir la corrupción y el soborno	<ul style="list-style-type: none"> • 102-16 Valores, principios, Estándares y normas de conducta • 102-17 Mecanismos de asesoramiento y preocupaciones éticas • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 205-1 Operaciones evaluadas para riesgos relacionados con la corrupción • 205-2 Comunicación y formación sobre políticas y procedimientos anticorrupción 	86-93
Medidas para luchar contra el blanqueo de capitales	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 102-16 Valores, principios, Estándares y normas de conducta • 102-17 Mecanismos de asesoramiento y preocupaciones éticas 	81
Aportaciones a fundaciones y entidades sin ánimo de lucro	<ul style="list-style-type: none"> • 102-13 Afiliación a asociaciones • 201-1 Valor económico directo generado y distribuido 	137
Información sobre la sociedad		
Información general		
Una descripción de las políticas que aplica el grupo respecto a dichas cuestiones, que incluirá los procedimientos de diligencia debida aplicados para la identificación, evaluación, prevención y atenuación de riesgos e impactos significativos y de verificación y control, incluyendo qué medidas se han adoptado	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Los resultados de esas políticas, debiendo incluir indicadores clave de resultados no financieros pertinentes que permitan el seguimiento y evaluación de los progresos y que favorezcan la comparabilidad entre sociedades y sectores, de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia utilizados para cada materia	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 103-3 Evaluación del enfoque de gestión 	81
Los principales riesgos relacionados con esas cuestiones vinculados a las actividades del grupo, entre ellas, cuando sea pertinente y proporcionado, sus relaciones comerciales, productos o servicios que puedan tener efectos negativos en esos ámbitos, y cómo el grupo gestiona dichos riesgos, explicando los procedimientos utilizados para detectarlos y evaluarlos de acuerdo con los marcos nacionales, europeos o internacionales de referencia para cada materia. Debe incluirse información sobre los impactos que se hayan detectado, ofreciendo un desglose de los mismos, en particular sobre los principales riesgos a corto, medio y largo plazo	<ul style="list-style-type: none"> • 102-15 Principales impactos, riesgos y oportunidades 	94

Información solicitada por la Ley de Información No Financiera	Criterio de reporting asociado (GRI Standard)	Página / Referencia
Compromisos de la empresa con el desarrollo sostenible		
El impacto de la actividad de la sociedad en el empleo y el desarrollo local	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 204-1 Proporción de gasto en proveedores locales 	81
El impacto de la actividad de la sociedad en las poblaciones locales y en el territorio	<ul style="list-style-type: none"> • 204-1 Proporción de gasto en proveedores locales • 413-1 Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones de impacto y programas de desarrollo • 413-2 Operaciones con impactos negativos significativos –reales o potenciales– en las comunidades locales 	150-151
Relaciones mantenidas con los actores de las comunidades locales y las modalidades del diálogo con estos	<ul style="list-style-type: none"> • 102-43 Enfoque para la participación de los grupos de interés • 413-1 Operaciones con participación de la comunidad local, evaluaciones del impacto y programas de desarrollo 	81
Las acciones de asociación o patrocinio	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Subcontratación y proveedores		
La inclusión en la política de compras de cuestiones sociales, de igualdad de género y ambientales	<ul style="list-style-type: none"> • 414-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios sociales • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes 	81
Consideración en las relaciones con proveedores y subcontratistas de su responsabilidad social y ambiental	<ul style="list-style-type: none"> • 102-9 Cadena de suministro • 308-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios ambientales • 414-1 Nuevos proveedores que han pasado filtros de evaluación y selección de acuerdo con los criterios sociales 	135-136
Sistemas de supervisión y auditorías y resultados de las mismas	<ul style="list-style-type: none"> • 102-9 Cadena de suministro • 308-2 Impactos ambientales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas • 414-2 Impactos sociales negativos en la cadena de suministro y medidas tomadas 	153-163
Consumidores (no material)		
Medidas para la salud y la seguridad de los consumidores	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 416-1 Evaluación de los impactos en la salud y seguridad de las categorías de productos o servicios 	81
Sistemas de reclamación, quejas recibidas y resolución de las mismas	<ul style="list-style-type: none"> • 103-2 El enfoque de gestión y sus componentes • 418-1 Reclamaciones fundamentadas relativas a violaciones de la privacidad del cliente y pérdida de datos del cliente 	81
Información fiscal		
Los beneficios obtenidos país por país	<ul style="list-style-type: none"> • 207-4 Presentación de informes país por país 	140-141
Los impuestos sobre beneficios pagados	<ul style="list-style-type: none"> • 207-4 Presentación de informes país por país 	140-141
Las subvenciones públicas recibidas	<ul style="list-style-type: none"> • 201-4 Asistencia financiera recibida del gobierno 	140-142



Velero de acero inoxidable en la Línea de la Concepción (Cádiz).

Anexo 4. Principios del Pacto Mundial

Relación con 10 principios de Pacto Mundial

Derechos humanos



- 1 «Las empresas deben apoyar y respetar la protección de los derechos humanos fundamentales, reconocidos internacionalmente, dentro de su ámbito de influencia».
- 2 «Las empresas deben asegurarse de que sus empresas no son cómplices en la vulneración de los Derechos Humanos».

- **Punto 5.1 Grupos de interés y análisis de materialidad**
- **Punto 5.4 Ética y cumplimiento**
Protección de los Derechos Humanos
- **Tabla del ANEXO 3 - TABLA DE CONTENIDOS EINF**

Relación con ODS:



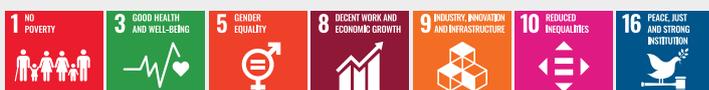
Normas laborales



- 3 «Las empresas deben apoyar la libertad de afiliación y el reconocimiento efectivo del derecho a la negociación colectiva».
- 4 «Las empresas deben apoyar la eliminación de toda forma de trabajo forzoso o realizado bajo coacción».
- 5 «Las empresas deben apoyar la erradicación del trabajo infantil».
- 6 «Las empresas deben apoyar la abolición de las prácticas de discriminación en el empleo y la ocupación».

- **Tabla del ANEXO 2**
TABLA DE CONTENIDOS GRI
- **Punto 5.4 Ética y cumplimiento**
- Código de conducta
- **Tabla del ANEXO 3**
TABLA DE CONTENIDOS EINF.
- **Punto 7.2 Igualdad, diversidad e inclusión**

Relación con ODS:



Medio Ambiente



7 «Las empresas deberán mantener un enfoque preventivo que favorezca el medio ambiente».

8 «Las empresas deben fomentar las iniciativas que promuevan una mayor responsabilidad ambiental».

9 «Las empresas deben favorecer el desarrollo y la difusión de las tecnologías respetuosas con el medioambiente».

- **Punto 1.2**
Quiénes somos
- **Punto 8**
Comprometidos con el Medio Ambiente
- **Punto 8.1**
Economía circular
- **Tabla del ANEXO 3 -**
TABLA DE CONTENIDOS EINF

Relación con ODS:



Anticorrupción



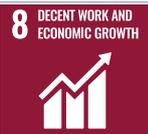
10 «Las empresas deben trabajar contra la corrupción en todas sus formas, incluidas extorsión y soborno».

- **Punto 5.4 Ética y cumplimiento**
Lucha contra la corrupción y el soborno

Relación con ODS:



ANEXO 5. Objetivos de desarrollo sostenible

	Objetivo de Desarrollo Sostenible	Referencia
	Objetivo 1: Fin de la pobreza	<ul style="list-style-type: none"> • Punto 11 Comprometidos con la comunidad • Punto 11.1 Acción social
	Objetivo 2: Hambre cero	<ul style="list-style-type: none"> • Punto 11 Comprometidos con la comunidad • Punto 11.1 Acción social
	Objetivo 3: Salud y bienestar	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 2.3 Gestión de los efectos del COVID-19 • Punto 7.1 Entorno social y laboral • 7.3 Seguridad y Salud • Punto 11 Comprometidos con la comunidad • Punto 11.1 Acción social
	Objetivo 4: Educación de calidad	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 11 Comprometidos con la comunidad • Punto 11.1 Acción social Colaborando con entidades educativas
	Objetivo 5: Igualdad de género	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 7.1 Entorno social y laboral • Punto 7.2 Igualdad, diversidad e inclusión
	Objetivo 6: Agua limpia y saneamiento	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 8. Comprometidos con el Medio Ambiente • Punto 8.3 Gestión del consumo de agua
	Objetivo 7: Energía asequible y no contaminante	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 8. Comprometidos con el Medio Ambiente • Punto 8.2. Cambio climático y energía
	Objetivo 8: Trabajo decente y crecimiento económico	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 11 Comprometidos con la comunidad • Punto 11.1 Acción social
	Objetivo 9: Industria, Innovación e infraestructura	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 9. Comprometidos con la innovación y la transformación digital • Punto 9.1 Estrategia de innovación

	Objetivo de Desarrollo Sostenible	Referencia
	Objetivo 10: Reducción de las desigualdades	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 7.1 Entorno social y laboral • Punto 7.2 Igualdad, diversidad e inclusión
	Objetivo 11: Ciudades y comunidades sostenibles	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 11 Comprometidos con la comunidad • Punto 11.1 Acción social
	Objetivo 12: Producción y consumo responsables	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 8. Comprometidos con el Medio Ambiente • Punto 8.1 Economía circular • Punto 8.2 Cambio climático y energía • Punto 8.3 Gestión del consumo de agua • Punto 11 Comprometidos con la comunidad • Punto 11.1 Acción social
	Objetivo 13: Acción por el clima	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 8. Comprometidos con el medio ambiente • Punto 8.1 Economía circular • Punto 8.2 Cambio climático y energía • Punto 8.3 Gestión del consumo de agua
	Objetivo 14: Vida submarina	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 8. Comprometidos con el medio ambiente • Punto 8.3 Gestión del consumo de agua • Punto 11 Comprometidos con la comunidad • Punto 11.1 Acción social
	Objetivo 15: Vida de ecosistemas terrestres	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 8. Comprometidos con el Medio Ambiente • Punto 8.1 Economía circular • Punto 8.2 Cambio climático y energía • Punto 8.3 Gestión del consumo de agua
	Objetivo 16: Paz, justicia e instituciones sólidas	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 11 Comprometidos con la comunidad • Punto 11.1 Acción social
	Objetivo 17: Alianzas para lograr los objetivos	<ul style="list-style-type: none"> • Tabla del ANEXO 2 - TABLA DE CONTENIDOS GRI • Punto 11 Comprometidos con la comunidad • Punto 11.1 Acción social - - Colaborando con entidades educativas. - Colaborando con asociaciones

Anexo 6. Informe de verificación



KPMG Asesores, S.L.
Pº de la Castellana, 259 C
28046 Madrid

Informe de Verificación Independiente del Informe anual Integrado de Acerinox, S.A. y sociedades dependientes del ejercicio 2021

A los Accionistas de Acerinox, S.A.:

Hemos sido requeridos por la Dirección de Acerinox, S.A. para realizar la verificación, con alcance de seguridad limitada, del Informe anual integrado adjunto (en adelante, "el Informe") correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2021 de Acerinox, S.A. (en adelante, la Sociedad dominante) y sociedades dependientes (en adelante el Grupo), preparado de conformidad con los *Sustainability Reporting Standards* (en adelante, estándares GRI), en su opción esencial, de Global Reporting Initiative.

El Estado de Información No Financiera Consolidado (en adelante EINF) correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2021 del Grupo, el cual forma parte integrante del Informe de Gestión consolidado del ejercicio 2021, se encuentra incluido en el Informe, y ha sido preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados descritos de acuerdo a lo mencionado para cada materia en la tabla "Tabla de contenidos EINF" del Informe.

El contenido del Informe incluye información adicional a la requerida por los estándares GRI en su opción esencial y por la normativa mercantil vigente en materia de información no financiera que no ha sido objeto de nuestro trabajo de verificación. En este sentido, nuestro trabajo se ha limitado exclusivamente a la verificación de la información identificada en las tablas que figuran en el "Anexo 2. Tabla de contenidos GRI" y "Anexo 3. Tabla de contenidos EINF" incluidas en el Informe adjunto.

Responsabilidad de los Administradores y de la Dirección de la Sociedad dominante

La Dirección de la Sociedad dominante es responsable de la preparación y presentación del Informe de conformidad con los estándares GRI, en su opción esencial, de acuerdo con lo mencionado para cada materia en la tabla que figura en el "Anexo 2. Tabla de contenidos GRI" del Informe.

Asimismo, los Administradores de la Sociedad dominante son responsables de la formulación del EINF incluido en el Informe, así como del contenido del mismo. El EINF se ha preparado de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados de acuerdo con lo mencionado para cada materia en la tabla que figura en el "Anexo 2. Tabla de contenidos GRI" del citado Informe.

Estas responsabilidades incluyen asimismo el diseño, la implantación y el mantenimiento del control interno que se considere necesario para permitir que el Informe esté libre de incorrección material, debida a fraude o error.



Los Administradores de la Sociedad dominante son también responsables de definir, implantar, adaptar y mantener los sistemas de gestión de los que se obtiene la información necesaria para la preparación del Informe.

Nuestra independencia y control de calidad

Hemos cumplido con los requerimientos de independencia y demás requerimientos de ética del Código Internacional de Ética para Profesionales de la Contabilidad (incluyendo las normas internacionales de independencia) emitido por el Consejo de Normas Internacionales de Ética para Profesionales de la Contabilidad (IESBA, por sus siglas en inglés) que está basado en los principios fundamentales de integridad, objetividad, competencia profesional, diligencia, confidencialidad y profesionalidad.

Nuestra firma aplica la Norma Internacional de Control de Calidad 1 (NICC 1) y mantiene, en consecuencia, un sistema global de control de calidad que incluye políticas y procedimientos documentados relativos al cumplimiento de requerimientos de ética, normas profesionales y disposiciones legales y reglamentarias aplicables.

El equipo de trabajo ha estado formado por profesionales expertos en revisiones de Información No Financiera y, específicamente, en información de desempeño económico, social y medioambiental.

Nuestra responsabilidad

Nuestra responsabilidad es expresar nuestras conclusiones en un informe de verificación independiente de seguridad limitada basándonos en el trabajo realizado.

Hemos llevado a cabo nuestro trabajo de acuerdo con los requisitos establecidos en la Norma Internacional de Encargos de Aseguramiento 3000 Revisada en vigor, "Encargos de Aseguramiento distintos de la Auditoría y de la Revisión de Información Financiera Histórica" (ISAE 3000 Revisada) emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Auditoría y Aseguramiento (IAASB) de la Federación Internacional de Contadores (IFAC) y con la Guía de Actuación sobre encargos de verificación del Estado de Información No Financiera emitida por el Instituto de Censores Jurados de Cuentas de España.

En un trabajo de aseguramiento limitado los procedimientos llevados a cabo varían en naturaleza y momento, y tienen una menor extensión, que los realizados en un trabajo de aseguramiento razonable y, por lo tanto, la seguridad proporcionada es sustancialmente menor.

Nuestro trabajo ha consistido en la formulación de preguntas a la Dirección de la Sociedad dominante, así como a las diversas unidades y áreas responsables del Grupo que han participado en la elaboración del Informe, en la revisión de los procesos para recopilar y validar la información presentada en el Informe y en la aplicación de ciertos procedimientos analíticos y pruebas de revisión por muestreo que se describen a continuación:

- Reuniones con el personal del Grupo para conocer el modelo de negocio, las políticas y los enfoques de gestión aplicados, los principales riesgos relacionados con esas cuestiones y obtener la información necesaria para la revisión externa.



- Análisis del alcance, relevancia e integridad de los contenidos incluidos en el Informe en función del análisis de materialidad realizado por el Grupo y descrito en el apartado "5.1. Grupos de interés y análisis de materialidad", considerando los contenidos requeridos en la normativa mercantil en vigor.
- Análisis de los procesos para recopilar y validar los datos presentados en el Informe del ejercicio 2021.
- Revisión de la información relativa a los riesgos, las políticas y los enfoques de gestión aplicados en relación con los aspectos materiales presentados en el Informe del ejercicio 2021.
- Comprobación, mediante pruebas, en base a la selección de una muestra, de la información relativa a los contenidos incluidos en el Informe del ejercicio 2021 y su adecuada compilación a partir de los datos suministrados por las fuentes de información.
- Obtención de una carta de manifestaciones de los Administradores y la Dirección.

Conclusión

Basándonos en los procedimientos realizados en nuestra verificación y en las evidencias que hemos obtenido, no se ha puesto de manifiesto aspecto alguno que nos haga creer que:

- a) El Informe anual integrado de Acerinox, S.A. y sus sociedades dependientes correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2021, no haya sido preparado, en todos los aspectos significativos, de acuerdo con los estándares GRI, en su opción esencial, según lo detallado en el punto 102-54 del "Anexo 2. Tabla de contenidos GRI" del Informe.
- b) El EINF de Acerinox S.A. y sus sociedades dependientes, correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2021, no haya sido preparado, en todos sus aspectos significativos, de acuerdo con los contenidos recogidos en la normativa mercantil vigente y siguiendo los criterios de los estándares GRI seleccionados, de acuerdo con lo mencionado para cada materia en la tabla presente en el "Anexo 3. Tabla de contenidos EINF" del Informe.

Párrafo de énfasis

El Reglamento (UE) 2020/852 del Parlamento Europeo y del Consejo de 18 de junio de 2020 relativo al establecimiento de un marco para facilitar las inversiones sostenibles establece la obligación de divulgar información sobre la manera y la medida en que las actividades de la empresa se asocian a actividades económicas que se consideren medioambientalmente sostenibles en relación con los objetivos de mitigación del cambio climático y adaptación al cambio climático por primera vez para el ejercicio 2021 siempre que el estado de información no financiera se publique a partir del 1 de enero de 2022. En consecuencia, en el Informe anual integrado adjunto no se ha incluido información comparativa sobre esta cuestión. Adicionalmente, se ha incorporado información para la que los administradores de la Sociedad dominante han optado por aplicar los criterios que, en su opinión, mejor permitan dar cumplimiento a la nueva obligación y que están definidos en el apartado "3.6. Taxonomía UE de las Finanzas Sostenibles" del Informe anual integrado adjunto. Nuestra conclusión no ha sido modificada en relación con esta cuestión.



Otras cuestiones

Con fecha 25 de febrero de 2021 otros verificadores emitieron su informe de verificación independiente del Estado de Información no Financiera consolidado de Acerinox S.A. y Sociedades dependientes del ejercicio 2021 en el que expresaron una conclusión favorable.

Uso y distribución

De conformidad con los términos y condiciones de nuestra carta de encargo, este informe ha sido preparado para Acerinox, S.A. en relación con su Informe anual integrado y por tanto no tiene ningún otro propósito ni puede ser usado en otro contexto.

Respecto al Estado de Información No Financiera Consolidado, este informe ha sido preparado en respuesta al requerimiento establecido en la normativa mercantil vigente en España, por lo que podría no ser adecuado para otros propósitos y jurisdicciones.

KPMG Asesores, S.L.


Ramón Puerto Iglesias
25 de febrero de 2022





ACERINOX, S.A.
y Sociedades Dependientes

Cuentas Anuales
del Grupo Consolidado
31 de diciembre de 2021

Informe de Auditoría



Informe de auditoría de cuentas anuales consolidadas emitido por un auditor independiente

A los accionistas de Acerinox, S.A.:

Informe sobre las cuentas anuales consolidadas

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales consolidadas de Acerinox, S.A. (la Sociedad dominante) y sus sociedades dependientes (el Grupo), que comprenden el balance de situación a 31 de diciembre de 2021, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado del resultado global, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales consolidadas adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera del Grupo a 31 de diciembre de 2021, así como de sus resultados y flujos de efectivo, todos ellos consolidados, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera, adoptadas por la Unión Europea (NIIF-UE), y demás disposiciones del marco normativo de información financiera que resultan de aplicación en España.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas* de nuestro informe.

Somos independientes del Grupo de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales consolidadas en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L., Torre PwC, Pº de la Castellana 259 B, 28046 Madrid, España
Tel.: +34 915 684 400 / +34 902 021 111, Fax: +34 915 685 400, www.pwc.es

1

Cuestiones clave de la auditoría	Modo en el que se han tratado en la auditoría
<p>Recuperación del fondo de comercio del Grupo VDM Metals</p> <p>Tal y como se indica en las notas 2.7, 2.11 y 7.1 de la memoria consolidada adjunta, a 31 de diciembre de 2021 existe un fondo de comercio que recoge fundamentalmente el surgido en la adquisición del 100% de la participación en la sociedad VDM Metals Holding, GmbH por importe de 49.829 miles de euros.</p> <p>La Dirección del Grupo ha realizado la estimación del valor recuperable de dicho fondo de comercio (nota 2.11 de la memoria consolidada adjunta).</p> <p>Para los cálculos del valor recuperable, la Dirección del Grupo ha usado proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros que han requerido de juicios y estimaciones relevantes que incluyen, entre otras, el resultado de explotación sobre ventas y las tasas de descuento y de crecimiento a largo plazo. Las asunciones más significativas utilizadas por la Dirección del Grupo y los análisis de sensibilidad realizados se resumen en la nota 7.1 de la memoria consolidada adjunta.</p> <p>Desviaciones en estas variables y estimaciones de la Dirección pueden determinar variaciones importantes en los cálculos realizados y, por tanto, en los análisis de recuperación del fondo de comercio.</p> <p>Este hecho, junto con la relevancia del epígrafe, motivan que sea una cuestión clave para nuestra auditoría.</p>	<p>En primer lugar, hemos procedido a entender los procesos y controles relevantes vinculados a la evaluación del deterioro en el fondo de comercio por parte de la Dirección del Grupo, incluyendo aquellos relacionados con la preparación de presupuestos y los análisis y seguimiento de las proyecciones, que constituyen la base para los principales juicios y estimaciones que realiza la Dirección del Grupo.</p> <p>Con relación a los flujos de efectivo estimados, hemos analizado la metodología de los cálculos realizados, hemos comparado los flujos anuales proyectados con los realmente conseguidos en el ejercicio 2021, y hemos contrastado las hipótesis clave empleadas por la Dirección del Grupo con resultados históricos, comparables disponibles, factores relevantes de la industria y otras fuentes externas. Para ello nos hemos apoyado en expertos en valoraciones de nuestra firma.</p> <p>Adicionalmente, hemos evaluado la razonabilidad de los análisis de sensibilidad desglosados en la memoria de las cuentas anuales consolidadas adjuntas.</p> <p>Como resultado de los análisis realizados, consideramos que las conclusiones de la Dirección del Grupo sobre las estimaciones realizadas y la información revelada en las cuentas anuales consolidadas adjuntas están adecuadamente soportadas y son coherentes con la información actualmente disponible.</p>
<p>Recuperación del inmovilizado material de Bahru Stainless Sdn. Bhd.</p> <p>Tal y como se indica en las notas 2.11 y 8.1 de la memoria consolidada adjunta, la Dirección del Grupo evalúa al cierre de cada ejercicio si existen indicios de deterioro de valor del inmovilizado material. En caso de existir tal indicio, la Dirección del Grupo estima su importe recuperable. En la nota 8.1 se detalla la Unidad Generadora de Efectivo (UGE) que presenta indicios de deterioro, Bahru Stainless Sdn. Bhd.</p>	<p>Como punto de partida de nuestros procedimientos, hemos entendido los procesos y controles relevantes vinculados a la evaluación de los deterioros en el inmovilizado material por parte de la Dirección del Grupo.</p>

Cuestiones clave de la auditoría	Modo en el que se han tratado en la auditoría
<p>Para el cálculo del valor recuperable de esta UGE, tal y como se menciona en la nota 8.1 de la memoria consolidada adjunta, la Dirección del Grupo se ha apoyado en un experto para la determinación del valor recuperable en base al valor razonable menos costes de venta en el contexto de un análisis de prueba de deterioro bajo la perspectiva de un participante del mercado. Las asunciones más significativas utilizadas en el modelo anteriormente descrito y los análisis de sensibilidad realizados se resumen en la nota 8.1 de la memoria consolidada adjunta.</p> <p>Desviaciones en las variables y estimaciones indicadas anteriormente pueden determinar variaciones importantes en las conclusiones alcanzadas y, por tanto, en el análisis de recuperación del inmovilizado material.</p> <p>Este hecho, junto con la relevancia de este epígrafe, motivan que sea una cuestión clave para nuestra auditoría.</p>	<p>Con relación al ejercicio de valoración realizado sobre la recuperación del inmovilizado material de Bahru Stainless Sdn. Bhd., hemos analizado la metodología de los cálculos realizados y hemos contrastado las hipótesis clave empleadas con comparables disponibles, factores relevantes de la industria y otras fuentes externas. Para ello nos hemos apoyado en expertos en valoraciones de nuestra firma. Asimismo, hemos evaluado la competencia, capacidad, objetividad y conclusiones del experto contratado por la Dirección del Grupo, así como la adecuación de su trabajo como evidencia de auditoría.</p> <p>Adicionalmente, hemos evaluado la razonabilidad de los análisis de sensibilidad desglosados en la memoria de las cuentas anuales consolidadas adjuntas.</p> <p>Como resultado de los análisis realizados, consideramos que las conclusiones de la Dirección del Grupo sobre las estimaciones realizadas, así como la información revelada en las cuentas anuales consolidadas adjuntas están adecuadamente soportadas y son coherentes con la información actualmente disponible.</p>

Reconocimiento de los activos por impuestos diferidos

A 31 de diciembre de 2021 las cuentas anuales consolidadas adjuntas reflejan un importe de 105.848 miles de euros de activos por impuestos diferidos, netos de un importe de 41.628 miles de euros de pasivos por impuestos diferidos, cuya recuperación depende de la generación de bases imponibles positivas en el Impuesto de Sociedades en ejercicios futuros (notas 2.19, 3.j y 19.3.3 de la memoria consolidada adjunta). Asimismo, en la nota 19.3.2 de la memoria consolidada adjunta se desglosan los créditos fiscales no reconocidos.

El reconocimiento de estos activos por impuestos diferidos se analiza por la Dirección del Grupo mediante la estimación de las bases imponibles para los próximos ejercicios, basándose en los planes de negocio de las distintas sociedades del Grupo y en las posibilidades de planificación que permite la legislación fiscal aplicable a cada sociedad y al grupo fiscal consolidado que encabeza la Sociedad dominante.

En primer lugar, hemos procedido a entender y evaluar los criterios utilizados por la Dirección del Grupo para la estimación de las posibilidades de utilización y recuperación de los activos por impuestos diferidos en los ejercicios siguientes, afectos a los planes de negocio.

A partir de los planes de negocio elaborados por la Dirección del Grupo, hemos comparado los flujos anuales proyectados con los realmente conseguidos en el ejercicio 2021 y hemos contrastado las hipótesis clave, estimaciones y cálculos realizados para su elaboración, comparándolos con el desempeño histórico, comparables disponibles, factores relevantes de la industria y otras fuentes externas.

Cuestiones clave de la auditoría	Modo en el que se han tratado en la auditoría
<p>En consecuencia, la conclusión sobre el reconocimiento de los activos por impuestos diferidos que se muestran en el balance consolidado adjunto, está sujeta a juicios y estimaciones significativas por parte de la Dirección del Grupo tanto respecto a los resultados fiscales futuros como a la normativa fiscal aplicable en las distintas jurisdicciones donde opera.</p> <p>Dada la relevancia del importe reconocido y pendiente de reconocer, los juicios significativos requeridos y estimaciones necesarias para el cálculo de las bases imponibles futuras, el reconocimiento de los activos por impuestos diferidos es una cuestión clave de nuestra auditoría.</p>	<p>Como parte de los análisis, hemos evaluado asimismo los ajustes fiscales considerados para la estimación de bases imponibles, la normativa fiscal aplicable, así como las decisiones acerca de las posibilidades de utilización de los beneficios fiscales correspondientes a las distintas sociedades del Grupo.</p> <p>Los análisis realizados han permitido comprobar que los cálculos y estimaciones realizadas por la Dirección del Grupo, así como las conclusiones alcanzadas, en relación con el reconocimiento de los activos por impuestos diferidos, resultan coherentes con la situación actual, con las expectativas de resultados futuros del Grupo y con sus posibilidades de planificación fiscal disponibles en la actual legislación.</p>

Otra información: Informe de gestión consolidado

La otra información comprende exclusivamente el informe de gestión consolidado del ejercicio 2021, cuya formulación es responsabilidad de los administradores de la Sociedad dominante y no forma parte integrante de las cuentas anuales consolidadas.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales consolidadas no cubre el informe de gestión consolidado. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión consolidado, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- Comprobar únicamente que el estado de información no financiera consolidado, determinada información incluida en el Informe Anual de Gobierno Corporativo y el Informe Anual de Remuneraciones de los Consejeros, a los que se refiere la Ley de Auditoría de Cuentas, se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, informar sobre ello.
- Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión consolidado con las cuentas anuales consolidadas, a partir del conocimiento del Grupo obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión consolidado son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión consolidado concuerda con la de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2021 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los administradores y de la comisión de auditoría en relación con las cuentas anuales consolidadas

Los administradores de la Sociedad dominante son responsables de formular las cuentas anuales consolidadas adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados consolidados del Grupo, de conformidad con las NIIF-UE y demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable al Grupo en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales consolidadas libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales consolidadas, los administradores de la Sociedad dominante son responsables de la valoración de la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los citados administradores tienen intención de liquidar el Grupo o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La comisión de auditoría de la Sociedad dominante es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales consolidadas.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales consolidadas

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales consolidadas en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales consolidadas.

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales consolidadas, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno del Grupo.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los administradores de la Sociedad dominante.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los administradores de la Sociedad dominante, del principio contable de empresa en funcionamiento y basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad del Grupo para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales consolidadas o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que el Grupo deje de ser una empresa en funcionamiento.

- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales consolidadas, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales consolidadas representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.
- Obtenemos evidencia suficiente y adecuada en relación con la información financiera de las entidades o actividades empresariales dentro del Grupo para expresar una opinión sobre las cuentas anuales consolidadas. Somos responsables de la dirección, supervisión y realización de la auditoría del Grupo. Somos los únicos responsables de nuestra opinión de auditoría.

Nos comunicamos con la comisión de auditoría de la Sociedad dominante en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la comisión de auditoría de la Sociedad dominante, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales consolidadas del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

Formato electrónico único europeo

Hemos examinado los archivos digitales del formato electrónico único europeo (FEUE) de Acerinox, S.A. y sociedades dependientes del ejercicio 2021 que comprenden el archivo XHTML en el que se incluyen las cuentas anuales consolidadas del ejercicio y los ficheros XBRL con el etiquetado realizado por la entidad, que formarán parte del informe financiero anual.

Los administradores de Acerinox, S.A. son responsables de presentar el informe financiero anual del ejercicio 2021 de conformidad con los requerimientos de formato y marcado establecidos en el Reglamento Delegado UE 2019/815, de 17 de diciembre de 2018, de la Comisión Europea (en adelante Reglamento FEUE). A este respecto, el Informe Anual de Gobierno Corporativo y el Informe Anual de Remuneraciones de los Consejeros han sido incorporados por referencia en el informe de gestión consolidado.

Nuestra responsabilidad consiste en examinar los archivos digitales preparados por los administradores de la Sociedad dominante, de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas en vigor en España. Dicha normativa exige que planifiquemos y ejecutemos nuestros procedimientos de auditoría con el fin de comprobar si el contenido de las cuentas anuales consolidadas incluidas en los citados archivos digitales se corresponde íntegramente con el de las cuentas anuales consolidadas que hemos auditado, y si el formato y marcado de las mismas y de los archivos antes referidos se ha realizado en todos los aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

En nuestra opinión, los archivos digitales examinados se corresponden íntegramente con las cuentas anuales consolidadas auditadas, y éstas se presentan y han sido marcadas, en todos sus aspectos significativos, de conformidad con los requerimientos establecidos en el Reglamento FEUE.

Informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante

La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro informe adicional para la comisión de auditoría de la Sociedad dominante de fecha 24 de febrero de 2022.

Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 15 de abril de 2021 nos nombró como auditores del Grupo por un periodo de un año para el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Con anterioridad, fuimos designados por acuerdo de la Junta General Ordinaria de Accionistas para el periodo de tres años y hemos venido realizando el trabajo de auditoría de cuentas de forma ininterrumpida desde el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2017.

Servicios prestados

Los servicios, distintos de la auditoría de cuentas, que han sido prestados al Grupo auditado se desglosan en la nota 21 de la memoria de las cuentas anuales consolidadas.

PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L. (S0242)

Jon Toledano Irgoyen (20518)

25 de febrero de 2022



PRICEWATERHOUSECOOPERS
AUDITORES, S.L.

2022 Núm.01/22/01004

.....
Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional
.....

ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS

1. BALANCES DE SITUACIÓN CONSOLIDADOS

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 2020)

ACTIVO	Nota	2021	2020
Activos no corrientes			
Fondo de comercio	7	51.064	51.064
Otro inmovilizado inmaterial	7	46.578	49.576
Inmovilizado material	8	1.820.308	1.821.931
Inversiones inmobiliarias	9	13.215	13.326
Activos de derechos de uso	10	14.400	15.252
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	5.3	390	390
Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global	12	11.125	8.151
Activos por impuestos diferidos	19	105.848	107.273
Otros activos financieros no corrientes	12	4.499	2.571
TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES		2.067.427	2.069.534
Activos corrientes			
Existencias	11	1.776.610	1.182.488
Clientes y otras cuentas a cobrar	12	839.607	507.006
Otros activos financieros corrientes	12	15.352	22.661
Activos por impuesto sobre las ganancias corrientes	19	10.297	34.302
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	13	1.274.929	917.118
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES		3.916.795	2.663.575
TOTAL ACTIVO		5.984.222	4.733.109

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 2020)

PASIVO	Nota	2021	2020
Patrimonio Neto			
Capital suscrito	14	67.637	67.637
Prima de emisión	14	268	258
Reservas	14	1.532.610	1.585.881
Resultado del ejercicio	14	571.882	49.049
Diferencias de conversión	14	-10.154	-131.919
Otros instrumentos de patrimonio neto	14	3.048	2.170
Acciones de la Sociedad dominante	14	-10.251	-1.062
PATRIMONIO ATRIBUIDO A ACCIONISTAS DE LA DOMINANTE		2.155.040	1.572.014
Intereses minoritarios	14	59.822	42.966
TOTAL PATRIMONIO NETO		2.214.862	1.614.980
Pasivos no corrientes			
Ingresos a distribuir en varios ejercicios	15	18.684	12.911
Emisión de obligaciones y otros valores negociables	12	74.750	74.650
Pasivos financieros con entidades de crédito	12	1.293.494	1.335.039
Provisiones no corrientes	16	196.540	196.761
Pasivos por impuestos diferidos	19	200.051	179.044
Otros pasivos financieros no corrientes	12	18.275	28.561
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES		1.801.794	1.826.966
Pasivos corrientes			
Emisión de obligaciones y otros valores negociables	12	1.634	1.634
Pasivos financieros con entidades de crédito	12	483.271	278.034
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	12	1.446.680	987.559
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes	19	23.467	6.142
Otros pasivos financieros corrientes	12	12.514	17.794
TOTAL PASIVOS CORRIENTES		1.967.566	1.291.163
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO NETO		5.984.222	4.733.109

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

2. CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADAS

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 2020)

	Nota	2021	2020
Importe neto de la cifra de negocios	17	6.705.739	4.668.488
Otros ingresos de explotación	17	44.763	34.698
Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes	17	2.187	2.898
Variación de existencias de productos terminados y en curso		441.136	-116.615
Aprovisionamientos		-4.717.322	-3.051.833
Gastos de personal	17	-591.425	-507.526
Dotación para amortizaciones	7,8,9,10	-179.103	-179.090
Otros gastos de explotación	17	-896.268	-646.732
Deterioro de activos y fondo de comercio	7,8	0	-41.159
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		809.707	163.129
Ingresos financieros	18	2.921	7.459
Gastos financieros	18	-45.280	-45.110
Diferencias de cambio	18	1.610	10.485
Revalorización instrumentos financieros a valor razonable	18	-3.229	-4.346
RESULTADOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS		765.729	131.617
Impuesto sobre las ganancias	19	-179.710	-87.644
Otros impuestos	19	-512	-1.335
RESULTADO DEL EJERCICIO		585.507	42.638
Atribuible a:			
INTERESES MINORITARIOS		13.625	-6.411
RESULTADO NETO ATRIBUIBLE AL GRUPO		571.882	49.049
<i>Beneficio básico y diluido por acción (En Euros)</i>	14.9	2,11	0,18

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

3. ESTADOS CONSOLIDADOS DEL RESULTADO GLOBAL

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 2020)

	Nota	2021	2020
A) RESULTADOS DE LA CUENTA DE PERDIDAS Y GANANCIAS		585.507	42.638
B) OTRO RESULTADO GLOBAL - PARTIDAS QUE NO SE RECLASIFICAN A RESULTADOS DEL PERIODO		10.514	-4.403
1. Por valoración de instrumentos de patrimonio a valor razonable con cambios en otro resultado global	12.2.5	2.908	-2.294
2. Por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes	16.1	12.391	-4.016
3. Efecto impositivo	19	-4.785	1.907
C) OTRO RESULTADO GLOBAL - PARTIDAS QUE PUEDEN RECLASIFICARSE A RESULTADOS DEL PERIODO		129.263	-218.073
1. Por coberturas de flujos de efectivo			
- Ganancias / (Pérdidas) por valoración	12.2.6	7.908	-6.569
- Importes transferidos a la cuenta de pérdidas y ganancias	12.2.6	3.471	2.814
2. Diferencias de conversión			
- Ganancias / (Pérdidas) por valoración		121.050	-215.254
- Importes transferidos a la cuenta de pérdidas y ganancias			
3. Efecto impositivo	19	-3.166	936
RESULTADO GLOBAL TOTAL DEL EJERCICIO		725.284	-179.838
a) Atribuidos a la entidad dominante		711.987	-166.423
b) Atribuidos a intereses minoritarios		13.297	-13.415

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

4. ESTADOS CONSOLIDADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 2020)

	Nota	Fondos propios atribuibles a los accionistas de la dominante										Intereses minoritarios	TOTAL PATRIMONIO NETO	
		Capital suscrito	Prima de emisión	Reservas por ganancias acumuladas (Incluye resultado del ejercicio)	Reservas revaloriz. inmovilizado	Reservas de cobertura de flujos de efectivo	Ajuste a valor razonable de activos financieros	Reservas por valoración actuarial	Diferencias de conversión	Otros instrumentos de patrimonio neto	Acciones propias			TOTAL
Patrimonio neto 31/12/2019		67.637	27.313	1.702.040	5.242	-5.666	-834	173	76.331	1.446	-1.062	1.872.620	56.369	1.928.989
Resultado del ejercicio 2020				49.049								49.049	-6.411	42.638
Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global (neto de impuestos)	12.2.5						-1.719					-1.719		-1.719
Coberturas de flujos de efectivo (neto de impuestos)	12.2.6					-2.819						-2.819		-2.819
Valoración actuarial compromisos por prestaciones empleados (neto de impuestos)	16.1							-2.684				-2.684		-2.684
Diferencias de conversión	14.4								-208.250			-208.250	-7.004	-215.254
Ingresos y gastos imputados a patrimonio		0	0	0	0	-2.819	-1.719	-2.684	-208.250	0	0	-215.472	-7.004	-222.476
Resultado global total		0	0	49.049	0	-2.819	-1.719	-2.684	-208.250	0	0	-166.423	-13.415	-179.838
Distribución de dividendos	14.2		-27.055	-108.218								-135.273		-135.273
Transacciones con accionistas		0	-27.055	-108.218	0	0	0	0	0	0	0	-135.273	0	-135.273
Plan de incentivos a largo plazo para directivos	16.1.3									724		724	12	736
Ajuste por hiperinflación	14.6			140								140		140
Otros movimientos				226								226		226
Patrimonio neto 31/12/2020		67.637	258	1.643.237	5.242	-8.485	-2.553	-2.511	-131.919	2.170	-1.062	1.572.014	42.966	1.614.980
Resultado del ejercicio 2021				571.882								571.882	13.625	585.507
Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global (neto de impuestos)	12.2.5						2.183					2.183		2.183
Coberturas de flujos de efectivo (neto de impuestos)	12.2.6					8.213						8.213		8.213
Valoración actuarial compromisos por prestaciones empleados (neto de impuestos)	16.1							8.331				8.331		8.331
Diferencias de conversión	14.4								121.378			121.378	-328	121.050
Ingresos y gastos imputados a patrimonio		0	0	0	0	8.213	2.183	8.331	121.378	0	0	140.105	-328	139.777
Resultado global total		0	0	571.882	0	8.213	2.183	8.331	121.378	0	0	711.987	13.297	725.284
Distribución de dividendos	14.2			-135.226								-135.226		-135.226
Transacciones con accionistas		0	0	-135.226	0	0	0	0	0	0	0	-135.226	0	-135.226
Adquisición de acciones propias	14.1										-9.418	-9.418		-9.418
Adquisición participaciones minoritarias socios externos	5.2			-3.912					387			-3.525	3.525	
Plan de incentivos a largo plazo para directivos	16.1.3			628						878	229	1.735	34	1.769
Ajuste por hiperinflación	14.6			342								342		342
Otros movimientos	14.4		10	17.121								17.131		17.131
Patrimonio neto 31/12/2021		67.637	268	2.094.072	5.242	-272	-370	5.820	-10.154	3.048	-10.251	2.155.040	59.822	2.214.862

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

5. ESTADOS CONSOLIDADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO

(Datos en miles de euros a 31 de diciembre de 2021 y 2020)

		2021	2020
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN	Nota		
Resultado antes de impuestos		765.729	131.617
Ajustes del resultado:			
Amortizaciones del inmovilizado	7,8,9,10	179.103	179.090
Correcciones valorativas por deterioro		-4.019	23.645
Variación de provisiones		19.515	11.004
Imputación de subvenciones	15	-5.583	-7.144
Resultado por enajenación de inmovilizado	8,9	-2.078	3.790
Resultado por enajenación de instrumentos financieros			
Variación del valor razonable de instrumentos financieros		14.404	-6.709
Ingresos financieros	18	-2.921	-7.458
Gastos financieros	18	45.280	45.111
Participación en los resultados de las asociadas			
Otros ingresos y gastos		15.303	-40.151
Variaciones en el capital circulante:			
(Aumento) / disminución de clientes y otras cuentas por cobrar		-306.348	33.555
(Aumento) / disminución de existencias		-560.381	191.431
Aumento / (disminución) de acreedores y otras cuentas por pagar		406.943	-2.201
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación			
Pagos de intereses		-42.976	-43.162
Cobros de intereses		2.709	7.399
Pagos por impuesto sobre beneficios		-136.866	-99.272
EFFECTIVO NETO GENERADO POR ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN		387.814	420.545
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
Adquisición de inmovilizado material		-99.451	-99.704
Adquisición de inmovilizado intangible		-2.691	-1.728
Adquisición dependiente neta de efectivo adquirido	5		-273.563
Adquisición de otros activos financieros		-1.175	-790
Procedentes de la enajenación de inmovilizado material		12.699	3.244
Procedentes de la enajenación de inmovilizado intangible			
Procedentes de la enajenación de otros activos financieros		116	4
Dividendos recibidos		66	60
Otros cobros / (pagos) por inversiones			
EFFECTIVO NETO GENERADO POR ACTIVIDADES DE INVERSIÓN		-90.436	-372.477
FLUJOS DE EFECTIVO DE ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
Emisión instrumentos de patrimonio propios			
Adquisición de acciones propias		-9.418	
Enajenación acciones propias			
Cobros por recursos ajenos	12.2.3	740.799	839.432
Reembolso de pasivos que devengan interés	12.2.3	-585.841	-636.661
Dividendos pagados	14	-135.226	-108.218
Distribución prima de emisión	14		-27.055
Aportación de socios externos			
EFFECTIVO NETO GENERADO POR ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN		10.314	67.498
AUMENTO NETO DEL EFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFECTIVO		307.692	115.566
Efectivo y equivalentes al inicio del ejercicio	13	917.118	876.935
Efecto de las variaciones en el tipo de cambio		50.119	-75.383
EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL CIERRE DEL EJERCICIO	13	1.274.929	917.118

Las notas 1 a 22 forman parte integrante de estas Cuentas Anuales Consolidadas.

ÍNDICE NOTAS DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

NOTA	DESCRIPCIÓN	PÁGINA
NOTA 1	INFORMACIÓN GENERAL	201
NOTA 2	POLÍTICAS CONTABLES	201
NOTA 3	ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES	219
NOTA 4	GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO	222
NOTA 5	PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN	235
NOTA 6	INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS	245
NOTA 7	INMOVILIZADO INTANGIBLE	249
NOTA 8	INMOVILIZADO MATERIAL	252
NOTA 9	INVERSIONES INMOBILIARIAS	257
NOTA 10	ACTIVOS POR DERECHO DE USO (ARRENDAMIENTOS)	258
NOTA 11	EXISTENCIAS	259
NOTA 12	INSTRUMENTOS FINANCIEROS	261
NOTA 13	EFFECTIVO Y OTROS MEDIOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES	272
NOTA 14	PATRIMONIO NETO	273
NOTA 15	INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS	280
NOTA 16	PROVISIONES Y CONTINGENCIAS	281
NOTA 17	INGRESOS Y GASTOS	286
NOTA 18	COSTES FINANCIEROS NETOS	289
NOTA 19	SITUACIÓN FISCAL	289
NOTA 20	SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS	300
NOTA 21	HONORARIOS DE AUDITORÍA	301
NOTA 22	HECHOS POSTERIORES	301

6. NOTAS DE LAS CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS

NOTA 1 - INFORMACIÓN GENERAL

Denominación de la Sociedad dominante: Acerinox, S.A. (en adelante la Sociedad).

Constitución: se constituyó como Sociedad Anónima el día 30 de septiembre de 1970 por un periodo de tiempo indefinido.

Domicilio social: calle Santiago de Compostela, nº 100 de Madrid - España.

Objeto social y actividad principal: La actividad principal del Grupo, que coincide con el objeto social, es la fabricación, transformación y comercialización de productos de acero inoxidable y aleaciones especiales y se desarrolla a través de sus filiales dependientes.

En su división de inoxidable, el Grupo Acerinox es uno de los principales fabricantes de acero inoxidable a nivel mundial, con una capacidad de producción de acería de 3,5 millones de toneladas. Cuenta con seis factorías de acero inoxidable, dos de productos planos en España y Sudáfrica, una de productos planos y largos en Estados Unidos, otras dos de productos largos en España y una en Malasia de productos planos, que cuenta, hasta el momento, con líneas de producción de laminación en frío. Además, el Grupo cuenta con una red de filiales comerciales en España y el extranjero dedicadas principalmente a la comercialización de todos sus productos.

En su división de aleaciones de alto rendimiento, el Grupo Acerinox, a través de VDM, es líder mundial en aleaciones especiales. Con fecha 17 de marzo de 2020 Acerinox adquirió el 100% de participación en VDM Metals Holding GmbH (VDM), grupo con sede en Alemania que cuenta con 5 fábricas en Alemania, 2 en Estados Unidos y una red comercial propia para la distribución de sus productos.

Con esta operación, el Grupo Acerinox se diversifica hacia sectores de un mayor valor añadido. VDM representa una gran oportunidad para Acerinox de crecer en nuevos mercados y sectores de crecimiento como el aeroespacial, industria química, industria médica, hidrocarburos y energías renovables, tratamiento de aguas y control de emisiones.

En la **nota 5.1** se incluye información detallada sobre esta transacción.

En la **nota 5** se incluye el detalle de todas las sociedades que forman parte del perímetro de consolidación de Acerinox y las actividades que realizan cada una de ellas.

La actividad principal de la Sociedad dominante es la propia de una entidad holding, matriz del Grupo Acerinox. Además, la Sociedad presta servicios jurídicos, contables y de asesoramiento a todas las empresas del Grupo y realiza actividades de financiación dentro del Grupo.

Ejercicio social: El ejercicio social de Acerinox, S.A. y todas sus sociedades del Grupo es de 12 meses. Comienza el 1 de enero y finaliza el 31 de diciembre. Si bien el ejercicio social de las compañías que componen el Grupo VDM comenzaba el 1 de octubre y finalizaba el 30 de septiembre, a partir del 1 de enero de 2021 se ha hecho una modificación en los estatutos por la que se ha modificado el año fiscal y contable para hacerlo coincidir con el año natural. En lo que respecta al 2020, se incluyen todos los saldos y transacciones del Grupo adquirido, desde su fecha de adquisición, es decir desde marzo de 2020, hasta el 31 de diciembre de 2020 por lo que a efectos comparativos esto puede ocasionar distorsiones, sobre todo en algunas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias.

Formulación: Estas cuentas anuales consolidadas han sido formuladas por el Consejo de Administración de Acerinox, S.A., el día 24 de febrero de 2022.

NOTA 2 – POLÍTICAS CONTABLES

2.1 Declaración de conformidad

Estas cuentas anuales consolidadas del Grupo han sido preparadas de acuerdo con lo establecido por las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) y sus interpretaciones (CINIIF) adoptadas por la Unión Europea (en adelante NIIF-UE) y de conformidad con las demás disposiciones del marco normativo de información financiera aplicable.

Como consecuencia de la compra de VDM en 2020, el Grupo evaluó las políticas contables aplicadas por todas las sociedades pertenecientes al Grupo, y se aseguró de la aplicación homogénea con las políticas establecidas por el Grupo Acerinox que se detallan en esta nota.

Las cuentas anuales correspondientes a 2021 han sido elaboradas aplicando los mismos principios contables (NIIF-UE) que para el ejercicio 2020, a excepción de las normas y modificaciones adoptadas por la Unión Europea y de obligado cumplimiento a partir del año 2021, que se detallan a continuación:

- NIIF 9 (Modificación), IAS 39 (Modificación), NIIF 7 (Modificación), NIIF 4 (Modificación) y NIIF 16 (Modificación) - Reforma de los tipos de interés de referencia: estas modificaciones abordan la reforma de los tipos de interés de referencia (“IBOR”), proporcionando exenciones temporales a la aplicación de requerimientos específicos de la contabilidad de cobertura con el fin de que las entidades no tengan que interrumpir relaciones de cobertura solo por el hecho de la reforma de los índices. Asimismo, se abordan cuestiones que surgen de la implementación de las reformas, incluida la sustitución de un tipo de referencia por uno alternativo. Se considera que una relación está directamente impactada solo si la reforma genera incertidumbre sobre:

El tipo de interés de referencia designado como el riesgo cubierto de la relación de cobertura

El plazo o el importe de los flujos de tipo de interés de referencia de la partida cubierta o del instrumento de cobertura.

Sin impacto en el Grupo, al no tener ningún préstamo o póliza de crédito referenciado a los tipos de interés que van a desaparecer próximamente. Por otro lado, el Grupo tampoco tiene ningún derivado de cobertura referenciado a dichos índices, que pudieran poner en peligro la “efectividad de la cobertura”.

- NIIF 16 (Modificación) - Reducciones de alquiler relacionadas con la COVID-19 posteriores a 30 de junio de 2021: El IASB ha ampliado por un año el período de aplicación de la opción práctica de la NIIF 16 “Arrendamientos” para ayudar a los arrendatarios a contabilizar las concesiones de alquiler relacionadas con la COVID-19. La norma permite a los arrendatarios no evaluar si las reducciones del alquiler concretas relacionadas con el covid-19 son modificaciones del arrendamiento. En su lugar, los arrendatarios que apliquen la solución práctica contabilizarían dichas reducciones de los alquileres como si no fueran modificaciones del arrendamiento. La modificación entra en vigor para ejercicios que comiencen a partir del 1 de abril de 2021, si bien se permite su aplicación anticipada. Dicha modificación está pendiente de aprobación por parte de la Unión Europea. Sin impacto en el Grupo al no haberse producido concesiones de alquiler en este periodo.

2.2 Evaluación de las principales normas e interpretaciones que resultarán de aplicación obligatoria en próximos ejercicios

Existen nuevas normas e interpretaciones que resultarán de aplicación obligatoria en los próximos ejercicios y que no han sido objeto de aplicación anticipada.

Las normas, interpretaciones y modificaciones aprobadas por la Unión Europea y aplicables a partir del 1 de enero de 2022, que no han sido adoptadas anticipadamente por el Grupo, pero que pudieran tener impacto, son las que se detallan a continuación:

- NIC 16 (Modificación) Inmovilizado material – Ingresos obtenidos antes del uso previsto: Se prohíbe deducir del coste de un elemento del inmovilizado material cualquier ingreso obtenido de la venta de artículos producidos mientras la entidad está preparando el activo para su uso previsto. Los ingresos por la venta de tales muestras, junto con los costes de producción, se deberán reconocer en resultados. La modificación también aclara que se considera que una entidad está probando si el activo funciona correctamente cuando evalúa el rendimiento técnico y físico del activo. Es decir, el rendimiento financiero del activo no es relevante para esta evaluación. Por lo tanto, un activo podría ser capaz de operar según lo previsto por la dirección y estar sujeto a amortización antes de que haya alcanzado el nivel de rendimiento operativo esperado por la dirección. Hasta la fecha, el Grupo siempre ha reconocido en resultados los ingresos obtenidos por la venta de artículos producidos durante la puesta en marcha de los activos, por lo que la aplicación de esta modificación no tiene impacto. En cuanto a la fecha de puesta en marcha, tal y como se establece en las políticas del Grupo, se considerará que un activo está en condiciones de funcionamiento y por tanto empieza a amortizar, cuando se encuentra en la ubicación y en las condiciones necesarias para ser capaz de operar en la forma prevista por la dirección.
- NIC 37 (Modificación) Contratos onerosos - Coste de cumplir un contrato: La modificación explica que el coste directo de cumplir un contrato comprende los costes incrementales que conlleva, así como una asignación de otros costes que se relacionan directamente con el cumplimiento del contrato. También aclara que antes de dotar una provisión separada por causa de un contrato oneroso, la entidad reconocerá cualquier pérdida por deterioro que haya ocurrido en los activos utilizados para cumplir el contrato. El Grupo no espera ningún impacto de esta norma al no disponer de este tipo de contratos.
- NIIF 3 (Modificación) - Referencia al Marco Conceptual: Se ha actualizado la NIIF 3 para referirse al Marco Conceptual de 2018 a fin de determinar qué constituye un activo o un pasivo en una combinación de negocios. Además, se ha añadido una nueva excepción en la NIIF 3 para pasivos y pasivos contingentes. El Grupo tendrá en cuenta las modificaciones en futuras combinaciones de negocio.
- Mejoras Anuales de las NIIF. Ciclo 2018 – 2020: Las modificaciones afectan a NIIF 1, NIIF 9, NIIF 16 y NIC 41 y aplican a los ejercicios anuales que comiencen a partir de 1 de enero de 2022. No se esperan impactos en el Grupo.
 - NIIF 1 “ Adopción por primera vez de las NIIF”: La NIIF 1 permite una exención si una dependiente adopta las NIIF en una fecha posterior a su matriz. Esta modificación permite que las entidades que hayan tomado esta exención también midan las diferencias de conversión acumuladas utilizando los importes contabilizados por la matriz, en función de la fecha de transición de esta última a las NIIF. Sin impacto en el Grupo al no existir entidades que hayan adoptado NIIF con posterioridad a la entidad matriz.
 - NIIF 9 “Instrumentos financieros”: La modificación establece que los costes u honorarios pagados a terceros no deben incluirse en

la prueba del 10% para la baja en cuentas de pasivos financieros. Sin impacto en el Grupo al estarse ya considerando este tipo de gastos.

Las normas, interpretaciones y modificaciones que no han sido adoptadas por la Unión Europea y que tampoco han sido adoptadas anticipadamente por el Grupo, pero que pudieran tener impacto, son las que se detallan a continuación:

- NIIF 10 (Modificación) y NIC 28 (Modificación) – Estas modificaciones aclaran el tratamiento contable de las ventas y aportaciones de activos entre un inversor y sus asociadas y negocios conjuntos. Las modificaciones sólo aplicarán cuando un inversor venda, o aporte activos a su asociada o negocio conjunto. El Grupo no espera que la aplicación de esta norma produzca ningún impacto al no ser significativas las participaciones en empresas asociadas y al no haber realizado hasta la fecha este tipo de aportaciones. Originalmente, estas modificaciones a la NIIF 10 y la NIC 28 eran prospectivas y efectivas para los ejercicios anuales que comenzasen a partir de 1 de enero de 2016. No obstante, a finales del año 2015, el IASB tomó la decisión de posponer la fecha de vigencia de las mismas (sin fijar una nueva fecha concreta), ya que está planeando una revisión más amplia que pueda resultar en la simplificación de la contabilidad de estas transacciones y de otros aspectos de la contabilización de asociadas y negocios conjuntos.
- NIC 1 (Modificación) - Clasificación de pasivos como corrientes o no corrientes: Estas modificaciones aclaran la clasificación de los pasivos como corrientes o no corrientes, depende de los derechos que existan al final del ejercicio sobre el que se informa. La clasificación no se ve afectada por las expectativas de la entidad o los hechos posteriores a la fecha de cierre del ejercicio. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2022, si bien se permite su adopción anticipada. No obstante, en julio de 2020 hubo una modificación para cambiar la fecha de entrada en vigor de la modificación al 1 de enero de 2023. El Grupo no espera que se produzca ningún impacto en sus Estados financieros por la aplicación de esta norma.
- NIC 1 (Modificación) - Desglose de políticas contables: Se ha modificado la NIC 1 para mejorar los desgloses sobre las políticas contables con el fin de que proporcionen información más útil a los inversores y a otros usuarios principales de los estados financieros. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2023. El Grupo aplicará la norma una vez sea de aplicación obligatoria.
- NIC 8 (Modificación) - Definición de estimaciones contables: Se ha modificado la NIC 8 para ayudar a distinguir entre los cambios de estimación contable y los cambios de política contable. La fecha efectiva de estas modificaciones es el 1 de enero de 2023. El Grupo aplicará la norma una vez sea de aplicación obligatoria.
- NIC 12 (Modificación) - Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos que surgen de una sola transacción: En determinadas circunstancias, bajo la NIC 12, las empresas están exentas de reconocer impuestos diferidos cuando reconocen activos o pasivos por primera vez (“exención de reconocimiento inicial”). Anteriormente, existía cierta incertidumbre sobre si la exención se aplicaba a transacciones tales como arrendamientos y obligaciones de desmantelamiento, transacciones para las cuales se reconocen tanto un activo como un pasivo en el momento de su reconocimiento inicial. La modificación aclara que la exención no aplica y por tanto, existe la obligación de reconocer impuestos diferidos sobre dichas transacciones. La modificación entra en vigor para ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2023, si bien se permite su aplicación anticipada. Sin impacto relevante en el Grupo.

2.3 Bases de presentación de las cuentas anuales consolidadas

Estas cuentas anuales consolidadas del Grupo han sido formuladas por los Administradores de la Sociedad dominante de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio consolidado y de la situación financiera consolidada a 31 de diciembre de 2021 y 2020, de los resultados de sus operaciones, de los cambios en el patrimonio neto y de los flujos de efectivo consolidados del Grupo durante los ejercicios anuales terminados en dichas fechas.

Las cuentas anuales presentan, a efectos comparativos, con cada una de las partidas de los Estados Financieros, además de las cifras del ejercicio 2021, las correspondientes al ejercicio anterior. En lo que respecta al 2020, tal y como se incluye en la **nota 1**, se incluyen todos los saldos y transacciones del Grupo adquirido (Grupo VDM), desde su fecha de adquisición, es decir desde marzo de 2020, hasta el 31 de diciembre de 2020 por lo que a efectos comparativos esto puede ocasionar variaciones, sobre todo en algunas partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias.

Estas cuentas anuales consolidadas están formuladas en euros, redondeando las cifras a miles y se han preparado de acuerdo con el principio de coste histórico, excepto para los siguientes activos y pasivos que han sido valorados a valor razonable: instrumentos financieros derivados, activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global y los planes de prestación definida. En lo que se refiere a existencias, éstas han sido valoradas al menor de coste o valor neto de realización. Para la sociedad del Grupo en Argentina (Acerinox Argentina, S.A), se aplican las normas relativas a economías hiperinflacionarias, tal y como se establece en la **nota 14.6**.

Estas cuentas anuales consolidadas se han preparado a partir de los registros individuales de la Sociedad dominante y de cada una de las sociedades dependientes que componen el Grupo Acerinox. Las cuentas anuales consolidadas incluyen determinados ajustes y reclasificaciones para homogeneizar las políticas contables y de presentación utilizadas por las sociedades componentes del Grupo, con las seguidas por la Sociedad. En la **nota 2.5** se detallan los principios de consolidación aplicados.

La preparación de las cuentas anuales consolidadas conforme a las Normas NIIF-UE, requiere la aplicación, por parte de la Dirección de la Sociedad dominante, de ciertos juicios, estimaciones de valor y presunciones que afectan a la aplicación de las políticas contables y, por tanto, a las cifras presentadas en el balance de situación y en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Las estimaciones realizadas están basadas en la experiencia histórica y otros factores que se consideran razonables. De cambiar ciertos hechos o circunstancias, el Grupo podría proceder a revisar tales estimaciones. En la **nota 3** se revelan las áreas que implican un mayor grado de juicio en la aplicación de las NIIF-UE y aquellas en que las estimaciones son significativas para las cuentas anuales. En la **nota 4** se presenta información cualitativa y cuantitativa sobre los riesgos asumidos que podrían afectar a ejercicios futuros.

Las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2020 fueron aprobadas en la Junta General de Accionistas celebrada el 22 de octubre de 2020. Las presentes cuentas anuales consolidadas del Grupo, correspondientes al ejercicio 2021, se encuentran pendientes de aprobación por la Junta General de Accionistas. El Consejo de Administración de la Sociedad estima que estas cuentas anuales consolidadas serán aprobadas por la Junta General de Accionistas sin modificación alguna.

2.4 Hipótesis de empresa en funcionamiento y principio de devengo

Las cuentas anuales consolidadas se han elaborado bajo la hipótesis de empresa en funcionamiento. Los ingresos y gastos se reconocen en función de su fecha de devengo y no en base a su fecha de cobro o pago.

2.5 Principios de consolidación

a) Sociedades dependientes

Se consideran entidades dependientes, aquellas sobre las que la Sociedad ejerce control, directa o indirectamente. Se considera que la Sociedad ejerce control cuando está expuesta, o tiene derecho, a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir sobre los mismos a través del poder que ejerce sobre la sociedad dependiente. Además, se entiende que la Sociedad tiene el poder cuando posee derechos sustantivos de voto en vigor que le proporcionan la capacidad de dirigir las actividades y políticas financieras y operativas de la dependiente.

Los estados financieros de las entidades dependientes se incluyen en las cuentas anuales consolidadas desde que el Grupo adquiere el control, y se excluyen de la consolidación en el momento en que cesa el mismo.

El Grupo evalúa el momento en que se produce la toma de control, teniendo en cuenta además las posibles condiciones restrictivas impuestas en los contratos y que impidan que ésta se realice hasta que concurren circunstancias ajenas al Grupo como la aprobación por parte de algún organismo internacional, o cualquier otra condición suspensiva contemplada en el contrato.

El Grupo ha tenido en cuenta los derechos potenciales de voto para valorar el grado de control que ejerce sobre las sociedades del Grupo.

Las políticas contables de las entidades dependientes se han adaptado a las políticas contables del Grupo.

En la **nota 5** se incluye un listado con todas las sociedades dependientes que forman parte del Grupo Acerinox y que se incluyen dentro del perímetro de consolidación a 31 de diciembre de 2021 y 2020. Asimismo, en la **nota 5.1**, se incluye información sobre la combinación de negocios acontecida en este ejercicio con la compra del Grupo VDM.

b) Intereses minoritarios

Los intereses minoritarios representan la parte atribuida a socios minoritarios en los resultados y los activos netos del Grupo. La participación de los socios minoritarios tanto en los activos netos del Grupo como en el resultado del ejercicio global se presentan de forma separada en el patrimonio neto consolidado, así como en la cuenta de resultados consolidada y en el estado del resultado global consolidado.

Las participaciones no dominantes en las entidades dependientes adquiridas, se registran en la fecha de adquisición por el porcentaje de participación en el valor razonable de los activos netos identificables.

Los resultados y cada componente del otro resultado global se asignan al patrimonio neto atribuible a los accionistas de la Sociedad dominante y a las participaciones no dominantes en proporción a su participación, aunque esto implique un saldo deudor de participaciones no dominantes.

Cuando el porcentaje del patrimonio neto en manos de intereses minoritarios varía, el Grupo ajusta el importe en libros de las participaciones dominantes y no dominantes a fin de reflejar los cambios producidos en sus participaciones relativas en la dependiente. El Grupo reconoce directamente en el patrimonio neto la diferencia entre el importe por el que se ajusten las participaciones no dominantes y el valor razonable de la contraprestación pagada o recibida, y atribuye dicha diferencia a los propietarios de la dominante. Los resultados atribuidos al socio minoritario desde la fecha de adquisición, se reconoce como resultado atribuible a los intereses minoritarios.

El Grupo evalúa si en los contratos con minoritarios existen cláusulas o instrumentos financieros que puedan obligar a la entidad a entregar efectivo u otro activo financiero, o bien a liquidarlo como si fuera un pasivo financiero, con el fin de determinar su clasificación y valoración. Para ello, se consideran todos los plazos y condiciones acordados entre los miembros del Grupo y los tenedores del instrumento. En la medida en que exista una obligación o una cláusula de liquidación, el instrumento se clasificará como un pasivo financiero en los estados financieros consolidados.

A veces estas opciones están condicionadas a la ocurrencia de algún hecho futuro incierto que está fuera del control tanto del emisor como del tenedor del instrumento. Si además el emisor de este instrumento no tiene derecho incondicional de evitar la entrega de efectivo u otro activo financiero se considerará un pasivo financiero para el emisor, a menos, entre otros, que la parte de la cláusula de liquidación contingente, que pudiera requerir la liquidación en efectivo o en otro activo financiero no fuera genuina, es decir, fuera extremadamente excepcional, altamente anormal y muy improbable.

c) Empresas asociadas

Asociadas son todas las entidades sobre las que el Grupo ejerce influencia significativa sobre las decisiones financieras y operativas, pero no tiene control, ni control conjunto. Por lo general, se considera que el Grupo ejerce influencia significativa, cuando posee más del 20% de los derechos de voto.

Los estados financieros de las empresas asociadas se incluyen en las cuentas anuales consolidadas mediante el método de la participación. La participación del Grupo en las pérdidas o ganancias posteriores a la adquisición de sus asociadas se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias de cada ejercicio con abono o cargo al epígrafe de "Participación en resultados de las entidades contabilizadas aplicando el método de la participación" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Las pérdidas en las entidades asociadas que corresponden al Grupo se limitan al valor de la inversión neta, dado que el Grupo no ha adquirido obligaciones legales o implícitas.

El Grupo no tiene participaciones en empresas asociadas significativas.

d) Combinaciones de negocios

El Grupo aplica la NIIF 3 "Combinaciones de negocios" revisada en 2008 a las combinaciones de negocios realizadas a partir del 1 de enero de 2010.

En las combinaciones de negocios, el Grupo aplica el método de adquisición.

La fecha de adquisición es aquella en la que el Grupo obtiene el control del negocio adquirido. El Grupo considera que se obtiene control cuando el inversor, por su implicación en la entidad adquirida, está expuesto o tiene derecho, a unos rendimientos variables y tiene la capacidad de influir en dichos rendimientos a través del poder que ejerce sobre la participada. En una adquisición, generalmente se considera que el Grupo obtiene el control, cuando se transfiere legalmente la contraprestación y se adquieren los activos y asumen los pasivos de la adquirida. Sin embargo, se puede obtener el control en una fecha anterior si mediante acuerdo escrito, se prevé una fecha de toma de control anterior. El Grupo considera todos los hechos y circunstancias pertinentes para identificar la fecha de adquisición.

La contraprestación entregada por la combinación de negocios se determina en la fecha de adquisición por la suma de los valores razonables de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos, los instrumentos de patrimonio neto emitidos y cualquier contraprestación contingente que dependa de hechos futuros o del cumplimiento de ciertas condiciones a cambio del control del negocio adquirido.

La contraprestación entregada, excluye cualquier desembolso que no forme parte del intercambio por el negocio adquirido. Los costes relacionados con la adquisición se reconocen como gastos a medida que se incurren.

El Grupo reconoce en la fecha de adquisición: los activos adquiridos, los pasivos asumidos y cualquier participación no dominante por su valor razonable. Los pasivos asumidos incluyen también los pasivos contingentes, en la medida en que representen obligaciones presentes que surjan de sucesos pasados y su valor razonable pueda ser medido con fiabilidad. Asimismo, el Grupo reconoce en la fecha de adquisición, los activos por indemnización otorgados por el vendedor siguiendo los mismos criterios de valoración de la partida objeto de indemnización del negocio adquirido, considerando en su caso el riesgo de insolvencia y cualquier limitación contractual sobre el importe indemnizado.

Los pasivos contingentes se reconocen hasta su liquidación, cancelación o expiración por el mayor del importe inicialmente reconocido, menos los importes que deban imputarse a resultados consolidados según la norma de valoración de ingresos de contratos con clientes y el importe resultante de la norma de valoración de provisiones.

Se exceptúan de la aplicación del criterio general de valoración a los activos no corrientes o grupos enajenables de los elementos que se clasifiquen como mantenidos para la venta, los pasivos por retribuciones a largo plazo de prestación definida, las transacciones con pagos basados en instrumentos de patrimonio, los activos y pasivos por impuesto diferido y los activos intangibles surgidos de la adquisición de derechos previamente otorgados, que se valorarán de acuerdo con sus respectivas normas de valoración.

Los activos y pasivos asumidos se clasifican y designan para su valoración posterior sobre la base de los acuerdos contractuales, condiciones económicas, políticas contables y de explotación y otras condiciones existentes en la fecha de adquisición, excepto los contratos de arrendamiento, en los que el negocio adquirido es el arrendador, y los contratos de seguros.

La aplicación por parte de la adquirente del principio y de las condiciones de reconocimiento puede dar lugar a la contabilización de algunos activos y pasivos que la adquirida no haya reconocido previamente como tales en sus estados financieros.

El exceso existente entre la contraprestación entregada, más el valor asignado a las participaciones no dominantes, si las hubiese, y el importe neto de los activos adquiridos y los pasivos asumidos, se registra como fondo de comercio.

Si la combinación de negocios sólo se puede determinar de forma provisional, los activos netos identificables se registran inicialmente por sus valores provisionales, reconociendo los ajustes efectuados durante el periodo de valoración como si éstos se hubieran conocido en la fecha de adquisición, reexpresando, en su caso, las cifras comparativas del ejercicio anterior. En cualquier caso, los ajustes a los valores provisionales únicamente incorporan información relativa a los hechos y circunstancias que existían en la fecha de adquisición y que, de haber sido conocidos, hubieran afectado a los importes reconocidos en dicha fecha. El periodo de valoración terminará tan pronto como la adquirente reciba la información que estuviera buscando sobre hechos y circunstancias que existían en la fecha de la adquisición o concluya que no se puede obtener más información. Sin embargo, dicho periodo de medición no excederá de un año a partir de la fecha de adquisición.

Transcurrido dicho periodo, sólo se realizan ajustes a la valoración inicial por una corrección de error.

a) Saldos y transacciones eliminadas en consolidación

Los saldos y transacciones entre empresas del Grupo, así como los beneficios o pérdidas no realizados frente a terceros, resultantes de dichas transacciones, se eliminan a la hora de elaborar las cuentas anuales consolidadas.

2.6 Diferencias de conversión

a) Moneda funcional y de presentación

Las partidas incluidas en las cuentas anuales de cada una de las entidades del Grupo se valoran utilizando la moneda del entorno económico principal en que la entidad opera (moneda funcional). La moneda funcional, en la mayor parte de las entidades del Grupo se corresponde con la moneda local, a excepción de Bahru Stainless, NAS Canadá y NAS México cuya moneda funcional es el USD.

Las cuentas anuales consolidadas se presentan en miles de euros, que es la moneda funcional y de presentación de la Sociedad dominante.

b) Transacciones, saldos y flujos en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional aplicando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción.

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten, en la fecha del balance, aplicando el tipo de cambio de cierre vigente a esa fecha. Las diferencias de cambio que puedan surgir por tal conversión se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Los activos y pasivos no monetarios denominados en moneda extranjera y contabilizados a coste histórico se convierten a la moneda funcional aplicando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. En el caso de activos no monetarios pertenecientes a países considerados hiperinflacionarios, a final de cada periodo el coste histórico se revalúa, aplicando un índice de precios para expresarlos en términos de la unidad de medida corriente al cierre del periodo. En el apartado d) se incluye una descripción detallada de la valoración de partidas en economías hiperinflacionarias.

Aquellos activos y pasivos no monetarios denominados en moneda extranjera y valorados a valor razonable, se convertirán a la moneda funcional correspondiente aplicando el tipo de cambio de la fecha de la valoración. Las diferencias de cambio sobre partidas no monetarias valoradas a valor razonable se presentan como parte de la ganancia o pérdida en el valor razonable.

En la presentación del estado consolidado de flujos de efectivo, los flujos procedentes de transacciones en moneda extranjera se convierten a moneda funcional aplicando los tipos de cambio existentes en la fecha en la que éstos se produjeron.

Las diferencias que se ponen de manifiesto en la liquidación de las transacciones en moneda extranjera y en la conversión a la moneda funcional correspondiente de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en resultados.

c) Conversión de negocios en el extranjero

Para la elaboración de los Estados Financieros Consolidados del Grupo, los activos y pasivos de las entidades cuya moneda funcional es distinta del euro, se convierten a euros utilizando el tipo de cambio de cierre en la fecha de balance; por otro lado, los ingresos y gastos se valoran al tipo de cambio medio del periodo; las diferencias de cambio que surjan de tal valoración se reconocen como un componente separado dentro del patrimonio neto y del estado del resultado global ("Diferencias de conversión"). Las diferencias de conversión se reclasifican a resultados en el momento en el que la sociedad deje de formar parte del Grupo.

El Grupo se acogió a la exención de primera aplicación de las NIIF contemplada en la NIIF 1 relativa a diferencias de conversión acumuladas, por lo que las diferencias de conversión reconocidas en las cuentas anuales consolidadas generadas con anterioridad a 1 de enero de 2004 se muestran en las reservas por ganancias acumuladas.

En la presentación del estado consolidado de flujos de efectivo, los flujos de efectivo, incluyendo los saldos comparativos de las entidades dependientes extranjeras, se convierten a euros aplicando los mismos criterios que para la conversión de los Estados financieros.

d) Conversión de la información financiera en economías hiperinflacionarias

Desde 1 de julio de 2018 Argentina fue declarada economía hiperinflacionaria al cumplir los requisitos de calificación establecidos en la NIC 29. El Grupo Acerinox tiene una entidad en Argentina, tal y como se detalla en la **nota 5**.

Los estados financieros de una entidad cuya moneda funcional sea la de una economía hiperinflacionaria, se expresan en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. Tanto las cifras comparativas correspondientes al periodo anterior como la información referente a periodos anteriores, se re-expresan sólo en la medida que resulten significativas para el Grupo, en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. Dado que la mayoría de las partidas no monetarias se llevan a coste histórico, el coste re-expresado de cada partida, se determina aplicando a dicho coste histórico y a la depreciación acumulada la variación de un índice general de precios desde la fecha de adquisición hasta el cierre del periodo sobre el que se informa. El Grupo no ha re-expresado los saldos referentes a ejercicios anteriores dado que su impacto no es significativo.

Al comienzo del primer periodo de aplicación de esta Norma, los componentes del patrimonio de los propietarios, excepto las ganancias acumuladas y los superávits de revaluación de activos, se re-expresarán aplicando un índice general de precios a las diferentes partidas, desde la fecha en que fueron aportadas, o desde el momento en que surgieron por cualquier otra vía. Las ganancias acumuladas re-expresadas se derivarán a partir del resto de importes del estado de situación financiera. Al final del primer periodo y en los periodos posteriores, se re-expresarán todos los componentes del patrimonio, aplicando un índice general de precios desde el principio del periodo, o desde la fecha de aportación si es posterior.

Todas las partidas del estado del resultado global vendrán expresadas en la unidad monetaria corriente al final del periodo sobre el que se informa. Para ello, todos los importes se re-expresarán por la variación experimentada por el índice general de precios, desde la fecha en que los gastos e ingresos fueron recogidos en los estados financieros.

La pérdida o ganancia derivada de la posición monetaria neta se incluirá en el resultado del periodo.

En la **nota 14.6** se incluyen los impactos de la valoración de acuerdo con esta norma tanto en este ejercicio como en 2020, de los estados financieros de Acerinox Argentina.

2.7 Inmovilizado intangible

El Grupo reconoce un activo intangible solo si es probable que los beneficios económicos futuros que se han atribuido al mismo fluyan a la entidad y si el costo del activo puede medirse con fiabilidad.

El grupo reconoce todos los activos intangibles identificados en una combinación de negocios, de forma separada al fondo de comercio, con independencia de que dicho activo haya sido reconocido por la adquirida antes de la combinación de negocios.

Los activos intangibles se miden inicialmente por su costo. Para los activos intangibles adquiridos en una combinación de negocios, su costo es equivalente a su valor razonable en la fecha de adquisición. El valor razonable de un activo intangible reflejará las expectativas de los participantes del mercado en la fecha de la adquisición acerca de la probabilidad de que los beneficios económicos futuros incorporados al activo fluyan a la entidad.

a) Fondo de comercio

Las combinaciones de negocios se contabilizan mediante la aplicación del método de adquisición. El fondo de comercio representa el exceso del coste de adquisición de la participación del Grupo sobre el valor razonable de los activos netos identificables de la adquirida en la fecha de adquisición (activos, pasivos y pasivos contingentes).

En el caso del Grupo Acerinox, el fondo de comercio registrado en estos Estados Financieros recoge fundamentalmente el surgido en 2020 en la adquisición del 100% de la participación en la sociedad VDM Metals holding, GmbH.

Después del reconocimiento inicial, el fondo de comercio se valora a su valor de coste menos las pérdidas por deterioro acumuladas. El fondo de comercio no se amortiza, pero se procede a estimar anualmente (o con una frecuencia mayor en el caso en el que se hubieran identificado acontecimientos indicativos de una potencial pérdida del valor del activo), si ha sufrido pérdidas por deterioro en su valor, de acuerdo con la NIC 36. Para ello, el fondo de comercio se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la empresa sobre la que se espera que recaigan los beneficios de las sinergias de la combinación de negocios. (Ver **nota 2.11**). En el caso de que el importe recuperable de la unidad generadora de efectivo fuera inferior al valor en libros del fondo de comercio, se registraría el correspondiente deterioro. El valor recuperable de las unidades generadoras de efectivo del fondo de comercio del Grupo se determina en base a cálculos del valor en uso. (Ver **nota 2.11**)

Los fondos de comercio negativos que pudieran surgir de una adquisición de una combinación de negocios, se recogen directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias, una vez revisada la medición de los activos, pasivos y pasivos contingentes de la empresa adquirida, tal y como establece la norma.

El fondo de comercio generado internamente no se reconoce como un activo.

b) Activos intangibles generados internamente

Los gastos de investigación, destinados a adquirir nuevos conocimientos científicos o técnicos, se contabilizan como gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el momento en que se incurrían.

Los gastos de desarrollo, en los que los resultados de la investigación realizada se aplican a producir nuevos productos y procesos o a mejorar de manera significativa los ya existentes, se capitalizan si el producto o proceso se considera técnica y comercialmente viable, si el Grupo dispone de los recursos necesarios para completar el programa de desarrollo y si se considera que van a generar flujos futuros que permitan su recuperación.

La capitalización de los gastos de desarrollo se realiza con abono a la cuenta "trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Los gastos capitalizados comprenden el coste de los materiales, la mano de obra directa y los gastos generales directamente imputables.

El Grupo no capitaliza los gastos de desarrollo, en los casos en que tras la puesta en marcha del proyecto no se efectúa seguimiento de los flujos futuros de los proyectos obtenidos a través de las actividades de investigación y desarrollo.

Los costes incurridos en la realización de actividades en las que no se pueden distinguir de forma clara los costes imputables a la fase de investigación de los correspondientes a la fase de desarrollo de los activos intangibles se registran con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Los gastos de desarrollo que se capitalizan, no se amortizan mientras están en curso. Cuando dichos proyectos han concluido con éxito se empiezan a amortizar de forma sistemática a lo largo de su vida útil estimada. En caso de que varíen las circunstancias que permitieron la activación del proyecto, la parte pendiente de amortizar se lleva a gastos en el ejercicio en que esto ocurra.

Los resultados de las actividades de I+D+i son patentadas en muchos casos, sobre todo en la nueva división del Grupo dedicada a la fabricación de aleaciones especiales.

Como resultado de la combinación de negocios efectuada el pasado ejercicio, el Grupo reconoció un activo por el valor razonable de algunas de las patentes de aleaciones especiales de las que disponía el Grupo VDM en la fecha de adquisición y que se esperaba que generasen beneficios económicos en los próximos años. El valor razonable se estimó en base al método de Royalties ("*Relief from Royalty (RfR)*").

c) Cartera de clientes

Como consecuencia de la combinación de negocios acontecida el pasado ejercicio, el Grupo reconoció un activo intangible derivado de la cartera de clientes de la empresa adquirida.

El Grupo considera que la relación con clientes que surge de una combinación de negocios es un activo identificable siempre que surja de derechos contractuales o legales, sean separables y se espere que generen beneficios económicos futuros. Se trata de un activo con vida útil definida.

VDM tiene un largo historial de relaciones con clientes a largo plazo, que se formalizan a través de contratos.

Para la valoración de este intangible se utilizó como metodología el exceso de Beneficios Multiperiodo.

d) Programas informáticos

Las licencias para programas informáticos adquiridas se capitalizan sobre la base de los costes en que se incurre para adquirirlas y prepararlas para el uso del programa específico.

Los gastos relacionados con el desarrollo o mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos.

Los costes directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables realizados por el Grupo y siempre que se considere probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costes durante más de un año, se reconocen como inmovilizado intangible. Los gastos capitalizados comprenden la mano de obra directa y los gastos generales directamente imputables.

e) Amortización

La amortización de los activos intangibles con vidas útiles finitas se realiza distribuyendo el importe amortizable de forma sistemática a lo largo de su vida útil. Los bienes de inmovilizado intangible se empiezan a amortizar desde el momento que están disponibles para su utilización.

Las vidas útiles estimadas son:

- Propiedad industrial: 5 años
- Patentes: 14 años
- Cartera de clientes: 15 años
- Aplicaciones informáticas: 2-5 años

No existen en el Grupo activos intangibles con vidas útiles indefinidas.

Tanto el valor residual, como el método de amortización y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, si es necesario, en la fecha de cada balance. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

2.8 Inmovilizado material

a) Activos en propiedad

Las inmovilizaciones materiales se valoran a su coste o coste atribuido menos la amortización acumulada y las pérdidas acumuladas por deterioro de valor, en su caso. Los bienes de inmovilizado adquiridos en una combinación de negocios, se valoran a valor razonable en el momento de su adquisición.

Cuando un elemento de inmovilizado material requiere un periodo de tiempo para estar en condiciones de funcionamiento se clasifica como inmovilizado en curso. Se considerará que un activo está en condiciones de funcionamiento cuando se encuentra en la ubicación y en las condiciones necesarias para ser capaz de operar en la forma prevista por la dirección. Una vez en funcionamiento, se reclasifica a la categoría de inmovilizado que corresponda, según su naturaleza.

El coste del inmovilizado material construido por el Grupo se determina siguiendo los mismos principios que si fuera un inmovilizado adquirido, considerando además los criterios establecidos para el coste de producción de las existencias. La capitalización del coste de producción se realiza mediante el abono de los costes imputables al activo en cuentas del epígrafe "Trabajos efectuados por el Grupo para activos no corrientes" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Los gastos financieros de los créditos directamente relacionados con la financiación de la construcción de activos del inmovilizado material, son capitalizados como parte del coste hasta la puesta en marcha del activo. Además, el Grupo capitaliza algunos gastos financieros correspondientes a préstamos que no están directamente designados para la financiación de inversiones, aplicando una tasa de capitalización a los importes destinados a la financiación de dichos activos. Esta tasa de capitalización se calcula en base a la media ponderada de los costes por intereses aplicables a los préstamos recibidos por la entidad, diferentes de los específicamente designados para financiar el activo. El importe de los costes capitalizados, no excede en ningún caso el total de costes por intereses en que se ha incurrido en el periodo.

El coste del inmovilizado incluye aquellos costes relacionados con grandes reparaciones, los cuales se capitalizan y amortizan durante el periodo estimado hasta la siguiente gran reparación.

Con posterioridad al reconocimiento inicial del activo y una vez el activo está en condiciones de funcionamiento, sólo se capitalizan aquellos costes incurridos por mejoras, que vayan a generar beneficios económicos futuros que se puedan calificar como probables y el importe de los mencionados costes se pueda valorar con fiabilidad. En este sentido, los costes derivados del mantenimiento periódico del inmovilizado material se registran en resultados a medida que se incurren.

El Grupo clasifica los repuestos como existencias a menos que se espere su utilización durante más de un ejercicio, en cuyo caso se clasificarán como inmovilizado material, amortizándose en su vida útil. Una vez utilizado un repuesto en sustitución de una pieza dañada, se da de baja por su valor neto contable. Los repuestos de inmovilizado aparecen clasificados dentro del epígrafe “instalaciones técnicas y maquinaria” en el desglose de inmovilizado de la **nota 8**.

Los resultados por venta o baja de inmovilizado se reconocen en la cuenta de resultados como gastos o ingresos de explotación.

b) Amortización

La amortización de los elementos de inmovilizado material se realiza distribuyendo su importe amortizable de forma lineal a lo largo de su vida útil. A estos efectos se entiende por importe amortizable el coste de adquisición o coste atribuido menos su valor residual. El Grupo determina el gasto de amortización de forma independiente para cada componente de un elemento de inmovilizado material que tiene un coste significativo en relación al coste total del elemento.

Tanto el valor residual, como el método de amortización y la vida útil de los activos se revisan y ajustan, si es necesario, en la fecha de cada balance. Las modificaciones en los criterios inicialmente establecidos se reconocen como un cambio de estimación.

Los terrenos no se amortizan, salvo que se adquieran en usufructo y su propiedad sea por un número determinado de años, en cuyo caso se amortizarían en los años que dura el usufructo.

Las inmovilizaciones materiales se amortizan durante los siguientes años de vida útil:

- Construcciones: 10-50
- Instalaciones técnicas y maquinaria: 3-30
- Otro inmovilizado: 2-10

2.9 Inversiones inmobiliarias

Se consideran inversiones inmobiliarias, los edificios propiedad del Grupo, que no están ocupados por el mismo y que se mantienen para la obtención de rentabilidad, bien mediante arrendamiento o bien a través de la revalorización y posterior venta de los mismos.

El Grupo solo realiza transferencias a, o desde inmovilizaciones materiales a inversiones inmobiliarias cuando se produce un cambio en el uso de la propiedad.

Las inversiones inmobiliarias se valoran inicialmente al coste, incluyendo los costes asociados a la transacción. Después del reconocimiento inicial, la Sociedad aplica los mismos requisitos establecidos para el inmovilizado material.

Los ingresos por arrendamiento se reconocen siguiendo lo expuesto en la **nota 2.20 b)**.

2.10 Activos por derecho de uso

El Grupo evalúa al inicio del contrato si éste constituye, o contiene, un arrendamiento. Un contrato constituye, o contiene, un arrendamiento si conlleva el derecho de controlar el uso de un activo identificado durante un determinado período de tiempo a cambio de una contraprestación.

Cuando el Grupo actúa como arrendatario, reconoce en el estado de situación financiera los activos y pasivos derivados de los contratos de arrendamiento (a excepción de los acuerdos de arrendamiento a corto plazo y los que tienen por objeto activos de bajo valor). El Grupo valora el activo por derecho de uso al coste, correspondiente al valor actual de los pagos previstos a realizar por el arrendamiento durante el período establecido en el contrato.

Para la determinación de los pagos por arrendamiento el Grupo tiene en cuenta:

- a) pagos fijos, menos los incentivos de arrendamiento a cobrar;
- b) los pagos por arrendamiento variables que dependan de un índice o un tipo;
- c) los importes que se espera que abone el arrendatario en concepto de garantías de valor residual;
- d) el precio de ejercicio de una opción de compra si el arrendatario tiene la certeza razonable de que ejercerá esa opción;
- e) los pagos de penalizaciones por rescisión del arrendamiento, si el plazo del arrendamiento refleja el ejercicio por el arrendatario de la opción de rescindir el arrendamiento.

El Grupo valora los pasivos por arrendamiento por el valor actual del total de los pagos por arrendamiento restantes, descontados bien utilizando el tipo de interés implícito en el arrendamiento, si ese tipo puede determinarse fácilmente, o utilizando el tipo de interés incremental del endeudamiento del arrendatario, para aquellos casos en que el tipo no está establecido en los contratos.

El Grupo considera que el plazo del arrendamiento es al período no revocable de un arrendamiento, al que se añadirán los períodos cubiertos por la opción de prorrogar el arrendamiento, si el arrendatario tiene la certeza razonable de que ejercerá esa opción.

Al determinar el plazo del arrendamiento y valorar la duración del período no revocable de un arrendamiento, la entidad aplicará la definición de contrato y determinará el período durante el cual el contrato es exigible. Un arrendamiento dejará de ser exigible cuando tanto el arrendatario como el arrendador tengan derecho a rescindirlo sin autorización de la otra parte.

Después de la fecha inicial, el Grupo valora el activo por su coste inicial menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro de valor acumuladas y ajustado para reflejar cualquier nueva valoración del pasivo por arrendamiento.

Asimismo, después de la fecha inicial, el Grupo valora el pasivo por arrendamiento al coste amortizado mediante el uso del método de interés efectivo. Siempre que existan cambios en los contratos, el arrendatario valorará de nuevo el pasivo por arrendamiento a fin de reflejar los nuevos pagos. El importe de la nueva valoración del pasivo por arrendamiento se reconocerá como un ajuste del activo por derecho de uso.

El Grupo ha tenido en cuenta la modificación de la NIIF 16 emitida por el Comité de Normas Internacionales de Contabilidad a la hora de evaluar las modificaciones en los contratos y los incentivos concedidos al Grupo como consecuencia del COVID-19, en los casos que éste actúa como arrendatario. La citada modificación permite una simplificación práctica mediante la cual el arrendatario puede elegir no evaluar si las concesiones obtenidas derivadas del COVID-19 suponen una modificación de arrendamiento.

En los casos en que los arrendamientos son a corto plazo o aquellos en los que el activo subyacente es de poco valor, el Grupo registra los pagos por arrendamiento como gastos de forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

En la **nota 10**, se incluye información detallada acerca de los activos por derecho de uso reconocidos por el Grupo así, como los pasivos por arrendamiento.

2.11 Deterioro de valor de los activos no financieros

El valor contable de los activos no financieros del Grupo distintos de existencias y activos por impuestos anticipados, se revisan al cierre de cada ejercicio, para evaluar si existe algún indicio de deterioro del valor de los mismos. En caso de existir tal indicio, la entidad estima el importe recuperable del activo.

El Grupo considera que existen indicios de deterioro cuando se produce una disminución significativa del valor del activo, cambios significativos en el entorno legal, económico o tecnológico que puedan afectar a la valoración de los activos, obsolescencia o deterioro físico, activos ociosos, bajos rendimientos de los activos, planes de discontinuación o reestructuración, pérdidas continuadas en la entidad o desviación sustancial respecto a las estimaciones realizadas. Es decir, para la evaluación de la existencia de indicios de deterioro, se consideran tanto fuentes externas de información (cambios tecnológicos, variaciones significativas de los tipos de interés de mercado, valores de mercado de los activos...), como internas (evidencias de obsolescencia).

Tal y como se establece en la **nota 2.7**, en el caso del fondo de comercio, el cual no está sujeto a amortización, y de los activos intangibles que aún no están disponibles para su uso, la estimación del valor recuperable se realiza al cierre de cada ejercicio, salvo que con anterioridad a esa fecha, se hubieran identificado indicios de una potencial pérdida de valor, en cuyo caso se procedería a efectuar el análisis del posible deterioro.

Las pérdidas derivadas del deterioro de valor de un activo se contabilizan siempre que el importe en libros del activo, o de la unidad generadora de efectivo correspondiente, sobrepase el valor recuperable del bien. Las pérdidas por deterioro de valor de un activo se registran como gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias.

El valor recuperable de un activo es el mayor entre el valor razonable de un activo menos los costes para la venta o el valor en uso.

Para la determinación del cálculo del valor razonable el Grupo puede contratar a un experto independiente.

El valor en uso viene determinado por el valor actual de los flujos de caja estimados, aplicando un tipo de descuento que refleja la valoración actual de mercado del valor temporal del dinero y los riesgos específicos del activo en cuestión. Para activos que no generan por sí mismos flujos de efectivo, el importe recuperable se calcula en base a la unidad generadora de efectivo a la que el activo en cuestión pertenezca, considerándose ésta como el grupo identificable de activos más pequeño que pueda generar entradas de efectivo a favor de la entidad, que son independientes de los flujos de efectivo derivados de otros grupos de activos.

Para la estimación del cálculo del valor en uso de un activo, el Grupo tiene en cuenta la estimación de los flujos de efectivo futuros que la entidad espera obtener del activo, las expectativas sobre posibles variaciones en el importe o en la distribución temporal de dichos flujos de efectivo futuros, el valor temporal del dinero y los riesgos inherentes al activo en cuestión, así como cualquier otro factor que cualquier otro participe en el mercado reflejaría al poner precio a los flujos de efectivo futuros derivados del activo.

Los efectos de las incertidumbres derivadas de la estimación del valor en uso del activo pueden reflejarse como ajustes en los flujos de efectivo futuros o como ajustes en el tipo de descuento, siendo el resultado, la media ponderada de todos los posibles resultados.

En la determinación del valor en uso, el Grupo basa las proyecciones de los flujos de efectivo en hipótesis razonables y fundamentadas, que representan las mejores estimaciones de la dirección sobre el conjunto de las condiciones económicas que se presentarán a lo largo de la vida

útil restante del activo, otorgando un mayor peso a las evidencias externas. Además, dichas proyecciones de flujos de efectivo están basadas en los presupuestos más recientes aprobados por la Dirección. Estas proyecciones cubren, por lo general, un periodo máximo de cinco años, salvo que pueda justificarse un plazo mayor.

El Grupo estima las proyecciones de flujos de efectivo posteriores al periodo cubierto por los presupuestos, extrapolando dichas proyecciones utilizando una tasa de crecimiento constante, que no excede de la tasa media de crecimiento a largo plazo de la industria del acero inoxidable, ni de la tasa del país o países en los que opera la entidad.

La dirección evalúa la razonabilidad de las hipótesis en las que se basan sus proyecciones corrientes de flujos de efectivo, examinando las causas de las diferencias entre las proyecciones de flujos de efectivo pasadas y corrientes, asegurándose de que las hipótesis sobre las que se basan sus proyecciones de flujos de efectivo corrientes son uniformes con los resultados reales obtenidos en el pasado, y considerando que los efectos de hechos o circunstancias posteriores que no existían cuando dichos flujos de efectivo reales fueron generados, justifiquen tales diferencias.

En la **nota 7.1 y 8.1** se detallan las variables e hipótesis utilizadas por el Grupo para el cálculo del valor recuperable y para la determinación de las unidades generadoras de efectivo.

Las pérdidas por deterioro del valor de un activo, salvo para el caso del fondo de comercio, contabilizadas en ejercicios anteriores, se revertirán contra la cuenta de resultados, únicamente si se ha producido un cambio en las estimaciones empleadas en el cálculo del valor recuperable del activo desde la última contabilización de la pérdida. Sin embargo, el nuevo valor contable resultante no podrá exceder del valor contable (neto de amortizaciones) que se habría determinado de no haberse contabilizado la pérdida por deterioro.

2.12 Instrumentos financieros

El Grupo reconoce un activo financiero o un pasivo financiero en su estado de situación financiera cuando, y solo cuando, se convierta en parte de las cláusulas contractuales del instrumento en cuestión.

2.12.1 Clasificación

El grupo clasifica los activos financieros atendiendo a su valoración como valorados al coste amortizado o al valor razonable con cambios en resultados o en otro resultado global. La base de clasificación depende del modelo de negocio de la entidad y las características de los flujos de efectivo contractuales del activo financiero.

Los pasivos financieros se clasifican atendiendo a su valoración. Por lo general se clasifican como valorados a coste amortizado, excepto en los casos en que los pasivos financieros son valorados a valor razonable con cambios en resultados o en otro resultado global.

Por lo general, el Grupo no reclasificará ningún activo ni pasivo financiero, salvo que cambiase el modelo de negocio.

2.12.2 Activos financieros

Un activo financiero es cualquier derecho contractual que permite recibir efectivo u otro activo financiero.

Los activos financieros en el momento del reconocimiento inicial, se valoran a su valor razonable, añadiendo los costes de transacción que sean directamente atribuibles a su adquisición o emisión.

Posteriormente se valoran atendiendo a cada una de las categorías en que hayan sido clasificados:

a) Activos financieros a valor razonable con cambios en resultados

El Grupo incluyen en esta categoría los instrumentos financieros derivados, salvo que sean designados como de cobertura contable y cumplan las condiciones de eficacia para contabilizarse como tal.

Los instrumentos financieros derivados incluidos en esta categoría, se clasifican como activos corrientes y se valoran a valor razonable. Los costes de transacción directamente atribuibles a la compra se reconocen como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Las variaciones en el valor razonable se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para aquellos instrumentos financieros que se utilizan para la cobertura económica de partidas clasificadas dentro de los resultados financieros, la variación en el valor razonable se registra en la partida de "revalorización de instrumentos financieros a valor razonable". Sin embargo, para los derivados referidos a coberturas de materias primas utilizadas por la empresa en el ciclo de producción o bien destinados a la venta, y que no sean designados como cobertura contable, se registran en la partida de "otros ingresos o gastos de explotación" según que el resultado de la valoración sea positivo o negativo.

b) Activos financieros a coste amortizado

Se incluyen en esta categoría aquellos activos financieros no derivados, cuyos cobros son de cuantía fija o determinable y no se negocian en un mercado activo. En concreto se incluyen los créditos otorgados y cuentas por cobrar. Se clasifican como no corrientes sólo cuando sus vencimientos son superiores a 12 meses desde la fecha de balance. Se reconocen inicialmente por su valor razonable que, salvo prueba en contrario, coincide con el precio de la transacción más los costes directamente atribuibles a la misma y se valoran posteriormente al coste amortizado, utilizando el método del tipo de interés efectivo, a excepción de las cuentas a cobrar que se valoran a su precio de transacción porque no tengan un componente financiero significativo, se esperan recibir en el corto plazo y el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

El Grupo efectúa las correcciones valorativas necesarias de acuerdo con un modelo de pérdida esperada, que tiene en cuenta la siniestralidad histórica ocurrida, así como otros factores externos. La pérdida por deterioro se calcula como la diferencia entre el valor en libros de dichos activos y el valor actual de los flujos futuros que se estima van a generar, descontando al tipo de interés efectivo calculado en el momento del reconocimiento inicial. El importe de dichas pérdidas se reconoce como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias y se revierte, reconociéndose como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias, cuando las causas que motivaron su dotación han desaparecido.

El modelo de pérdidas por deterioro utilizado por el Grupo está fundamentado en un análisis histórico de las insolvencias medias en cada una de las filiales y en la siniestralidad incurrida en las pólizas de seguro de crédito contratadas, considerando cualquier importe no recuperable (máximo cubierto del 85%-95% y franquicias), así como los recobros posteriores al siniestro, tanto de compañía de seguros como de los propios clientes. Estos estimados son revisados dentro de nuestro sistema de control del riesgo de crédito (departamentos de Riesgos Comerciales, Financiero y Comercial, Comité de Riesgos así como la Dirección de Gestión de Riesgos Corporativos) que de forma constante monitoriza los mercados particulares de cada filial, recibe los inputs de expertos especializados de compañías de seguros, y revisa las estimaciones a futuro de organismos internacionales de reconocido prestigio (FMI, OCDE, etc.), teniendo en cuenta además las estimaciones macroeconómicas de cada país. El Grupo tiene en cuenta y monitoriza las variaciones significativas del riesgo crediticio que puedan producirse durante el periodo de vigencia de los créditos.

El importe correspondiente a efectos descontados y cesiones de créditos comerciales figura hasta su vencimiento, tanto en la cuenta de clientes como en la de deudas con entidades de crédito a corto plazo, salvo que se hayan transferido sustancialmente los riesgos y beneficios de dichos activos, en cuyo caso se dan de baja del balance.

El Grupo considera que ha transferido un activo financiero cuando ha transferido el derecho a recibir los flujos de efectivo derivados del activo; o bien, ha retenido esos derechos, pero ha asumido la obligación contractual de pagar dichos activos a otra entidad. En este caso, el Grupo además también considera las distintas condiciones adicionales establecidas en la norma (no tiene obligación de pagar ninguna cantidad a otra entidad, salvo que reciba los flujos de efectivo derivados del activo financiero; no puede ni vender ni ofrecer en garantía los activos financieros cedidos; y tiene obligación de pagar los flujos de efectivo recibidos sin retraso significativo). Si además el Grupo no retiene los riesgos y beneficios de dichos activos, los dará de baja del balance.

La mayor parte de los contratos de cesión firmados por el Grupo cumplen con esta definición y por tanto se dan de baja del balance de situación.

c) Activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global

Se incluyen en esta categoría las inversiones que posee el Grupo en participaciones del capital de otras empresas sobre las que no tiene control ni ejerce influencia significativa y que no mantiene para negociar.

Estos activos generalmente se clasifican como activos valorados a valor razonable con cambios en resultados, si bien el Grupo ha tomado la opción permitida e irrevocable por la norma de elegir, en el momento del reconocimiento inicial, que los cambios posteriores en su valor razonable se presenten en otro resultado global, dado que estos activos no se mantienen para negociar.

En el momento inicial se reconocen por su valor razonable que, salvo prueba en contrario, coincide con el precio de la transacción más los costes directamente atribuibles a la misma.

Posteriormente estos activos se valoran a valor razonable, siempre que éste sea medible con fiabilidad, reconociendo la pérdida o la ganancia en otro resultado global.

Para valores que cotizan en Bolsa, el valor razonable viene determinado por el valor de cotización. Para aquellos activos financieros que no cotizan en un mercado organizado, el valor razonable se calcula mediante el descuento de flujos de caja futuros.

En el caso de participaciones en el capital de sociedades incluidas en esta categoría y cuyo valor de mercado no pueda definirse de forma fiable, se valoran a coste de adquisición, minorado, en su caso, por las pérdidas por deterioro.

Las adquisiciones y enajenaciones de inversiones se reconocen en la fecha en que el Grupo se compromete a adquirir o vender el activo. Las inversiones se dan de baja cuando los derechos a recibir flujos de efectivo de las inversiones han vencido o se han transferido y el Grupo ha traspasado sustancialmente todos los riesgos y ventajas derivados de su titularidad.

En caso de venta de activos financieros disponibles para la venta, la diferencia entre el importe de venta y su valor razonable, se mantiene en otro resultado global.

2.12.3 Pasivos financieros

Los pasivos financieros del Grupo, a efectos de su valoración, se clasifican en base a las siguientes categorías:

a) Pasivos financieros a coste amortizado

Se incluyen en esta categoría los débitos y partidas a pagar así como las obligaciones emitidas por el Grupo.

Incluye aquellos pasivos financieros no derivados, con pagos fijos o determinables. Inicialmente se contabilizan por su coste, que coincide con el valor razonable, menos los costes de la transacción en que se hubiera incurrido. Con posterioridad, se valoran por su coste amortizado utilizando el método del tipo de interés efectivo. Cualquier diferencia entre el importe pagado (neto de los costes de la transacción) y el valor de amortización, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias. No obstante, los débitos por operaciones comerciales, con vencimiento no superior a un año y que no tengan un tipo de interés contractual, cuyo importe se espera pagar en el corto plazo, se valoran por su valor nominal.

El Grupo da de baja un pasivo financiero cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato haya sido satisfecha o cancelada, o bien, haya expirado.

Cuando se produce una refinanciación de deuda, la Sociedad evalúa la importancia de las modificaciones efectuadas, para determinar si son sustancialmente diferentes y por tanto procede registrar los efectos del nuevo acuerdo como si se tratara de una cancelación y un alta simultánea de un nuevo préstamo. Las condiciones serán sustancialmente diferentes si el valor presente de los flujos de efectivo descontados bajo las nuevas condiciones, incluyendo cualquier comisión pagada neta de cualquier comisión recibida, y utilizando para hacer el descuento la tasa de interés efectiva original, difiere al menos en un 10 por ciento del valor presente descontado de los flujos de efectivo que todavía resten del pasivo financiero original. Además se tendrán en cuenta factores cualitativos en la evaluación como pueden ser la modificación del tipo de interés de variable a fijo o el cambio en la divisa. Si un intercambio de instrumentos de deuda o una modificación de las condiciones se contabilizan como una cancelación, los costos o comisiones incurridos se reconocerán como parte del resultado procedente de la extinción. Si el intercambio o la modificación citados no se contabilizasen como una cancelación, los costes y comisiones ajustarán el importe en libros del pasivo, y se amortizarán a lo largo de la vida restante del pasivo modificado.

Asimismo, el Grupo tiene contratadas con diversas entidades financieras operaciones de confirming para la gestión del pago a proveedores. Los pasivos comerciales cuya liquidación se encuentra gestionada por las entidades financieras se muestran en el epígrafe “acreedores comerciales y otras cuentas a pagar” hasta el momento en el que se ha producido su liquidación, cancelación o expiración.

b) Pasivos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias

El Grupo incluye en esta categoría los instrumentos financieros derivados, siempre que no sea un contrato de garantía financiera, ni haya sido designado como instrumento de cobertura contable.

Se valoran por su valor razonable. El importe del cambio en el valor razonable del pasivo financiero que sea atribuible a cambios en el riesgo crediticio de ese pasivo deberá presentarse en otro resultado global. El importe restante del cambio en el valor razonable del pasivo se presentará en el resultado del periodo, a menos que este tratamiento pudiera crear una asimetría contable en el resultado del periodo, en cuyo caso, todos los cambios que se produzcan en el valor razonable se imputarán a la cuenta de pérdidas y ganancias.

Para aquellos instrumentos financieros que se utilizan para la cobertura económica de partidas clasificadas dentro de los resultados financieros (diferencias de cambio e intereses), la variación en el valor razonable se registra en la partida de “revalorización de instrumentos financieros a valor razonable”. Sin embargo, para los derivados referidos a coberturas de materias primas utilizadas por la empresa en el ciclo de producción o bien destinados a la venta, y que no sean designados como cobertura contable, se registran en la partida de “otros ingresos o gastos de explotación” según que el resultado de la valoración sea positivo o negativo.

En el Grupo Acerinox los instrumentos financieros derivados utilizados son por lo general a corto plazo, y por tanto la variación atribuida al riesgo de crédito no es significativa.

2.12.4 Contabilidad de operaciones de cobertura

El objetivo de la contabilidad de coberturas es representar, en los Estados Financieros, el efecto de las actividades de gestión del riesgo del Grupo en las que se utilicen instrumentos financieros derivados para cubrir las exposiciones a determinados riesgos que puedan afectar a la cuenta de resultados. Una relación de cobertura cumple los requisitos para registrarse de acuerdo con la contabilidad de coberturas bajo NIIF 9, solo si concurren las siguientes condiciones:

- (a) La relación de cobertura debe constar solo de instrumentos de cobertura y partidas cubiertas admisibles.
- (b) Al inicio de la relación de cobertura, debe existir una designación y una documentación formales de la relación de cobertura y del objetivo y estrategia de gestión del riesgo de la entidad para realizar la cobertura.
- (c) La relación de cobertura debe cumplir con los siguientes requisitos de eficacia de la cobertura:
 - i. Existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura.
 - ii. El riesgo de crédito no ejerce un efecto dominante sobre los cambios de valor resultantes de esa relación económica.
 - iii. El ratio de cobertura de la relación de cobertura es el mismo que el resultante de la cantidad de la partida cubierta que la entidad realmente cubre y la cantidad del instrumento de cobertura que la entidad realmente utiliza para cubrir dicha cantidad de la partida cubierta.

Al inicio de la cobertura, el Grupo designa y documenta formalmente las relaciones de cobertura, así como el objetivo y la estrategia que asume con respecto a las mismas.

Los instrumentos financieros derivados se contabilizan, en un principio, al coste de adquisición que coincide con el valor razonable, y posteriormente, son registrados a su valor razonable.

Los instrumentos financieros derivados, que no cumplen con los criterios de la contabilidad de coberturas se clasifican y valoran como activos o pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados. Los instrumentos financieros derivados, que cumplen con los criterios de la contabilidad de coberturas de flujos de efectivo, son tratados como tal, y por tanto, la ganancia o pérdida resultante no realizada que se derive de ellos se contabiliza en función del tipo de elemento cubierto. Por otro lado, la parte efectiva de la pérdida o ganancia realizada sobre el instrumento financiero derivado se contabiliza inicialmente en el estado consolidado del resultado global y posteriormente se reconoce en el resultado en el ejercicio o ejercicios en los que la transacción cubierta afecte al resultado.

El Grupo interrumpe de forma prospectiva la contabilidad de coberturas si el instrumento de cobertura expira, es vendido, o si la cobertura deja de cumplir las condiciones para que resulte aplicable la contabilidad de coberturas. En estos casos el importe acumulado en patrimonio neto se reconoce en resultados.

El Grupo solo realiza coberturas de flujos de efectivo.

2.12.5 Determinación del valor razonable

Los instrumentos financieros valorados a valor razonable, se clasifican, según el método de valoración, en las siguientes jerarquías:

NIVEL 1: incluye aquellos instrumentos financieros cuyo valor razonable se determina mediante precios cotizados en mercados activos.

NIVEL 2: incluye aquellos instrumentos financieros cuyo valor razonable se determina en base a otras variables, distintas de los precios cotizados, observables en el mercado.

NIVEL 3: incluye aquellos instrumentos financieros cuya valoración se determina mediante variables no observables en el mercado.

2.13 Existencias

Las existencias se valoran inicialmente por su coste, ya sea precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, cuando el valor neto realizable de las existencias sea inferior a su precio de adquisición o coste de producción, se efectuarán las oportunas correcciones valorativas afectando a la cuenta de pérdidas y ganancias.

El Grupo utiliza la misma fórmula de coste para todas las existencias que tienen una misma naturaleza y uso similares dentro del Grupo. El método de valoración es el coste medio ponderado.

Los productos terminados y en curso, se valoran por el coste medio ponderado de los consumos de materias primas y otros materiales, incorporando la parte aplicable de costes directos e indirectos de mano de obra y de gastos generales de fabricación basados en la producción real, o en una capacidad operativa normal, cuando la producción real es menor. El Grupo no imputa al valor de los productos en curso y terminados, los costes de subactividad asociados a una menor producción respecto a su capacidad operativa normal.

El valor neto de realización es el precio esperado de venta de esas mercancías, menos los costes de comercialización necesarios para llevar a cabo dicha venta. En el caso de los productos en curso, ese precio se minorará, además con los costes estimados para terminar su producción.

En lo que se refiere a las materias primas, el Grupo no reconoce correcciones valorativas en aquellos casos en los que se espera que los productos terminados a los que se incorporan las materias primas vayan a ser enajenados por un valor equivalente o superior a su coste de producción.

Los ajustes de las existencias a valor neto de realización se revertirán, si las circunstancias que causaron la rebaja del valor han dejado de existir, con el límite del coste de las existencias.

2.13.1 Derechos de emisión

El Grupo registra los derechos de emisión de CO₂ como existencias.

Los derechos de emisión de CO₂ se valoran al precio de adquisición. Cuando se trata de derechos de emisión recibidos de manera gratuita, se valoran inicialmente por su precio de mercado en el momento de la entrega. Al mismo tiempo, se reconoce como contrapartida una subvención por el mismo importe, que aparece recogida en la cuenta de "ingresos a distribuir en varios ejercicios".

Los derechos de emisión permanecen en existencias hasta el momento de su entrega.

El Grupo evalúa al cierre del ejercicio si el valor de mercado de los derechos está por debajo del valor contable con el fin de determinar si existe evidencia de deterioro. En caso de que ocurra, se determina si esos derechos van a ser utilizados en el proceso productivo o destinados a la venta y solo en el segundo caso se dotarían las oportunas correcciones valorativas. Dichas correcciones se anularán en la medida en que desaparezcan las causas que motivaron la corrección del valor de los derechos de emisión.

Los gastos relativos a la emisión de gases de efecto invernadero, originan una dotación a la correspondiente provisión para riesgos y gastos. Esta provisión se mantiene hasta el momento en que la empresa tiene que cancelar dicha obligación mediante la entrega de los correspondientes derechos de emisión. Dichos gastos se devengan a medida que se van emitiendo los gases de efecto invernadero.

Por los derechos asignados de manera gratuita, al mismo tiempo que se reconoce el gasto, se cancela la parte que corresponda de la cuenta de ingresos a distribuir en varios ejercicios, utilizando como contrapartida una cuenta de ingresos de explotación.

En el caso de permutas de derechos de emisión, y dado que los derechos que dispone el Grupo son todos ellos adquiridos de forma gratuita, el tratamiento contable adoptado por el Grupo es el correspondiente a las permutas de carácter no comercial. El Grupo da de baja los derechos entregados por su valor en libros y el valor recibido se reconoce por su valor razonable en el momento de la entrega. El diferencial de ambas valoraciones, se reconoce contra la cuenta de "ingresos a distribuir en varios ejercicios".

En la **nota 11**, de existencias, se incluye información detallada acerca de los derechos de emisión recibidos y consumidos en los ejercicios 2021 y 2020.

2.14 Efectivo y equivalentes al efectivo

El efectivo y equivalentes al efectivo incluyen el efectivo en caja, los depósitos a la vista en entidades de crédito y otras inversiones a corto plazo de gran liquidez, siempre que fuesen fácilmente convertibles en efectivo y que estén sujetas a un riesgo insignificante de cambios de valor.

En el estado de flujos de efectivo, el Grupo clasifica los flujos de efectivo correspondientes a los intereses recibidos y pagados como flujos de explotación, los dividendos recibidos como flujos de inversión y los pagados como flujos de financiación.

2.15 Subvenciones

2.15.1 Subvenciones de capital

Las subvenciones de capital son aquellas recibidas por el Grupo relacionadas con la adquisición de inmovilizado material e intangible. Se reconocen en el epígrafe “ingresos a distribuir en varios ejercicios” del balance de situación. Inicialmente, se registran por su importe original concedido, siempre que haya una seguridad razonable de que la subvención se cobrará y el Grupo cumplirá con todas las condiciones establecidas. Posteriormente, se abonan en la cuenta de pérdidas y ganancias sobre una base lineal durante las vidas útiles de los correspondientes activos subvencionados.

2.15.2 Subvenciones de explotación

Las subvenciones de explotación son aquellas que se reciben para la financiación de gastos específicos. Estas se reconocen como ingresos a medida que se incurre en dichos gastos. Las subvenciones relacionadas con la asignación gratuita de los derechos de emisión de CO₂, se abonan en la cuenta de pérdidas y ganancias al mismo tiempo que se reconoce el gasto por emisión de gases.

Durante este ejercicio, a consecuencia de la pandemia, numerosos países han introducido paquetes de ayudas para tratar de paliar los efectos de la crisis sobre la actividad productiva y proteger a los trabajadores. Entre las medidas implantadas se encuentran en muchos casos exoneraciones en el pago de los seguros sociales. Cualquier ayuda de los Estados como consecuencia de la pandemia, ya sea vía desembolso, vía bonificación, o reducción temporal de pagos a la Seguridad Social u otros impuestos, ha sido reconocida en el ejercicio como ingresos por subvenciones.

2.16 Prestaciones a los empleados

Las retribuciones a los empleados comprenden las siguientes:

- **Retribuciones a corto plazo:** son aquellas cuyo pago se espera liquidar íntegramente antes de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio anual sobre el que se informa y en el que los empleados han prestado los servicios. Se reconocen como gastos del ejercicio en que se presta el servicio. Comprenden los sueldos y salarios, cotizaciones a la seguridad social, vacaciones anuales remuneradas y bajas por enfermedad, participación en ganancias e incentivos o retribuciones no monetarias.
- **Retribuciones post-empleo,** como prestaciones por retiro o cualquier otra forma de remunerar a los empleados tras la terminación de su período de empleo.
- **Otras retribuciones a largo plazo** a los empleados como premios de antigüedad
- **Indemnizaciones por cese**

Algunas sociedades del Grupo tienen adquiridos los siguientes compromisos a largo plazo con sus empleados:

a) Planes de aportación definida

Un plan de aportación definida es un plan de pensiones bajo el cual el Grupo paga aportaciones fijas a una entidad separada y no tendrá ninguna obligación, ni legal ni implícita, de realizar aportaciones adicionales si el fondo no posee activos suficientes para pagar a todos los empleados las prestaciones relacionadas con los servicios prestados en el ejercicio corriente y en ejercicios anteriores.

Algunas sociedades del Grupo realizan aportaciones obligatorias, voluntarias o contractuales a planes de pensiones y seguros de vida. Una vez que se han pagado las aportaciones, el Grupo no tiene obligaciones de pago adicionales. Las aportaciones se reconocen como prestaciones a los empleados y se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan. Las prestaciones pagadas por anticipado se reconocen como un activo en la medida en que puedan dar lugar a una devolución de efectivo o reducción de los pagos futuros. No se realizan provisiones respecto a los planes de aportaciones definidas, ya que no generan compromisos futuros para el Grupo.

b) Planes de prestación definida y otros compromisos

Un plan de prestación definida es un compromiso adquirido por la empresa con sus empleados como compensación a los servicios prestados. Dicho compromiso atiende bien a legislaciones locales de algunos países, contratos firmados al efecto, o bien se incluyen en los convenios colectivos vigentes en ciertas sociedades del Grupo.

Los compromisos devengados son calculados como el valor actual de las prestaciones acumuladas devengadas por los empleados hasta la fecha de balance, empleando hipótesis actuariales. Los cálculos son realizados por expertos independientes. Las sociedades del Grupo registran, en su caso, las correspondientes provisiones para cubrir estos compromisos.

Los compromisos existentes pueden clasificarse en:

- **Planes de pensiones:** ciertas sociedades del Grupo tienen compromisos adquiridos con algunos de sus empleados una vez llegada la edad de jubilación.
- **Indemnizaciones por jubilación anticipada:** ciertas sociedades del Grupo, tienen el compromiso de pagar indemnizaciones a algunos de sus empleados si éstos optan por jubilarse de forma anticipada.
- **Complementos:** estos planes corresponden a compromisos pactados con ciertos empleados del Grupo para complementar su retribución una vez finalice su vida laboral.
- **Otras obligaciones post-empleo:** Algunas entidades del Grupo ofrecen asistencia médica a sus empleados jubilados. El derecho a este tipo de prestaciones normalmente está condicionado a la permanencia del empleado en la empresa hasta su jubilación y durante un mínimo determinado de años. Los costes esperados de estas prestaciones se devengan durante la vida laboral de los empleados.

El Grupo cumple con las obligaciones ligadas a la externalización de estos compromisos en aquellos países en que es aplicable.

El pasivo por prestaciones definidas reconocido en el estado de situación financiera consolidado corresponde al valor actual de las obligaciones por prestaciones definidas existentes a la fecha de cierre, menos el valor razonable a dicha fecha de los activos afectos al plan. El Grupo reconoce las variaciones en el valor actuarial de las obligaciones en otro resultado global.

Cuando los activos del plan comprenden pólizas de seguros aptas, cuyos flujos se corresponden exactamente, tanto en los importes como en el calendario de pagos, con algunos o todos los beneficios pagaderos dentro del plan, se considera que el valor razonable de esas pólizas de seguro es igual al valor presente de las obligaciones de pago conexas, por lo que el Grupo procede, en el balance de situación, a netear ambas posiciones.

El cálculo del valor actuarial tanto de las obligaciones post empleo como de las prestaciones por pensiones que no han sido externalizadas es efectuado por un experto independiente. La valoración se realiza mediante el método conocido como "Projected Unit Credit" (Unidad de Crédito Projectado), teniendo en cuenta tablas de mortalidad, tipos de interés, tasas de descuento, futuros incrementos salariales esperados y tasas de crecimiento. En el caso de las obligaciones post empleo, se tienen también en cuenta las estimaciones sobre el incremento futuro de los costes de asistencia médica.

El Grupo reconoce como gastos del ejercicio el coste de los servicios prestados, que se corresponde con el incremento en el valor actual de las obligaciones por prestación definidas que resultan de la prestación de servicios por parte del empleado en el ejercicio corriente.

Asimismo, el Grupo reconoce como gasto el interés neto sobre la obligación por prestaciones definidas y que se corresponde con el cambio durante el ejercicio en la obligación por prestaciones definidas derivado del transcurso del tiempo.

c) Indemnizaciones

Las indemnizaciones por cese se reconocen como un gasto de personal únicamente cuando la entidad se haya comprometido de forma demostrable a rescindir el vínculo que le une con un empleado o grupo de empleados antes de la fecha normal de jubilación.

d) Transacciones con pagos basados en acciones

El Grupo aplica la norma NIIF-2, referida a los pagos basados en acciones, a las transacciones liquidadas mediante instrumentos de patrimonio, en las que la entidad recibe bienes o servicios a cambio de acciones de la Sociedad dominante.

De acuerdo con las condiciones de los planes con pagos basados con acciones aprobados por el Grupo, los instrumentos de patrimonio concedidos no se convierten inmediatamente en irrevocables, y lo hacen cuando se completa un determinado periodo de servicios, por lo que el Grupo reconoce los servicios recibidos de forma lineal durante el periodo en que los derechos a percibir dichas acciones se convierten en irrevocables, reconociendo al mismo tiempo el correspondiente incremento en el patrimonio neto.

El Grupo valora los bienes o servicios recibidos, así como el correspondiente incremento en el patrimonio neto, al valor razonable de los instrumentos de patrimonio concedidos, en la fecha del acuerdo de concesión. El valor razonable se determina por el precio de mercado de las acciones de la entidad ajustadas para tener en cuenta los plazos y condiciones en los que dichas acciones hayan sido concedidas, (excepto las condiciones para la irrevocabilidad o consolidación, distintas de las condiciones referidas al mercado, que se excluyen de la determinación del valor razonable). El Grupo utiliza para ello la valoración de un experto independiente, el cual emplea el método Monte Carlo para realizar dicha valoración.

Cuando la obligación de entregar sus propios instrumentos de patrimonio es a los trabajadores de una sociedad dependiente, los hechos deben calificarse como una operación de "aportación", en cuyo caso la Sociedad dominante registrará un mayor valor de su participación en la dependiente, con abono a instrumentos de patrimonio propio, y lo valorará por el valor razonable de los instrumentos de patrimonio cedidos en la fecha del acuerdo de concesión.

En el momento de la entrega de las acciones, la diferencia contable entre la partida del patrimonio neto que se cancela y las acciones propias entregadas se reconoce con cargo a reservas de la Sociedad dominante.

2.17 Provisiones

El Grupo reconoce una provisión cuando:

- (i) Tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados;
- (ii) Hay más probabilidades de que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación que de lo contrario; y
- (iii) El importe se puede estimar de forma fiable.

Los importes reconocidos en el balance de situación consolidado corresponden a la mejor estimación a la fecha de cierre de los desembolsos necesarios para cancelar la obligación presente, una vez considerados los riesgos e incertidumbres relacionados con la provisión y teniendo en cuenta además el efecto financiero producido por el descuento, siempre que resulte significativo y se puedan determinar con fiabilidad los desembolsos que se van a efectuar en cada periodo. En caso de utilizar tasas de descuento, el incremento de la provisión como consecuencia del tiempo transcurrido se reconoce como gastos financieros del ejercicio.

2.18 Clasificación de activos y pasivos entre corriente y no corriente

El Grupo presenta el balance de situación consolidado clasificando activos y pasivos entre corriente y no corriente. A estos efectos, se considera que los activos o pasivos son corrientes cuando se espera realizarlos o liquidarlos dentro del periodo de los doce meses posteriores a la fecha de cierre, o se trata de efectivo u otros medios líquidos equivalentes.

2.19 Impuesto sobre las ganancias

El gasto por impuesto sobre las ganancias comprende tanto el impuesto corriente como el diferido.

El impuesto corriente, es el que se estima liquidar sobre la ganancia o pérdida fiscal consolidada del ejercicio, utilizando los tipos impositivos aprobados en la fecha del balance de situación, y aplicables al ejercicio presente. El impuesto corriente incluye además cualquier ajuste del impuesto a pagar o cobrar relativo a ejercicios anteriores.

Los impuestos diferidos se calculan, de acuerdo con el método del balance de situación, sobre las diferencias temporarias que surgen entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus importes en libros en las cuentas anuales consolidadas. Los impuestos diferidos se determinan usando tipos impositivos (y leyes) aprobados en la fecha del balance, o prácticamente aprobados, y que se espera aplicar cuando el correspondiente activo por impuesto diferido se realice o el pasivo por impuesto diferido se liquide.

El efecto sobre los activos y pasivos por impuesto diferido de un cambio en el tipo impositivo se registrará en la cuenta de pérdidas y ganancias, excepto en la medida en que se relacione con partidas previamente cargadas o abonadas directamente al estado consolidado del resultado global.

Los pasivos por impuestos diferidos se reconocen en todo caso. Los activos por impuestos diferidos se reconocen en la medida en que es probable que vaya a disponerse de beneficios fiscales futuros o impuestos diferidos pasivos con los que poder compensar las diferencias temporarias.

El Grupo reconoce en el balance de situación los activos por impuestos diferidos derivados de pérdidas fiscales o deducciones pendientes de aplicar, siempre que estos resulten recuperables en un periodo razonable, teniendo en cuenta además las limitaciones para su aplicación que se establezcan legalmente. El Grupo ha determinado como periodo razonable el plazo de 10 años, siempre que la legislación fiscal lo permita. Para ello, el Grupo realiza proyecciones de resultados a futuro, aprobadas por la Dirección que tienen en cuenta tanto las circunstancias macroeconómicas del momento como del mercado y las ajusta en base a las leyes fiscales vigentes, de cara a determinar el resultado fiscal.

Se reduce el importe del activo por impuestos diferidos en la medida en que se estime probable que no se dispondrá de suficiente ganancia fiscal futura, o no existen impuestos diferidos pasivos con los que poder compensar los activos, y es objeto de reversión si se recupera la expectativa de suficiente ganancia fiscal para poder utilizar los saldos dados de baja. Tanto la reducción de los activos por impuestos diferidos como su posterior reversión se reconocen como un mayor o menor gasto por impuesto, respectivamente, en la cuenta de resultados del ejercicio en que se producen.

El Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto diferido si existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales, dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal y el Grupo tiene la intención de liquidar o realizar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se reconocen en el balance de situación consolidado como activos o pasivos no corrientes, independientemente de la fecha esperada de realización o liquidación.

Cuando tienen lugar procedimientos inspectores de los que deriva un acta a pagar, el Grupo por lo general reconoce dichos importes como un gasto corriente por el importe a pagar, y un gasto por impuesto diferido por la variación de los activos o pasivos por diferencias temporarias derivado de las actas. En aquellos casos en que no exista conformidad con los importes a pagar y el Grupo decida interponer un recurso contra los procedimientos, considerando además que el resultado de los mismos es altamente probable que pueda resultar favorable para el Grupo, el Grupo reconocería un activo por los importes previamente pagados y que estima recuperar.

Algunas sociedades que integran el Grupo Consolidado disponen de reservas que podrían estar sujetas a tributación en caso de que se distribuyan, ya que existen retenciones en origen en algunas legislaciones que afectan al pago de dividendos. El pasado ejercicio se aprobó además en España, país en que reside la sede de la Sociedad dominante del Grupo Acerinox, una modificación, con efectos para los períodos impositivos iniciados a partir de 1 de enero de 2021, que afecta a la exención de tributación sobre los dividendos recibidos de empresas del Grupo, siempre que se cumplan unas determinadas circunstancias. Mediante esta modificación, se reduce al 95% la exención comentada sobre dividendos de participaciones cualificadas, por lo que las empresas tributarán por el 5% de dichas rentas, en concepto de gastos no deducibles de gestión de la participación. El Grupo reconoce el efecto impositivo por este concepto siempre que considere que va a ser necesaria su distribución, en un futuro previsible, lo que supondrá la reversión de la diferencia temporaria. Es decir, cuando la entidad matriz haya estimado que tales ganancias no serán objeto de distribución en un futuro previsible, no procederá a reconocer un pasivo por impuestos diferidos. El Grupo también procederá a revertir dicha diferencia temporaria, contra los resultados del ejercicio, cuando nuevas modificaciones legislativas eliminen o reduzcan la obligación de tributación de dichas reservas.

Desde 1998 la Sociedad dominante tributa en régimen de consolidación fiscal. En virtud del acuerdo adoptado por la Junta General de Accionistas de 28 de mayo de 2003, Acerinox, S.A. y algunas de las sociedades dependientes, domiciliadas en España, quedan vinculadas al régimen de consolidación fiscal de grupos de forma indefinida, con la excepción de Metalinox Bilbao, S.A.U. e Inoxidables de Euskadi, S.A.U. que tributan de forma separada. A 31 de diciembre de 2021 y 2020, el perímetro de consolidación fiscal está integrado por: Acerinox, S.A., Acerinox Europa, S.A.U., Roldan, S.A., Inoxfil, S.A., Inoxcenter, S.L.U. e Inoxcenter Canarias, S.A.U. Como consecuencia del régimen de consolidación fiscal surgen créditos y débitos recíprocos entre las sociedades que forman parte del Grupo, por compensaciones de bases imponibles entre las sociedades que forman parte del mismo.

2.20 Ingresos

Los ingresos son incrementos en los beneficios económicos producidos a lo largo del ejercicio en forma de entradas o incrementos de valor de los activos, o bien como disminuciones de los pasivos, que dan como resultado un aumento del patrimonio neto y no están relacionados con las aportaciones de los propietarios.

Los ingresos ordinarios representan la transferencia de bienes o servicios a los clientes por un importe que refleja la contraprestación a que la entidad espera tener derecho a cambio de dichos bienes o servicios. Los ingresos se reconocen cuando el cliente obtiene el control del bien o servicio vendido, es decir, cuando tiene tanto la capacidad de dirigir el uso como de obtener los beneficios del bien o servicio.

El Grupo tiene en cuenta el modelo de cinco pasos para determinar el momento en que se deben reconocer los ingresos y su importe:

1. Identificación del contrato con el cliente
2. Identificación de las obligaciones de desempeño contenidas en el contrato
3. Determinación del precio de la transacción
4. Asignación del precio entre las obligaciones de desempeño
5. Reconocimiento del ingreso, cuando se satisfaga una obligación de desempeño.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crea derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte.

La tipología de ingresos recurrentes u ordinarios del Grupo corresponden principalmente a:

a) Ventas de bienes y prestación de servicios

Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfieren al comprador el control de tales bienes. No se reconoce ingreso alguno si existen dudas importantes respecto a la recuperación de la cantidad debida, o una eventual devolución de los bienes. Los ingresos por venta se reconocen por el precio de la transacción, que es el importe de la contraprestación al que la entidad espera tener derecho a cambio de transferir los bienes o servicios prometidos a un cliente, con exclusión de los importes cobrados por cuenta de terceros.

Un contrato es un acuerdo entre dos o más partes que crean derechos y obligaciones exigibles. No existe contrato cuando cada una de las partes tiene el derecho unilateral y exigible de rescindir un contrato sin compensar a la otra parte. El proceso de venta del acero inoxidable se realiza a través de pedidos de venta. Desde este punto de vista, de los pedidos establecidos por el Grupo con sus clientes, no se deriva un derecho u obligación exigible de forma anticipada, dado que hasta el momento de la entrega de la mercancía las partes podrían unilateralmente terminar un contrato no ejecutado sin compensar a la otra parte. Por tanto, no se deriva ninguna obligación hasta la entrega de la mercancía.

Dependiendo de las condiciones comerciales de venta, la transferencia del control y riesgo de la mercancía puede producirse en el momento en que los materiales son despachados de las instalaciones del Grupo o bien a la entrega al cliente. El Grupo tiene en cuenta estas condiciones de venta para determinar el momento del reconocimiento de ingresos. Los ingresos procedentes de la venta de bienes se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se transfiere al comprador el control de tales bienes.

Al determinar el precio de la transacción, el Grupo considera todos los siguientes aspectos:

- (a) contraprestación variable;
- (b) limitaciones de las estimaciones de la contraprestación variable;
- (c) existencia de un componente de financiación significativo en el contrato;
- (d) contraprestaciones distintas al efectivo; y
- (e) contraprestación por pagos a realizar al cliente.

Los ingresos ordinarios se reconocen netos de impuestos, devoluciones y descuentos cuyo desembolso se considera probable en la fecha de reconocimiento del ingreso, y después de eliminadas las ventas dentro del Grupo.

b) Ingresos por arrendamientos

Los ingresos procedentes de arrendamientos se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias de forma lineal en base a la duración del contrato.

c) Ingresos por dividendos

Los ingresos por dividendos se reconocen cuando se genera el derecho a su percepción.

2.21 Medio Ambiente

El Grupo realiza operaciones cuyo propósito principal es prevenir, reducir o reparar el daño que como resultado de sus actividades pueda producir sobre el medio ambiente.

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como gastos en el ejercicio en el que se incurren. No obstante, el Grupo reconoce provisiones medioambientales, en caso necesario, mediante la aplicación de los criterios generales que se desarrollan en la **nota 2.17**.

Los elementos del inmovilizado material adquiridos con el objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación, se reconocen como activos mediante la aplicación de criterios de valoración, presentación y desglose consistentes con los que se mencionan en la **nota 2.8**.

2.22 Cambios de estimación y cambios en las políticas contables y corrección de errores

El Grupo aplica la NIC 8 para registrar los cambios de estimación contable, así como los cambios en las políticas y la corrección de errores. En este sentido, el Grupo registra los cambios de estimación contables en el ejercicio que éstos tienen lugar. Los errores contables se corrigen en el ejercicio en que tuvieron lugar, re-expresando, siempre que sean materiales, la información comparativa presentada en los Estados Financieros. Los cambios de políticas, por su parte, se reconocen de forma retroactiva, ajustando los saldos iniciales de las partidas de patrimonio netas afectadas, desde el ejercicio anterior presentado, salvo que exista una disposición transitoria específica para la aplicación inicial de una Norma o Interpretación.

NOTA 3 - ESTIMACIONES Y JUICIOS CONTABLES

La preparación de las cuentas anuales requiere la aplicación, por parte de la Dirección de la Sociedad, de ciertos juicios, estimaciones de valor y presunciones que afectan a la aplicación de las políticas contables y, por tanto, a las cifras presentadas en las presentes cuentas anuales.

Las estimaciones y juicios contables se evalúan continuamente y se basan en la experiencia histórica y otros factores, incluidas las expectativas de sucesos futuros que se creen razonables. De cambiar ciertos hechos o circunstancias, la Sociedad podría proceder a revisar tales estimaciones.

El Grupo hace estimaciones y juicios en relación con el futuro. Las estimaciones contables resultantes, podrían diferir de los correspondientes resultados reales. Los cambios de estimación se reconocen en los Estados Financieros del Grupo de forma prospectiva, tal y como establece la NIC 8 sobre Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores.

Las principales estimaciones efectuadas por el Grupo son las siguientes:

a) Pérdida por deterioro del Fondo de Comercio y otros activos no financieros

El Grupo comprueba anualmente si el fondo de comercio ha sufrido alguna pérdida por deterioro del valor, de acuerdo con la política contable de la **nota 2.11**.

En lo que respecta a las inmovilizaciones materiales, el Grupo revisa, en cada fecha de cierre del balance, si existe algún indicio de deterioro del valor de los mismos, teniendo en cuenta los criterios establecidos en la política. En caso de existir, la entidad estimará el importe recuperable del activo. El valor recuperable de un activo es el mayor entre el valor razonable menos los costes de venta o el valor en uso.

Los importes recuperables de las unidades generadoras de efectivo se han determinado en unos casos en base a cálculos del valor en uso y en otros en base al valor razonable menos los costes de venta. En caso de utilización de estimaciones de valor razonable éstas han sido realizadas por un experto independiente.

Los cálculos de valor en uso se fundamentan en hipótesis razonables determinadas en base a los rendimientos pasados obtenidos y las expectativas de producción y desarrollo del mercado a futuro. Algunas de estas hipótesis hacen referencia a ventas, márgenes, tasas de descuento y tasas de crecimiento a perpetuidad, los cuales implican un alto grado de juicio. En las **notas 7.1 y 8.1** se detallan los análisis efectuados por el Grupo en los ejercicios 2021 y 2020.

b) Combinaciones de negocios

Tal y como se explica en la norma de valoración referente a combinaciones de negocios (nota **2.5**), el Grupo valora las combinaciones de negocios de acuerdo con la NIIF 3.

La contraprestación entregada por la combinación de negocios se determina en la fecha de adquisición por la suma de los valores razonables de los activos entregados, los pasivos incurridos o asumidos, los instrumentos de patrimonio neto emitidos y cualquier contraprestación contingente que dependa de hechos futuros o del cumplimiento de ciertas condiciones a cambio del control del negocio adquirido.

El Grupo contrató a un experto independiente (KPMG Asesores, S.L.) para efectuar las estimaciones de valor razonable y la consiguiente determinación del fondo de comercio resultante de la adquisición del Grupo VDM Metals en el ejercicio 2020, tal y como se explica en la **nota 5.1**.

c) Vidas útiles de planta y equipos

La Dirección del Grupo determina las vidas útiles estimadas y los correspondientes cargos por depreciación para su planta y equipos, en función de las valoraciones realizadas por los técnicos correspondientes. Esto podría cambiar significativamente como consecuencia de innovaciones técnicas, variaciones en los niveles de actividad de las fábricas, cambios regulatorios, etc. La Dirección revisa periódicamente el cargo por depreciación el cual se modificaría siempre que las vidas útiles estimadas fueran distintas a las vidas aplicadas anteriormente, asimismo se amortizarían o darían de baja activos obsoletos técnicamente o no estratégicos que se hubieran abandonado o vendido.

La sociedad del Grupo Columbus Stainless (Pty). Ltd ha realizado re-estimaciones de vidas útiles de ciertos equipos tanto en 2021 como en 2020, tal y como se explica en la **nota 8**.

d) Valor razonable de derivados u otros instrumentos financieros

El Grupo adquiere instrumentos financieros derivados para cubrir su exposición a fluctuaciones en el tipo de cambio, ciertas materias primas, así como a variaciones en los tipos de interés. El valor razonable de los instrumentos financieros que no se negocian en un mercado activo se determina usando técnicas de valoración basadas principalmente en las condiciones de mercado existentes en la fecha de cada balance y siempre que exista información financiera disponible para realizar dicha valoración. En la **nota 12.2.4** se añade información acerca los instrumentos financieros valorados en base a estas hipótesis.

e) Provisiones

Tal y como se indica en la **nota 2.17**, los importes reconocidos en el balance de situación consolidado correspondientes a provisiones, son la mejor estimación a la fecha de los flujos esperados para cancelar la obligación, en la medida en que se considera probable que esta salida de recursos vaya a producirse. Modificaciones en la evolución esperada de las circunstancias podrían hacer variar las estimaciones, que serían revisadas en su caso.

Cuando se trata de provisiones derivadas de litigios en las que existen procedimientos judiciales abiertos, son los abogados o expertos independientes los que determinan la probabilidad de ocurrencia de los hechos que conllevan la necesidad de dotar una provisión. En aquellos casos en que se considera posible, aunque no probable que exista una salida de recursos o bien resulta difícil determinar de forma fiable el importe de la provisión, el Grupo considerará que se trata de un pasivo contingente y desglosará la información en las notas. (**Nota 16**)

f) Valor neto de realización

Tal como se menciona en la **nota 2.13**, el Grupo estima los valores netos de realización de sus existencias con objeto de proceder a registrar, en su caso, las oportunas correcciones valorativas. Para la determinación del valor neto de realización se tienen en cuenta los precios esperados de venta de las existencias menos los costes de comercialización.

g) Determinación del deterioro de créditos en base al criterio de pérdida esperada

Tal y como se menciona en la **nota 2.12.2**, el Grupo tiene definido un modelo de pérdidas por deterioro fundamentado en un análisis histórico de las insolvencias medias en cada una de las filiales y en la siniestralidad incurrida en las pólizas de seguro de crédito contratadas, teniendo en cuenta los importes no recuperables (máximo cubierto del 85%-95% y franquicias), así como los recobros posteriores al siniestro, tanto de compañía de seguros como de los propios clientes. Estas estimaciones son revisadas dentro del sistema interno de control del riesgo de crédito que a través del Comité de riesgos monitoriza de forma constante los mercados particulares de cada filial, recibe los inputs de expertos especializados de compañías de seguros, y revisa las estimaciones a futuro de organismos internacionales de reconocido prestigio (FMI, OCDE, etc.), teniendo en cuenta además las estimaciones macroeconómicas de cada país. El Grupo tiene en cuenta y monitoriza las variaciones significativas del riesgo crediticio que puedan producirse durante el periodo de vigencia de los créditos.

h) Determinación de las obligaciones por prestaciones a empleados

Las obligaciones por pensiones y obligaciones similares se determinan de acuerdo con valoraciones actuariales, las cuales tienen en cuenta ratios estadísticos publicados por organismos oficiales y referentes a valoraciones futuras tales como expectativas de incrementos salariales, tasas de

crecimiento, ratios de mortalidad, tasas de descuento... Estas tasas podrían variar de forma significativa en función de las condiciones económicas y de mercado, lo que haría variar la valoración de las obligaciones reconocidas en los Estados financieros.

El Grupo reconoce en balance los importes derivados de sus obligaciones por prestaciones a empleados basándose en las valoraciones actuariales efectuadas por expertos independientes.

En la **nota 16.1** se incluye información detallada acerca de las hipótesis utilizadas en este ejercicio para efectuar la valoración.

i) Ajuste por hiperinflación

Desde 1 de julio de 2018, Argentina fue declarada economía hiperinflacionaria al cumplir los requisitos de calificación establecidos en la NIC 29. El Grupo Acerinox tiene una entidad en Argentina, tal y como se detalla en la **nota 5**.

Los estados financieros de Acerinox Argentina, se han expresado en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. El coste re-expresado de cada partida no monetaria de los estados financieros, se ha determinado aplicando al coste histórico de dichas partidas y a la depreciación acumulada, la variación de un índice general de precios desde la fecha de adquisición hasta el cierre del periodo sobre el que se informa.

En este ejercicio los componentes del patrimonio, excepto las ganancias acumuladas y los superávit de revaluación de activos, se han re-expresado aplicando un índice general de precios a las diferentes partidas, desde la fecha en que fueron aportadas, o desde el momento en que surgieron por cualquier otra vía. Las ganancias acumuladas re-expresadas son el resultado de la aplicación de estos índices al resto de importes del estado de situación financiera.

Todas las partidas del estado de resultado global también se han expresado en la unidad monetaria corriente al final del periodo sobre el que se informa. Para ello, todos los importes se han re-expresado aplicando un índice calculado en base a la variación experimentada por el índice general de precios, desde la fecha en que los gastos e ingresos fueron recogidos en los estados financieros.

La pérdida o ganancia derivada de la posición monetaria neta se ha incluido en el resultado del periodo.

En la **nota 14.6** se incluyen los impactos de la valoración de acuerdo con esta norma, que en cualquier caso han sido inmatriciales para el Grupo.

j) Recuperabilidad de créditos fiscales por pérdidas y deducciones pendientes de compensar

Al margen de la legislación fiscal, que en muchos casos permite la recuperación de bases imponibles negativas de forma ilimitada, el Grupo, tal y como se establece en la política contable (**nota 2.19**) reconoce en el balance de situación los activos por impuestos diferidos derivados de pérdidas fiscales o deducciones pendientes de aplicar, siempre que estos resulten recuperables en un periodo razonable, que el Grupo ha establecido en 10 años. El Grupo evalúa regularmente la recuperabilidad de los créditos fiscales de los que dispone mediante proyecciones de resultados aprobadas por la Dirección, con objeto de concluir si los mismos serán o no recuperables en dicho periodo razonable.

El Grupo tiene en cuenta además las limitaciones a la compensación de bases imponibles negativas impuestas por algunas legislaciones. En la **nota 19.3** se detallan los créditos fiscales existentes en el Grupo, así como las bases utilizadas para determinar la recuperabilidad de los créditos fiscales activados.

Debido a la recuperación de la economía tras el COVID y a las buenas expectativas del mercado, el Grupo, basándose en las proyecciones de resultados a futuro, ha revertido parte del deterioro efectuado el pasado ejercicio de sus créditos fiscales. Esto le ha permitido aflorar créditos fiscales por importe de 5.493 miles de euros. El pasado ejercicio, sin embargo, ciertos créditos fiscales activados resultaron no ser recuperables en un periodo razonable por lo que el Grupo procedió a darlos de baja en este ejercicio contra resultados. Ambos impactos se explican en la **nota 19.3.3**

k) Reconocimiento de un pasivo por impuestos diferido por inversiones en subsidiarias

Tal y como se establece en la política contable (**nota 2.19**) algunas sociedades que integran el Grupo Consolidado disponen de reservas que podrían estar sujetas a tributación en caso de que se distribuyan, ya que en algunas legislaciones existen retenciones en origen que afectan al pago de dividendos, así como, limitaciones aplicables a la deducibilidad de las rentas procedentes de otros países y distribuidas en forma de dividendos. El Grupo reconoce el efecto impositivo por este concepto siempre que considere que va a ser necesaria la distribución de tales reservas, en un futuro previsible. Al mismo tiempo, el Grupo también procederá a revertir dicha diferencia temporaria, contra los resultados del ejercicio, cuando nuevas modificaciones legislativas eliminen o reduzcan la obligación de tributación de dichas reservas.

Como consecuencia de la entrada en vigor en 2021 de la modificación en el impuesto de sociedades que afecta a la exención de tributación sobre los dividendos recibidos de empresas del Grupo, la matriz del Grupo Acerinox, ha visto reducida al 95% la exención sobre dividendos de participaciones cualificadas, por lo que pasa a tributar por el 5% de los dividendos que reciba de sus filiales, en concepto de gastos no deducibles de gestión de la participación. Esta modificación supone que el Grupo deberá reconocer el efecto impositivo por este concepto siempre que considere que va a ser necesaria la distribución de reservas de filiales, en un futuro previsible.

El Grupo analiza anualmente si las reservas por ganancias acumuladas de las empresas del Grupo van a ser distribuidas a la empresa matriz. Las repatriaciones de dividendos realizadas los últimos ejercicios garantizan la situación patrimonial de la empresa matriz, por lo que la Dirección no considera necesaria la distribución de reservas de sus filiales. Las futuras repatriaciones de dividendos se esperan realizar en función de los resultados que se obtengan año a año. Es por ello que el Grupo no considera necesario el reconocimiento de un pasivo por impuesto diferido asociado a tales ganancias acumuladas.

I) Determinación de los plazos de los contratos de arrendamiento

La norma sobre arrendamientos (NIIF-16) obliga al reconocimiento, en el estado de situación financiera, de los activos y pasivos derivados de los contratos de arrendamiento. Para ello, el Grupo deberá evaluar al inicio del contrato si éste constituye, o contiene, un arrendamiento.

Asimismo, el Grupo valora el activo por derecho de uso a su coste, que se corresponde con el valor actual de los pagos previstos a realizar por el arrendamiento durante el periodo establecido en el contrato. Para lo cual el Grupo está obligado a analizar tanto el importe de los pagos que tenga previstos realizar (tanto fijos como variables o penalizaciones), como el plazo de arrendamiento, para lo que deberá tener en cuenta las opciones de próroga del contrato.

En la nota 10 se incluye información detallada acerca de los contratos de arrendamiento y su reconocimiento y valoración en los estados financieros del Grupo.

NOTA 4 - GESTIÓN DEL RIESGO FINANCIERO

Las actividades del Grupo, tanto en su división de inoxidable como de aleaciones especiales, están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipos de interés y riesgo de precios), riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo climático. El Grupo trata de minimizar los efectos potenciales adversos sobre la rentabilidad financiera del Grupo mediante la utilización de instrumentos financieros derivados en aquellos riesgos en que proceda, así como con la contratación de seguros. En la **nota 12.2.6** se incluye un análisis detallado de los instrumentos financieros derivados del Grupo al cierre del ejercicio.

El Grupo no contrata instrumentos financieros con fines especulativos.

4.1 Riesgo de mercado

El riesgo de mercado es el que se produce como consecuencia de la variación en los precios de mercado, bien por variaciones en el tipo de cambio, el tipo de interés o por la variación en los precios de las materias primas u otros materiales o gastos y que pueden afectar tanto a los resultados de la compañía como a su patrimonio o a la valoración de sus activos y pasivos.

4.1.1 Riesgo de tipo de cambio

El Grupo opera en el ámbito internacional y en diferentes divisas, especialmente el Dólar americano, por lo que está expuesto al riesgo por la variación de los tipos de cambio. El riesgo de tipo de cambio surge tanto en transacciones comerciales, como operaciones de inversión y financieras, además de por la conversión de estados financieros cuya moneda funcional no es igual a la moneda de presentación del Grupo Consolidado (euro).

Los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional, en la fecha del balance, aplicando el tipo de cambio de cierre vigente a esa fecha. Las diferencias de cambio que puedan surgir por tal conversión se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para evitar las fluctuaciones en la cuenta de pérdidas y ganancias como consecuencia de las variaciones en los tipos de cambio y para asegurar los flujos de efectivo esperados, el Grupo cubre mediante instrumentos financieros derivados la mayor parte de las transacciones comerciales y financieras que se efectúan en moneda diferente de la moneda funcional de cada país. Para ello, cada sociedad a principios de mes, y con revisión quincenal, tiene en cuenta los préstamos en divisa no local, el saldo de clientes y proveedores en moneda extranjera, la previsión de compras y ventas en moneda extranjera para ese periodo, y los seguros de cambio contratados. El Grupo puede tener en cuenta las transacciones comerciales o financieras en su conjunto, para evaluar la exposición total a la hora de cubrir las transacciones en divisa. El Grupo cubre tanto los saldos con terceros, como aquellos entre empresas del Grupo.

El modelo de negocio de la entidad persigue cubrir el riesgo de tipo de cambio mediante la utilización de instrumentos financieros derivados y existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura. El Grupo cubre los flujos de efectivo relacionados con transacciones efectuadas en moneda extranjera y registradas en el balance, por lo que cualquier variación en el derivado, se registra contra la cuenta de pérdidas y ganancias, viéndose compensada por las variaciones que se producen al cierre de cada balance en las partidas monetarias registradas en moneda extranjera. La designación de estos instrumentos como de cobertura, no origina ninguna diferencia contable en la cuenta de pérdidas y ganancias del Grupo. Es por ello que por lo general, los instrumentos financieros designados para cubrir el riesgo de tipo de cambio de operaciones comerciales o por transacciones entre empresas del Grupo no son tratados contablemente como instrumentos de cobertura, sino que el Grupo los designa a valor razonable con cambios en resultados.

Los instrumentos financieros derivados utilizados por el Grupo para cubrir este riesgo consisten en contratos de tipo de cambio a plazo tanto de compras como de ventas, negociados por el Departamento de Tesorería del Grupo, con arreglo a las políticas aprobadas por la Dirección.

Para controlar el riesgo de tipo de cambio de operaciones financieras el Grupo utiliza, si fuera necesario, otros derivados financieros como "cross currency swap". Al cierre de este ejercicio no existen derivados contratados de este tipo, al no existir financiación contratada en moneda distinta a la moneda funcional.

En lo que se refiere a VDM, que conforma la división de aleaciones especiales, también está expuesta al riesgo de la volatilidad de los tipos de cambio, especialmente el USD. VDM cubre su exposición a las divisas distintas del EUR desde el momento del pedido. Para el USD, debido a

la capacidad de netear los flujos de entrada y salida de caja esperados en esta divisa, solo cubre la posición neta. Para estas coberturas utiliza seguros de tipo de cambio.

El valor razonable de los contratos de tipo de cambio a plazo es igual a su valor de mercado a fecha de balance, es decir, el valor actual de la diferencia entre el precio asegurado y el precio a plazo para cada contrato.

En la **nota 12.2.6** se incluye detalle de los instrumentos financieros contratados por el Grupo para cubrir este tipo de riesgo a 31 de diciembre de 2021 y 2020.

Finalmente, el Grupo está expuesto a un riesgo de tipo de cambio como consecuencia de la conversión de los estados financieros individuales, cuya moneda funcional es distinta a la moneda de presentación del Grupo, y especialmente por el Dólar americano y el Rand sudafricano. El tipo de cambio del USD respecto al Euro al cierre de 2021 es de 1,1326, mientras que al cierre de 2020 era de 1,2271 (apreciación del USD del 8% en el año). En lo que respecta al Rand sudafricano, el tipo de cambio con respecto al Euro al cierre de 2021 es de 18,0625 mientras que al cierre de 2020 era de 18,0219 (depreciación del Rand del 0,2%).

El Grupo no utiliza instrumentos financieros para la cobertura de inversiones en el extranjero en moneda distinta del euro, ya que se trata de inversiones estratégicas a largo plazo que el Grupo no tiene intención de vender ni liquidar. En la **nota 14.4** se incluye un desglose de las variaciones que han tenido lugar en el ejercicio en las partidas de diferencias de conversión.

La sensibilidad a la variación de esas divisas frente al Euro, manteniéndose constantes otras variables y tomando como base los tipos de cambio de conversión a cierre de 2021 y 2020 respectivamente, es la siguiente:

(Datos en miles de euros)

	Pérdidas y ganancias		Patrimonio	
	Apreciación del 10%	Depreciación del 10%	Apreciación del 10%	Depreciación del 10%
31 de Diciembre 2021				
USD	53.198	-43.525	231.478	-189.391
ZAR	4.789	-3.918	25.975	-21.253
31 de Diciembre 2020				
USD	16.916	-13.841	131.520	-107.607
ZAR	-1.643	1.344	19.891	-16.274

4.1.2 Riesgo de tipos de interés

El Grupo se financia en diferentes países y en distintas divisas (fundamentalmente en euro y rand sudafricano), con diferentes vencimientos y con préstamos referenciados mayoritariamente a un tipo de interés variable.

Tanto los pasivos como los activos financieros del Grupo están expuestos al riesgo de que los tipos de interés cambien. Con el fin de gestionar este riesgo, se analizan regularmente las curvas de tipos de interés y en ocasiones se utilizan instrumentos derivados consistentes en permutas financieras de tipos de interés, que cumplen las condiciones para considerarse contablemente instrumentos de cobertura de flujos de efectivo. El valor razonable de las permutas financieras de tipos de interés es el importe estimado que el Grupo recibiría o pagaría para cancelar dicha permuta financiera en la fecha del balance, teniendo en cuenta los tipos de interés a dicha fecha y el riesgo crediticio de las contrapartes de la misma.

Así mismo, el Grupo contrata préstamos a tipo fijo, que le permitan reducir su exposición a la variación de los tipos de interés. En este ejercicio, el Grupo ha llevado a cabo la contratación de un préstamo sostenible a tipo fijo con BBVA de 50 millones de euros, lo que sumado a los préstamos a tipo fijo ya existentes hacen un total de 681 miles de euros. Adicionalmente, VDM Metals ha firmado en Alemania un préstamo a tipo fijo por importe de 30 millones de euros con Intesa SanPaolo.

Al igual que se hizo en 2020, durante 2021 el Grupo ha continuado reduciendo el coste de sus préstamos a largo plazo mediante la renegociación del tipo fijo o del margen y la extensión del vencimiento. En la **nota 4.3** se explican todas las nuevas negociaciones de préstamos llevadas a cabo en este ejercicio. De los seis préstamos renegociados, cuatro de ellos se han contratado a tipos de interés fijo.

Durante este ejercicio no se han contratado nuevas permutas de tipos de interés.

Durante 2020, el Grupo contrató cinco préstamos a largo plazo para la adquisición de la compra de VDM. Para reducir el riesgo de las variaciones del tipo de interés, se contrataron coberturas de tipo de interés por importe de 160 millones de euros, importe equivalente al de los nuevos préstamos contratados con Caixabank e Instituto de Crédito Oficial (ICO). Adicionalmente, se firmaron otros tres nuevos contratos de préstamo a tipo fijo por importe de 190 millones de euros con BBVA, Sabadell y Liberbank; dos operaciones de financiación a tipo fijo, amparadas bajo el aval del ICO, con Banco Santander y Bankinter, por importe de 110 millones de euros; y la renegociación de dos operaciones de financiación, también a tipo fijo, con Banco Sabadell y Banco Cooperativo Español, por importe de 145 millones de euros..

En la **nota 12.2.6** se incluye detalle de los instrumentos financieros contratados por el Grupo para cubrir este tipo de riesgo a 31 de diciembre de 2021 y 2020.

En cuanto a la sensibilidad del Grupo con respecto a los tipos de interés, si los tipos aplicables sobre el saldo vivo de la financiación al cierre hubieran sido superiores en 100 puntos básicos, manteniendo el resto de variables constantes, el resultado consolidado después de impuestos hubiera sido inferior en 5,4 millones de euros (1,9 millones de euros inferior en 2020), debido a un mayor gasto financiero derivado de las deudas a tipo variable. El efecto en el patrimonio neto del Grupo de dicho incremento de los tipos de interés, aplicado a lo largo de toda la curva de tipos, hubiera supuesto un aumento de 8,4 millones de euros (mientras que en 2020 el patrimonio neto hubiera aumentado en 17,8 millones de euros), debido a que los mayores gastos financieros se hubieran visto más que compensados por variaciones positivas en las valoraciones de los derivados de cobertura de tipos de interés existentes al cierre del presente ejercicio.

4.1.3 Riesgo de precios

El Grupo está sometido a varios tipos de riesgos derivados de las variaciones en los precios:

1. Riesgo por variación en el precio de los títulos que posee de empresas cotizadas.

El riesgo por variación en el precio de los títulos de empresas cotizadas viene motivado por la cartera de acciones que el Grupo posee actualmente en la empresa Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation (Nippon). El Grupo no utiliza ningún instrumento financiero derivado para cubrir este riesgo. En el momento de adopción de la nueva norma de valoración de instrumentos financieros (NIIF 9), el Grupo designó estos instrumentos en la categoría de activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global, por lo que cualquier variación se reconoce contra patrimonio neto. El efecto que la variación en la cotización de los títulos ha experimentado en este ejercicio se explica en la **nota 12.2.5**.

2. Riesgo por variación de los precios de los suministros.

Durante este ejercicio el Grupo ha tenido que hacer frente al fuerte incremento de los precios de los suministros, fundamentalmente el gas y la energía eléctrica. Este aumento sin precedentes ha afectado a las fábricas del Grupo en Europa y sobre todo en España, lo cual supone una pérdida de competitividad respecto a otros países productores del mundo. Los precios de estos suministros se han multiplicado por 5 y 3 veces respecto al año anterior. La fuerte revalorización del gas natural en los mercados internacionales y la subida de los derechos de emisión de CO2 son algunas de las causas que han provocado este incremento. Aun así, la buena situación de la demanda de inoxidable y la recuperación de los precios ha permitido que el Grupo haya podido hacer frente a estos altos costes. El aumento de los precios del gas y la energía tan solo en la planta de Palmones, que ha sido la más afectada, ha supuesto un incremento de costes respecto a los precios del año pasado, de 81 millones de euros. El Grupo trata de paliar estos efectos, mediante la mejora de la eficiencia energética. Esta es un área estratégica para el Grupo, debido a su carácter electrointensivo y es siempre un apartado dentro de sus planes de excelencia. El Grupo cuenta además con contratos de energía renovable y analiza constantemente fuentes alternativas de suministro que le permitan la reducción de sus costes.

En el resto de fábricas del Grupo no se han producido variaciones significativas en el precio de la energía eléctrica y las variaciones en el precio del gas no han supuesto impactos tan destacados como en España. El coste energético en España es muy superior al del resto de países en los que el Grupo tiene sus plantas de producción.

Los derechos de emisión también han sufrido un incremento de precios muy significativo desde un precio promedio de 25 euros/derecho en 2020 a 80 euros al cierre de 2021. Sin embargo, este incremento no ha tenido apenas impacto en el Grupo dado que las fábricas españolas disponen de derechos asignados suficientes para cubrir sus necesidades. Tal y como se describe en la política contable de la **nota 2.13.1** cuando se consumen estos derechos, al mismo tiempo que se reconoce el gasto, se cancela la parte que corresponda de la cuenta de ingresos a distribuir en varios ejercicios, utilizando como contrapartida una cuenta de ingresos de explotación. Es por ello que cualquier incremento en los precios de los derechos cuya asignación ha sido efectuada de forma gratuita se verá compensado por un ingreso, no afectando así a la cuenta de resultados del Grupo.

En el caso de la división de aleaciones de alto rendimiento, las asignaciones gratuitas obtenidas son inferiores a las necesidades de las plantas por lo que es necesario la adquisición de derechos en el mercado. Ante la significativa subida de precios y las expectativas a futuro, el Grupo decidió introducir un plan de compras a largo plazo, adquiriendo el 100% de los derechos que espera utilizar hasta el año 2023, cubriéndose así de las oscilaciones de los precios. Esta compra se ha efectuado a precios muy competitivos y muy inferiores a las cotizaciones actuales.

3. Riesgo de variación de los precios de las materias primas

A la hora de explicar la exposición del Grupo a este riesgo hay que diferenciar la división de inoxidable de la de aleaciones de alto rendimiento, ya que, si bien ambas utilizan como materias primas, metales que cotizan en la Bolsa de Metales de Londres, el comportamiento de la demanda y la forma de repercutir las fluctuaciones en los precios de las mismas en los mercados es sustancialmente distinto en ambas divisiones.

3.1 Materias primas utilizadas para la división de inoxidable

El acero inoxidable es una aleación de hierro con un contenido mínimo de cromo del 10,5%, al que se le incorporan otro tipo de metales como níquel o molibdeno, para conferirle propiedades específicas. Debido a las fluctuaciones de los precios de las materias primas utilizadas en el proceso de fabricación, ya que tanto el níquel como el molibdeno cotizan en la Bolsa de Metales de Londres, los precios del acero inoxidable pueden ser muy volátiles, al repercutir, en la medida de lo posible, dichas fluctuaciones de los precios de las materias primas al precio de venta del acero inoxidable a través del denominado "extra de aleación".

El coste de las materias primas constituye entre un 65-70% aproximadamente del coste total del producto, del cual entre un 40-50% aproximadamente representa el coste del níquel. La volatilidad de la cotización del Níquel afecta de forma directa y significativa en el coste

del acero inoxidable. Por tanto, la estrategia respecto a la fijación de los precios de venta y la repercusión de dichas oscilaciones es una de las funciones más críticas y requiere un alto conocimiento del mercado. Normalmente en Europa, Sudáfrica y Estados Unidos, los precios de venta se componen de un precio base y un componente variable llamado “extra de aleación”. El extra de aleación es una fórmula matemática, calculada mensualmente por cada uno de los productores de acero inoxidable del mercado, que tiene en cuenta la variación de los precios de determinadas materias primas (en especial níquel, cromo y molibdeno), además de las variaciones en el tipo de cambio EUR/USD. La aplicación de este extra de aleación permite traspasar al cliente las fluctuaciones del níquel en la Bolsa de Metales de Londres durante el periodo de fabricación del pedido, así como las variaciones de otras materias primas y las fluctuaciones EUR/USD. Esta cobertura natural se aplica a la mayoría de las ventas del Grupo (parte de las de Europa, América y Sudáfrica).

El proceso productivo se planifica en base a la cartera de pedidos de clientes existente. El periodo de fabricación en el Grupo es de 15 días, lo que permite relacionar el coste de la materia prima con el precio de venta al cliente a través del citado extra de aleación. En la medida que se mantenga un estricto control de las existencias y se ajusten las producciones a la situación del mercado, se palía el riesgo de variación de los precios de las materias primas.

En 2020, la pandemia generó distorsiones en los mercados y el efecto mitigador del riesgo de variación de los precios que supone el extra de aleación tuvo diferente comportamiento en Estados Unidos y en Europa. Mientras que en el mercado norteamericano, el extra de aleación fue respetado por el mercado y aportó un factor de estabilidad en los precios, en Europa, el esquema tradicional de precio base más extra de aleación fue sustituido parcialmente por un sistema de precio efectivo.

La tendencia de los precios no vino determinada por la fluctuación de las materias primas, sino, por el doble efecto perjudicial del impacto del COVID en el consumo y por las consecuencias de las barreras arancelarias en los diferentes mercados, que afectaron a los flujos de importación en Europa, sin que las medidas de salvaguarda provisionales que estableció la Comisión Europea en Julio de 2018 ni las definitivas que entraron en vigor en febrero de 2019 permitieran obtener el efecto esperado en un mercado a la baja.

Durante 2021 la mayor confianza en la economía y la mejora de la actividad han impulsado la demanda y el consumo de acero inoxidable. La rápida recuperación de los principales países consumidores, unida a la crisis logística mundial y los elevados precios de transporte, han contribuido a limitar las importaciones en todo el mundo, lo que ha favorecido la recuperación de los precios.

La supresión de las ayudas a la exportación en China, unida al control de emisiones de CO2 ejercido desde Pekín (enmarcado en un esfuerzo de reducción de emisiones y consumo energético dentro de la Agenda Verde), han permitido corregir la sobreoferta que ha caracterizado al mercado en los últimos años. Durante este ejercicio, China ha registrado un crecimiento mínimo de producción lo que, unido a una reducción de exportaciones como consecuencia de dar respuesta a las necesidades del mercado interno, ha permitido estabilizar el mercado en la región asiática.

En Europa, el incremento del consumo aparente se situó en el 10% del mercado de producto plano corrigiendo la caída experimentada en 2020 y alcanzando niveles pre-Covid de 2019. En julio, la Comisión Europea ha ampliado las medidas de salvaguarda por un periodo de tres años, manteniéndose las cuotas para todos los productos, y ha establecido medidas antidumping provisionales para materiales planos laminados en frío procedentes de India e Indonesia, cuyos efectos se han notado de manera considerable permitiendo que el mercado europeo vuelva gradualmente al sistema de precios base y extras de aleación y reduciendo así el riesgo de las variaciones en precios de materia prima al permitir su repercusión al cliente.

3.2 Materias primas utilizadas para la división de aleaciones de alto rendimiento

En lo que se refiere a la división de aleaciones de alto rendimiento, se trata de aleaciones cuyo contenido en metales cotizados como el Níquel es mucho mayor que en el del acero inoxidable. VDM utiliza además en su proceso productivo otros metales cotizados como cobre, cobalto, aluminio y molibdeno. El contenido metálico representa 2/3 del coste total del producto y el precio de venta de los mismos es 10 veces superior al del acero inoxidable. El periodo de fabricación ronda entre 3-4 meses, por lo que el Grupo tiene que hacer frente a la compra de metales con varios meses de anterioridad a la venta. Debido al porcentaje que representan los metales en el coste total del producto, los clientes demandan siempre precios fijos y VDM garantiza un precio fijo al cliente en el momento de recibir los pedidos, asumiendo inicialmente en su totalidad el riesgo de volatilidad de las materias primas. Para ello, VDM cuenta con un departamento de “Trading” de metales que se encarga de gestionar dicho riesgo mediante la contratación de derivados en el LME (“London Metal Exchange”) que cubran el contenido metálico de los productos fabricados. En el caso de metales no cotizados en el LME, VDM efectúa coberturas naturales a través de sus stocks físicos.

Para evitar la volatilidad que la valoración de estos derivados ocasiona en la cuenta de resultados y tras la incorporación de VDM al Grupo, se decidió efectuar un análisis del modelo económico y las relaciones de cobertura para evaluar la posible aplicación de contabilidad de coberturas a dichos derivados. De esta forma, desde el 1 de enero de 2021 se ha procedido a la documentación de las relaciones de cobertura para los nuevos derivados contratados a partir de dicha fecha y se ha puesto en marcha un modelo que garantiza la eficacia de la cobertura, de forma que el Grupo ha empezado a aplicar contabilidad de coberturas para el registro de gran parte de estos instrumentos financieros. Aquellos instrumentos financieros contratados con fecha anterior al 1 de enero y que todavía no han vencido, siguen registrándose contra resultados del ejercicio. A 31 de diciembre de 2020 los instrumentos financieros de estas características contratados por el Grupo no cumplían las condiciones para ser registrados en base a la contabilidad de cobertura, por lo que cualquier variación en la valoración de dichos derivados a la fecha de balance se registraba contra la cuenta de pérdidas y ganancias en la partida de otros ingresos o gastos de explotación. En la **nota 12.2.6** se incluye información detallada acerca de estos instrumentos.

Actualmente, al haber implementado el Grupo la contabilidad de coberturas para el registro de los derivados utilizados para la cobertura económica de este riesgo, la sensibilidad del Grupo a una variación en los precios de las materias primas cambia sustancialmente respecto al pasado ejercicio. Actualmente, un incremento del 20% en la cotización de los metales cotizados, que el Grupo cubre mediante compras y ventas a futuro, tendría un impacto en la valoración de los derivados de 17 millones de euros, de los cuales 16,4 millones impactarían directamente en otro resultado global (patrimonio neto) y 0,6 en resultados del ejercicio. Por el contrario, una caída del 20% en la cotización de dichos metales tendría un impacto negativo en el patrimonio neto del Grupo de -16,4 millones y de -0,6 millones de euros en resultados.

4. Riesgo de distorsión de precios por acumulación de stocks en el mercado

El mercado de los aceros inoxidables se caracteriza por la robustez de su demanda, que viene creciendo aproximadamente a un ritmo del 6% anual desde hace más de 50 años. La necesidad de acero inoxidable para todas las aplicaciones industriales y su presencia en todos los sectores son garantía de que se mantenga esta tasa de crecimiento en los próximos años. A pesar de la continuidad en el ritmo del crecimiento del consumo final, el control mayoritario del mercado por almacenistas independientes hace que el consumo aparente sea volátil, en función de sus expectativas sobre la evolución de la cotización del níquel en la Bolsa de Metales de Londres (LME) y su consecuente estrategia de acumulación o realización de existencias.

Las fluctuaciones del níquel tienen también su impacto en la demanda de los consumidores. Una reducción del precio del níquel suele ir acompañada de una reducción de la demanda en el corto plazo. Por el contrario, un incremento en los precios del níquel suele ir acompañado de un aumento de la demanda. Para reducir el riesgo derivado del control mayoritario del mercado por almacenistas independientes, la política seguida por el Grupo Acerinox ha sido desarrollar una red comercial que permita suministrar continuamente a los clientes finales mediante almacenes y centros de servicios que canalizan la producción del Grupo. Gracias a esta política, se ha logrado alcanzar una importante cuota de mercado en clientes finales que nos permite estabilizar nuestras ventas y por tanto reducir este riesgo.

5. Riesgo de sobrevaloración de existencias

La conveniencia de mantener niveles de existencias suficientes en nuestros almacenes implica un riesgo de que dichas existencias queden sobrevaloradas con respecto al precio de mercado, que el Grupo palía manteniendo niveles de existencias muy controlados.

La valoración de las materias primas, material en proceso y productos terminados a precio medio contribuye también a reducir la volatilidad en los costes y por tanto, a reducir el impacto en márgenes de la fluctuación de los precios del níquel.

En conclusión, los factores anteriormente mencionados (red comercial propia, niveles de existencias controlados, extras de aleación, valoraciones a precio medio, reducción del ciclo de producción y política de aceptación de pedidos a corto plazo) permiten reducir la exposición al principal riesgo, que es la ciclicidad del consumo aparente como consecuencia de la volatilidad de las materias primas. Siendo, en cualquier caso, un factor externo al Grupo, no siempre la gestión eficaz de este riesgo consigue eliminar su impacto.

4.1.4 Impacto de la pandemia COVID 19

2021

La mayor confianza en la economía y la mejora de la actividad, en gran medida gracias a las esperanzas depositadas en el efecto de las vacunas, han impulsado de forma significativa la demanda y el consumo de acero inoxidable.

Aunque con diversos momentos de inestabilidad derivados de los diferentes brotes y variantes del COVID-19, en 2021 se ha registrado un crecimiento en las principales regiones de producción en las que, además, se mantuvieron unos inventarios muy bajos a lo largo de toda la cadena de suministro.

Durante el ejercicio se ha continuado la recuperación iniciada en el segundo semestre de 2020. Todos los sectores se han comportado favorablemente, a excepción del de la automoción, que se ha visto afectado por la escasez de los semiconductores.

El Grupo Acerinox ha mantenido en todo momento el nivel máximo de medidas de precaución tal y como se definió en el protocolo Covid Play Book de la Compañía, un documento en el que se recogieron las medidas a adoptar en cada situación.

La presencia global del Grupo le aporta el aprendizaje necesario para adelantarse a las diferentes olas, facilitando la implementación de medidas frente al COVID-19 en sus instalaciones.

A pesar de las distintas olas que han tenido lugar en este ejercicio, el Grupo tan solo ha visto limitada su actividad en su planta de Malasia que se ha visto obligada a parar su producción durante dos meses en verano debido al cierre de todos los servicios no esenciales en el país. Una vez recuperada la actividad, la respuesta del mercado ha sido muy positiva, siguiendo la tendencia del resto de los mercados.

El mercado de los aceros se ha visto caracterizado por un incremento generalizado de los consumos aparentes corrigiendo la caída experimentada en 2020 y superando los niveles pre-covid de 2019.

El año 2021 ha sido un año record para Acerinox, tanto en producciones como en resultados. Los precios base han superado los niveles pre-covid lo que ha permitido al Grupo recuperar los márgenes alcanzando el mejor resultado de su historia, a pesar de factores adversos como el incremento de los precios de la energía, gas y transportes.

En el caso de las aleaciones de alto rendimiento, la recuperación ha sido un poco más tardía y lenta y no fue hasta el mes de junio que se alcanzaron los volúmenes pre-covid. La recuperación del mercado en este ejercicio ha sido de un 5,0%, tras la dramática caída de 2020. Según los últimos estudios de mercado, todos los mercados de usuarios finales de aleaciones de níquel se recuperaron en 2021, con la excepción de la industria aeroespacial, las aplicaciones marinas y la industria de procesos. No obstante, las perspectivas para la demanda en 2022 siguen siendo positivas en todos los sectores.

2020

En lo que se refiere a 2020, uno de los factores que sin duda más influyó fue la pandemia derivada del COVID-19, que afectó significativamente a los niveles de actividad industrial, así como al crecimiento económico mundial y al consumo, tanto de los aceros inoxidables como a las aleaciones de alto rendimiento, y cuyas consecuencias económicas a nivel mundial no tuvieron precedentes.

De inmediato se creó un Comité de Seguimiento del Covid (Emergency Response Team) que coordinó las medidas.

Para el Grupo, la seguridad de los empleados ha sido en todo momento una prioridad. Se establecieron protocolos y planes de acción, se suprimieron viajes y reuniones, fomentando el teletrabajo allí dónde pudiera realizarse, así como se organizaron turnos de trabajo para reducir los contactos y garantizar en todo momento la continuidad del negocio. Parte de estas medidas han continuado a lo largo de este ejercicio.

Acerinox se convirtió en la primera empresa siderúrgica que consiguió el certificado AENOR frente al COVID-19 tras evaluar diversos aspectos relacionados con la gestión de los riesgos del coronavirus en la planta de Acerinox Europa. El sello certifica que las medidas de seguridad desarrolladas por Acerinox respetan los criterios y recomendaciones de las autoridades sanitarias y ofrecen espacios de trabajo seguros a sus empleados, clientes y proveedores en su planta.

En el caso de la división de inoxidable, la actividad fabril se vio afectada de forma distinta según los países: las fábricas de Acerinox en España tuvieron que parar la producción 4 días en el mes de marzo, en Estados Unidos no cesó la actividad en ningún momento del ejercicio, si bien sí que se vio disminuida. En Sudáfrica la fábrica estuvo parada prácticamente todo el mes de abril y en Malasia se paralizó la actividad desde mediados de Marzo hasta finales de abril.

En Europa, las estimaciones de consumo aparente de producto plano establecieron una disminución en 2020 del 14%. Las medidas de salvaguarda, al no estar pensadas para un mercado a la baja, no sirvieron para frenar las importaciones, que mantuvieron una penetración en torno al 25% en el caso del producto plano y consiguieron ejercer una enorme presión en los precios.

El consumo aparente en el mercado americano descendió según las estimaciones un 10%.

En los mercados asiáticos el impacto del Covid-19 provocó una reducción del consumo y de los precios, pero no tanto de la producción. Las existencias en los almacenes de Wuxi y Foshan descendieron durante el segundo trimestre, aunque manteniéndose en un nivel elevado.

En lo que se refiere al mercado de aleaciones de alto rendimiento, los descensos del consumo aparente según datos de SMR, fueron más acusados que en el sector de inoxidable, sobre todo a partir de la segunda mitad del año, de en torno al 20% mundial. Por mercados destacó Europa con descensos del 17%, 30% en América y 2% en China.

Por sectores, un número significativo de sectores industriales claves para el mercado de aleaciones de alto rendimiento se vieron gravemente afectados por la pandemia. Uno de los más significativos fue el sector aeroespacial, con caídas del 45%, seguido por el sector de "oil and gas", que experimentó caídas del 26%, o el sector de automoción con descensos del 25%. Otros sectores como son el químico o el de componentes electrónicos se vieron menos afectados, pero aun así también experimentaron descensos del 8% y 12%, respectivamente.

El Grupo intensificó sus esfuerzos en ese periodo por reducir costes en todas las unidades. Además, se revisaron las inversiones efectuadas en el ejercicio, aplazando las que no eran estrictamente necesarias, y optimizando las necesidades de capital circulante.

En Acerinox Europa, se llegó a un acuerdo con el Comité de empresa de la fábrica del Campo de Gibraltar (Cádiz) por el que se aprobó un expediente de regulación temporal de empleo (ERTE) por circunstancias de la producción, que fue respaldado por los cuatro sindicatos presentes en el Comité. El acuerdo contemplaba una duración de hasta un año a partir del 5 de mayo de 2020, incluía a la totalidad de la plantilla y permitía adaptar el personal a las necesidades de la producción existentes en cada momento, proporcionando así una gran flexibilidad a la gestión. Este acuerdo creaba un entorno de seguridad y certeza beneficioso para todas las partes, ayudando a mantener el empleo y permitiendo adaptar la plantilla a la cartera de pedidos.

En general, todas las fábricas del Grupo adoptaron distintos tipos de medidas para paliar los efectos del COVID-19 como expedientes de regulación temporal de empleo, reducciones de jornada o vacaciones obligatorias.

A pesar de las circunstancias excepcionales ocasionadas por la pandemia mundial, el Grupo demostró su fortaleza financiera, así como la efectividad de ser un productor global con fábricas en 4 continentes lo que permitió aprovecharse de la mejor situación de algunos mercados frente a otros.

La gestión efectiva de los riesgos permitió que, a pesar de las circunstancias excepcionales ocurridas, el Grupo no se viera tan significativamente impactado como otros sectores.

En lo que se refiere al riesgo de crédito, ni la siniestralidad ni los retrasos en pagos fueron superiores a los de cualquier otro año anterior al COVID-19.

4.2 Riesgo de crédito

El riesgo de crédito queda definido por la posible pérdida, que el incumplimiento de las obligaciones contractuales por parte de un cliente o deudor puede ocasionar.

La exposición del Grupo al riesgo de crédito viene determinada por las características individuales de cada uno de los clientes, y en su caso, por el riesgo del país en que el cliente opera. Debido a la diversidad de clientes y países en los que opera, el Grupo no tiene concentración de riesgos individuales, ni sectoriales, ni geográficos. No existe ningún cliente en el Grupo, ni en la división de inoxidable ni en la de aleaciones de alto rendimiento, que supere el 10% de las ventas totales del Grupo.

Es política del Grupo cubrir los riesgos comerciales y políticos, bien a través de compañías de seguros de crédito, bien mediante créditos documentarios, o garantías bancarias confirmadas por bancos de reconocida solvencia en países con bajo riesgo financiero. El seguro de crédito cubre entre el 85% y el 95% de los riesgos comerciales declarados, en función del país del cliente y de la compañía aseguradora, y entre el 90% y el 95% de los riesgos políticos. La principal aseguradora de crédito del Grupo, tiene una calificación crediticia A2 de Moody's y A (excellent) de A.M. Best.

Durante el ejercicio 2021 se han cobrado indemnizaciones derivadas de pólizas de seguro de riesgo de crédito comercial por importe de 136 miles de euros (1.858 miles de euros en 2020).

Existe un Comité de Riesgos, que se ocupa del seguimiento de la Política del Grupo en cuanto a riesgo de crédito se refiere. Los clientes nuevos son analizados de acuerdo con la compañía de seguros, quien le asigna un importe de cobertura, lo que permite que se les ofrezcan las condiciones generales de pago del Grupo en caso de cumplir las condiciones crediticias necesarias. Asimismo, y en caso de que se requiera, el Comité de Riesgos analiza individualmente la capacidad crediticia del cliente, estableciendo límites de crédito y condiciones de pago. En caso contrario se les factura al contado.

El Comité de Riesgos está formado por representantes del departamento comercial, financiero y legal. Se analizan los riesgos de las empresas que conforman el Grupo Acerinox, recibiendo información a su vez de Comités de Riesgos Delegados en North American Stainless, Bahru Stainless, Columbus o Grupinox (aglutina la red comercializadora en España). Durante este año se ha constituido el Comité de Riesgos Delegado de VDM Metals.

Entre otras tareas, el Comité de Riesgos revisa la situación de la deuda vencida, controla las ventas excedidas de riesgo, autoriza o solicita al Comité de Dirección, según el importe, la concesión de riesgos internos.

Con gran parte de los clientes del Grupo existe una larga experiencia comercial. Retrasos en pagos ocasionan un seguimiento especial de las entregas futuras, condiciones de pago y revisión de los límites de crédito.

Dependiendo de la legislación local del país en que el cliente opera, pueden existir cláusulas de reservas de dominio, que permiten en caso de impago la recuperación de la mercancía.

En ocasiones, el Grupo emplea otros instrumentos financieros que permiten reducir el riesgo de crédito, como operaciones de cesión. Cuando se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios de los activos cedidos, el Grupo procederá a dar de baja en contabilidad el activo financiero cedido.

El Grupo practica las correcciones valorativas sobre los créditos comerciales que se estiman necesarias, en función de un modelo de pérdidas esperadas, fundamentado en un análisis de las insolvencias medias en cada una de las filiales y en la siniestralidad incurrida en las pólizas de seguro de crédito contratadas, tal y como se detalla en la **nota 2.12.2**.

En la **nota 12.2.1** se detalla el movimiento de las correcciones valorativas de los créditos comerciales.

El saldo consolidado de clientes a 31 de diciembre de 2021 asciende a 772.681 miles de euros (463.796 miles de euros en 2020), y el importe neto de la cifra de negocios en 2021 asciende a 6.705.739 miles de euros (4.668.488 miles de euros en 2020). Esto supone un periodo medio de cobro en el Grupo de 42 días (36 días en 2020).

El 52% de las ventas netas consolidadas (55% en 2020) se han realizado cubriendo el riesgo de crédito con compañía de seguros. El 3% se ha facturado al contado (2% en 2020). El 1% de las ventas netas consolidadas (1% en 2020) se han realizado cubriendo el riesgo de crédito mediante créditos documentarios confirmados o garantías. El 39% de las ventas netas consolidadas (37% en 2020) se refieren a las ventas de la sociedad North American Stainless Inc. en su mercado nacional, con un riesgo muy limitado por tener un periodo de cobro inferior a 30 días, lo que permite controlar las entregas, reduciendo las posibles pérdidas por deterioro.

El análisis de la antigüedad de la deuda es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021	% Deuda	2020	% Deuda
No vencido	706.363	91%	416.585	90%
menos de 30 días	55.687	7%	34.203	7%
entre 30 y 60 días	5.722	1%	5.481	1%
entre 60 y 90 días	605	0%	2.101	0%
más de 90 días	4.304	1%	5.426	1%
TOTAL	772.681		463.796	

El Grupo tiene dotadas provisiones por importe de 5.050 miles de euros (5.631 miles de euros en 2020). El importe dotado en el ejercicio asciende a 483 miles de euros (968 miles de euros en 2020) lo que supone un 0,007% de las ventas en 2021 (0,021 % en 2020). Siendo el ratio de pérdida esperada del Grupo de un 0,022% (0,025% en 2020).

La mayor parte de la deuda vencida está asegurada, y se trata generalmente de atrasos propios de la actividad comercial (el 84% de la deuda vencida se trata de retrasos inferiores a 30 días). A 17 de febrero de 2022, más del 90% de los mencionados saldos vencidos, se han cobrado (83% en 2020).

Consideramos, a la vista de la morosidad que se ha producido en todos los sectores, que las cifras indicadas son muy satisfactorias y confirman el acierto de la política de riesgos comerciales del Grupo.

Los anticipos a proveedores de inmovilizado, si los hubiere, están cubiertos mediante garantías bancarias emitidas por el proveedor, y confirmadas por bancos de reconocida solvencia.

En cuanto al riesgo de crédito de los saldos bancarios, por lo general sólo se aceptan los bancos y las instituciones financieras que estén calificados por un tercero independiente, con una calificación crediticia mínima de 'Ba3' de Moody's. El Grupo no tiene una concentración significativa de riesgo ya que la probabilidad de incumplimiento por parte de los bancos e instituciones financieras así autorizados, es remota en base a sus altas calificaciones crediticias.

En lo que se refiere al riesgo de crédito, ni la siniestralidad ni los retrasos en pagos son superiores a los de cualquier otro año anterior al COVID-19. El Grupo tampoco espera impactos relevantes a futuro dada la política de cobertura de riesgo seguida y el alto porcentaje de riesgos cubiertos.

En lo que se refiere a 2020, todos los aspectos del negocio se vieron afectados por la pandemia, al igual que a nivel global, el sector de seguro de crédito. Desde principios del mes de marzo de 2020, las compañías de seguros de crédito comenzaron a aplicar políticas muy restrictivas en los límites de riesgo concedidos y en la renovación de los mismos, realizando revisiones exhaustivas atendiendo a criterios estrictamente técnicos, y también en sectores y países concretos. En este sentido, el Grupo realizó un gran esfuerzo para poner en valor la experiencia comercial con clientes con los que se trabaja desde hace muchos años.

Por otra parte, entre las medidas de apoyo a diversos sectores que algunos países de la Unión Europea aprobaron para paliar los efectos económicos de la pandemia, estaban las ayudas al Riesgo de Crédito. La Comisión Europea aprobó las medidas presentadas por diversos estados miembros, destacando las de Alemania, que preveían destinar hasta 30.000 millones para reasegurar las operaciones de las aseguradoras de crédito en Alemania, con objeto de que se mantuvieran los límites a sus asegurados, y quedaran cubiertas las operaciones hasta final de 2020. Esta última medida afectó de forma positiva a la cobertura de las ventas de VDM Metals. Algunos países, como Alemania, prorrogaron las medidas hasta junio de 2021.

En España, se esperaban medidas similares a las anteriormente comentadas, si bien no se concretaron de la misma manera. El Real Decreto-Ley 15/2020 habilitó al Consorcio de Compensación de Seguros para desarrollar actividades de reaseguro de crédito, pero la asunción de las pérdidas correspondería a las aseguradoras de crédito, aunque diferidas en el tiempo. Por este motivo, las aseguradoras que operan en España siguieron buscando ajustar los límites de crédito.

Esto implicó un mayor esfuerzo para mantener los riesgos necesarios para atender las ventas del Grupo Acerinox durante 2020. A esto hay que añadir el fuerte crecimiento de la demanda de materias primas y de precios que se inició a finales de 2020 y que ha continuado durante todo el 2021, lo que ha supuesto un incremento significativo de las necesidades de riesgo de crédito.

Como se ha indicado anteriormente, el Grupo Acerinox realiza un seguimiento permanente de los retrasos en pagos. Este seguimiento se ha intensificado desde 2020 para minimizar el impacto de la pandemia en las cuentas por cobrar del Grupo y se han activado protocolos de seguimiento individualizado de clientes en situación más complicada, trabajando conjuntamente con las compañías aseguradoras.

Con todo, hay que destacar que 2021 ha sido un año con una siniestralidad excepcionalmente baja para la totalidad del Grupo Acerinox.

4.3 Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez es el riesgo de no ser capaz de hacer frente a las obligaciones presentes y futuras o no disponer de los fondos necesarios para llevar a cabo la actividad del Grupo.

El Grupo se financia fundamentalmente a través de los flujos de efectivo generados en sus operaciones, así como préstamos y líneas de financiación.

Durante este ejercicio, se ha mantenido un buen acceso a la liquidez a través de préstamos a largo plazo y líneas de financiación vigentes en importes superiores a las necesarias en cada momento.

La tesorería del Grupo se dirige de manera centralizada con el fin de conseguir la mayor optimización de los recursos. El endeudamiento se concentra fundamentalmente en la cabecera del Grupo (más del 80% del endeudamiento bruto total a cierre del ejercicio).

De acuerdo con las estimaciones de flujos de tesorería y teniendo en cuenta los planes de inversión, el Grupo dispone de la financiación suficiente para hacer frente a sus obligaciones y mantiene un nivel de líneas de crédito no utilizadas junto con unos altos niveles de tesorería suficiente para cubrir el riesgo de liquidez. Gracias a la estrategia emprendida en los últimos años, la situación de liquidez del Grupo Acerinox es óptima para afrontar el escenario actual y garantizar que en ningún caso ésta se verá afectada.

Durante los ejercicios 2021 y 2020 no se ha producido ningún impago ni de principal ni de intereses de las distintas financiaciones del Grupo.

El Grupo dispone a cierre del ejercicio de instrumentos de financiación vigentes tanto a largo como a corto plazo por importe de 2.582 millones de euros, así como líneas aprobadas para factoring sin recurso por importe de 520 millones de euros. El importe dispuesto de las líneas de financiación a 31 de diciembre de 2021 asciende a 1.853 millones de euros, y 287 millones de las líneas de factoring. En lo que respecta al año 2020, el importe de líneas de financiación vigentes tanto a largo como a corto plazo era de 2.544 millones de euros mientras que las líneas para factoring sin recurso eran de 520 millones de euros, y el saldo dispuesto de las líneas de financiación ascendía a 1.689 millones de euros y 204 millones de las líneas de factoring. Los saldos en tesorería a 31 de diciembre de 2021 ascienden a 1.274.929 miles de euros (917.118 miles de euros en 2020).

El mantenimiento de unos altos niveles de préstamos bancarios para asegurar la liquidez a medio plazo sigue provocando el mantenimiento de unos altos niveles de efectivo en el Grupo.

Los saldos en tesorería se encuentran disponibles y no existe ningún tipo de restricción para su utilización.

El Grupo hace colocaciones temporales de tesorería a un plazo nunca superior a tres meses y únicamente en bancos de reconocida solvencia.

Adicionalmente, el Grupo monitoriza constantemente el perfil de vencimientos de su deuda financiera con el objetivo de establecer unos niveles máximos de vencimientos anuales.

En este sentido, las operaciones de financiación más destacables durante 2021 han sido las siguientes:

- Conversión de dos préstamos a largo plazo con CaixaBank y Banco Sabadell, contratados en 2020, en préstamos sostenibles por importe de 80 millones de euros cada uno.
- Renovación del contrato de Factoring Sindicado por importe de 370 millones de euros.
- Renegociación de varios préstamos existentes con el objetivo de incrementar el nominal, extender el vencimiento de los mismos y mejorar las condiciones económicas. El volumen total de estas operaciones fue de 530 millones de euros y se firmaron con Banco Sabadell, Banca March y un inversor institucional, Banco Santander, Grupo Caja Rural, Kutxabank y Unicaja.
- Firma de tres nuevos préstamos por importe total de 120 millones de euros con BBVA, Banco Santander y Bankinter.
- Asimismo, VDM ha firmado un préstamo de 30 millones de euros con Intesa Sanpaolo.

Todas estas operaciones de financiación aparecen explicadas en la nota **12.2.3**.

Las operaciones de financiación más destacables durante 2020 fueron la contratación de 5 préstamos a largo plazo por importe de 350 millones de euros para la adquisición de la compra de VDM con BBVA, CaixaBank, ICO, Sabadell y Liberbank. También se llevó a cabo la renegociación de parte de la deuda y la firma de nuevos préstamos con entidades financieras del Grupo amparadas por el aval del ICO para garantizar la liquidez. El volumen de estas operaciones fue de 255 millones de euros. Entre los existentes se incluían las mejoras de las condiciones económicas de Banco Sabadell por importe de 125 millones de euros y de Banco Cooperativo Español por importe de 20 millones de euros y entre los nuevos dos contratos de préstamo avalados por el ICO de 100 millones de euros con Banco Santander y de 10 millones de euros con Bankinter.

El análisis de las obligaciones de pago contraídas por el Grupo al cierre del ejercicio 2021 es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2021							
	Vencimientos futuros de flujos de caja (pagos)							
	Importe a 31/12/2021	Importe pagos futuros	Menos 6 meses	6-12 meses	1-2 años	2-5 años	más 5 años	Vto indeterminado
Deudas a largo plazo	1.368.244	-1.414.139	-4.916	-8.699	-396.483	-862.043	-141.998	
Deudas a corto plazo	484.905	-488.257	-398.227	-90.030				
Proveedores y otras cuentas a pagar	1.405.553	-1.405.553	-1.405.553					
Otros pasivos financieros no corrientes	15.838	-15.838						-15.838
DERIVADOS FINANCIEROS								
Cobertura mediante permutas de tipos de interés	4.628	-4.613	-1.821	-1.342	-1.175	-351	76	
Derivados commodities compra	-7.270	7.270	6.895	338	37			
Derivados commodities venta	2.323	-2.323	-1.709	-614				
Seguros de cambio exportación	6.112	-6.112	-6.112					
Seguros de cambio importación	-7.111	7.111	7.111					
TOTAL	3.273.222	-3.322.454	-1.804.332	-100.347	-397.621	-862.394	-141.922	-15.838

En los saldos de “proveedores y otras cuentas a pagar” no se tienen en cuenta las deudas con las Administraciones Públicas.

La partida “otros pasivos financieros no corrientes” incluye fundamentalmente anticipos de subvenciones, depósitos y fianzas cuyo plazo de vencimiento es indeterminado.

Los vencimientos futuros de flujos de caja incluyen el principal más los intereses, basados en los tipos de interés contractuales al cierre del ejercicio.

No se incluyen las inversiones aprobadas que no estén registradas como inmovilizado en curso a la fecha de cierre del ejercicio.

4.4 Riesgo Climático

Acerinox es consciente de los riesgos y oportunidades a los que se enfrenta derivados del clima, por lo que la compañía presta una especial atención a la protección del medio ambiente y al uso eficiente de los recursos naturales en el desarrollo de su actividad.

Tal y como se recoge en materia de sostenibilidad, en el Plan de Acción “Acerinox Impacto Positivo 360”, aprobado por el Consejo de Administración en 2020, el objetivo fundamental es “apoyar y reforzar la estrategia de negocio, impulsando la respuesta de la compañía ante los retos ambientales, sociales y de buen gobierno, con visión global, reduciendo los riesgos y desarrollando oportunidades”.

Acerinox entiende la gestión empresarial ligada al compromiso con la sostenibilidad, materializado en objetivos concretos, ambiciosos y medibles en el Plan de Sostenibilidad de la compañía.

Los impactos de los riesgos climáticos en los estados financieros son amplios y potencialmente complejos, y dependerán de los riesgos específicos del sector. Cuando se analizan estimaciones a futuro del negocio se presentan escenarios de probabilidades donde se valoran las consecuencias no solo físicas del cambio climático, sino también los cambios en las regulaciones ambientales para hacerle frente. Son los llamados riesgos físicos y riesgos transicionales del cambio climático; y ambos tienen consecuencias económicas y financieras.

El riesgo de cambio climático y transición es un riesgo derivado de la transición energética (regulación, mercado, tecnologías) y de los impactos físicos del cambio climático (agudos y crónicos).

Con el objetivo de integrar la variable climática en la gestión de riesgos y oportunidades y en la planificación estratégica de Acerinox, la identificación, medición y gestión de los riesgos y las oportunidades del cambio climático, se realizan de acuerdo a las recomendaciones del Task Force on Climate-related Financial Disclosure (TCFD). Uno de los objetivos alcanzados durante este proceso en 2021, es la incorporación de los riesgos y las oportunidades del cambio climático en el Mapa de Riesgos Corporativos del Grupo, alineado con el Plan Estratégico de la Empresa y la Agenda Climática Internacional.

El Consejo de Administración de Acerinox a través de dos de sus Comisiones, la de Auditoría y la de Sostenibilidad, ejerce su función de vigilancia y seguimiento sobre la sostenibilidad y la información no financiera aportada por la empresa. En el marco de esta tarea, estas Comisiones han aprobado y monitorizan la Estrategia de Sostenibilidad incorporada en el Plan Estratégico, que recoge como elemento fundamental en su punto de partida las reflexiones realizadas por la empresa en relación a los riesgos y oportunidades derivadas del cambio climático.

Para cada uno de los Pilares Estratégicos se han determinado compromisos resueltos a modo de objetivos esperados como respuesta a la aplicación de las acciones determinadas. De manera complementaria a los compromisos incluidos para cada una de las Líneas Estratégicas determinadas en el Plan de Acción, se han aprobado seis Objetivos Estratégicos de alto nivel, de los cuales, los siguientes son relativos al cambio climático:

1 Objetivo de emisiones de GEI (Gases de Efecto Invernadero): reducción del 20% de la intensidad de las emisiones de GEI (Alcance 1 y 2) para 2030 con respecto a la referencia de 2015.

Al finalizar el año, Acerinox redujo un 3,45% y 10,29% la intensidad de emisiones con respecto al año anterior y al año base, respectivamente.

2 Objetivo de Eficiencia Energética: reducción del 7,5% de la intensidad energética para 2030 con respecto a la referencia de 2015.

Durante el año, Acerinox disminuyó su intensidad energética en un 1,6% con respecto a 2020 y un 3,2% en comparación con el año base. Apoyando la transición energética, Acerinox cuenta con contratos de energía renovable de 105.120 MWh anuales.

3 Objetivo de reducción de residuos: reducción del 90% de los residuos que van a parar al vertedero para 2030 respecto a la referencia de 2020.

4 A lo largo de 2021, el Grupo trabajó en el objetivo de reducción de residuos de cara al 2030, empleando sus mejores prácticas en las distintas fábricas.

5 Objetivo de consumo de agua: reducción del 20% de la intensidad del consumo de agua dulce para 2030 con respecto a la referencia de 2015.

El impacto del riesgo climático en los estados financieros del Grupo se materializa en tres áreas fundamentales: análisis de recuperabilidad de activos no financieros, determinación de las vidas útiles de plantas y equipos y valoraciones crediticias.

En lo que se refiere a los análisis de recuperabilidad de activos no financieros, el Grupo ha incorporado el riesgo climático en las estimaciones y juicios a futuro realizados. Las tasas de crecimiento utilizadas, tipos de descuento y tasas de riesgo son ratios de mercado que implícitamente también recogen la valoración del riesgo climático. Dichas tasas no presentan diferencias significativas con las utilizadas en los ejercicios anteriores. Por la propia naturaleza de la actividad, se considera que no existe impacto material del riesgo por el cambio climático que suponga un indicio de deterioro, para ninguna de las UGEs del Grupo ni en sus existencias.

En cuanto a la determinación de vidas útiles, tal y como se describe en la **nota 3** la Dirección del Grupo determina las vidas útiles estimadas y los correspondientes cargos por depreciación para su planta y equipos, en función de las valoraciones realizadas por los técnicos correspondientes, teniendo en cuenta las innovaciones técnicas, variaciones en los niveles de actividad de las fábricas, cambios regulatorios, etc. La Dirección revisa periódicamente el cargo por depreciación el cual se modificaría siempre que las vidas útiles estimadas fueran distintas a las vidas aplicadas anteriormente.

Respecto a las valoraciones crediticias y la limitación que las regulaciones imponen a las entidades financieras para otorgar financiación a empresas que no sean sostenibles, la Comisión Europea ha publicado su taxonomía de las finanzas sostenibles, que sirve de instrumento para ayudar a los agentes financieros y las empresas a definir qué actividades son consideradas como tal. La Taxonomía de la Unión Europea ofrece un sistema de clasificación para las empresas e inversores determinando si una actividad económica se califica como sostenible o "verde", lo que implica una contribución significativa a la mitigación y adaptación al cambio climático. La fabricación de acero inoxidable ha sido considerada, de acuerdo con el reglamento de taxonomía, una actividad sostenible. El Grupo ha publicado por primera vez en su informe de información no financiera los indicadores de ingresos, Capex y gastos operativos, que determinan la proporción de cada uno de esos capítulos procedente de productos o servicios relacionados con actividades económicas que se consideren elegibles. Durante este ejercicio el Grupo ha firmado varios créditos sostenibles con diversas entidades financieras tal y como se explica en la **nota 12.2.3**. Los préstamos sostenibles establecen tipos de interés ligados al cumplimiento de los Indicadores de Sostenibilidad establecidos.

En la **nota 8** se detallan los elementos de inmovilizado cuyo fin es la minimización del impacto ambiental y la protección y mejora del medio ambiente, así como los gastos medioambientales incurridos por el Grupo.

4.5 Brexit

Con fecha 31 de enero de 2020, el Reino Unido de Gran Bretaña e Irlanda del Norte dejaron de ser Estado miembro de la UE y pasaron a tener la consideración de tercer país, tras la ratificación del Acuerdo sobre la Retirada del Reino Unido de la Unión Europea. El Acuerdo de Retirada preveía un periodo transitorio desde su entrada en vigor hasta el 31 de diciembre de 2020, durante el cual el Derecho de la Unión siguió aplicándose en el Reino Unido, con determinadas excepciones. Su finalidad principal era ofrecer un plazo para la preparación de los ciudadanos, las entidades y las administraciones a la nueva situación, así como proporcionar un marco de estabilidad para la negociación de un acuerdo sobre la relación futura entre la Unión Europea y el Reino Unido. Las negociaciones de dicho acuerdo culminaron el 24 de diciembre de 2020, tras alcanzarse un compromiso de principio sobre un Acuerdo de Comercio y Cooperación y un Acuerdo sobre Seguridad de la Información entre otros. Estos acuerdos entraron en vigor el 1 de enero de 2021.

El 1 de enero de 2021, el Reino Unido ha dejado de disfrutar de los derechos y obligaciones que tenía como Estado miembro de la UE y que había mantenido en gran parte durante el periodo transitorio previsto en el Acuerdo de Retirada. Esto ha creado nuevas barreras al comercio de bienes y servicios y a la movilidad e intercambios transfronterizos, en ambas direcciones.

Sin embargo, esta salida no ha tenido ningún impacto significativo para el Grupo Acerinox, más allá de las modificaciones administrativas y fiscales. El Grupo cuenta con una filial distribuidora y no tiene activos productivos en ese país. La filial importa el material que se fabrica en cualquiera de las plantas de fabricación del Grupo y lo vende en el Reino Unido. El importe total de los activos fijos que el Grupo tiene en ese país es de 4,3 millones de euros (siendo el total de activos fijos del Grupo de 2.067 millones de euros). Por otro lado, las ventas efectuadas en ese país suponen tan sólo el 2,7% del total de ventas del Grupo. Cualquier traslado de clientes, que como consecuencia del Brexit pudiera producirse, no debería suponer una reducción de ventas para el Grupo, ya que podría atenderse desde cualquier otro país, al tratarse de un mercado global.

La filial del Grupo en Reino Unido ha incrementado su cifra de negocio en este ejercicio un 35% y un 47% su resultado antes de impuestos, lo que demuestra que el Brexit no ha tenido ningún impacto en el Grupo, más allá de las modificaciones administrativas en las declaraciones de las transacciones.

4.6 Gestión del capital

Los objetivos en la gestión del capital tienen como finalidad:

- salvaguardar la capacidad del Grupo para continuar creciendo de forma sostenida
- proporcionar un rendimiento adecuado a los accionistas
- mantener una estructura de capital óptima

La Sociedad gestiona la estructura de capital y realiza ajustes a la misma, en función de los cambios en las condiciones económicas. Con el objetivo de mantener y ajustar la estructura de capital, la Sociedad puede adoptar diferentes políticas relacionadas con pago de dividendos, devolución de prima de emisión, recompra de acciones, autofinanciación de inversiones, endeudamiento a plazo, etc.

La estructura de capital se controla en base a diferentes ratios como el de “deuda financiera neta/EBITDA”, entendido como el periodo necesario para que los recursos generados por la Sociedad cubran el endeudamiento, o el ratio de endeudamiento, “Gearing”, definido como la relación entre la deuda financiera neta y los fondos propios de la Sociedad.

La deuda financiera neta se define como la suma de los pasivos financieros con entidades de crédito, tanto corrientes, como no corrientes, más las obligaciones emitidas, menos el efectivo y otros medios líquidos equivalentes. El término EBITDA, hace referencia a la cifra de resultado de explotación descontando las dotaciones para amortización, la variación de provisiones de tráfico y los deterioros efectuados en el ejercicio.

El ratio “deuda financiera neta/EBITDA”, 0,58 veces (2,01 veces en 2020), es el valor más bajo conseguido en los últimos veinte años, siendo muy satisfactorio en nuestro sector, especialmente tras la adquisición de VDM el pasado ejercicio que incrementó el endeudamiento en 398 millones de euros.

La generación de caja, establecida como uno de los objetivos prioritarios en el Plan Estratégico del Grupo, ha tenido asimismo un comportamiento sobresaliente. Los buenos resultados obtenidos, los mejores de la historia del Grupo, han permitido obtener un flujo de caja operativo de 388 millones de euros, a pesar del incremento del capital circulante de 460 millones de euros por la buena actividad y la subida de precios de las materias primas. La deuda financiera neta del Grupo se ha reducido en 194 millones de euros, situándose en 578 millones de euros (772 millones de euros en el ejercicio 2020).

El flujo de caja operativo ha permitido abonar el dividendo en efectivo (135 millones de euros, mismo importe que 2020), iniciar un programa de recompra de acciones (9,4 millones de euros) y mantener unos pagos por inversiones de 102 millones de euros (100 millones de euros en 2020)

El ratio de endeudamiento, “Gearing”, 26,2% retorna a niveles anteriores al 2020, en el que el ratio se situó en el 47,80% al verse incrementado sustancialmente por la adquisición de VDM, y se mantiene en línea con el 25,6% registrado en 2019.

Al igual que se hizo en 2020, durante 2021 el Grupo ha continuado reduciendo el coste de sus préstamos a largo plazo mediante la renegociación del tipo fijo o del margen y la extensión del vencimiento.

En este sentido, se han firmado nuevas operaciones de financiación todas ellas detalladas en la **nota 12.2.1**.

Por otro lado, para continuar garantizando la liquidez del Grupo se han renovado todas las pólizas de crédito en euros y en dólares, extendiendo un año más el vencimiento. Además, se ha renovado el contrato de Factoring Sindicado entre varias filiales del Grupo Acerinox y Abanca, BBVA, Banca March, Banco Sabadell, Bankinter, Banque Marocaine du Commerce Extérieur International, Caixabank y Santander Factoring y Confirming por importe de 370 millones de euros hasta el 30 de junio de 2023, con la posibilidad de renovación tácita de un año más.

Al cierre del ejercicio, el Grupo tiene préstamos sostenibles por importe de 465 millones de euros (80 millones de euros firmados en 2020 y el resto en 2021), ligando el margen o el tipo fijo de los préstamos a la evolución de dos indicadores establecidos que se revisarán anualmente.

La mayor parte de la financiación del Grupo a 31 de diciembre se corresponde con préstamos a plazo. De ésta, 73% son vencimientos superiores a un año. El 68% de los préstamos y colocaciones privadas del Grupo son a tipo de interés fijo.

El Grupo Acerinox tiene a 31 de diciembre liquidez inmediata por importe de 2.004 millones de euros. De estos, 1.275 millones de euros corresponden a la caja y 729 millones de euros son líneas de crédito disponibles.

La Junta General de Accionistas de Acerinox, celebrada el 15 de abril de 2021, aprobó la distribución de un dividendo por importe de 0,50 euros por acción (retribución a los accionistas de 135,2 millones de euros, igual que en 2020). El pago del dividendo se hizo efectivo el día 3 de junio de 2021.

4.7 Seguros

La diversificación geográfica de las factorías del Grupo, con tres plantas de fabricación integral de productos planos de acero inoxidable, una planta de laminación en frío, y tres de fabricación de productos largos, impiden que un siniestro pueda afectar a más de un tercio de la producción de acero inoxidable y garantizan la continuidad del negocio, toda vez que la adecuada coordinación entre las restantes factorías reducen las consecuencias de un daño material en cualquiera de las instalaciones.

Las factorías del Grupo cuentan con cobertura suficiente de Seguros de Daños Materiales y Pérdida de Beneficios que suponen más del 55,2% del programa de seguros del Grupo Acerinox. Por otro lado, todos los activos que se pudieran encontrar en construcción, estarían sujetos a las coberturas del seguro de los proveedores respectivos, además de la correspondiente póliza global de construcción y montaje.

El Grupo cuenta asimismo con una Sociedad de reaseguro, Inox Re, con sede en Luxemburgo, que gestiona estos riesgos asumiendo una parte en concepto de autoseguro y accediendo directamente al mercado reasegurador.

Existen asimismo, programas de seguros de responsabilidad civil general, medioambiental, de crédito, transportes y colectivos de vida y accidente, que reducen la exposición del Grupo Acerinox a riesgos por este concepto.

VDM Metals dispone de un conjunto de pólizas de seguros muy similar, y en algunos casos complementario, al programa de seguros del Grupo Acerinox. Durante este ejercicio y con el fin de optimizar el programa de seguros del Grupo se han renovado algunas de las pólizas, una vez llegados sus vencimientos, según las nuevas condiciones acordadas por el Grupo.

NOTA 5 - PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN

5.1 Combinaciones de negocios

En el año 2021 no se ha producido ninguna combinación de negocios.

En lo que se refiere a 2020, con fecha 17 de marzo de 2020 Acerinox S.A., firmó el memorándum de cierre por el que se materializaba el contrato de adquisición del 100% de las acciones de VDM Metals Holding GmbH (VDM), lo que representa el 100% de los derechos de voto, después de recibir la autorización de las autoridades de competencia de Estados Unidos, la Unión Europea, y Taiwán con fecha 13 de diciembre de 2019, 25 de febrero y 9 de marzo de 2020 respectivamente. Dichas aprobaciones constituían la condición de cierre establecida en el contrato para poder efectuar la transacción.

Con esta operación el Grupo Acerinox consigue diversificarse hacia sectores con un mayor valor añadido y representa una oportunidad de crecimiento en nuevos mercados y sectores como el aeroespacial, industria química, industria médica, hidrocarburos, energías renovables, tratamiento de aguas y control de emisiones, ya que estos constituyen los principales mercados del nuevo Grupo adquirido.

VDM Metals Holding GmbH, empresa con sede en Alemania, es la entidad matriz del Grupo de sociedades que componen el Grupo VDM, líder mundial en la producción de aleaciones especiales y aceros inoxidable de alto rendimiento. El Grupo VDM posee 5 fábricas en Alemania, 2 en Estados Unidos y 5 centros de servicios. Asimismo, cuenta con cartera de unos 1.700 clientes y cerca de 2 mil empleados. Dentro de su cadena de producción cuenta con una cartera de productos que incluye tanto productos planos (chapas y flejes), como productos largos (barras y alambre) así como material de tubería y piezas para forja, con alto contenido en níquel. VDM opera también con una red de distribución comercial de productos semiterminados y componentes metálicos. Todos los productos se componen de aleaciones metálicas de alto rendimiento con un alto contenido de níquel, lo que exige la utilización de tecnologías puntas con tratamientos corrosivos a altas temperaturas. VDM es puntero en actividades de I+D+i.

VDM se ha integrado en el Grupo Acerinox como una nueva división al mismo nivel que las demás grandes filiales productivas, North American Stainless (EE.UU.), Columbus (Sudáfrica), Acerinox Europa y Roldán (España) y Bahru Stainless (Malasia).

El negocio adquirido generó para el Grupo un importe de la cifra de negocio y unos resultados después de impuestos durante el periodo comprendido entre la fecha de adquisición y el 31 de diciembre de 2020 por importe de 613.618 miles de euros y 8.754 miles de euros, respectivamente. Si la adquisición se hubiera producido el 1 de enero de 2020, el importe de la cifra de negocios del Grupo VDM y el resultado del periodo terminado el 31 de diciembre de 2020 hubieran ascendido a 748.358 miles de euros y 10.856 miles de euros, respectivamente.

El detalle de la contraprestación entregada, del valor razonable de los activos netos adquiridos y del fondo de comercio fue como sigue:

	Miles de euros
Efectivo pagado	313.315
Total contraprestación entregada	313.315
Valor razonable de activos netos adquiridos	263.486
FONDO DE COMERCIO	49.829

No existía ninguna contraprestación contingente que dependiera de hechos futuros o del cumplimiento de ciertas condiciones a cambio del control del negocio adquirido.

El Grupo reconoció en resultados costes relacionados con la transacción por importe de 16.380 miles de euros, de los cuales 14.736 miles de euros fueron reconocidos como gastos en este ejercicio y 1.644 miles de euros se reconocieron en el ejercicio 2019.

El fondo de comercio representa el exceso del coste de adquisición de la participación del Grupo VDM sobre el valor razonable de los activos netos identificables de la adquirida en la fecha de adquisición (activos, pasivos y pasivos contingentes). Los factores más relevantes que supusieron el reconocimiento del fondo de comercio fueron la diversificación del Grupo, el acceso a nuevos mercados con mejores márgenes, las futuras posibles sinergias, así como la experiencia técnica de los empleados de VDM. El fondo de comercio no es deducible a efectos fiscales.

El fondo de comercio debe asignarse a cada una de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE) de la empresa sobre la que se espera que recaigan los beneficios de las sinergias de la combinación de negocios. Una UGE es el grupo identificable de activos más pequeño, capaz de generar entradas de efectivo de forma independiente

Para la asignación del fondo de comercio, el Grupo tuvo en cuenta los siguientes aspectos:

- La UGE, debe representar el menor nivel de la entidad gestionado por la Dirección de la empresa y sobre el que la entidad toma decisiones.
- No debe ser superior al segmento operativo reconocido para el negocio adquirido.

Cuentas Anuales Consolidadas

El Grupo VDM cuenta con 16 entidades, tal y como aparecen recogidas en la **nota 5.2** entre las cuales se encuentra:

- VDM Metals Holding GmbH., entidad holding del Grupo que realiza funciones de Dirección.
- VDM Metals GmbH, entidad productora, que posee 5 fábricas en Alemania y que se dedica a la fabricación de las aleaciones especiales
- VDM Metals International GmbH, entidad que centraliza las compras de materias primas, así como la distribución del producto a todo el mundo y cuenta con departamentos de calidad e I+D+i
- VDM Metals USA LLC., que cuenta con dos fábricas en Estados Unidos dedicadas exclusivamente a la fabricación de producto largo.
- Varias entidades distribuidoras en todo el mundo.

El proceso productivo de VDM se encuentra plenamente integrado. Cada una de las fábricas, se dedica a una parte del proceso productivo requiriéndose la coordinación de todas ellas. Esto mismo aplica a la fábrica de Estados Unidos, que se dedica a la fabricación de un tipo de producto específico, pero también requiere el suministro de la materia prima de las plantas ubicadas en Alemania, por lo que su capacidad de generar flujos es igualmente dependiente.

Por todo esto, el fondo de comercio generado en la combinación de negocios se ha asignado en su totalidad al segmento operativo de aleaciones de alto rendimiento (ver **nota 6**) y que incluye a todas las entidades del Grupo VDM.

La NIIF-3 establece que el periodo de valoración de la combinación de negocios no podrá exceder de un año desde la fecha de adquisición. A la fecha de cierre de las cuentas anuales del ejercicio 2020, el proceso de valoración se encontraba ya finalizado y el informe definitivo del experto independiente emitido.

A continuación, se detallan los activos y pasivos reconocidos a valor razonable como resultado de la adquisición:

	Valor razonable (miles de €)	Valor en libras (miles de €)
Activos no corrientes		
Inmovilizado intangible	48.940	13.889
Inmovilizado material	254.722	147.502
Activos por derechos de uso	10.411	10.411
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación	390	16
Activos por impuestos diferidos	24.631	24.631
Otros activos financieros no corrientes	756	756
TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES	339.850	197.205
Activos corrientes		
Existencias	390.504	389.695
Clientes y otras cuentas a cobrar	78.312	75.674
Otros activos financieros corrientes	2.437	2.437
Activos por impuesto sobre las ganancias corrientes	3.793	3.793
TOTAL ACTIVOS CORRIENTES (Excluido efectivo)	475.046	471.599
Pasivos no corrientes		
Pasivos financieros con entidades de crédito	-120.386	-120.386
Provisiones no corrientes	-172.066	-166.033
Pasivos por impuestos diferidos	-78.758	-33.080
Otros pasivos financieros no corrientes	-7.579	-7.579
TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES	-378.789	-327.078
Pasivos corrientes		
Pasivos financieros con entidades de crédito	-4.519	-4.519
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	-192.488	-192.488
Pasivos por impuestos sobre las ganancias corrientes	-5.887	-5.887
Otros pasivos financieros corrientes	-9.479	-9.479
TOTAL PASIVOS CORRIENTES	-212.373	-212.373
TOTAL ACTIVOS NETOS ADQUIRIDOS	223.734	129.353
Importe pagado en efectivo	313.315	
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes de la adquirida	-39.752	-39.752
Flujo de efectivo neto pagado por la adquisición	273.563	

(*) Dentro de la partida de clientes y otras cuentas a cobrar se incluye una provisión de dudoso cobro por importe de 855 miles de euros.

El Grupo Acerinox efectuó la asignación del precio de adquisición a los valores razonables de los activos, pasivos y pasivos contingentes con la ayuda de un experto independiente, que valoró los mismos, mediante la utilización de diferentes métodos de valoración aceptados.

Tras la valoración efectuada, el Grupo consideró que el valor neto contable de los activos y pasivos a la fecha de adquisición se correspondía con su valor razonable a excepción de los siguientes:

- Planta maquinaria y equipos
- Patentes
- Inversiones en empresas asociadas
- Derechos de emisión y su provisión asociada

Para la valoración de estos activos se utilizaron las siguientes metodologías:

- Planta maquinaria y equipos – Coste de reposición amortizado a la fecha de adquisición. Para la estimación de los costes de reposición se utilizaron bases de datos que proporcionan valores de mercado, así como estudios sobre la evolución de los costes de esos activos. Para la estimación de las vidas útiles se consideró la antigüedad y el estado de los activos, así como estudios de vidas útiles esperadas publicados por la industria. Se tuvo en cuenta además una tasa económica de obsolescencia.
- Patentes – Método de royalties (“Royalty Relief method”). Según este método, el valor del activo refleja los ahorros obtenidos por ser el propietario de la patente. La premisa asociada a esta técnica de valoración consiste en la asunción de que en el caso de tener que adquirir una licencia de uso de la patente de un tercero independiente, éste exigiría el pago de un porcentaje de los ingresos obtenidos por su uso. Este ahorro de costes, o exención del pago de royalties, representa el valor de la patente, consistente en el descuento a valor actual de los ingresos que se espera obtener de la patente en la vida útil remanente de la misma. La vida útil se estimó en 14 años basándose en los años en que se espera poder hacer uso de la patente. La tasa de royalties utilizada en la valoración fue del 6% y la tasa de descuento del 12,9%.
- Derechos de emisión y su provisión asociada – valor de mercado a la fecha de adquisición.

Adicionalmente, se identificaron activos intangibles asociados a la cartera de clientes. VDM tiene un largo historial de clientes. Muchos de ellos se mantienen de forma histórica a lo largo de los años. 8 de los 10 principales clientes de VDM tienen relación con el Grupo desde hace más de 20 años. Para la valoración de estos activos se utilizó el método de exceso de Beneficios Multiperiodo. De acuerdo con dicho método, el valor del activo intangible se calcula como el valor actual de los flujos de caja generados por dicho activo. Como normalmente dicho activo genera flujos de caja en combinación con otros activos tangibles e intangibles (inmovilizado fijo, capital circulante, marca, fuerza de trabajo, etc.), de los flujos de caja estimados asociados al activo a valorar debe deducirse el coste estimado del uso del resto de los activos anteriormente mencionados (“coste de los activos contributivos”). La vida útil estimada fue de 15 años, la tasa de pérdida de clientes del 6,7% y la tasa de descuento 12,9%.

Por otro lado, en la valoración efectuada se identificó un pasivo contingente, que VDM no tenía reconocido en sus estados financieros consolidados a la fecha de adquisición, derivado de una inspección fiscal iniciada el 19 de marzo de 2019 en una de las sociedades dependientes del Grupo VDM (VDM Metals Italia SRL.), relativa a los años 2013 a 2018. En la **nota 16.1** se incluye información detallada acerca de este pasivo contingente, que al cierre de las pasadas cuentas ya había sido liquidado.

Como consecuencia de los incrementos de valor reconocidos frente a sus valores fiscales se reconoció un pasivo por impuesto diferido de 45.678 miles de euros.

Los valores razonables reconocidos no se vieron alterados por efecto de la pandemia.

En relación con la adquisición, Acerinox disponía de una garantía recibida del anterior propietario, por importe de 15.000 miles de euros, válida por un período de doce meses desde la fecha de adquisición, para cubrir posibles reembolsos parciales del precio pagado preliminarmente y posibles reembolsos por transacciones definidas como no permitidas en el acuerdo de compraventa. Esta garantía no fue registrada contablemente.

5.2 Variaciones en el perímetro de consolidación

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A., en su sesión celebrada el día 15 de diciembre de 2020, autorizó efectuar una ampliación de capital social de Bahru Stainless, sin aportación de efectivo, mediante la capitalización de 349,5 millones de USD procedentes del préstamo concedido por Acerinox, S.A. a su filial. La participación de Acerinox, S.A. en Bahru Stainless antes de la ampliación de capital era del 98,15%.

El día 2 de abril de este ejercicio ha tenido lugar la Junta General de Accionistas de Bahru, que ha aprobado dicha ampliación de capital. El socio minoritario ha decidido no acudir a la ampliación, lo que ha diluido su participación al 1,1874%. Con fecha 14 de abril se registró el nuevo capital social de Bahru Stainless, Sdn. Bhd.

Acerinox, S.A. ha reconocido un aumento de sus inversiones en empresas del Grupo por importe de 293.535 miles de euros equivalentes al valor razonable del préstamo capitalizado y que no difiere significativamente de su valor contable a esa fecha.

En lo que respecta al ejercicio 2020, con fecha 17 de marzo de 2020 Acerinox, S.A. adquirió el 100% de las acciones de VDM Metals Holding GmbH. La entidad posee participaciones en diversas entidades, tal y como se muestra en el cuadro a continuación, que se integraron, desde la fecha de adquisición, en los Estados financieros del Grupo Acerinox:

Compañía	País	% Participación
VDM Metals GmbH	Alemania	100%
VDM Metals International GmbH	Alemania	100%
VDM-Unterstützungskasse GmbH	Alemania	100%
VDM Metals UK Ltd	Reino Unido	100%
VDM Metals Benelux B.V.	Holanda	100%
VDM Metals France S.A.S.	Francia	100%
VDM Metals Austria G.m.b.H.	Austria	100%
VDM Metals Italia S.r.l.	Italia	100%
VDM Metals Canada Ltd.	Canada	100%
VDM Metals Australia Pty. Ltd.	Australia	100%
VDM Metals Japan K.K.	Japón	100%
VDM (Shanghai) High Performance Metals Trad. Co. Ltd.	China	100%
VDM Metals de Mexico S.A. de C.V.	Mexico	100%
VDM Metals USA LLC.	USA	100%
VDM Metals Korea Co. Ltd.	Corea del Sur	100%
VDM High Performance Metals Nantong Co. Ltd.	China	100%
MOL Katalysator-technik GmbH	Alemania	20,45%
Evidal Schmöle Verwaltungsgesellschaft GmbH	Alemania	50%

5.3 Entidades dependientes y asociadas

Entidades dependientes

A 31 de diciembre de 2021 y 2020, el perímetro de consolidación del Grupo Acerinox incluye, además de Acerinox, S.A., 55 sociedades dependientes que consolidan por integración global.

El cuadro de participaciones relativo a 2021 es el que sigue:

2021					
SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL	PAÍS	PARTICIPACIÓN		SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACIÓN	AUDITORES
		COSTE (En miles de Euros)	% SOBRE EL NOMINAL		
ACERINOX (SCHWEIZ) A.G.	Mellingen -Suiza	327	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX ARGENTINA S.A.	Buenos Aires - Argentina	598	90%	ACERINOX S.A	Estudio Canil
		13	10%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX AUSTRALASIA PTY. LTD.	Sidney - Australia	385	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX BENELUX S.A. - N.V.	Bruselas - Bélgica	209	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACX DO BRASIL REPRESENTAÇÕES, LTDA	Sao Paulo - Brasil	373	100%	ACERINOX S.A	
		0	0,001%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX CHILE, S.A.	Santiago de Chile - Chile	7.545	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX COLOMBIA S.A.S	Bogotá D.C. - Colombia	68	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX DEUTSCHLAND GMBH	Langenfeld - Alemania	45.496	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX EUROPA, S.A.U	Algeciras - España	341.409	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX FRANCE S.A.S	París -Francia	18.060	99,98%	ACERINOX S.A	PWWC
		0	0,02%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX INDIA PVT LTD	Mumbai - India	155	100%	ACERINOX S.A	ISK & Associates
ACERINOX ITALIA S.R.L.	Milano - Italia	78.844	100%	ACERINOX S.A	Collegio Sindicale - Studio Revisori Associatti
ACERINOX METAL SANAYII VE TICARET L.S.	Gumussuyu /Beyoglu - Turquía	150	99,73%	ACERINOX S.A	
		0	0,27%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX MIDDLE EAST DMCC (DUBAI)	Dubái - Emiratos Árabes Unidos	10	100%	ACERINOX S.A	Al Sharid Auditing and Management Consultancy
ACERINOX PACIFIC LTD.	Wanchai - Hong Kong	7.467	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX POLSKA, SP Z.O.O	Varsovia - Polonia	25.174	99,98%	ACERINOX S.A	PWC
		4	0,02%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX RUSSIA LLC	Saint Petersburg - Rusia	100	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX SCANDINAVIA AB	Malmoe - Suecia	31.909	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX S.C. MALAYSIA SDN. BHD	Johor -Malasia	19.476	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX SHANGAI CO., LTD.	Shangai - China	1.620	100%	ACERINOX S.A	Shanghai Shenzhou Dalong
ACERINOX (SEA), PTE LTD.	Singapur - Singapur	193	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX U.K, LTD.	Birmingham - Reino Unido	28.469	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACEROL - COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE AÇOS INOXIDÁVEIS, UNIPESSOAL, LDA.	Trofa - Portugal	15.828	100%	ACERINOX S.A	PWC
BAHRU STAINLESS, SDN. BHD	Johor -Malasia	293.607	98,81%	ACERINOX S.A	PWC
COLUMBUS STAINLESS (PTY) LTD.	Middelburg - Sudáfrica	205.142	76%	ACERINOX S.A	PWC
CORPORACIÓN ACERINOX PERU S.A.C	Lima - Perú	314	100%	ACERINOX S.A	
INOX RE, S.A.	Luxemburgo	1.225	100%	ACERINOX S.A	PWC
INOXCENTER CANARIAS, S.A.U	Telde (Gran Canaria) - España	270	100%	INOXCENTER	PWC

2021					
SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL	PAÍS	PARTICIPACIÓN		SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACIÓN	AUDITORES
		COSTE (En miles de Euros)	% SOBRE EL NOMINAL		
INOXCENTER, S.L.U	Barcelona - España	17.758	100%	ACERINOX S.A	PWC
INOXFIL S.A.	Igualada (Barcelona) - España	6.247	100%	ROLDAN S.A	PWC
INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	Vitoria - España	2.705	100%	ACERINOX EUROPA, S.A.U	PWC
INOXPATE - COMÉRCIO DE PRODUCTOS DE AÇO INOXIDÁVEL, UNIPESSOAL, LDA.	Trofa - Portugal	10.693	100%	ACEROL - COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE AÇOS INOXIDÁVEIS, UNIPESSOAL, LDA.	
METALINOX BILBAO, S.A.U	Galdácano (Vizcaya) - España	3.718	100%	ACERINOX S.A	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	Kentucky - U.S.A.	545.778	100%	ACERINOX S.A	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS CANADA, INC	Canada	5.091	100%	NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS MEXICO S.A. DE C.V.	Apodaca - N.L.Mexico	18.948	100%	NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS FINANCIAL INVESTMENTS LTD.	Kentucky - U.S.A.	15	100%	ACERINOX S.A	
ROLDAN S.A.	Ponferrada - España	17.405	99,77%	ACERINOX S.A	PWC
VDM METALS HOLDING GMBH	Werdohl - Germany	313.315	100%	ACERINOX S.A	PWC
VDM METALS INTERNATIONAL GMBH	Werdohl - Germany	51.404	100%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	PWC
VDM METALS GMBH	Werdohl - Germany	102.037	100%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	PWC
VDM (SHANGHAI) HIGH PERFORMANCE METALS TRAD. CO. LTD.	Shanghai - China	200	100%	VDM METALS, GMBH.	Pan-China Certified Public Accounts
VDM HIGH PERFORMANCE METALS NANTONG CO. LTD.	Nantong - China	2.087	100%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	Pan-China Certified Public Accounts
VDM METALS AUSTRALIA PTY. LTD.	Mulgrave - Australia	1.322	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS AUSTRIA G.M.B.H.	Brunn am Gebirge - Austria	4.515	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS BENELUX B.V.	Zwijndrecht - Belgium	2.535	100%	VDM METALS, GMBH.	BDO
VDM METALS CANADA LTD.	Vaughan - Canada	336	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS DE MEXICO S.A. DE C.V.	Naucalpan de Juarez - Mexico	30	100%	VDM METALS, GMBH.	Grant Thornton
VDM METALS FRANCE S.A.S.	Saint-Priest - France	8.465	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM UNTERSTÜTZUNGSKASSE GMBH	Werdohl, Germany	0	100%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	
VDM METALS ITALIA S.R.L.	Sesto San Giovanni - Italy	10.704	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS JAPAN K.K.	Tokio - Japan	178	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS KOREA CO. LTD.	Seoul - Korea	103	100%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS UK LTD.	Claygate-Esher - UK	100	100%	VDM METALS, GMBH.	BDO
VDM METALS USA LLC	Florham Park - USA	27.649	100%	VDM METALS, GMBH.	PWC

Las actividades de las compañías del Grupo son las siguientes:

- Acerinox, S.A.: es la entidad holding del Grupo Acerinox. La Sociedad presta servicios jurídicos, contables y de asesoramiento a todas las empresas del Grupo y realiza actividades de financiación dentro del Grupo.
- Acerinox Europa, S.A.U.: fabricación y comercialización de productos planos de acero inoxidable.
- North American Stainless, Inc.: fabricación y comercialización de productos planos y largos de acero inoxidable.
- Columbus Stainless (PTY), Ltd.: fabricación y comercialización de productos planos de acero inoxidable.
- Bahru Stainless, Sdn, Bhd: laminación en frío y comercialización de productos planos de acero inoxidable.
- Roldan, S.A.: fabricación y comercialización de productos largos de acero inoxidable.
- Inoxfil, S.A.: fabricación y comercialización de alambre de acero inoxidable.
- VDM Holding Metals GmbH: es la entidad holding del Grupo de empresas que componen VDM metals.
- VDM Metals International GmbH, entidad 100% participada por VDM Holding Metals GmbH, realiza las funciones de investigación y desarrollo para el Grupo VDM, compra de materias primas, gestión de la cadena de suministros, gestión de coberturas y trading de metales, distribución de productos del Grupo VDM y cuenta además con un departamento de calidad.
- VDM Metals GmbH, es la que posee las plantas de producción y se encarga de transformar las materias primas en aleaciones de alto rendimiento.
- Inox Re, S.A.: Sociedad de reaseguro.
- Inoxplate, Comercio de productos de Aço Inoxidáveis, Unipessoal Lda: es la propietaria de la nave industrial en la que efectúa su actividad operativa la sociedad del Grupo en Portugal, Acerol, Comércio e indústria de Aços inoxidáveis, y recibe ingresos por su arrendamiento.
- North American Stainless Financial Investment, Inc.: prestación de servicios de asesoramiento en materia de comercio exterior.
- El resto de sociedades tanto directamente participadas por Acerinox, S.A como del subgrupo VDM se dedican a la comercialización de productos de acero inoxidable o aleaciones de alto rendimiento.

El cuadro de participaciones relativo a 2020 es el que sigue:

2020					
SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL	PAIS	PARTICIPACION		SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACION	AUDITORES
		COSTE (En miles de Euros)	% SOBRE EL NOMINAL		
ACERINOX (SCHWEIZ) A.G.	Mellingen -Suiza	327	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX ARGENTINA S.A.	Buenos Aires - Argentina	598	90%	ACERINOX S.A	Estudio Canil
		13	10%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX AUSTRALASIA PTY. LTD.	Sidney - Australia	385	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX BENELUX S.A. - N.V.	Bruselas - Bélgica	209	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACX DO BRASIL REPRESENTAÇÕES, LTDA	Sao Paulo - Brasil	373	100%	ACERINOX S.A	
		0	0,001%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX CHILE, S.A.	Santiago de Chile - Chile	7.545	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX COLOMBIA S.A.S	Bogotá D.C. - Colombia	68	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX DEUTSCHLAND GMBH	Langenfeld - Alemania	45.496	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX EUROPA, S.A.U	Algeciras - España	341.381	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX FRANCE S.A.S	París -Francia	18.060	99,98%	ACERINOX S.A	PWC
		0	0,02%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX INDIA PVT LTD	Mumbai - India	155	100%	ACERINOX S.A	ISK & Associates
ACERINOX ITALIA S.R.L.	Milano - Italia	78.844	100%	ACERINOX S.A	Collegio Sindicale - Studio Revisori Associatti
ACERINOX METAL SANAYII VE TICARET L.S.	Gumussuyu /Beyoglu - Turquía	150	99,73%	ACERINOX S.A	
		0	0,27%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	

2020					
SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL	PAIS	PARTICIPACION		SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACION	AUDITORES
		COSTE (En miles de Euros)	% SOBRE EL NOMINAL		
ACERINOX MIDDLE EAST DMCC (DUBAI)	Dubái - Emiratos Árabes Unidos	10	100%	ACERINOX S.A	Al Sharid Auditing and Management Consultancy
ACERINOX PACIFIC LTD.	Wanchai - Hong Kong	7.467	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX POLSKA, SP Z.O.O	Varsovia - Polonia	25.174	99,98%	ACERINOX S.A	PWC
		4	0,02%	INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	
ACERINOX RUSSIA LLC	Saint Petersburg - Rusia	100	100%	ACERINOX S.A	
ACERINOX SCANDINAVIA AB	Malmoe - Suecia	31.909	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX S.C. MALAYSIA SDN. BHD	Johor -Malasia	19.476	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX SHANGAI CO., LTD.	Shangai - China	1.620	100%	ACERINOX S.A	Shanghai Shenzhou Dalong
ACERINOX (SEA), PTE LTD.	Singapur - Singapur	193	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACERINOX U.K, LTD.	Birmingham - Reino Unido	28.444	100%	ACERINOX S.A	PWC
ACEROL - COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE AÇOS INOXIDÁVEIS, UNIPESOAL, LDA.	Trofa - Portugal	15.828	100%	ACERINOX S.A	PWC
BAHRU STAINLESS, SDN. BHD	Johor -Malasia	0	98,15%	ACERINOX S.A	PWC
COLUMBUS STAINLESS (PTY) LTD.	Middelburg - Sudáfrica	159.698	76%	ACERINOX S.A	PWC
CORPORACIÓN ACERINOX PERU S.A.C	Lima - Perú	314	100%	ACERINOX S.A	
INOX RE, S.A.	Luxemburgo	1.225	100%	ACERINOX S.A	PWC
INOXCENTER CANARIAS, S.A.U	Telde (Gran Canaria) - España	270	100%	INOXCENTER	PWC
INOXCENTER, S.L.U	Barcelona - España	17.758	100%	ACERINOX S.A	PWC
INOXFIL S.A.	Igualada (Barcelona) - España	6.247	100%	ROLDAN S.A	PWC
INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	Vitoria - España	2.705	100%	ACERINOX EUROPA, S.A.U	PWC
INOXPLATE - COMÉRCIO DE PRODUCTOS DE AÇO INOXIDÁVEL, UNIPESOAL, LDA.	Trofa- Portugal	11.043	100%	ACEROL - COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE AÇOS INOXIDÁVEIS, UNIPESOAL, LDA.	
METALINOX BILBAO, S.A.U	Galdácano (Vizcaya) - España	3.718	100%	ACERINOX S.A	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	Kentucky - U.S.A.	545.473	100%	ACERINOX S.A	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS CANADA, INC	Canada	5.091	100%	NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS MEXICO S.A. DE C.V.	Apodaca - N.L.Mexico	18.948	100%	NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	PWC
NORTH AMERICAN STAINLESS FINANCIAL INVESTMENTS LTD.	Kentucky - U.S.A.	15	100%	ACERINOX S.A	
ROLDAN S.A.	Ponferrada - España	17.405	99,77%	ACERINOX S.A	PWC
VDM METALS HOLDING GMBH	Werdohl - Germany	313.315	100,00%	ACERINOX S.A	PWC
VDM METALS INTERNATIONAL GMBH	Werdohl - Germany	51.404	100,00%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	PWC
VDM METALS GMBH	Werdohl - Germany	61.815	100,00%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	PWC

2020					
SOCIEDADES CONSOLIDADAS POR INTEGRACION GLOBAL	PAIS	PARTICIPACION		SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACION	AUDITORES
		COSTE (En miles de Euros)	% SOBRE EL NOMINAL		
VDM (SHANGHAI) HIGH PERFORMANCE METALS TRAD. CO. LTD.	Shanghai - China	200	100,00%	VDM METALS, GMBH.	Pan-China Certified Public Accounts
VDM HIGH PERFORMANCE METALS NANTONG CO. LTD.	Nantong - China	849	100,00%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	Pan-China Certified Public Accounts
VDM METALS AUSTRALIA PTY. LTD.	Mulgrave - Australia	1.322	100,00%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS AUSTRIA G.M.B.H.	Brunn am Gebirge - Austria	4.515	100,00%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS BENELUX B.V.	Zwijndrecht - Belgium	2.535	100,00%	VDM METALS, GMBH.	BDO
VDM METALS CANADA LTD.	Vaughan - Canada	336	100,00%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS DE MEXICO S.A. DE C.V.	Naucalpan de Juarez - Mexico	30	100,00%	VDM METALS, GMBH.	Grant Thornton
VDM METALS FRANCE S.A.S.	Saint-Priest - France	8.465	100,00%	VDM METALS, GMBH.	
VDM UNTERSTÜTZUNGSKASSE GMBH	Werdohl, Germany	0	100,00%	VDM METALS HOLDING, GMBH.	
VDM METALS ITALIA S.R.L.	Sesto San Giovanni - Italy	10.281	100,00%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS JAPAN K.K.	Tokio - Japan	178	100,00%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS KOREA CO. LTD.	Seoul - Korea	103	100,00%	VDM METALS, GMBH.	
VDM METALS UK LTD.	Claygate-Esher - UK	100	100,00%	VDM METALS, GMBH.	BDO
VDM METALS USA LLC	Florham Park - USA	27.649	100,00%	VDM METALS, GMBH.	PWC

Entidades asociadas

El cuadro de participaciones relativo a 2021 es el que sigue:

2021				
EMPRESAS ASOCIADAS	PAÍS	PARTICIPACIÓN		SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACIÓN
		COSTE (En miles de €)	% SOBRE EL NOMINAL	
BETINOKS PASLANMAZ ÇELIK A.S.	Turquía	0	25%	ACERINOX S.A
MOL Katalysator technik GmbH	Germany	390	20%	VDM METALS, GMBH.
Evidal Schmöle Verwaltungsgesellschaft mbH	Germany	0	50%	VDM METALS, GMBH.

En lo que se refiere a las entidades asociadas pertenecientes al Grupo VDM, se trata de dos entidades muy poco significativas para el Grupo cuya participación se encuentra valorada a coste al no intervenir en su gestión y por tanto no disponer de Estados financieros de las mismas. La entidad MOL Katalysatortechnik, GmbH se dedica a la producción y distribución de catalizadores minerales y metálicos. Por otro lado, la entidad EVIDAL Schmöle Verwaltungsgesellschaft GmbH, solo gestiona los fondos de pensiones de una de las antiguas compañías productoras.

El cuadro de participaciones relativo a 2020 es el que sigue:

2020				
EMPRESAS ASOCIADAS	PAÍS	PARTICIPACIÓN		SOCIEDAD TITULAR DE LA PARTICIPACIÓN
		COSTE (En miles de €)	% SOBRE EL NOMINAL	
BETINOKS PASLANMAZ ÇELIK A.S.	Turquía	0	25%	ACERINOX S.A
MOL Katalysator technik GmbH	Germany	390	20%	VDM METALS, GMBH.
Evidal Schmöle Verwaltungsgesellschaft mbH	Germany	0	50%	VDM METALS, GMBH.

5.4 Ampliaciones y reducciones de capital

Durante este ejercicio, la ampliación de capital más destacable se corresponde con la efectuada en la sociedad malaya Bahru Stainless, Sdn. Bhd. mencionada en la **nota 5.2**, por importe de 349,5 millones de USD.

Adicionalmente, la sociedad del Grupo Inoxplate, Lda con sede en Portugal, 100% participada por la sociedad portuguesa, Acerol, Ltda ha efectuado una devolución de aportaciones suplementarias a su matriz por importe de 350 miles de euros.

En el caso de la Sociedad VDM High Performance Metals (Nantong) Co. Ltd., durante este ejercicio se ha efectuado una ampliación de capital no dineraria, mediante la capitalización de dividendos por importe de 1.238 miles de euros.

En VDM Metals Italia Srl. se ha efectuado una ampliación de capital de su único accionista VDM Metals GmbH por importe de 420 mil euros.

Durante el ejercicio 2020 no se produjo ninguna ampliación de capital, sin embargo, la sociedad del Grupo Inoxplate, Lda efectuó una devolución de aportaciones suplementarias a su matriz por importe de 800 miles de euros.

5.5 Correcciones valorativas por deterioro de participaciones

Tanto a 31 de diciembre de 2021, como al cierre de 2020 la Sociedad matriz ha realizado un análisis de recuperabilidad de aquellas inversiones en empresas del Grupo en las que existen indicios de posible deterioro para comprobar si exceden de su valor recuperable.

De los análisis efectuados en este ejercicio, no ha sido necesario el registro de ningún deterioro en la valoración de las participaciones en empresas del Grupo. Por el contrario, se ha registrado una reversión del deterioro contabilizado en ejercicios anteriores en la Sociedad Columbus Stainless Pty. Ltd.

Columbus Stainless Pty. Ltd.

El test de deterioro realizado a 31 de diciembre de 2021 refleja un valor recuperable de 205.142 miles de euros (159.698 miles de euros en 2020), superior al valor contable de la participación, de acuerdo con la valoración en los libros de la entidad matriz, que asciende a 159.838 miles de euros (175.195 miles de euros en 2020). En consecuencia, la Sociedad ha procedido a revertir en este ejercicio el exceso de valor por importe 45.304 miles de euros.

Tanto en 2019 como en 2020 la Sociedad matriz registró deterioros de su participación en la entidad Columbus Stainless, Pty. Ltd por un importe total de 120.063 miles de euros. Tras la reversión, el importe de deterioros acumulados asciende a 74.759 miles de euros

En el ejercicio 2020, fue necesario el registro de un deterioro en la valoración de la participación en la sociedad Bahru Stainless, Sdn. Bhd, así como de la Sociedad Columbus Stainless Pty. Ltd. Por un lado, la Sociedad matriz deterioró 86.329 miles de euros correspondientes al total del valor de su participación en la sociedad Bahru Stainless Sdn. Bhd. dado que su valor recuperable, calculado en base al valor razonable menos coste de venta, resultó inferior al valor en libros de la participación. Por otro lado, en lo que se refiere a la participación de Acerinox, SA en Columbus Stainless, Ltd se deterioraron 15.498 miles de euros, dado que su valor recuperable, calculado en base al descuento de flujos de caja esperados, resultó ser inferior al valor en libros de la participación. A 31 de diciembre de 2020 el valor de la inversión, en las cuentas individuales de Acerinox, S.A. y que coincidía con su valor recuperable, ascendía a 159.698 miles de euros.

Los citados deterioros no afectan al resultado consolidado por tratarse de sociedades consolidadas por integración global. En la memoria individual de la Sociedad matriz se incluye un desglose detallado de los análisis efectuados.

NOTA 6 - INFORMACIÓN FINANCIERA POR SEGMENTOS

El Grupo se encuentra organizado internamente por segmentos operativos, que son las unidades estratégicas del negocio, las cuales están constituidas por diferentes productos y servicios que se gestionan separadamente, de forma que, para cada una de ellas, la Dirección del Grupo revisa reportes internos al menos mensualmente. Con la adquisición del Grupo VDM en 2020, surgió un nuevo segmento denominado “Aleaciones de alto rendimiento”, que incluye los productos elaborados por el Grupo VDM. Debido a las especificaciones técnicas de sus productos y mercados, la Dirección del Grupo decidió gestionar este segmento de forma separada.

Los segmentos operativos que presenta el Grupo asociados a los tipos de productos vendidos por el Grupo son los siguientes:

- Producto plano de acero inoxidable: desbastes, chapones, bobinas, chapas, flejes, discos y pletinas.
- Productos largos de acero inoxidable: barras, ángulos, alambre y alambre.
- Aleaciones de alto rendimiento: aleaciones especiales con alto contenido en Níquel. Se incluyen como parte de este segmento todas las entidades que componen el subgrupo VDM Metals.
- Otros: incluye otros productos de acero inoxidable, no incluidos en los segmentos anteriores.

Los resultados, activos y pasivos de un segmento, incluyen todos aquellos elementos imputables a ese segmento, directa o indirectamente. No existen activos significativos utilizados conjuntamente y por la importancia del producto plano, aquellos que pudieran ser atribuidos a ambos segmentos, han sido asignados al segmento de producto plano de acero inoxidable.

El segmento reconocido como “No asignado” recoge aquellas actividades propias de la entidad matriz del Grupo o no imputables a ninguno de los segmentos operativos específicos. Tal y como se describe en la **nota 1**, la actividad principal de la entidad holding, matriz del Grupo Acerinox, es la prestación de servicios jurídicos, contables y de asesoramiento a todas las empresas del Grupo, así como la realización de actividades de financiación dentro del Grupo, ya que es a través de Acerinox, S.A., donde se centraliza toda la financiación del Grupo.

El resultado del segmento “No asignado” refleja solo los gastos, tanto operativos como financieros, correspondientes a sus actividades, ya que los ingresos, al ser siempre con empresas del Grupo, han sido eliminados en consolidación. La entidad holding centraliza la mayor parte de la financiación del Grupo, tal como se puede apreciar por el importe de los pasivos del segmento “no asignado”. Es por ello que los gastos financieros del segmento son los más elevados.

Los ingresos ordinarios y todas las partidas reflejadas en la cuenta de pérdidas y ganancias por segmentos, se presentan en términos consolidados, es decir, una vez eliminados los ingresos y gastos procedentes de empresas del Grupo, salvo para las ventas entre segmentos que aparecen reflejadas de forma separada.

Los trasposos o transacciones entre segmentos se hacen bajo los términos y condiciones comerciales de mercado que estarían disponibles para terceros no vinculados.

El rendimiento de los segmentos se mide sobre su beneficio bruto de explotación y sobre el beneficio neto antes de impuestos. El Grupo considera que dicha información es la más relevante en la evaluación del segmento, en relación con otros comparables del sector.

6.1 Segmentos operativos

Los resultados por segmento para el ejercicio finalizado a 31 de diciembre de 2021 son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

	2021						
	Producto plano	Producto largo	Otros	Aleaciones de alto rendimiento	No asignado	Ajustes	Total
Cuenta de pérdidas y ganancias							
Ingresos ordinarios	5.318.261	822.878	38.103	821.885	2.316	-250.754	6.752.689
Ventas entre sectores del grupo	-237.093	-13.661				250.754	
Total ingresos ordinarios	5.081.168	809.217	38.103	821.885	2.316		6.752.689
Beneficio bruto de explotación	778.185	172.640	4.889	60.695	-27.599		988.810
Amortización	-134.665	-13.877	-156	-29.638	-767		-179.103
Pérdidas por deterioro							
Ingresos financieros	1.932	31	87	266	605		2.921
Gastos financieros	-13.355	-119	-126	-8.261	-23.419		-45.280
Diferencias de cambio	2.877	31		-3.935	-592		-1.619
Resultado antes de impuestos	634.974	158.706	4.694	19.127	-51.772		765.729
Impuesto sobre las ganancias	-165.297	-4.851	-1.014	-6.048	-3.012		-180.222
Resultado consolidado del ejercicio	469.677	153.855	3.680	13.079	-54.784		585.507
Atribuible a:							
Intereses minoritarios	13.606	19					13.625
Resultado neto atribuible al Grupo	456.071	153.836	3.680	13.079	-54.784		571.882
Balance							
Activos del segmento	4.518.057	441.829	20.412	932.402	71.132		5.983.832
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación				390			390
Inmovilizaciones materiales	1.498.611	73.008	3.815	248.361	9.728		1.833.523
Total activo consolidado	4.518.057	441.829	20.412	932.792	71.132		5.984.222
Pasivos del segmento	1.532.206	49.648	14.676	639.869	1.532.961		3.769.360
Pasivos no imputados							
Total pasivo consolidado (Excluido Patrimonio Neto)	1.532.206	49.648	14.676	639.869	1.532.961		3.769.360
Inmovilizaciones materiales	1.498.611	73.008	3.815	248.361	9.728		1.833.523
Inversiones en inmovilizado	77.286	3.457	17	20.055	512		101.327

Los pasivos no asignados se corresponden fundamentalmente con la deuda financiera de la Sociedad matriz.

Los datos relativos al ejercicio 2020 son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

	2020						Total
	Producto plano	Producto largo	Otros	Aleaciones de alto rendimiento	No asignado	Ajustes	
Cuenta de pérdidas y ganancias							
Ingresos ordinarios	3.631.504	567.044	32.629	630.866	2.416	-158.375	4.706.084
Ventas entre sectores del grupo	-150.188	-8.187				158.375	
Total ingresos ordinarios	3.481.316	558.857	32.629	630.866	2.416		4.706.084
Beneficio bruto de explotación	267.685	111.040	711	39.699	-35.757		383.378
Amortización	-140.346	-14.050	-173	-23.762	-759		-179.090
Pérdidas por deterioro	-41.159						-41.159
Ingresos financieros	7.299	3	7	90	60		7.459
Gastos financieros	-12.905	-148	-173	-8.007	-23.877		-45.110
Diferencias de cambio	774	21		3.591	1.753		6.139
Deterioro de instrumentos financieros							
Resultado antes de impuestos	81.348	96.866	372	11.611	-58.580		131.617
Impuesto sobre las ganancias	-69.804	-13.479	-423	-2.623	-2.650		-88.979
Resultado consolidado del ejercicio	11.544	83.387	-51	8.988	-61.230		42.638
Atribuible a:							
Intereses minoritarios	-6.402	-9					-6.411
Resultado neto atribuible al Grupo	17.946	83.396	-51	8.988	-61.230		49.049
Balance							
Activos del segmento	3.320.063	374.525	17.924	772.415	247.792		4.732.719
Inversiones contabilizadas aplicando el método de la participación				390			390
Inmovilizaciones materiales	1.486.664	81.867	4.453	252.383	9.890		1.835.257
Total activo consolidado	3.320.063	374.525	17.924	772.805	247.792		4.733.109
Pasivos del segmento	1.029.432	23.640	11.702	507.873	1.545.482		3.118.129
Pasivos no imputados							
Total pasivo consolidado (Excluido Patrimonio Neto)	1.029.432	23.640	11.702	507.873	1.545.482		3.118.129
Inmovilizaciones materiales	1.486.664	81.867	4.453	252.383	9.890		1.835.257
Inversiones en inmovilizado	78.438	3.834	22	18.889	396		101.579

En 2020, el beneficio bruto de explotación del segmento no asignado recoge los gastos relativos a la compra de VDM que ascendieron, tal y como se explica en la **nota 5.1** a 14.736 miles de euros.

No existen partidas significativas sin reflejo en los flujos de efectivo diferentes de amortizaciones y deterioros.

6.2 Segmentos geográficos

Al presentar la información sobre segmentos geográficos, el ingreso del segmento se determina tomando como criterio la ubicación geográfica de los clientes. Los activos del segmento se determinan en base a la ubicación geográfica de dichos activos.

A continuación se presentan los datos relativos a los segmentos geográficos, correspondientes al ejercicio 2021:

(Datos en miles de euros)

	2021						
	España	Resto de Europa	América	África	Asia	Otros	Total
Importe neto de la cifra de negocio por destino de la mercancía	499.727	2.011.860	3.286.515	351.242	544.641	11.754	6.705.739
Activos del segmento	1.286.578	1.140.829	2.384.106	513.423	654.343	4.943	5.984.222
Inmovilizaciones materiales	416.164	261.969	613.608	116.214	412.271	82	1.820.308
Inversiones inmobiliarias	3.216	9.999					13.215
Inversiones en inmovilizado	41.217	20.081	28.427	10.316	1.286		101.327

Los datos relativos al ejercicio 2020 son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

	2020						
	España	Resto de Europa	América	África	Asia	Otros	Total
Importe neto de la cifra de negocio por destino de la mercancía	331.836	1.439.886	2.162.768	189.254	515.895	28.849	4.668.488
Activos del segmento	1.225.518	923.672	1.640.445	391.574	547.125	4.775	4.733.109
Inmovilizaciones materiales	413.576	272.042	614.690	118.879	402.644	100	1.821.931
Inversiones inmobiliarias	3.085	10.241					13.326
Inversiones en inmovilizado	33.824	19.396	33.874	12.457	2.025	2	101.579

El Grupo vende en más de 80 países en los cinco continentes. Los países en los que se realizan ventas que superan el 5% del total de las ventas consolidadas en 2021 o en 2020 son los siguientes: Estados Unidos 41,47% (38,90% en 2020), Alemania 8,42% (8,36% en 2020) España 7,45% (7,26% en 2020) Italia 7,15% (6,17% en 2020) y Sudáfrica 5,07% (3,70% en 2020). Estas ventas incluyen también las realizadas por el segmento de aleaciones de alto rendimiento.

No existen transacciones, ni en 2021 ni en 2020, con ningún cliente externo que supere el 10% del total de la cifra de negocios del Grupo Consolidado.

NOTA 7 – INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y movimiento de las principales clases de activos intangibles se muestran a continuación:

(Datos en miles de euros)

COSTE	Gastos de desarrollo	Propiedad industrial	Aplicaciones informáticas y otros	Cartera de clientes	SUBTOTAL	Fondo de comercio
Saldo a 1 de enero de 2020		24.312	27.799		52.111	69.124
Combinaciones de negocios	16.620	7.964	22.430	29.200	76.214	49.829
Adquisiciones	978	160	1.556		2.694	
Trasposos			522		522	
Bajas	-1.243	-99	-107		-1.449	
Diferencias de conversión			-498		-498	
Saldo a 31 de Diciembre de 2020	16.355	32.337	51.702	29.200	129.594	118.953
Adquisiciones	791	72	2.066		2.929	
Trasposos						
Bajas		-289	-139		-428	
Diferencias de conversión			215		215	
Saldo a 31 de Diciembre de 2021	17.146	32.120	53.844	29.200	132.310	118.953
AMORTIZACION ACUMULADA Y PÉRDIDA POR DETERIORO	Gastos de desarrollo	Propiedad industrial	Aplicaciones informáticas y otros	Cartera de clientes	SUBTOTAL	Fondo de comercio
Saldo a 1 de enero de 2020		24.312	24.566		48.878	-67.889
Combinación de negocios	7.048	710	19.516		27.274	
Dotación	931	503	1.756	1.622	4.812	
Trasposos			-1		-1	
Bajas	-480	-53	-107		-640	
Diferencias de conversión			-305		-305	
Saldo a 31 de Diciembre de 2020	7.499	25.472	45.425	1.622	80.018	-67.889
Dotación	1.144	540	2.139	1.947	5.770	
Trasposos						
Bajas		-53	-139		-192	
Diferencias de conversión			136		136	
Saldo a 31 de Diciembre de 2021	8.643	25.959	47.561	3.569	85.732	-67.889
VALOR NETO	Gastos de desarrollo	Propiedad industrial	Aplicaciones informáticas y otros	Cartera de clientes	SUBTOTAL	Fondo de comercio
Coste 31 de Diciembre de 2019		24.312	27.799		52.111	69.124
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro		-24.312	-24.566		-48.878	67.889
Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2019			3.233		3.233	1.235
Coste 31 de Diciembre de 2020	16.355	32.337	51.702	29.200	129.594	118.953
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-7.499	-25.472	-45.425	-1.622	-80.018	-67.889
Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2020	8.856	6.865	6.277	27.578	49.576	51.064
Coste 31 de Diciembre de 2021	17.146	32.120	53.844	29.200	132.310	118.953
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-8.643	-25.959	-47.561	-3.569	-85.732	-67.889
Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2021	8.503	6.161	6.283	25.631	46.578	51.064

La amortización del ejercicio aparece recogida en la cuenta de pérdidas y ganancias en el epígrafe de “dotación amortización”.

A 31 de diciembre de 2021 el Grupo tiene contratos firmados para la adquisición de inmovilizado intangible por importe de 502 mil euros (1.132 mil euros en 2020).

Gastos de investigación y desarrollo

El Grupo Acerinox, por la naturaleza de su actividad y tal y como está recogido en su misión, considera estratégica la investigación, el desarrollo y la innovación. Con la incorporación de VDM Metals al Grupo Acerinox, se integraron los esfuerzos para potenciar los recursos disponibles en línea con el propósito y la estrategia global de la empresa de fomentar una innovación sostenible. La investigación y el desarrollo son uno de los pilares fundamentales del modelo de negocio de VDM. En cooperación con clientes, VDM desarrolla soluciones óptimas para los requisitos específicos de diferentes industrias, contribuyendo a hacer más eficientes sus procesos. Esto incluye el desarrollo de nuevos materiales, así como la identificación de aleaciones con potencial de alto rendimiento y la optimización de propiedades clave en las establecidas en el mercado que pueden ser calificadas para otras aplicaciones. La mayoría de los proyectos se desarrollan en colaboración con clientes e institutos de investigación que participan en los proyectos. El Grupo se encuentra mejorando la capacidad de adaptación de los departamentos de I+D+i creando estructuras de trabajo conjuntas y procesos más ágiles y flexibles.

Durante el ejercicio 2021, se creó un Comité de Innovación y Tecnología integrado por responsables de varias áreas de negocio, con el propósito de revisar las capacidades del Grupo, definir la estrategia en I+D+i, dotar de fondos suficientes e identificar los riesgos que puedan impactar significativamente en las operaciones del Grupo y definir unos objetivos a largo plazo en estos temas.

Los gastos de investigación y desarrollo llevados a cabo por la división de inoxidable del Grupo no cumplen por lo general los criterios de capitalización, por lo que son imputados a gastos, según su naturaleza, a medida que se incurren. El importe de los gastos de investigación y desarrollo e innovación tecnológica (I+D+i) contabilizados directamente como gastos del ejercicio e imputados a la cuenta de pérdidas y ganancias asciende a 14.935 miles de euros (17.283 miles de euros en 2020).

El Grupo VDM sin embargo, sí que capitaliza los proyectos de I+D+i en los que los resultados de la investigación realizada se aplican a producir nuevos productos y procesos o a mejorar de manera significativa los ya existentes, siempre que el producto o proceso resulte técnica y comercialmente viable, si el Grupo dispone de los recursos necesarios para completar el programa de desarrollo y si se considera que van a generar flujos futuros que permitan su recuperación. El total de gastos de I+D+i capitalizados en este ejercicio asciende a 791 miles de euros correspondientes a 2 proyectos (978 miles de euros correspondientes a 3 proyectos en 2020). VDM cuenta con 26 empleados que trabajan en 57 proyectos de I+D+i.

El valor razonable de los proyectos de investigación y patentes de VDM en la fecha de adquisición, valorados de acuerdo con el método "Relief from Royalty (RfR)" ascendió a 21.917 miles de euros.

Cartera de clientes

Como consecuencia de la asignación en 2020 del precio de adquisición de la compra del Grupo VDM, a los activos y pasivos netos identificados, surgieron nuevos activos intangibles derivados de la valoración de la cartera de clientes que no habían sido reconocidos contablemente hasta tal fecha en los estados financieros individuales del Grupo VDM. Para la valoración de este intangible se utilizó como metodología el exceso de Beneficios Multiperiodo.

Es práctica habitual en la industria, reconocer tanto las relaciones con clientes como la cartera de pedidos como uno de los activos intangibles más importantes que resultan de una combinación de negocios. En el proceso de asignación del precio de adquisición se evaluaron de manera conjunta ambos activos. El valor razonable estimado a la fecha de adquisición fue de 29.200 miles de euros.

Fondo de comercio

A 31 de diciembre de 2021, el fondo de comercio por importe de 49.829 miles de euros, recoge el resultante de la combinación de negocios efectuada con la adquisición del Grupo VDM. El fondo de comercio se ha atribuido a la unidad generadora de efectivo (UGE) de VDM, que pertenece en su conjunto al segmento de aleaciones de alto rendimiento.

7.1 Pérdida por deterioro del fondo de comercio

El Grupo estima anualmente el importe recuperable del fondo de comercio, o con una frecuencia mayor en el caso en el que se hubieran identificado acontecimientos indicativos de una potencial pérdida del valor. Para ello, éste se asigna a cada una de las unidades generadoras de efectivo de la empresa sobre la que se espera que recaigan los beneficios de las sinergias de la combinación de negocios.

El importe recuperable de una UGE se determina en base a cálculos del valor en uso. Estos cálculos usan proyecciones de flujos de efectivo basadas en presupuestos financieros aprobados por la Dirección que cubren un periodo de cinco años. Los flujos de efectivo más allá del periodo de cinco años se extrapolan usando las tasas de crecimiento estimadas indicadas a continuación. El valor terminal se calcula considerando valores promedios calculados en base a cifras alcanzadas en el pasado y también en el periodo presupuestado lo que permite normalizar los ciclos alcistas y bajistas.

VDM

A 31 de diciembre de 2021, el fondo de comercio que figura en balance por importe de 51,1 millones de euros, recoge principalmente, el resultante de la combinación de negocios efectuada en 2020 como consecuencia de la adquisición del Grupo VDM Metals (49,8 millones de euros). El fondo de comercio se ha atribuido a la unidad generadora de efectivo (UGE) de VDM Metals, que pertenece en su conjunto al segmento de aleaciones de alto rendimiento tal y como se explica en la **nota 5.1**.

En lo que se refiere a los presupuestos a 5 años, los volúmenes de ventas y producción estimados están basados en las capacidades actuales de acuerdo con las máquinas y equipos existentes y tienen en cuenta la evolución tanto de la demanda a futuro, como de los precios por mercados, contrastados con estimaciones de expertos independientes de la industria, como son CRU Group o SMR (Steel Metals and Market Research). La Dirección determina los costes de producción teniendo en cuenta la situación actual, los planes de eficiencia puestos en marcha y la evolución de los precios a futuro.

Los tipos de descuento usados son antes de impuestos y reflejan riesgos específicos relacionados con los segmentos relevantes. Otras hipótesis relevantes como son el tipo de cambio y los precios de materias primas, se referencian a los últimos valores registrados en los correspondientes mercados.

Con un volumen de ventas de más de 39.000 toneladas en 2021 (37.000 toneladas en 2020), VDM Metals sigue siendo el mayor fabricante de aleaciones de níquel a nivel mundial.

Según consultoras especializadas se indica una recuperación del mercado en un 5,0% hasta las 312.000 toneladas durante 2021. El mayor mercado individual de aleaciones de níquel sigue siendo Estados Unidos, seguido de China, Alemania, Japón y Corea del Sur.

El mayor sector de clientes para las aleaciones de base níquel es la industria aeroespacial. Sin embargo, para la división de Aleaciones de Alto Rendimiento los segmentos de ventas de la industria de procesos químicos y de petróleo y gas son los más importantes por su cuota de ventas.

Tras la dramática caída de 2020, según los últimos estudios de mercado, todos los mercados de usuarios finales de aleaciones de níquel se recuperaron en 2021, con la excepción de la industria aeroespacial, las aplicaciones marinas y la industria de procesos. No obstante, las perspectivas para la demanda en 2022 siguen siendo positivas en todos los segmentos, excepto las aplicaciones marinas, a pesar de la pandemia en curso.

El Grupo confía en la realización de los flujos a perpetuidad, principalmente en lo que respecta a la utilización de capacidad productiva y márgenes, utilizando una tasa de crecimiento a perpetuidad (g) del 1,8% en consonancia con la inflación esperada a largo plazo para los principales mercados donde opera VDM.

Las hipótesis clave usadas en los cálculos del valor en uso son las siguientes:

	2021	2020
Margen EBIT presupuestado (*)	7,5%	7,8%
Tasa de crecimiento medio ponderado, g (**)	1,8%	1,8%
Tasa de descuento antes de impuestos (***)	10,8%	11,8%
Tasa de descuento después de impuestos (***)	7,7%	8,3%

(*) Margen EBIT promedio del periodo de cinco años presupuestado. Definido EBIT como el resultado de explotación y expresado como margen o porcentaje sobre el importe neto de la cifra de negocios.

(**) Tasa utilizada para extrapolar flujos de efectivo más allá del periodo del presupuesto.

(***) Tasa de descuento: coste promedio ponderado del capital (WACC)

La tasa de descuento (WACC o coste medio ponderado del capital) se ha calculado considerando la referencia de los tipos de interés de la deuda soberana alemana (Bono del tesoro a 20 años), y una estructura de capital, primas de riesgo de mercado y coeficientes de empresas similares.

Respecto al valor terminal, se ha realizado un ejercicio de normalización para obtener un flujo a perpetuidad, las amortizaciones se igualan a las inversiones y la variación del fondo de maniobra se calcula también sobre cifras promedio, entendido como consistente a largo plazo, incrementado por la tasa de crecimiento (g). El margen EBIT proyectado a perpetuidad no difiere al alcanzado por VDM en ejercicios pasados.

Otras hipótesis consideradas son el precio de las materias primas, en especial el níquel, que se fijan en el momento de efectuar el presupuesto. Se extrapola y se mantiene constantes durante el periodo del análisis.

En definitiva y debido al entorno de incertidumbre que rige los mercados donde opera VDM, y la citada situación de pandemia global, el Grupo ha efectuado un análisis de probabilidad de ocurrencia de las hipótesis clave, ajustando los presupuestos esperados, así como los propios del año terminal, a valores normalizados que tienen en cuenta los resultados obtenidos en el pasado. El valor residual de los test supone un 64% (77% en el test del año 2020) del total del valor recuperable.

El test de deterioro realizado a 31 de diciembre de 2021 refleja un valor recuperable de 817.575 miles de euros (586.312 miles de euros en el año 2020), superior al valor contable, 649.349 miles de euros (574.642 miles de euros en el año 2020) en 168.226 miles de euros (11.669 miles de euros en el año 2020). En consecuencia, no es necesario el registro de deterioro en el fondo de comercio.

Para empezar a generar deterioro del valor contable, se tendría que incrementar la tasa de descuento (WACC) hasta el 8,7% (8,4% manteniendo la tasa de crecimiento en el año 2020), igualando la tasa de crecimiento (g) a cero. En cuanto al margen EBIT medio presupuestado tendría que reducirse hasta el 5,9% (7,6% en el año 2020), manteniendo las otras dos hipótesis sin cambios.

NOTA 8 - INMOVILIZADO MATERIAL

El detalle y los movimientos de los distintos elementos del inmovilizado material en 2021 y 2020 se muestran en la tabla siguiente:

(Datos en miles de euros)

COST	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	Inmovilizado en curso	TOTAL
Saldo a 31 de Diciembre de 2019	864.495	4.102.087	94.138	46.501	5.107.221
Combinaciones de negocios	120.034	407.321	63.938	9.060	600.353
Ajustes por hiperinflación	117	21	32		170
Altas	940	27.882	10.475	59.588	98.885
Trasposos	2.502	35.635	268	-38.126	279
Bajas	-915	-17.557	-4.133		-22.605
Diferencias de conversión	-44.685	-247.252	-3.882	-1.562	-297.381
Saldo a 31 de Diciembre de 2020	942.488	4.308.137	160.836	75.461	5.486.922
Ajustes por hiperinflación	198	36	69		303
Altas	3.845	33.150	8.567	52.836	98.398
Trasposos	8.266	63.639	8.040	-78.280	1.665
Bajas	-13.932	-21.815	-3.442		-39.189
Diferencias de conversión	37.250	183.204	2.656	1.651	224.761
Saldo a 31 de Diciembre de 2021	978.115	4.566.351	176.726	51.668	5.772.860

AMORTIZACION ACUMULADA Y PÉRDIDA POR DETERIORO	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	Inmovilizado en curso	TOTAL
Saldo a 31 de Diciembre de 2019	369.818	2.855.376	88.287		3.313.481
Combinaciones de negocios	39.247	261.076	45.308		345.631
Dotación	21.660	142.231	4.534		168.425
Dotación de pérdidas por deterioro		41.159			41.159
Ajustes por hiperinflación	70	17	30		117
Trasposos	8.585	31	-8.194		422
Bajas	-693	-13.342	-4.018		-18.053
Diferencias de conversión	-17.217	-165.205	-3.769		-186.191
Saldo a 31 de Diciembre de 2020	421.470	3.121.343	122.178		3.664.991
Dotación	21.909	140.481	5.019		167.409
Dotación de pérdidas por deterioro					
Ajustes por hiperinflación	120	29	68		217
Trasposos	1.875	-2.865	2.865		1.875
Bajas	-8.672	-15.541	-3.124		-27.337
Diferencias de conversión	15.649	127.585	2.163		145.397
Saldo a 31 de Diciembre de 2021	452.351	3.371.032	129.169		3.952.552

VALOR NETO	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	Inmovilizado en curso	TOTAL
Coste 31 de Diciembre de 2019	864.495	4.102.087	94.138	46.501	5.107.221
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-369.818	-2.855.376	-88.287		-3.313.481
Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2019	494.677	1.246.711	5.851	46.501	1.793.740
Coste 31 de Diciembre de 2020	942.488	4.308.137	160.836	75.461	5.486.922
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-421.470	-3.121.343	-122.178		-3.664.991
Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2020	521.018	1.186.794	38.658	75.461	1.821.931
Coste 31 de Diciembre de 2021	978.115	4.566.351	176.726	51.668	5.772.860
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-452.351	-3.371.032	-129.169		-3.952.552
Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2021	525.764	1.195.319	47.557	51.668	1.820.308

La amortización del ejercicio aparece recogida en la cuenta de pérdidas y ganancias en el epígrafe de "dotación para amortizaciones".

La diferencia entre la “dotación para amortizaciones” que aparece en la cuenta de pérdidas y ganancias y en el estado de flujos de efectivo y la suma de las dotaciones reflejadas en los cuadros de inmovilizado material, intangible, inversiones inmobiliarias y activos por derecho de uso se debe al ajuste por hiperinflación efectuado a todas las partidas de pérdidas y ganancias de la entidad de Argentina y que en el caso de la dotación por amortizaciones se eleva a 17 mil euros (14 mil euros en 2020).

Los deterioros, tanto de inmovilizado material como de fondo de comercio, si procede, se recogen en un epígrafe separado y específico de la cuenta de pérdidas y ganancias.

Combinaciones de negocio

Tal y como se explica en la **nota 5.1**, como consecuencia de la adquisición del Grupo VDM y en aplicación de la norma de combinación de negocios, el Grupo efectuó el pasado ejercicio la estimación del valor razonable de todos los activos y pasivos del Grupo VDM adquirido. En lo que se refiere al inmovilizado material, las estimaciones de valor razonable efectuadas por el experto independiente en base al método de valor de reposición menos amortización acumulada, generaron una revalorización de los activos fijos sobre los valores en libros de la entidad adquirida de 107.220 miles de euros. El importe del inmovilizado material incorporado en los Estados financieros del Grupo como consecuencia de la combinación de negocios ascendió a 254.722 millones de euros.

Inversiones

Las inversiones efectuadas en este ejercicio tanto en inmovilizado material como intangible, ascienden a 101.327 miles de euros. Del total de inversiones, en torno a 50 millones de euros se corresponden con inversiones recurrentes de mantenimiento. En el caso de Acerinox Europa el importe total de inversiones (incluyendo las de mantenimiento) asciende a 38,6 millones de euros entre las que destacan la construcción de una nueva nave en la acería que permitirá el traslado a cubierto de parte de las operaciones de recuperación metálica de escoria, se ha iniciado la obra civil de la nueva línea de corte transversal CS-6, se ha sustituido el trazado completo de los tres conductores de la línea de alta tensión y dentro del plan de digitalización, se ha instalado un equipo de inspección automática de la banda en la línea de Recocido Brillante BA2. Las inversiones efectuadas por la sociedad North American Stainless ascienden a 28,2 millones, destinadas al mantenimiento de equipos existentes, a la actualización de algunas de las líneas de producción y a la mejora de eficiencia destacando también el proyecto de mejora de la línea de decapado. En el caso de Columbus Stainless las inversiones del ejercicio ascienden a 10,3 millones de euros fundamentalmente dirigidas al mantenimiento de equipos y la actualización de sistemas. Por último, el Grupo VDM invirtió en el ejercicio 20,1 millones de euros destinados al crecimiento de la producción, mejora de la calidad del producto, seguridad, medio ambiente y mantenimiento de equipos existentes.

En el año 2020 las inversiones realizadas fueron de 101.579 miles de euros, de las cuales unos 50 millones de euros se correspondían con inversiones recurrentes de mantenimiento. El Grupo, debido a las circunstancias excepcionales derivadas de la pandemia, trató de limitar al máximo las inversiones en inmovilizado efectuadas el pasado ejercicio. En el caso de Acerinox Europa el importe total de inversiones (incluyendo las de mantenimiento) ascendió a 31 millones de euros entre las que destacaban inversiones de carácter medioambiental como la instalación de campanas de extracción cubiertas, así como la instalación de un horno cuchara que permite la optimización del proceso productivo. Las inversiones efectuadas por la sociedad North American Stainless ascendieron a 34 millones, destinadas al mantenimiento de equipos existentes, a la actualización de algunas de las líneas de producción y a la mejora de la seguridad. En el caso de Columbus Stainless las inversiones del ejercicio fueron de 12 millones de euros destacando la instalación de un horno cuchara, así como la ampliación de las naves de almacenamiento de materias primas. Por último, el Grupo VDM invirtió el pasado ejercicio 19 millones de euros en varias de sus plantas productivas, destacando la actualización de la unidad de colada continua en la planta de Unna, la instalación de un nuevo robot de soldadura en la planta de Altena y la instalación de equipos de limpieza de alambre para mejorar la calidad del producto en la planta de Werdohl.

Inmovilizado en curso

Las inversiones clasificadas en este epígrafe se desglosan como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Construcciones	6.931	5.415
Instalaciones técnicas y maquinaria	43.330	61.475
Otro inmovilizado	1.407	8.571
TOTAL	51.668	75.461

Del importe total reconocido en este epígrafe destacan 12.780 miles de euros en Acx Europa (42.782 miles de euros en 2020 correspondiente fundamentalmente al horno cuchara, que se ha puesto en marcha en este ejercicio) y 25.374 miles de euros en la sociedad americana North American Stainless (18.542 miles en 2020), 4.201 miles de euros de Columbus (1.967 en 2020) y 8.351 miles de euros en VDM (7.365 miles en 2020).

El total importe total de traspasos efectuados de inmovilizado en curso a terminado en este ejercicio asciende a 78.280 miles de euros entre las que destacan el horno cuchara de Acerinox Europa, tras haber alcanzado los volúmenes de producción y calidad óptimos determinados por la Dirección (38.126 miles en 2020).

Inmovilizado situado fuera del territorio español

El detalle del inmovilizado material situado fuera del territorio español, que incluye además las inversiones inmobiliarias es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2021		2020	
	Coste	Amortización acumulada	Coste	Amortización acumulada
Terrenos y construcciones	689.216	-289.079	659.709	-260.649
Instalaciones técnicas y maquinaria	3.167.681	-2.234.255	2.965.314	-2.010.497
Otro inmovilizado	122.919	-80.695	108.970	-74.816
Inmovilizado en curso	38.355	0	30.566	0
TOTAL	4.018.171	-2.604.029	3.764.559	-2.345.962

Cambios de estimación

Tal y como se explica en la **nota 3**, el Grupo revisa periódicamente las vidas útiles estimadas en base a las valoraciones realizadas por los técnicos de la entidad correspondiente. Tanto en 2021 como en 2020, la sociedad del Grupo Columbus Stainless ha revisado las vidas útiles de aquellos elementos cuya vida útil estaba a punto de finalizar, extendiéndola en aquellos casos en que los elementos se encontraban todavía en uso. Las mejoras tecnológicas y los planes de mantenimiento llevados a cabo de forma continua por la sociedad, hacen prever un alargamiento de vidas útiles, debido a que la compañía estima seguir obteniendo flujos de la utilización de esos activos. El valor neto contable de los activos cuyas vidas útiles han sido estimadas en este ejercicio asciende a 1.329 miles de euros y el impacto en resultados por la reducción de amortizaciones de 275 mil euros (689 mil euros en 2020 con un impacto en resultados por la reducción de amortizaciones de 561 mil euros).

El Grupo procedió a la contabilización del cambio de estimación de forma prospectiva tal y como establece la NIC 8.

Garantías

Ni a 31 de diciembre de 2021 ni 2020 existen activos comprometidos en el Grupo como garantía de deudas con entidades de crédito.

Compromisos

A 31 de diciembre de 2021 el Grupo tiene contratos firmados para la adquisición de nuevos equipos e instalaciones por importe 27.786 miles de euros entre los cuales destacan 12.220 miles de euros se corresponden con las inversiones contratadas por Acerinox Europa, 5.000 miles de euros son las contratadas por la sociedad North American Stainless, 2.211 miles de euros corresponden a Columbus y 7.726 miles de euros por el Grupo VDM.

A 31 de diciembre de 2020, el Grupo tenía contratos firmados para la adquisición de nuevos equipos e instalaciones cuyos importes ascendían a 32.623 miles de euros entre los cuales destacaban 18.700 miles de euros se correspondían con inversiones contratadas por Acerinox Europa y 8.359 miles de euros por la sociedad North American Stainless y 3.801 miles de euros por el Grupo VDM.

Capitalización de intereses

El importe de la capitalización de intereses asciende en este ejercicio a 20 mil euros correspondientes a la sociedad Columbus Stainless (26 miles de euros en 2020, correspondientes también a la misma sociedad del Grupo). La tasa de capitalización en el año 2021 ha sido del 5,86% (6,77% en 2020).

Enajenaciones de inmovilizado

La pérdida por venta o retiro de inmovilizaciones materiales registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias en 2021 en el epígrafe "Otros gastos de explotación" asciende a 8.392 miles de euros (4.544 miles de euros en 2020), que se corresponden en su mayoría con bajas de repuestos de inmovilizado de los almacenes del Grupo, bien por obsoletos o bien porque han sido utilizados para trabajos de mantenimiento, así como activos incorporados en la nave industrial de Francia, que no estaban totalmente amortizados, y que ha habido que dar de baja con motivo de su venta.

La ganancia por venta o retiro de inmovilizaciones materiales registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias en 2021 en el epígrafe "Otros ingresos de explotación" asciende a 10.470 miles de euros que se corresponden fundamentalmente con la venta de dos naves industriales del Grupo en Alemania y Francia (754 miles de euros en 2020 correspondientes con la venta de una nave industrial en el Reino Unido de la Sociedad Acerinox UK, Ltd y que estaba clasificada como inversiones inmobiliarias).

Medio ambiente

Los elementos de inmovilizado cuyo fin es la minimización del impacto ambiental y la protección y mejora del medio ambiente, a 31 de diciembre de 2021 y 2020, son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

Naturaleza y destino	2021		2020	
	Valor bruto	Amortización Acumulada	Valor bruto	Amortización Acumulada
Tratamiento de aguas	106.357	-83.378	98.729	-74.727
Neutralización de ácidos	61.936	-46.252	59.970	-43.553
Tratamiento de emisiones gaseosas	88.955	-70.586	83.247	-68.185
Sistema automático de adiciones	8.445	-6.914	8.095	-6.473
Otros elementos	120.587	-95.843	113.687	-88.080
Total	386.280	-302.973	363.728	-281.018

En el ejercicio 2021 el Grupo ha recibido subvenciones relacionadas con medio ambiente por importe de 7.171 miles de euros, en su mayoría relacionadas con la compensación de costes de las emisiones indirectas de gases de efecto invernadero. En 2020 se recibieron 2.088 mil euros por este mismo concepto. Ambas subvenciones han sido reconocidas como ingresos en el ejercicio en la partida de "otros ingresos de explotación".

Durante el presente ejercicio 2021, el Grupo ha incurrido en unos gastos medioambientales ordinarios por importe de 111.281 miles de euros (91.084 miles de euros en 2020).

Elementos de inmovilizado no afectos a la explotación

El Grupo tiene como elementos de inmovilizado material no afectos a la explotación varias naves industriales, las cuales se encuentran todas clasificadas como inversiones inmobiliarias. El detalle y las valoraciones de dichos inmuebles aparecen desglosados en la **nota 9**.

Otra información

A 31 de diciembre de 2021 y 2020, no existen litigios, embargos, ni ninguna medida análoga que pudiera afectar a los elementos del inmovilizado material.

Las sociedades del Grupo tienen contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a los que están sujetos los elementos del inmovilizado material. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

8.1 Correcciones valorativas por deterioro

Tal y como establece la NIC 36, y tal y como se menciona en las políticas contables (**nota 2.11**), el Grupo evalúa al cierre de cada ejercicio si existen indicios de deterioro de valor de los activos. Se deteriorará el valor de un activo cuando su importe en libros exceda a su importe recuperable. El Grupo considera que existen indicios de deterioro cuando se produce una disminución significativa del valor del activo, cambios significativos en el entorno legal, económico o tecnológico que puedan afectar a la valoración de los activos, obsolescencia o deterioro físico, activos ociosos, bajos rendimientos de los activos, planes de discontinuación o reestructuración, pérdidas continuadas en la entidad o desviación sustancial respecto a las estimaciones realizadas. Es decir, para la evaluación de la existencia de indicios de deterioro, se consideran tanto fuentes externas de información (cambios tecnológicos, variaciones significativas de los tipos de interés de mercado, valores de mercado de los activos), como internas (evidencias de obsolescencia, pérdidas continuadas en la entidad y desviación sustancial respecto a las estimaciones realizadas, etc).

El inmovilizado tanto material como intangible del Grupo supone un 32,5% del total de los activos del Grupo. Si hacemos un desglose por compañía, encontramos que las fábricas concentran el 95% del total de las inmovilizaciones tanto materiales como intangibles del Grupo, siendo el 5% restante el correspondiente al resto de las 33 filiales:

FILIALES	2021	2020
ACERINOX EUROPA, S.A.U.	19,95%	19,65%
ROLDAN, S.A.	1,04%	1,11%
INOXFIL, S.A.	0,16%	0,17%
NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	31,76%	31,72%
COLUMBUS STAINLESS PTY Ltd	6,34%	6,48%
BAHRU STAINLESS	22,24%	21,70%
GRUPO VDM METALS	13,55%	13,75%
Resto de filiales	4,96%	5,42%
TOTAL	100,00%	100,00%

Debido a que los activos individuales no generan entradas de efectivo por sí solas, ya que es necesaria la finalización de todo el proceso productivo, la estimación del deterioro no se realiza de forma individualizada sino asignando los activos a las unidades generadoras de efectivo. En el caso de las fábricas, las unidades generadoras de efectivo mínimas que pueden ser consideradas engloban cada una de las fábricas en su conjunto.

Acerinox obtuvo en 2021 los mejores resultados de su historia, en un entorno muy complicado por el COVID-19 en el que se vio obligada a parar, ocasionalmente, la producción de alguna de sus fábricas y a compaginar el trabajo presencial con el teletrabajo en puestos de oficinas, estableciendo nuevas rutinas, pero siempre priorizando la Seguridad y la Salud. El contexto también le obligó a adaptarse a nuevos modelos de gestión por las interrupciones de las cadenas de suministro de proveedores y clientes, como consecuencia, todo ello, de la pandemia. Además, en algunas de las geografías en las que el Grupo se ubica, tuvo que operar con altísimos precios de la energía y del transporte, a lo que se sumó el reto de gestionar la crisis logística mundial.

En un escenario tan complejo, la Compañía alcanzó sus mejores resultados como consecuencia tanto de su acertada gestión como de unas condiciones de mercado propicias.

Acerinox demostró la flexibilidad necesaria para amoldarse a la volatilidad de la situación, a lo que también contribuyó la diversificación de productos (con la incorporación de las aleaciones de alto rendimiento), la solidez financiera, la mejora de la eficiencia, entre otras razones. Al mismo tiempo, las condiciones de mercado estuvieron marcadas por una evolución de la demanda favorable que permitió sucesivas subidas de precio de productos en diferentes regiones.

En el sector de los aceros inoxidables, la mayor confianza en la economía y la mejora de la actividad, en gran medida gracias a las esperanzas depositadas en el efecto de las vacunas, impulsaron la demanda y el consumo de acero inoxidable. Aunque con diversos momentos de inestabilidad derivados de los diferentes brotes y variantes del COVID-19, en 2021 se registró un crecimiento en las principales regiones de producción en las que, además, se mantuvieron unos inventarios muy bajos a lo largo de toda la cadena de suministro. Durante el ejercicio continuó la recuperación iniciada en el segundo semestre de 2020. Todos los sectores se comportaron favorablemente, a excepción del de la automoción, que continuó afectado por la escasez de los semiconductores. La rápida recuperación de los principales países consumidores, unida a los elevados precios de transporte y el aumento en los plazos de entrega, contribuyó a limitar las importaciones en todo el mundo.

Todas las entidades del Grupo han tenido resultados positivos en el ejercicio y han superado con creces las estimaciones que se efectuaron el año pasado para 2021, por lo que no se han producido indicios de deterioro.

En el caso de la fábrica del Grupo en Malasia, Bahru Stainless, ha tenido un comportamiento sensiblemente mejor, comparado con el ejercicio 2020, batiendo holgadamente los presupuestos de este ejercicio 2021. Sin embargo, teniendo en cuenta que el Grupo en ejercicios anteriores registró correcciones valorativas el Grupo ha decidido revisar las valoraciones efectuadas el pasado ejercicio.

Bahru Stainless Sdn. Bhd.

Es la fábrica de más reciente creación del Grupo Acerinox, situada en Johor, Malasia. Opera principalmente en los mercados de la zona ASEAN donde se mantiene un importante diferencial de precios con el resto de los mercados internacionales en gran parte debido a la sobrecapacidad mantenida en los últimos años en el mercado chino y la consecuente presión en el mercado internacional, y especialmente en la región Asia-Pacífico. Además, los diferentes países de Asean y en general de Asia reaccionaron a la sobrecapacidad china instaurando medidas antidumping o proteccionistas en sus mercados locales.

La supresión de las ayudas a la exportación, unida al control de emisiones de CO2 ejercido desde Pekín (enmarcado en un esfuerzo de reducción de emisiones y consumo energético dentro de la Agenda Verde), corrigieron la sobreoferta que caracterizó al mercado en los últimos años en China. Esta situación provocó un incremento de precios en la región manteniéndose fuerte la demanda. La celebración en el país, en febrero de 2022, de los Juegos Olímpicos de Invierno, junto con las inversiones en instalaciones e infraestructuras derivadas de este evento, potenció la demanda.

Durante el año, China registró un crecimiento mínimo de producción lo que, unido a una reducción de exportaciones como consecuencia de dar respuesta a las necesidades del mercado interno, estabilizó el mercado en la región.

En el Sudeste asiático, Indonesia volvió a aumentar sus producciones, continuando su liderazgo de precios en la zona. En cuanto a Malasia, el año estuvo marcado por el "lockdown" sufrido en verano y que forzó el cierre de todos los servicios no esenciales. Una vez recuperada la actividad, la respuesta del mercado fue muy positiva, siguiendo la tendencia del resto del Sudeste asiático.

En conclusión, la evolución de la fábrica del Grupo en Malasia, Bahru Stainless, ha tenido un comportamiento sensiblemente mejor comparado con el ejercicio 2020, batiendo holgadamente los presupuestos de este ejercicio 2021. Teniendo en cuenta que el Grupo en ejercicios anteriores registró correcciones valorativas que ascienden a 138.393 miles de euros (97.234 en 2019 y 41.159 en 2020) en relación a los activos fijos de esta UGE, el Grupo ha decidido solicitar de nuevo el apoyo de un experto independiente, que ya se contrató tanto en 2019 como en 2020, para la determinación del valor recuperable a 31 de diciembre de 2021.

En ese contexto, dicho experto independiente ha realizado la estimación del valor recuperable (premisa del valor razonable menos coste de venta) en el contexto de un análisis de prueba de deterioro bajo la perspectiva de un participante del mercado y considerando el escenario actual de incertidumbre.

Las hipótesis clave empleadas han sido las siguientes:

- Tasa de descuento (WACC): rango 9,75%-10% (9,25%)
- Margen EBIT (resultado de explotación, en porcentaje sobre el importe neto de la cifra de negocios): rango: 1,8%-2,0% (1,6%)

Como resultado del ejercicio anteriormente descrito, se ha determinado que el valor recuperable de Bahru Stainless Sdn. Bhd a 31 de diciembre de 2021 se encuentra en el rango de 287.956 miles de euros y 315.865 miles de euros, siendo el valor en libros de la UGE de 296.060 miles de euros, por lo que no se ha procedido a registrar deterioro adicional ni reversión de la corrección valorativa registrada en ejercicios anteriores. El rango se ha obtenido aplicando los valores de sensibilidad mencionados, tanto en la tasa de descuento WACC como en el margen EBIT presupuestado.

Análisis de deterioro efectuados en 2020

Las sociedades que presentaron indicios de deterioro fueron Bahru Stainless Sdn. Bhd., Columbus Stainless PTY Ltd, Acerinox Europa S.A.U., Roldan, S.A., Inoxfil, S.A. y Acerinox S.C. Malaysia Sdn. Bhd.

Los análisis efectuados en el pasado ejercicio determinaron que había que efectuar un deterioro en la sociedad Bahru Stainless Sdn. Bhd. por 47.152 miles de dólares (41.159 miles de euros), sin registrar ningún deterioro en el resto de activos de la compañía.

En las otras compañías analizadas, el valor recuperable de sus activos estaba por encima del valor contable y por tanto no se registró ningún deterioro. Asimismo, los análisis de sensibilidad efectuados también permitían concluir que era necesario un cambio sustancial de todas las hipótesis, para empezar a generar deterioro.

NOTA 9 – INVERSIONES INMOBILIARIAS

El Grupo clasifica en esta categoría los edificios de su propiedad que se mantienen para la obtención de rentabilidad, bien mediante arrendamiento o bien a través de la revalorización y posterior venta de los mismos, y que no están ocupadas por el Grupo.

El Grupo cuenta con varias naves industriales clasificadas en esta categoría tanto en España como en otros países, y propiedad de diferentes filiales. Se trata de naves industriales que en su momento se utilizaron para desarrollar la actividad comercial y que actualmente han quedado inutilizadas por lo que la intención del Grupo es destinarlas a su alquiler o venta.

El detalle de los movimientos de las inversiones inmobiliarias en 2021 y 2020 se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

COSTE	2021	2020
Saldo de apertura	17.499	20.771
Traspasos	825	0
Bajas	-179	-3.096
Diferencias de conversión	0	-176
Saldo a 31 de diciembre	18.145	17.499
AMORTIZACION ACUMULADA Y PÉRDIDA POR DETERIORO	2021	2020
Saldo de apertura	4.173	4.428
Dotación	285	299
Traspasos	615	0
Bajas	-143	-524
Diferencias de conversión	0	-30
Saldo a 31 de diciembre	4.930	4.173
VALOR NETO	2021	2020
Coste 31 de Diciembre	18.145	17.499
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-4.930	-4.173
Valor neto en libros a 31 de Diciembre	13.215	13.326

En este ejercicio se ha reclasificado una nave industrial del Grupo en España de inmovilizado material a inversiones inmobiliarias dado que ha dejado de utilizarse para la actividad industrial y se ha decidido destinarla a su alquiler o venta. Por otro lado, se ha vendido una de las naves clasificadas en esta categoría cuyo valor neto contable ascendía a 36 mil euros. Los ingresos obtenidos por esta venta ascienden a 63 mil euros.

El pasado ejercicio se produjo la venta de una nave industrial que la filial del Grupo Acerinox, UK, Ltd tenía en Reino Unido. El valor neto contable de la nave enajenada era de 2.572 miles de euros, siendo el importe de la venta de 3.327 miles de euros. La Sociedad generó una plusvalía en ese ejercicio de 718 mil euros que aparecen registrados en la cuenta de pérdidas y ganancias del Grupo en la partida de "otros ingresos de explotación"

Los ingresos totales por arrendamiento de las naves alquiladas han ascendido a 300 miles de euros en 2021 (378 miles de euros en 2020). Los gastos operativos asociados, incluyendo reparaciones y mantenimiento, han ascendido a 241 miles de euros (215 miles de euros en 2020).

El valor de mercado de todas las inversiones inmobiliarias está por encima de sus valores contables y asciende a 31 de diciembre de 2021 a 20.778 miles de euros (19.190 miles de euros en 2020). Esta valoración atiende a variables observables en el mercado como son las ofertas y los precios por metro cuadrado de locales disponibles en el área geográfica de las inversiones inmobiliarias del Grupo, por lo que la determinación del valor razonable se clasifica dentro de la jerarquía de NIVEL 2 de acuerdo con la política establecida en la **nota 2.12.5**.

NOTA 10 - ACTIVOS POR DERECHO DE USO (ARRENDAMIENTOS)

El detalle y movimiento en el ejercicio de los activos por derecho de uso valorados de acuerdo con el valor actual de los pagos por arrendamiento futuros es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

COSTE	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	Inmovilizado en curso	TOTAL
Saldo a 31 de Diciembre de 2020	10.939	7.124	5.148		23.211
Combinaciones de negocio					
Altas	422	1.734	2.549		4.705
Revalorizaciones		311			311
Trasposos					
Bajas	-255	-2.758	-1.048		-4.061
Diferencias de conversión	110	4	298		412
Saldo a 31 de Diciembre de 2021	11.216	6.415	6.947		24.578

AMORTIZACION ACUMULADA Y PÉRDIDA POR DETERIORO	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	Inmovilizado en curso	TOTAL
Saldo a 31 de Diciembre de 2020	2.345	3.485	2.129		7.959
Combinaciones de negocio					
Dotación	1.779	2.150	1.695		5.624
Revalorizaciones					
Trasposos					
Bajas	-252	-2.287	-1.045		-3.584
Diferencias de conversión	44	2	133		179
Saldo a 31 de Diciembre de 2021	3.916	3.350	2.912		10.178

VALOR NETO	Terrenos y construcciones	Instalaciones técnicas y maquinaria	Otro inmovilizado	Inmovilizado en curso	TOTAL
Coste 31 de Diciembre de 2020	10.939	7.124	5.148		23.211
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-2.345	-3.485	-2.129		-7.959
Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2020	8.594	3.639	3.019		15.252
Coste 31 de Diciembre de 2021	11.216	6.415	6.947		24.578
Amortización acumulada y pérdidas por deterioro	-3.916	-3.350	-2.912		-10.178
Valor neto en libros a 31 de Diciembre de 2021	7.300	3.065	4.035		14.400

Los gastos por intereses sobre los pasivos por arrendamiento reconocidos por el Grupo a 31 de diciembre de 2021 ascienden a 288 miles de euros (207 mil euros en 2020). El tipo de interés utilizado es el implícito en el arrendamiento, o el tipo de interés incremental del endeudamiento del arrendatario, cuando aquel no resulta fácilmente estimable.

El importe de los gastos por arrendamientos, correspondientes a activos de escaso valor o arrendamientos a corto plazo y que aparecen recogidos como “gastos de explotación” de la cuenta de pérdidas y ganancias ascienden a 13.596 miles de euros (9.794 miles de euros en 2020).

El plazo de los contratos de arrendamiento del Grupo y el importe de los pagos restantes desde el 31 de diciembre de 2021 es el que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
	Importe de los pagos futuros	Importe de los pagos futuros
Hasta 2 años	6.651	5.701
entre 2-5 años	3.464	5.338
entre 5-10 años	942	1.700
Más de 10 años	1.483	1.578
TOTAL	12.540	14.317

El importe de los contratos a más de 10 años se corresponde fundamentalmente con un terreno, que la sociedad del Grupo Inoxcenter, S.L.U, tiene arrendado al consorcio de la zona Franca de Barcelona, sobre el que el Grupo tiene construida una nave industrial de su propiedad.

El saldo de los pasivos por arrendamientos a 31 de diciembre de 2021 asciende a 12.540 miles de euros, recogidos en su mayoría en la partida de “otros pasivos financieros no corrientes” (14.317 miles de euros en 2020).

Como consecuencia de la crisis sanitaria derivada del coronavirus COVID-19, el Grupo no ha visto sustancialmente modificados ninguno de sus contratos, ni ha obtenido concesiones significativas en forma de reducción de los pagos por arrendamiento.

NOTA 11 - EXISTENCIAS

El detalle de este epígrafe del balance de situación a 31 de diciembre es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Materias primas y otros aprovisionamientos	481.199	358.823
Productos en curso	594.214	343.121
Productos terminados	605.376	403.986
Subproductos, residuos y materias recuperables	95.821	76.259
Anticipos	0	299
TOTAL	1.776.610	1.182.488

Dentro del epígrafe materias primas y otros aprovisionamientos, se recogen 34.746 miles de euros correspondientes a la valoración de los derechos de emisión que posee el Grupo al cierre de este ejercicio (16.721 miles de euros en 2020).

La variación de productos en curso y terminados en este ejercicio, de acuerdo con los saldos de balance a 31 de diciembre de 2021 y 2020 que figuran en el cuadro anterior, difiere de la que figura en la cuenta de resultados como consecuencia de las diferencias de conversión.

El coste de los bienes vendidos ha sido calculado de acuerdo con la política definida en la **nota 2.13 y** asciende a 5.505 millones de euros en 2021 (4.109 millones de euros en 2020).

En el ejercicio 2021, el Grupo, con el fin de valorar sus existencias a valor neto de realización en aquellos casos, en que éste era inferior al coste, ha registrado un ajuste por importe de 10.948 miles de euros. En 2020 se registró un ajuste por importe de 14.281 miles de euros.

Compromisos

A 31 de diciembre de 2021, el Grupo consolidado tiene compromisos de compra de materia prima por importe de 322.810 miles de euros (176.163 miles de euros en 2020), en línea con los actuales niveles de actividad y los elevados costes de las materias primas. A estas mismas fechas, no existen compromisos firmes de ventas, aunque existen pedidos formalizados sobre los cuales el Grupo no prevé ninguna circunstancia que impida su entrega fuera de los plazos acordados.

No existen en el Grupo existencias de ciclo superior a un año por lo que no se han capitalizado gastos financieros.

Las sociedades del Grupo tienen contratadas varias pólizas de seguro para cubrir los riesgos a los que están sujetas las existencias. La cobertura de estas pólizas se considera suficiente.

11.1 Derechos de emisión

El Grupo clasifica los derechos de emisión como existencias.

El 13 de julio de 2021, se aprobó el acuerdo que determina la asignación final gratuita de derechos de emisión de gases de efecto invernadero a las entidades españolas sujetas al régimen de comercio de derechos, para el periodo 2021-2025. La fase IV del Régimen de Comercio de derechos de emisión de la Unión Europea abarca los años 2021-2030 y se divide en dos periodos de asignación 2021-2025 y 2026-2030.

El reparto por años de los derechos asignados a la sociedad del Grupo, Acerinox Europa, S.A.U., es el que se detalla a continuación:

2021	2022	2023	2024	2025
178.752	178.752	178.752	178.752	178.752

Las asignaciones para la empresa del Grupo, Roldan, S.A, han sido las siguientes:

2021	2022	2023	2024	2025
16.492	16.492	16.492	16.492	16.492

La entidad del Grupo VDM Metals también dispone de derechos de emisión de CO₂, los cuales fueron incorporados al Grupo en el momento de la adquisición. Las asignaciones gratuitas obtenidas por VDM son inferiores a las necesidades de las plantas, por lo que es necesario la adquisición de derechos en el mercado. La compañía valora los derechos adquiridos a coste de adquisición y sin contraprestación en la cuenta de subvenciones. Ante la significativa subida de precios y las expectativas a futuro, el Grupo decidió introducir un plan de compras a largo plazo, adquiriendo el 100% de los derechos que espera utilizar hasta el año 2023, cubriéndose así de las oscilaciones de los precios. Esta compra se ha efectuado a precios muy competitivos y muy inferiores a las cotizaciones actuales.

El número de derechos incorporados al grupo en el momento de la adquisición fue de 107.947 derechos, que fueron valorados a su valor razonable de ese momento, el cual vino determinado por su precio de cotización a la fecha (23,38 euros /derecho). El importe reconocido en existencias en la fecha de adquisición fue de 2.523 miles de euros.

El movimiento durante los ejercicios 2021 y 2020 de los derechos de emisión ha sido el siguiente:

	Número de derechos	Valoración (en miles de euros)
Saldo 31/12/19	1.057.872	12.249
Combinación de negocios	107.947	1.529
Asignación del ejercicio	291.039	6.787
Bajas	-302.680	-3.843
Saldo 31/12/20	1.154.178	16.721
Asignación del ejercicio	225.973	11.902
Adquisiciones	190.739	10.334
Permuta	7.730	153
Bajas	-286.618	-4.363
Saldo 31/12/21	1.292.002	34.746

En el ejercicio 2021 se han consumido 357.257 derechos de emisión de CO₂ que serán entregados a la Administración en 2022 (255.084 en 2020 entregados en 2021). El Grupo no ha vendido los derechos sobrantes.

Las emisiones de Gases de Efecto Invernadero se verifican anualmente por un organismo externo acreditado de acuerdo a la norma ISO 14.064. Además, tanto Acerinox Europa como VDM se incluyen en el Régimen de Comercio de Derechos de Emisión de CO₂ de la Unión Europea (RCDE UE).

El gasto del ejercicio correspondiente a las emisiones de CO2 y que aparece recogido dentro del epígrafe “otros gastos de explotación” asciende a 9.253 miles de euros en 2021 (3.841 miles de euros en 2020). El importe del gasto se corresponde con el valor asignado a los derechos consumidos en el ejercicio y que equivale al valor de mercado de dichos derechos en el momento de su asignación.

Las bajas del ejercicio corresponden a los derechos de emisión de CO2 consumidos en el ejercicio anterior y que han sido auditadas por un experto independiente con resultado satisfactorio.

Los derechos de emisión han sufrido un incremento de precios muy significativo durante este ejercicio, desde un precio promedio de 25 euros/derecho en 2020 a 80 euros al cierre de 2021. Sin embargo, este incremento no ha tenido apenas impacto en el Grupo dado que las fábricas españolas disponen de derechos asignados suficientes para cubrir sus necesidades. Tal y como se describe en la política contable de la **nota 2.13.1** cualquier incremento en los precios de los derechos cuya asignación ha sido efectuada de forma gratuita se verá compensado por un ingreso por subvenciones, no afectando así a la cuenta de resultados del Grupo.

El Grupo no comercializa con los derechos de emisión de CO2, tan solo adquiere, en caso necesario, aquellos requeridos para consumo interno. No existen en el Grupo contratos a futuro para la adquisición de derechos de emisión.

No existe ninguna contingencia significativa relacionada con sanciones previstas por este concepto.

NOTA 12 – INSTRUMENTOS FINANCIEROS

12.1 Consideraciones generales

Un instrumento financiero es un contrato que da lugar a un activo financiero en una empresa, y simultáneamente, a un pasivo financiero o a un instrumento de patrimonio en otra. El Grupo reconoce un instrumento financiero en su balance cuando se convierte en parte obligada del contrato o negocio jurídico.

12.2 Categorías de activos y pasivos financieros

Los activos financieros de la empresa, al cierre del ejercicio son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

Clases	Instrumentos financieros a largo plazo						Instrumentos financieros a corto plazo					
	Instrumentos de patrimonio		Valores representativos de deuda		Créditos, derivados y otros		Instrumentos de patrimonio		Valores representativos de deuda		Créditos, derivados y otros	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Préstamos y partidas a cobrar					3.437	2.284					839.744	507.440
Inversiones mantenidas hasta vencimiento												
Instrumentos de patrimonio:												
- Valorados a valor razonable con cambios en otro resultado global	10.729	7.821										
- Valorados a coste	396	287										
Activos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias		43			45	287					8.766	22.227
Derivados de cobertura					1.017						6.449	
TOTAL	11.125	8.151	0	0	4.499	2.571	0	0	0	0	854.959	529.667

Cuentas Anuales Consolidadas

Los pasivos financieros de la empresa al cierre del ejercicio son los siguientes:

(Datos en miles de euros)

Clases Categorías	Instrumentos financieros a largo plazo						Instrumentos financieros a corto plazo					
	Deudas con entidades de crédito		Obligaciones y otros valores negociables		Derivados y otros		Deudas con entidades de crédito		Obligaciones y otros valores negociables		Derivados y otros	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Pasivos financieros a coste amortizado	1.293.494	1.335.039	74.750	74.650	15.830	20.105	483.271	278.034	1.634	1.634	1.446.680	987.559
Pasivos a valor razonable con cambios en pérdidas y ganancias					8	88					6.999	14.109
Derivados de cobertura					2.437	8.368					5.515	3.685
TOTAL	1.293.494	1.335.039	74.750	74.650	18.275	28.561	483.271	278.034	1.634	1.634	1.459.194	1.005.353

12.2.1 Activos financieros a coste amortizado

El detalle de los activos financieros valorados a coste amortizado a 31 de diciembre es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Clientes	772.681	463.796
Deudas con el personal	903	879
Administraciones Públicas	45.098	26.921
Otros deudores	13.033	11.296
Ajustes por periodificación	12.942	9.745
Depósitos y fianzas	68	59
Otros créditos	69	375
Correcciones valorativas por incobrabilidad	-5.050	-5.631
TOTAL	839.744	507.440

El importe que figura como deuda a cobrar de las Administraciones públicas se corresponde fundamentalmente con las liquidaciones de IVA a ingresar.

El incremento en la partida de clientes y cuentas a cobrar se debe fundamentalmente al incremento de la actividad en todas las fábricas tras la pandemia que afectó al ejercicio 2020 y a la recuperación de precios del mercado de los aceros inoxidables.

Tal y como se explica en las normas de valoración, el Grupo valora las cuentas a cobrar a su precio de transacción, siempre que no tengan un componente financiero significativo, se esperen recibir en el corto plazo y el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no sea significativo. El Grupo no dispone de saldos a cobrar cuyo plazo exceda de un año.

Las correcciones valorativas por incobrabilidad corresponden íntegramente a clientes. Su movimiento es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Saldo inicial	5.631	4.656
Combinación de negocios	0	855
Dotación	483	968
Aplicación	-58	-242
Reversión	-1.010	-519
Diferencias de conversión	4	-87
Saldo a 31 de Diciembre	5.050	5.631

Las variaciones de los saldos de correcciones valorativas se incluyen en el epígrafe “otros gastos de explotación” de la cuenta de pérdidas y ganancias.

Durante el ejercicio 2021 y 2020 no se han devengado intereses procedentes de activos financieros deteriorados.

No existen correcciones valorativas por incobrabilidad relacionadas con partes vinculadas ni en 2021 ni en 2020.

A 31 de diciembre de 2021, ciertas sociedades del Grupo tienen cedidas sin recurso cuentas a cobrar por importe de 286.538 miles de euros a entidades financieras a cambio de efectivo (204.009 miles de euros en 2020). Los importes cedidos se dan de baja contablemente por cumplir las condiciones establecidas en la NIIF 9 respecto a la transferencia de riesgos y beneficios.

En la **nota 12.2.3** se incluye un detalle de las líneas de factoring de las que dispone el Grupo.

12.2.2 Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar

Un detalle de este epígrafe del balance de situación consolidado a 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Proveedores y acreedores por prestación de servicios	1.318.061	880.520
Deudas con el personal	55.008	38.612
Proveedores de inmovilizado	12.017	12.147
Impuestos y Seguridad social	41.127	41.745
Dividendo a pagar	0	47
Otros acreedores	5.984	5.367
Provisiones corrientes	14.483	9.121
TOTAL	1.446.680	987.559

Del importe que figura como deudas por impuestos y seguridad social, la mayor parte se corresponde con importes a pagar derivados de las liquidaciones del IVA y con retenciones sobre el impuesto sobre la renta de las personas físicas. Un importe de 4.264 miles de euros se corresponde con deudas con la seguridad social (4.867 miles de euros en 2020).

El incremento en la partida de proveedores y acreedores por prestación de servicios se debe fundamentalmente al incremento de la actividad en todas las fábricas tras la pandemia que afectó al ejercicio 2020 y al incremento de los precios de las materias primas.

En relación con la información a incorporar en la memoria por aplicación de la Resolución de 29 de enero de 2016 del Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, el periodo medio de pago a proveedores de las empresas españolas que forman parte del Grupo Acerinox, y una vez descontados los pagos efectuados a empresas del Grupo, es el que se detalla a continuación:

	2021	2020
	Días	Días
Periodo medio de pago a proveedores	63 días	73 días
Ratio de operaciones pagadas	64 días	75 días
Ratio de operaciones pendientes de pago	58 días	54 días

	Importe	Importe
Total pagos realizados	1.501.556	1.948.440
Total pagos pendientes	303.307	239.428

El presente cuadro incluye los pagos efectuados a cualquier proveedor, ya sea nacional o extranjero, y excluye las empresas del Grupo.

12.2.3 Deudas con entidades de crédito y obligaciones emitidas

El detalle de los epígrafes de deuda financiera del balance de situación consolidado a 31 de diciembre de 2021 y 2020, que incluyen tanto la deuda con entidades de crédito como las obligaciones emitidas en este ejercicio por el Grupo, es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	No corriente		Corriente	
	2021	2020	2021	2020
Obligaciones emitidas	74.750	74.650	1.634	1.634
Préstamos de entidades de crédito	1.293.494	1.335.039	483.271	278.034
Total deuda no corriente	1.368.244	1.409.689	484.905	279.668

En la actualidad existe una colocación privada emitida en julio de 2014 y en la que Deutsche Bank AG, London Branch actuó como entidad colocadora, por importe de 75 millones de euros, a un plazo de 10 años.

El vencimiento de la deuda viva a 31 de diciembre de 2021 es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2022	2023	2024	2025	2026 y siguientes	TOTAL
Deudas financieras	484.905	384.150	399.771	273.671	310.652	1.853.149
Total deuda financiera	484.905	384.150	399.771	273.671	310.652	1.853.149

Los datos relativos a 2020 eran los siguientes:

(Datos en miles de euros)

	2021	2022	2023	2024	2025 y siguientes	TOTAL
Deudas financieras	279.668	310.399	338.637	451.437	309.216	1.689.357
Total deuda financiera	279.668	310.399	338.637	451.437	309.216	1.689.357

El desglose de la deuda por divisa es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	Deudas no corrientes		Deudas corrientes	
	2021	2020	2021	2020
EUR	1.359.415	1.389.316	398.129	207.344
USD	8.829	20.373	9.175	
ZAR			77.601	72.324
TOTAL	1.368.244	1.409.689	484.905	279.668

El desglose de la deuda por tipo de interés es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	Deudas no corrientes		Deudas corrientes	
	2021	2020	2021	2020
Fijo	625.844	643.861	58.200	145.967
Variable	742.400	765.828	426.705	133.701
TOTAL	1.368.244	1.409.689	484.905	279.668

La deuda a tipo fijo incluye sólo aquella deuda contratada originalmente a tipo fijo (tanto bancaria como de colocaciones privadas) y no aquella en la que se han contratado derivados para fijar el tipo de interés.

De la deuda a tipo variable existen contratos de permuta financiera para cubrir el tipo de interés por importe de 570 millones de euros (**nota 12.2.6**)

Las deudas con entidades de crédito y colocaciones privadas contratadas a tipo fijo a 31 de diciembre de 2021 y cuyo valor contable es de 684.044 miles de euros, tienen un valor razonable de 716.188 miles de euros. El valor razonable de dichas deudas a 31 de diciembre de 2020 ascendía a 838.886 miles de euros (valor contable de 789.828 miles de euros).

Los tipos de interés de los préstamos a tipo de interés variable se revisan con una periodicidad inferior a un año.

El coste medio ponderado de los instrumentos de financiación en euros al cierre del ejercicio 2021 era de un 1,21% antes de coberturas, para un total al cierre de 1.758 millones de euros, del 1,88% para un importe de 20 millones de financiación en dólares americanos y del 6,38% para un importe de 1.402 millones de financiación en rands sudafricanos. En cuanto al ejercicio 2020, el coste de los préstamos en euros era de un 1,35% antes de coberturas para un importe de 1.597 millones de euros, del 2,24% para un importe de 25 millones de dólares y del 6,14% para un importe de 1.303 millones de financiación en rands sudafricanos.

El Grupo tiene instrumentos financieros derivados de permuta financiera de tipos de interés que permiten el intercambio de deuda a tipo de interés variable por deuda a tipo de interés fijo, que se describen en la **nota 12.2.6**.

A 31 de diciembre de 2021 existen intereses devengados pendientes de pago por deudas con entidades de crédito por importe de 1.819 miles de euros (1.688 miles de euros en 2020). Además, los intereses de las obligaciones emitidas, devengados y no pagados al cierre del ejercicio 2021 es de 1.634 miles de euros (1.634 miles de euros en 2020).

El importe total de los gastos por intereses calculados por valoración de los préstamos a coste amortizado, utilizando la tasa de interés efectiva, asciende a 1.317 miles de euros (1.055 miles euros en 2020).

El Grupo Acerinox mantiene líneas de financiación en vigor con entidades financieras y colocaciones privadas a 31 de diciembre de 2021 por importe de 2.582 millones de euros, (2.544 millones de euros a 31 de diciembre de 2020), así como líneas aprobadas para factoring sin recurso por importe de 520 millones de euros (520 millones de euros a 31 de diciembre de 2020). El importe dispuesto de las líneas de financiación a 31 de diciembre de 2021 asciende a 1.853 millones de euros, (1.689 millones de euros dispuestos a 31 de diciembre de 2020) y 287 millones de las líneas de factoring (204 millones de líneas de factoring dispuestos a 31 de diciembre de 2020).

Algunas sociedades del Grupo tienen contratadas con diversas entidades financieras operaciones de confirming para la gestión del pago a los proveedores. Los pasivos comerciales cuya liquidación se encuentra gestionada por las entidades financieras se muestran en el epígrafe "acreedores comerciales y otras cuentas por pagar" hasta el momento en el que se ha producido su liquidación, cancelación o expiración. El Grupo utiliza el confirming únicamente como instrumento de pago, pero facilita a sus proveedores la posibilidad de financiarse a través de los mismos. En lo que se refiere al Grupo Acerinox, el pago de las facturas se efectúa a su vencimiento sin obtener ningún tipo de ventaja económica de la utilización del confirming.

Principales operaciones de financiación acometidas en el ejercicio

Las operaciones de financiación más relevantes de este ejercicio son:

- Conversión en préstamos sostenibles de dos préstamos a largo plazo con Caixabank y Banco Sabadell, contratados en 2020, por importe de 80 millones de euros cada uno para financiar la compra del Grupo VDM Metals.
- Renovación del contrato de Factoring Sindicado entre varias filiales del Grupo Acerinox y Abanca, BBVA, Banca March, Banco Sabadell, Bankinter, Banque Marocaine du Commerce Extérieur International, Caixabank y Santander Factoring y Confirming por importe de 370 millones de euros hasta el 30 de junio de 2023, con la posibilidad de renovación tácita de un año más.
- Firma de tres préstamos nuevos: un préstamo sostenible a tipo fijo con BBVA de 50 millones de euros con vencimiento 4 años; y dos préstamos a tipo variable, uno con Bankinter de 20 millones de euros con vencimiento en 2025, y otro con Banco Santander por importe de 50 millones de euros con vencimiento en 2025.
- Renegociación de cinco préstamos a largo plazo mejorando las condiciones económicas y extendiendo el vencimiento final de los mismos por importe total de 325 millones de euros: 50 millones de euros firmados con Banca March y un inversor institucional con vencimiento final en 2028; 100 millones de euros con Banco Santander con vencimiento final en 2023; 85 millones de euros con Kutxabank con vencimiento final en 2026; 60 millones de euros con Unicaja con vencimiento final en 2028; y 30 millones de euros con Grupo Caja Rural con vencimiento final en 2026. De los importes anteriores, 20 millones de euros han sido deuda nueva tanto en el préstamo de Kutxabank como en el de Unicaja y 10 millones de euros en el de Grupo Caja Rural.
- Novación de dos préstamos a largo plazo que tenía firmados Acerinox S.A. con Banco Sabadell por importe de 125 millones de euros y 80 millones de euros, en un único préstamo sostenible de 205 millones de euros rebajando el coste de la financiación e incrementando el vencimiento final hasta 2026.
- Firma de una póliza de crédito con Liberbank de 10 millones de euros y con vencimiento en 3 años, bajo el aval del ICO.
- Asimismo, para mantener la liquidez del Grupo, se han renovado ocho pólizas de crédito en euros y cuatro pólizas de crédito en dólares, mejorando las condiciones de financiación y extendiendo el plazo un año más, por importe total en torno a 430 millones de euros.

- Adicionalmente, VDM Metals ha firmado un préstamo con Intesa Sanpaolo de 30 millones de euros con vencimiento en 18 meses y con posibilidad de extenderlo otros 18 meses adicionales.

En el caso de las renegociaciones de deuda, el Grupo ha evaluado la importancia de las modificaciones efectuadas para determinar si son sustancialmente diferentes, de acuerdo con los criterios establecidos en la norma de valoración definida en la **nota 2.12.3**, y ha procedido registrar los efectos de algunos de los nuevos acuerdos como si se trataran de una cancelación y un alta simultánea de un nuevo préstamo. Durante este ejercicio, el importe de las comisiones reconocidas en resultados por el préstamo firmado con Sabadell, que se ha dado de baja del pasivo asciende a 126 miles de euros.

Las operaciones de financiación más destacables durante 2020 fueron:

Operaciones llevadas a cabo antes del Estado de Alarma:

- Refinanciación de un préstamo con Banco Sabadell en enero de 2020 por importe de 125 millones de euros en el que se mejoraron las condiciones de financiación e incrementado el vencimiento final hasta 2025.
- Firma de una póliza de crédito entre Acerinox Europa S.A.U. y Caixabank en febrero de 2020 por importe de 20 millones de euros.
- Firma de cinco préstamos a largo plazo por un importe total de 350 millones de euros para financiar la compra del Grupo VDM Metals en marzo. Estos préstamos se cerraron con cinco entidades financieras (BBVA, Caixabank, Sabadell, ICO y Liberbank) por un importe de 80 millones de euros con las cuatro primeras entidades financieras, con vencimiento final en 5 años con las tres primeras entidades y en 8 años con el ICO y de 30 millones de euros para el caso de Liberbank con vencimiento final en 7 años.

Operaciones más relevantes llevadas a cabo después del Estado de Alarma:

- En el mes de junio, se firmó un préstamo a largo plazo con Banco Cooperativo Español de 20 millones de euros con vencimiento final en 5 años.
- Asimismo, se renovaron cuatro operaciones de financiación bajo el aval del ICO con la finalidad de facilitar al Grupo Acerinox la liquidez suficiente para paliar los efectos económicos del COVID-19. En este sentido, se renovaron dos pólizas de crédito, una con Banco Sabadell por importe de 80 millones de euros y la otra con BBVA por importe de 50 millones de euros. Además, en junio de 2020, se firmó un préstamo a tres años con Banco Santander por importe de 100 millones de euros, dispuestos el 1 de julio de 2020 y en octubre de 2020 otro préstamo a tres años con Bankinter por importe de 10 millones de euros. Adicionalmente, se firmó una póliza de crédito nueva con Bankia también bajo el aval de ICO por importe de 45 millones de euros.
- Finalmente, para continuar garantizando la liquidez del Grupo se renovaron pólizas de crédito a corto plazo por importe total de 244 millones de euros y 105 millones de dólares

El Grupo Acerinox ha atendido de manera satisfactoria los importes de sus deudas financieras a su vencimiento.

Los movimientos de la deuda a largo plazo con entidades de crédito, sin incluir las obligaciones emitidas, son los que se detallan a continuación:

(Datos en miles de euros)

	Deudas no corrientes		Deudas corrientes	
	2021	2020	2021	2020
Saldo inicial	1.335.039	977.187	278.034	318.197
Combinación de negocios	0	120.386	0	4.519
Altas	492.534	687.613	248.670	147.327
Amortización de deuda	-283.870	-257.511	-295.924	-373.893
Intereses a coste amortizado	1.317	915	-21	510
Trasposos a corto plazo	-252.676	-193.551	252.676	193.361
Diferencias de conversión y otros	1.150	0	-164	-11.987
Saldo a 31 de diciembre	1.293.494	1.335.039	483.271	278.034

La conciliación de los movimientos de la deuda a largo y corto plazo, con el estado de flujos de efectivo es la siguiente:

- Los ingresos procedentes de recursos ajenos registrados en el estado de flujos de efectivo son los que se detallan a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Subvenciones de capital		3.761
Obligaciones		
Deuda largo con entidades de crédito	489.999	694.234
Deuda corto con entidades de crédito	248.670	140.705
Otras deudas (Arrendamientos financieros)	2.130	732
Total ingresos por recursos ajenos	740.799	839.432

- Los reembolsos de deudas registrados en el estado de flujos de efectivo tienen el siguiente desglose:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Subvenciones de capital		
Obligaciones		
Deuda largo con entidades de crédito	-283.870	-264.132
Deuda corto con entidades de crédito	-295.924	-367.273
Otras deudas (Arrendamientos financieros)	-6.047	-5.256
Total reembolso de pasivos con interés	-585.841	-636.661

Endeudamiento a largo plazo condicionado al cumplimiento de ratios

a) Ratios vinculados a resultados

Actualmente, ningún contrato de préstamo firmado por Acerinox S.A. posee convenants vinculados a ratios que tienen en cuenta los resultados del Grupo. Excepcionalmente está la deuda incorporada de VDM, en la que se compromete a mantener durante toda la vida del Syndicated Revolving Credit Facility que mantiene con Deutsche Bank, HSBC, Unicredit y Helaba los ratios financieros de cumplimiento trimestral que relacionan la deuda financiera neta consolidada con el EBITDA ajustado durante los últimos doce meses, un ratio de cobertura de intereses y un importe mínimo de patrimonio neto. A principios de 2021, el Grupo VDM Metals obtuvo una dispensa de sus convenants financieros durante cinco trimestres, incluido hasta marzo de 2022. A cambio, se ha comprometido a mantener unos niveles mínimos de beneficios operativos y liquidez. Si bien, el 31 de diciembre de 2021, con fecha efectiva 1 de enero de 2022, VDM Metals ha solicitado la eliminación de la dispensa de sus convenants financieros.

b) Ratios vinculados a fondos propios

Tres préstamos firmados en el primer semestre de 2020 para la adquisición de VDM están condicionados al cumplimiento de los ratios financieros referidos al mantenimiento de niveles mínimos de fondos propios a nivel consolidado y que se corresponde con los préstamos firmados con BBVA, CaixaBank e ICO por importe de 80 millones de euros cada uno.

Además de estos tres préstamos existen otros tres contratos de financiación condicionados al cumplimiento de ratios financieros referidos también al mantenimiento de niveles mínimos de fondos propios a nivel consolidado. Se trata del préstamo firmado en marzo de 2017 y novado en diciembre de 2021 con Banca March y un inversor institucional por importe de 50 millones de euros y cedido a un Fondo de Titulización en el mismo momento de la firma, el préstamo firmado con el Banco Europeo de Inversiones ("BEI") en diciembre de 2017 por importe de 70 millones de euros y el préstamo firmado en marzo de 2018 con el Instituto de Crédito Oficial ("ICO") por importe de 100 millones de euros. Este tipo de ratios son práctica habitual de mercado en financiaciones a estos plazos, ya que el préstamo firmado con Banca March tiene un plazo de 7 años, el BEI de 10 años y el ICO de 8 años.

Adicionalmente, la Sociedad del Grupo Columbus Stainless, tiene una financiación estructurada ("Borrowing Base Facility"), que también está sujeta al cumplimiento de un ratio referido al mantenimiento de un nivel mínimo de fondos propios en dicha Sociedad. Esta línea de financiación se reconoce en el balance por su importe dispuesto, en la partida "pasivos financieros con entidades de crédito" del pasivo corriente. A 31 de diciembre de 2021 el importe dispuesto de esta financiación asciende a 1.402 millones de ZAR. Al cierre de 2020 el importe dispuesto de esta financiación ascendía a 1.303 millones de ZAR.

Tanto Acerinox S.A. como VDM y Columbus Stainless Ltd han cumplido a cierre del presente ejercicio (al igual que en 2020) con todos los ratios exigidos por los contratos mencionados anteriormente.

12.2.4 Determinación del valor razonable

Tal y como se establece en las políticas contables, el Grupo valora a valor razonable los activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global y los instrumentos financieros derivados.

Los instrumentos financieros valorados a valor razonable, se clasifican, según el método de valoración, en las siguientes jerarquías:

NIVEL 1: precios cotizados en mercados activos

NIVEL 2: otras variables, distintas de los precios cotizados, observables en el mercado

NIVEL 3: variables no observables en el mercado

A 31 de diciembre de 2021 y 2020, la situación en el Grupo es la que sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021			2020		
	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3
Activos financieros disponibles para la venta	10.729			7.821		
Derivados financieros (activos)		16.276			22.514	
TOTAL	10.729	16.276	0	7.821	22.514	0
	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3
Derivados financieros (pasivos)		14.959			26.250	
TOTAL	0	14.959	0	0	26.250	0

No se han producido transferencias entre niveles de valoración de activos o pasivos financieros valorados a valor razonable.

En lo que respecta a los instrumentos financieros clasificados en el Nivel 2, el Grupo utiliza técnicas de valoración generalmente aceptadas, que tienen en cuenta los tipos de cambio spot y futuros a la fecha de la valoración, tipos de interés a plazo, diferenciales de tipos de interés y riesgo crediticio tanto del Grupo como de la contraparte, es decir, de las instituciones financieras con las que opera. Para la determinación de los valores razonables de los contratos de futuros sobre materias primas cotizadas en el LME ("London Metal Exchange") el Grupo tiene en cuenta la diferencia entre los precios futuros cotizados en el LME de la referida materia prima al vencimiento contratado y el precio futuro fijado en cada contrato.

El pasado ejercicio, debido a la combinación de negocios llevada a cabo por el Grupo, se determinaron en la fecha de adquisición los valores razonables de los activos y pasivos adquiridos en ese momento. En la **nota 5.1** se incluye información detallada acerca de los métodos de valoración empleados.

12.2.5 Activos financieros a valor razonable con cambios en resultado global

Se reconocen en este apartado las acciones que el Grupo no mantiene con intención de vender y que ha designado en esta categoría en el momento inicial.

El valor de los activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global asciende al cierre del ejercicio a 11.125 miles de euros, de los cuales 10.729 miles de euros se corresponden con la participación de Acerinox, S.A. en la sociedad japonesa Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation (Nippon), sociedad cotizada en la Bolsa de Tokio. Dicho valor se corresponde con el valor razonable de las acciones a 31 de diciembre de 2021 y coincide con su cotización al cierre. En lo que respecta a 2020, el valor de los activos financieros a valor razonable con cambios en otro resultado global ascendía a 8.151 miles de euros, de los cuales 7.821 miles de euros se corresponden con la participación de Acerinox, S.A. en la sociedad japonesa Nippon.

El valor de cotización a 31 de diciembre de 2021 de las acciones de Nippon era de 1.879 JPY por acción (1.328 JPY por acción a 31 de diciembre de 2020). Acerinox, S.A. posee 747.346 acciones de dicha Sociedad, lo que representa un porcentaje poco significativo de participación en el Grupo japonés. El importe de la revalorización, reconocido en este ejercicio en otro resultado global ha ascendido a 2.908 miles de euros (-2.294 miles de euros en 2020).

El 17 de junio de 2021, Nippon Steel Stainless Steel Corporation vendió un 7,9% del capital de Acerinox, la mitad de su posición, a través de una colocación acelerada. El 1 de octubre vendió el 7,9% restante y completó la salida del capital de Acerinox, por lo que esta entidad ha dejado de ser vinculada al Grupo. La participación de Nippon en Acerinox, SA al cierre del ejercicio 2020 ascendía a un 15,81%.

Acerinox, S.A. no ha efectuado ni en 2021 ni en 2020 ninguna compra ni enajenación de acciones de Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation.

Adicionalmente, en el ejercicio 2015 la Sociedad del Grupo Acerinox Europa adquirió una participación minoritaria del 8,48%, en la sociedad Fortia Energía, S.L., cuyo objeto social es la adquisición de energía eléctrica por cuenta de sus socios, por un importe de 276 mil euros. Esta participación permite a las fábricas españolas del Grupo acceder a precios más competitivos de las tarifas eléctricas. Esta participación está valorada al coste de adquisición, al no disponerse de datos suficientes para poder hacer una valoración a valor razonable. El Grupo, en cualquier caso, no considera que existan indicios de deterioro.

12.2.6 Instrumentos financieros derivados

Como se detalla en la **nota 4**, y en relación con el riesgo de mercado, el Grupo está sometido fundamentalmente a tres tipos de riesgos en sus actividades: riesgo de tipo de cambio, riesgo de tipos de interés y riesgo de variación de los precios de las materias primas. Para cubrir sus exposiciones a determinados riesgos, el Grupo utiliza instrumentos financieros derivados.

El Grupo clasifica en la categoría de activos y pasivos a valor razonable con cambios en resultados, los instrumentos financieros derivados que no cumplen los requisitos para registrarse de acuerdo con la contabilidad de coberturas. Aquellos que cumplen los requisitos para considerarse instrumentos de cobertura se clasifican en la categoría de derivados de cobertura y se contabilizan de acuerdo con la norma de valoración recogida en la **nota 2.12.4**.

El desglose de los instrumentos financieros derivados clasificados por categorías es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2021		2020	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
Derivados de cobertura	7.466	7.952	0	12.053
Derivados a valor razonable con cambios en resultados	8.811	7.007	22.514	14.197
TOTAL	16.277	14.959	22.514	26.250

En el siguiente cuadro se muestra un desglose de los instrumentos financieros derivados del Grupo a 31 de diciembre de 2021 y 2020 clasificados por tipo de riesgo cubierto:

(Datos en miles de euros)

	2021		2020	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
Seguros de tipo de cambio	8.005	7.007	18.496	10.449
Permutas de tipos de interés	980	5.608	0	12.053
Contratos a futuros de commodities	7.292	2.344	4.018	3.748
TOTAL	16.277	14.959	22.514	26.250

Riesgo de tipo de cambio

El Grupo opera en muchos países y factura en diversas monedas, dependiendo del país donde facture. Es por ello, que contrata determinados instrumentos financieros, con objeto de cubrir los riesgos ligados a sus flujos de efectivo derivados de la liquidación de saldos en moneda extranjera. Las operaciones contratadas consisten fundamentalmente en la compra-venta a plazo de moneda extranjera.

El Grupo cubre mediante instrumentos financieros derivados, la mayor parte de las transacciones comerciales y financieras que se efectúan en moneda diferente de la moneda funcional de cada país.

El modelo de negocio de la entidad es cubrir el riesgo de tipo de cambio mediante la utilización de instrumentos financieros derivados y existe una relación económica entre la partida cubierta y el instrumento de cobertura. El Grupo clasifica la mayor parte de los contratos de seguros de cambio en la categoría de instrumentos financieros a valor razonable con cambios en resultados.

La utilización de estos instrumentos permite que cualquier variación en los tipos de cambio que pudiera afectar a los activos o pasivos en divisa, se vea compensada con una variación por el mismo importe del derivado contratado. Las variaciones en el derivado, se registran contra la cuenta de pérdidas y ganancias, compensando las variaciones que se producen en las partidas monetarias registradas en moneda extranjera. Al no cumplir las condiciones para considerarse contablemente como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo, la revalorización de estos derivados se registra en la partida de "revalorización de instrumentos financieros a valor razonable" de la cuenta de pérdidas y ganancias.

A 31 de diciembre de 2021, el importe contabilizado en la cuenta de pérdidas y ganancias por la valoración de estos derivados a valor de mercado, ha sido negativo y asciende a -3.229 miles de euros (-4.346 miles de euros en el año 2020). Las diferencias positivas de cambio obtenidas por el Grupo en el ejercicio ascienden a 1.610 miles de euros positivos (10.485 miles de euros de beneficio en 2020). Las diferencias entre ambos importes se deben fundamentalmente a los diferenciales de tipo de interés entre las divisas que intervienen en el seguro de cambio contratado.

Todos los contratos de seguros de cambio a 31 de diciembre de 2021 cubren fundamentalmente saldos deudores (activos) y acreedores (pasivos) tanto por operaciones comerciales como por operaciones de financiación entre empresas del Grupo. A 31 de diciembre de 2021, el valor razonable de los seguros de cambio contratados por el Grupo asciende a 998 miles de euros (8.047 miles de euros en 2020), de los cuales 8.005

Cuentas Anuales Consolidadas

miles de euros están registrados en el activo (18.496 miles de euros en 2020) y 7.007 miles de euros en el pasivo (10.449 miles de euros en 2020). De los mismos, no existe ningún seguro de cambio, ni al cierre de 2021 ni en 2020, que se haya registrado de acuerdo con la contabilidad de coberturas. En este ejercicio, se han detraído del estado consolidado del resultado global e incluido en el resultado del ejercicio -156 mil euros (-143 miles de euros en 2020).

La gran mayoría de los contratos de compra y venta a plazo de divisa contratados por el Grupo son a plazo inferior a un año.

A 31 de diciembre de 2021, el Grupo tiene contratos para operaciones de divisa utilizados por importe de 739 millones de euros por ventas de divisa y 329 millones de euros por compras de divisa. A 31 de diciembre de 2020 se encontraban utilizados 345 millones de euros por ventas de divisa y 453 millones de euros por compras de divisa. El desglose por divisa de los mencionados contratos a plazo es como sigue:

(Datos en miles)

	2021		2020	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
USD	530.626	363.093	550.582	337.280
EUR	130.000	7.214	33.209	5.380
GBP	37.970	400	36.792	2.396
SEK			2.800	18
CAD	7.411	25	3.044	2
AUD	7.064		9.045	2.011
NZD	1.655		422	
JPY	4.986.661	413.284	2.539.974	97.248
MYR	240.800		223.291	
KRW		5.763.587		

Tanto a 31 de diciembre de 2021, como en 2020 no existen préstamos con entidades bancarias, tomados en divisa distinta a la moneda funcional, por lo que el Grupo ya no dispone de instrumentos financieros derivados con el fin de cubrir la exposición tanto al riesgo de divisa como al riesgo de tipo de interés.

Riesgo de tipo de interés

Con el objeto de cubrir el riesgo de tipo de interés de parte de las deudas con entidades financieras, tanto no corrientes como corrientes, el Grupo tiene contratados a 31 de diciembre de 2021 las siguientes operaciones de permutas financieras:

	Nocional contratado	Importe pendiente	Vencimiento
De tipo variable a fijo	30 millones EUR	25 millones EUR	2023
De tipo variable a fijo	70 millones EUR	70 millones EUR	2028
De tipo variable a fijo	50 millones EUR	20 millones EUR	2022
De tipo variable a fijo	100 millones EUR	85 millones EUR	2026
De tipo variable a fijo	50 millones EUR	50 millones EUR	2024
De tipo variable a fijo	160 millones EUR	160 millones EUR	2024
De tipo variable a fijo	80 millones EUR	80 millones EUR	2025
De tipo variable a fijo	80 millones EUR	80 millones EUR	2028

El tipo medio de las financiaciones en euros que tienen cobertura de tipos de interés a través de un instrumento financiero derivado, y que ascienden al cierre del ejercicio a 570 millones de euros, es del 1,14% (1,16% en 2020). En ambos casos se incluye el margen de crédito de dichos préstamos.

A cierre de 2021 y de 2020 no existe ninguna cobertura de tipo de interés en otra divisa distinta del euro.

Todos los derivados de tipo de interés cumplen a 31 de diciembre de 2021 con las condiciones para ser considerados como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo.

Tal y como se explica en la **nota 4.1.2**, en este ejercicio no se ha cerrado ninguna nueva operación de permuta financiera.

En 2020 el Grupo contrató dos operaciones de permuta financiera con CaixaBank y BBVA, con el objetivo de cubrir el riesgo de tipo de interés de las deudas contratadas a un tipo de interés variable con CaixaBank e ICO en plazos e importes equivalentes a los flujos derivados de los préstamos asociados a cada instrumento. El notional de los préstamos cubiertos fue de 160 millones de euros. Ambos derivados de tipo de interés cumplen a 31 de diciembre de 2021 con las condiciones para ser considerados como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo.

Los datos a 31 de diciembre de 2020 eran:

	Nocional contratado	Importe pendiente	Vencimiento
De tipo variable a fijo	30 millones EUR	30 millones EUR	2023
De tipo variable a fijo	70 millones EUR	70 millones EUR	2028
De tipo variable a fijo	50 millones EUR	40 millones EUR	2022
De tipo variable a fijo	100 millones EUR	95 millones EUR	2026
De tipo variable a fijo	50 millones EUR	50 millones EUR	2024
De tipo variable a fijo	160 millones EUR	160 millones EUR	2024
De tipo variable a fijo	80 millones EUR	80 millones EUR	2025
De tipo variable a fijo	80 millones EUR	80 millones EUR	2028

El valor razonable de las permutas financieras de tipo de interés, se basa en los valores de mercado de instrumentos financieros derivados equivalentes en la fecha del balance de situación y asciende a -4.628 miles de euros (-12.053 miles de euros a 31 de diciembre de 2020). Estos importes aparecen registrados en el balance de situación consolidado del Grupo en las siguientes partidas:

	2021		2020	
	Corrientes	No corrientes	Corrientes	No corrientes
Otros activos financieros		980		
Otros pasivos financieros	3.171	2.437	3.685	8.368

Los instrumentos derivados contratados cumplen a 31 de diciembre de 2021 y 2020 las condiciones para ser considerados como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo, por lo que las pérdidas y ganancias no realizadas derivadas de su valoración a valor razonable se han imputado al estado consolidado del resultado global por importe de 3.766 miles de euros (-6.569 miles de euros en 2020).

Durante el ejercicio 2021 se han traspasado del estado consolidado del resultado global e incluido en el resultado del ejercicio 3.627 miles de euros (2.957 miles de euros traspasados del estado consolidado del resultado global y llevados a resultados en 2020). Éstos, unidos a los -156 miles de euros derivados de las coberturas de divisa mencionadas en el apartado anterior, totalizan los 3.471 miles de euros que figuran en el Estado Consolidado del resultado global (-143 mil euros en 2020 y un total de 2.814 miles de euros).

El Grupo ha documentado la eficacia de los derivados contratados para ser calificados contablemente como instrumentos de cobertura tal y como se detalla en la **nota 2.12.4**. Las operaciones de cobertura se han contratado en plazos y por importes equivalentes a los flujos derivados de los préstamos asociados a cada instrumento. No se han producido inefectividades en los instrumentos financieros considerados de cobertura ni en 2021 ni en 2020.

Riesgo de variación en los precios de las materias primas

Tal y como se explica en la **nota 4.1.3** el Grupo está sometido al riesgo de volatilidad de los precios de las materias primas, al no poder repercutir a los clientes en el precio de venta dichas oscilaciones. Esto ocurre fundamentalmente en la división de aleaciones especiales. Las aleaciones de alto rendimiento, tienen un alto contenido metálico, fundamentalmente de Níquel, pero también de otros metales que cotizan en la Bolsa de Metales de Londres (LME). Es por ello que VDM utiliza instrumentos financieros derivados, con el fin de poder garantizar precios fijos a sus clientes y asegurar que los mismos están alineados con sus costes, de forma que le permita mantener los márgenes. Los instrumentos financieros utilizados consisten en la contratación de futuros sobre los precios cotizados en la Bolsa de Metales de Londres (LME).

Hasta este ejercicio, VDM no había aplicado contabilidad de coberturas en ninguna de las coberturas económicas del Grupo y cualquier derivado utilizado se ha valorado al valor razonable, reconociendo los cambios de valor en pérdidas y ganancias en la partida de "otros ingresos de explotación".

La aplicación de contabilidad de coberturas es voluntaria, y la decisión de aplicarla se toma individualmente para cada transacción. Para evitar la volatilidad que la valoración de estos derivados ocasiona en la cuenta de resultados del Grupo, se efectuó al cierre del pasado ejercicio un análisis del modelo económico y las relaciones de cobertura llevados a cabo por la división de aleaciones de alto rendimiento para evaluar la posible aplicación de contabilidad de coberturas a dichos derivados. De esta forma, se ha procedido para los nuevos derivados de commodities contratados a partir del 1 de enero de 2021, a la documentación de las relaciones y se ha puesto en marcha un modelo que garantiza la eficacia de la cobertura, de forma que a partir de esta fecha el Grupo ha empezado a aplicar contabilidad de cobertura para el registro de estos instrumentos financieros.

Cuentas Anuales Consolidadas

Los nominales de compra y venta contratados por el Grupo al cierre del ejercicio y su valoración a valor razonable es la que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	Nominal	Valor razonable derivado	
		Activo	Pasivo
Compra	108.312	7.289	19
Venta	28.039	2	2.325
TOTAL		7.291	2.344

Todos los activos y pasivos por instrumentos financieros derivados de esta categoría son corrientes a excepción de 37 mil euros que aparecen recogidos como activos financieros no corrientes en el balance de situación (95 mil euros en 2020).

Del total de instrumentos financieros contratados para cubrir este riesgo, 4.141 miles de euros cumplen las condiciones para ser considerados como instrumentos de cobertura de flujos de efectivo y 805 miles de euros se contabilizan a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias al tratarse de instrumentos contratados con anterioridad al inicio de la documentación de las relaciones de cobertura. A 31 de diciembre de 2021 las pérdidas y ganancias no realizadas derivadas de la valoración a valor razonable e imputadas al estado consolidado del resultado global ascienden a 4.141 miles de euros. Durante este ejercicio no se han traspasado ningún saldo por estas coberturas del estado consolidado del resultado global al resultado del ejercicio.

NOTA 13 - EFECTIVO Y OTROS MEDIOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

El detalle de este epígrafe del balance de situación a 31 de diciembre es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Caja y bancos	195.565	369.600
Depósitos en entidades de crédito a corto plazo	1.079.364	547.518
TOTAL	1.274.929	917.118

El Grupo ha efectuado colocaciones de tesorería a plazo durante este ejercicio, en dólares americanos y en rand sudafricanos. El tipo de interés efectivo de los depósitos a corto plazo en entidades de crédito en este ejercicio ha sido del 0,22% para el Dólar (0,26% para en 2020) y 3,25% para el Rand (3,8% en 2020). El plazo medio de las colocaciones está entre un día y tres meses y se encuentran depositados en bancos de reconocida solvencia financiera.

Todos los saldos en efectivo y equivalentes se encuentran en cuentas corrientes o depósitos a corto plazo y no existen saldos en efectivo no disponibles al cierre del ejercicio.

NOTA 14 - PATRIMONIO NETO

14.1 Capital suscrito, prima de emisión y acciones propias

El movimiento de las acciones en circulación durante 2021 y 2020 es como sigue:

	Nº Acciones (miles)	Acciones ordinarias (miles)	Acciones propias (en miles de euros)	Capital Social (en miles de euros)	Prima de emisión (en miles de euros)
Al 1 de enero de 2020	270.546	270.546	-1.062	67.637	27.313
Ampliación capital (dividendo flexible)					
Distribución prima de emisión					-27.055
Adquisición acciones propias					
Amortización de acciones propias					
Al 31 de diciembre de 2020	270.546	270.546	-1.062	67.637	258
Ampliación capital (dividendo flexible)					
Distribución prima de emisión					
Adquisición acciones propias			-9.418		
Amortización de acciones propias					
Plan de retribución a largo plazo (entrega acciones propias)			229		
Otros movimientos					10
Al 31 de diciembre de 2021	270.546	270.546	-10.251	67.637	268

a) Capital social

El capital social de la Sociedad dominante se compone únicamente de acciones ordinarias. Todas las acciones gozan de los mismos derechos, no existiendo restricciones estatutarias en cuanto a su transmisibilidad.

Durante este ejercicio no se han producido variaciones en el capital social.

El capital a la fecha de cierre tanto de este ejercicio como el anterior consta de 270.546.193 acciones ordinarias de un valor nominal de 25 céntimos de euros cada una de ellas, por lo que la cifra de capital es de 67.637 miles de euros. Las acciones se encuentran suscritas y desembolsadas en su totalidad.

La totalidad de las acciones están admitidas a cotización en las Bolsas de Madrid y Barcelona.

A 31 de diciembre de 2021 el único accionista con una participación igual o superior al 10% en el capital de Acerinox, S.A., es Corporación financiera Alba, S.A. con un 17,78%. En 2020, los accionistas con una participación superior al 10% eran Corporación financiera Alba, S.A. con un 19,35% y Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation. con un 15,81%. Tal y como se explica en la nota 12.2.5 Nippon ha vendido en este ejercicio el total de su participación en Acerinox, S.A.

b) Prima de emisión

La prima de emisión tiene las mismas restricciones y puede destinarse a los mismos fines que las reservas voluntarias de la Sociedad dominante, incluyendo su conversión en capital social.

Durante este ejercicio, no se ha llevado a cabo ningún reparto de prima de emisión.

En lo que se refiere a 2020, la Junta General de Accionistas celebrada el 22 de octubre de 2020 aprobó una devolución de aportaciones a los accionistas con cargo a la prima de emisión por importe de 0,10 euros por acción, lo que supuso una reducción de la misma y un pago a los accionistas de 27.055 miles de euros.

c) Acciones propias

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. en su sesión celebrada el día 16 de diciembre, a la vista de la buena generación de caja, los excelentes resultados y de las buenas perspectivas, ha aprobado un plan de recompra de acciones de hasta un 4% de la cifra de capital social. Se pretende además mejorar el beneficio por acción y reducir el número de acciones emitidas en los cuatro años (2013-2016) en que el dividendo se abonó mediante dividendo flexible o scrip dividend. Su finalidad por tanto, es reducir el capital social de Acerinox, S.A. mediante la amortización de dichas acciones propias. La inversión máxima sería de 150 millones de euros y el número máximo de acciones a adquirir no podrá exceder de 10.821.848, que representan el 4% del capital de la Sociedad en el momento de la aprobación.

De acuerdo con el programa de recompra, las acciones deberán adquirirse a precio de mercado y en las condiciones de precio y volumen establecidas en el artículo 3 del Reglamento Delegado UE 2016/1052 de la Comisión, de 8 de marzo de 2016. La Sociedad no podrá adquirir acciones a un precio superior al más elevado entre el precio de la última operación independiente o la oferta independiente más alta de ese momento en el centro de negociación donde se efectúa la compra.

La Sociedad no comprará en cualquier día de negociación más del 25% del volumen diario medio de las acciones en el centro de negociación donde se efectúe la compra. El volumen medio diario de las acciones de la Sociedad a los efectos del cómputo anterior tendrá como base el volumen medio diario negociado en los veinte días hábiles anteriores a la fecha de cada compra. Este límite estará en vigor durante la totalidad de la duración del programa.

El periodo máximo de vigencia del plan aprobado va desde el 20 de diciembre de 2021 hasta el 6 de mayo de 2022, ambos incluidos.

La amortización de las acciones así adquiridas será propuesta a la Junta General Ordinaria de Accionistas de 2022.

Acerinox, S.A. se reserva el derecho de finalizar el Programa si con anterioridad a su límite de vigencia se hubieran adquirido acciones por un precio de adquisición que alcanzara el precio de inversión máxima o el número máximo de acciones objeto del Programa. También podrá finalizarlo anticipadamente cuando concurriera cualquier otra circunstancia que así lo aconsejara.

A 31 de diciembre de 2021 se han adquirido 835.361 acciones por importe de 9.418 miles de euros. Al cierre del ejercicio el Grupo posee 908.669 acciones propias cuyo valor es de 10.251 miles de euros (93.320 acciones propias cuyo valor es de 1.062 miles de euros a 31 de diciembre de 2020).

Durante este ejercicio se ha hecho entrega de 20.112 acciones propias a Directivos del Grupo como resultado de la finalización del Primer Ciclo del Primer Plan de retribución Plurianual. De este modo, se ha dado de baja acciones propias por importe de 229 miles de euros.

Tal y como se explica en la **nota 16.1.3**, con fecha 1 de enero de 2021 ha sido aprobado un nuevo Plan de retribución plurianual, que consta de 3 ciclos con una duración de 3 años cada uno de ellos. En este segundo plan se ha incluido también a otros directivos del Grupo.

14.2 Distribución de dividendos

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. en su sesión celebrada el día 16 de diciembre de 2021, ha decidido proponer a la Junta General Ordinaria de la Sociedad un dividendo de 0,50 euros por acción con cargo a los resultados de 2021.

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el día 15 de abril de 2021 acordó la distribución de un dividendo en efectivo, con cargo a reservas de libre disposición por un importe de 0,50 euros brutos por cada una de las acciones en circulación. Dicho dividendo por importe de 135.273 miles de euros se hizo efectivo el 3 de junio de 2021.

Asimismo, la Junta de Accionistas celebrada el 22 de octubre de 2020 acordó la distribución de un dividendo en efectivo, con cargo a reservas de libre disposición por un importe de 0,40 euros brutos por cada una de las acciones en circulación. Dicho dividendo por importe de 108.218 miles de euros se hizo efectivo el 2 de diciembre de 2020.

14.3 Reservas

a) Reservas por ganancias acumuladas

Dentro de este epígrafe se incluyen los resultados consolidados del ejercicio, así como las reservas en sociedades consolidadas por integración global y las de la Sociedad dominante, distintas de las mencionadas en párrafos siguientes.

En la **nota 14.5** se incluye un desglose de las reservas por Sociedad.

No existen restricciones a la transferencia de fondos por parte de ninguna de las sociedades del Grupo en forma de dividendos, salvo por las reservas no distribuibles obligatorias de acuerdo a sus legislaciones. A 31 de diciembre de 2021, existen reservas y ganancias acumuladas en el Grupo indisponibles por importe de 38.516 miles de euros (37.684 miles de euros a 31 de diciembre de 2020).

La reserva legal de la sociedad matriz, que se incluye dentro de las reservas por ganancias acumuladas del estado de cambios en patrimonio neto, ha sido dotada de conformidad con el artículo 274 de la Ley de Sociedades de Capital, que establece que, en todo caso, una cifra igual al 10 por ciento del beneficio del ejercicio se destinará a ésta hasta que alcance al menos, el 20 por ciento del capital social. Desde el 31 de diciembre de 2020, la Sociedad ya tiene dotada esta reserva por un importe equivalente al 20% del capital social, ascendiendo en ambos periodos a 13.527 miles de euros.

La reserva legal no puede ser distribuida y solo podrá ser utilizada para compensar pérdidas, en el caso de que no existan otras reservas disponibles suficientes para tal fin, en cuyo caso debe ser repuesta con beneficios futuros.

b) Reserva de revalorización de inmovilizado

De acuerdo con el Real Decreto-Ley 7/1996, de 7 de junio, sobre medidas urgentes de carácter fiscal y de fomento y liberación de la actividad económica, la Sociedad matriz actualizó sus elementos patrimoniales del inmovilizado material. El importe de la reserva corresponde al de la actualización neta del gravamen del 3% sobre la plusvalía.

El plazo para efectuar la comprobación por parte de la Inspección de los Tributos era de tres años a contar desde el 31 de diciembre de 1996, por lo que al no haberse producido ésta, dicho saldo puede destinarse a eliminar pérdidas o bien a ampliar el capital social de la Sociedad.

El saldo de la cuenta no podrá ser distribuido, directa o indirectamente, hasta que la plusvalía haya sido realizada

c) Reserva de cobertura

Incluye las variaciones netas acumuladas en el valor razonable de los instrumentos de cobertura de flujos de efectivo relacionados con transacciones previstas altamente probables que aún no se han producido.

d) Ajuste a valor razonable de activos financieros

La Sociedad tiene clasificados determinados instrumentos financieros a valor razonable con cambios en el resultado global. De acuerdo con la norma de valoración, las variaciones en el valor razonable de dichos instrumentos se registran directamente en el estado consolidado del resultado global. En la **nota 12.2.5** se incluye una descripción detallada de los instrumentos clasificados en la categoría de disponibles para la venta y su valoración.

e) Reserva de valoración actuarial

Incluye las variaciones en el valor de actuarial de las obligaciones por planes de prestación definidos. El Grupo, sobre todo en su división de aleaciones de alto rendimiento tiene compromisos significativos con sus empleados en materia de pensiones. En la **nota 16.1** se incluye información detallada de los mismos. Tal y como se describe en la norma de valoración definida en la **nota 2.16** el Grupo reconoce las variaciones en el valor actuarial de las obligaciones en otro resultado global.

14.4 Diferencias de conversión

El movimiento de esta cuenta se incluye en el estado consolidado de cambios en el patrimonio neto.

El desglose de la diferencia acumulada de conversión por sociedades al cierre de los ejercicios 2021 y 2020 y las monedas funcionales de sus respectivos estados financieros es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

EMPRESAS GRUPO	Divisa	2021	2020
ACERINOX (SCHWEIZ) A.G.	CHF	1.475	1.360
ACERINOX ARGENTINA S.A.	ARS	-5.625	-5.551
ACERINOX AUSTRALASIA PTY.LTD.	AUD	37	28
ACX DO BRASIL REPRESENTAÇÕES, LTDA	BRL	-320	-323
ACERINOX CHILE S.A	CLP	-1.322	-596
ACERINOX COLOMBIA S.A.S	COP	-198	-166
ACERINOX INDIA PVT LTD	INR	-54	-58
ACERINOX METAL SANAYII VE TICARET L.S.	TRY	-1.787	-1.030
ACERINOX MIDDLE EAST DMCC (DUBAI)	AED	45	-29
ACERINOX PACIFIC LTD.	HKD	-4.869	-4.930
ACERINOX POLSKA, SP Z.O.O	PLN	-3.367	-3.154
ACERINOX RUSSIA LLC.	RUB	-151	-190
ACERINOX SCANDINAVIA AB	SEK	-5.159	-4.559
ACERINOX S.C. MALAYSIA SDN. BHD	MYR	-1.994	-1.877
ACERINOX (SEA), PTE LTD.	SGD	127	54
ACERINOX SHANGAI CO., LTD.	CNY	1.242	818
ACERINOX U.K., LTD.	GBP	-5.181	-7.041
BAHRU STAINLESS, SDN. BHD	USD	72.085	57.354
COLUMBUS STAINLESS INC.	ZAR	-165.389	-163.804
CORPORACIÓN ACERINOX PERU S.A.C	PEN	-30	-29
NORTH AMERICAN STAINLESS CANADA, INC	USD	2.539	-1.402
NORTH AMERICAN STAINLESS MEXICO S.A. DE C.V.	USD	5.060	2.145
NORTH AMERICAN STAINLESS FINANCIAL INVESTMENTS, LTD	USD	3	2
NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	USD	98.823	994
GRUPO VDM METALS	-	3.856	65
TOTAL		-10.154	-131.919

Cuentas Anuales Consolidadas

El origen de las variaciones que se han producido tanto en este ejercicio como en 2020 es el que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Saldo inicial	-131.919	76.331
Diferencia de conversión fondos propios	122.237	-190.579
Diferencia de conversión resultados	19.499	-10.334
Diferencia de conversión participaciones empresas del Grupo	-4.213	-2.038
Diferencia de conversión reparto de dividendos	-16.024	-5.223
Compra de minoritarios	387	0
Otros movimientos	-121	-76
Saldo a 31 de diciembre	-10.154	-131.919

La diferencia de conversión derivada de la valoración de fondos propios ha sido positiva por importe de 122.237, debido a la apreciación del 8% del USD ya que el Rand sudafricano apenas ha variado respecto al tipo de cambio al cierre de 2020. El tipo de cambio EUR/USD aplicado al cierre de 2021 es 1,1326, frente a 1,2271 al cierre de 2020 y 18,0625 para el EUR/ZAR en 2021 mientras que al cierre de 2020 era de 18,0219.

En el año 2020, sin embargo, esta diferencia fue negativa por importe de -190.579, debido tanto a la depreciación del USD como del ZAR. El tipo de cambio EUR/USD aplicado al cierre de 2020 era 1,2271, frente a 1,1234 al cierre de 2019 y 18,0219 para el EUR/ZAR en 2020 mientras que al cierre de 2019 era de 15,7773.

En este ejercicio, destaca además la disminución de las diferencias de conversión como consecuencia de la aprobación de reparto de dividendos. La reducción de los fondos propios de empresas extranjeras debida al reparto de dividendos aprobado (300 millones de USD registrados con cargo a reservas de la entidad North American Stainless) es valorada, en las cuentas consolidadas, a tipo de cambio histórico, siguiendo los criterios de conversión de las normas de consolidación. Las diferencias de conversión reflejan la variación entre el tipo de cambio histórico y el tipo de cambio de cierre. Esta disminución de diferencias de conversión, no genera una reducción de los fondos propios del Grupo, ya que se trata de un traspaso de los fondos propios de la filial a reservas en la matriz. La diferencia entre los 16.024 miles de euros que se reflejan en el cuadro, correspondientes a 2021 y los 17.121 reflejados en " otros movimientos" del estado consolidado de cambios en el patrimonio neto, se deben a la diferencia entre el tipo de cambio de cierre del ejercicio, y el tipo de cambio al que se reciben los dividendos en Acerinox, S.A.

La repatriación de dividendos del pasado ejercicio, no tuvo la misma repercusión en las diferencias de conversión debido a que el tipo de cambio histórico de las reservas distribuidas era similar al del cierre del ejercicio.

14.5 Desglose de Reservas, Resultados e Intereses minoritarios: Contribución por compañía

El detalle a 31 de diciembre de 2021 y 2020 de la contribución de cada una de las compañías que compone el perímetro de consolidación, a las partidas de reservas y resultados consolidados es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021				2020			
	Contribución Reservas	Contribución Resultados	Resultados atribuidos a intereses minoritarios	Total intereses minoritarios	Contribución Reservas	Contribución Resultados	Resultados atribuidos a intereses minoritarios	Total intereses minoritarios
ACERINOX, S.A	1.798.565	-13.923			1.673.298	-25.118		
ACERINOX (SCHWEIZ) A.G.	665	159			997	-332		
ACERINOX ARGENTINA S.A.	5.711	488			5.154	216		
ACERINOX AUSTRALASIA PTY. LTD.	160	-98			214	-54		
ACERINOX BENELUX S.A. - N.V.	116	551			834	281		
ACX DO BRASIL REPRESENTAÇÕES, LTDA	268	21			194	74		
ACERINOX CHILE, S.A.	-1.446	2.024			-1.948	502		
ACERINOX COLOMBIA S.A.S	593	-79			584	8		
ACERINOX DEUTSCHLAND GMBH	-20.809	2.510			-21.645	836		
ACERINOX EUROPA S.A.U	-90.965	20.676			-29.086	-61.879		
ACERINOX FRANCE S.A.S	-8.494	4.602			-8.033	-461		

(Datos en miles de euros)

	2021				2020			
	Contribución Reservas	Contribución Resultados	Resultados atribuidos a intereses minoritarios	Total intereses minoritarios	Contribución Reservas	Contribución Resultados	Resultados atribuidos a intereses minoritarios	Total intereses minoritarios
ACERINOX ITALIA S.R.L.	-35.115	950			-36.132	1.017		
ACERINOX INDIA PVT LTD	-1	-51			74	-75		
ACERINOX METAL SANAYII VE TICARET L.S.	2.019	991			1.546	473		
ACERINOX MIDDLE EAST DMCC (DUBAI)	948	-76			871	77		
ACERINOX PACIFIC LTD.	-20.920	-350			-20.707	-213		
ACERINOX POLSKA, SP Z.O.O	3.101	1.317			2.403	698		
ACERINOX RUSSIA LLC.	652	-47			482	170		
ACERINOX SCANDINAVIA AB	571	1.343			1.288	-718		
ACERINOX S.C. MALAYSIA SDN. BHD	-39.599	1.236			-40.108	510		
ACERINOX SHANGAI CO., LTD.	864	417			754	1.162		
ACERINOX (SEA), PTE LTD.	1.107	-249			1.139	-33		
ACERINOX U.K., LTD.	5.095	314			4.865	229		
ACEROL - COMÉRCIO E INDÚSTRIA DE AÇOS INOXIDÁVEIS, UNIPESSOAL, LDA.	-2.995	858			-2.792	-203		
BAHRU STAINLESS, BDN. BHD	-546.139	-2.742	-12	3.578	-451.392	-90.834	-1.712	-109
COLUMBUS STAINLESS (PTY) LTD.	19.838	39.793	13.610	56.107	34.156	-14.145	-4.669	42.965
CORPORACIÓN ACERINOX PERU S.A.C	-224	15			-300	76		
INOX RE, S.A.	33.229	1.017			31.629	1.600		
INOXCENTER CANARIAS S.A.U	948	123			1.816	-366		
INOXCENTER, S.L.U	-14.128	1.991			-9.341	-5.287		
INOXFIL S.A.	-3.591	1.517	4	10	1.073	-4.664	-11	6
INOXIDABLES DE EUSKADI S.A.U	4.783	1.040			4.824	-41		
INOXPLATE - COMÉRCIO DE PRODUCTOS DE AÇO INOXIDÁVEL, UNIPESSOAL, LDA.	1.961	116			1.840	121		
METALINOX BILBAO S.A.U	14.814	1.557			14.813	1		
NORTH AMERICAN STAINLESS CANADA, INC	40.360	5.899			36.475	3.886		
NORTH AMERICAN STAINLESS MEXICO S.A. DE C.V.	11.723	3.932			9.827	1.896		
NORTH AMERICAN STAINLESS FINANCIAL INVESTMENTS LTD.	-9.125	9.125			-8.729	8.729		
NORTH AMERICAN STAINLESS INC.	337.936	462.787			356.888	230.124		
ROLDAN S.A.	27.460	9.047	23	127	35.662	-8.202	-19	104
VDM METALS HOLDING GMBH	12.674	13.081			-7.606	8.988		
TOTAL	1.532.610	571.882	13.625	59.822	1.585.881	49.049	-6.411	42.966

En este ejercicio, la sociedad del Grupo North American Stainless ha repartido dividendos a la sociedad matriz por importe de 266 millones de euros, lo que explica la variación en las reservas tanto de Acerinox, SA como en la entidad americana.

14.6 Ajuste por hiperinflación

Desde 1 de julio de 2018 Argentina ha sido declarada economía hiperinflacionaria al cumplir los requisitos de calificación establecidos en la NIC 29. El Grupo Acerinox tiene una entidad en Argentina, que se dedica únicamente a la comercialización de acero inoxidable en este país, por lo que el importe de sus activos, pasivos y su contribución a los resultados del Grupo no son significativos. El Grupo no ha re-expresado las cifras comparativas correspondientes al periodo anterior dado que los impactos no resultan significativos para el Grupo.

Tanto los estados financieros de Acerinox Argentina correspondientes al ejercicio 2021 como los de 2020, se han expresado en términos de la unidad de medida corriente en la fecha de cierre del periodo sobre el que se informa. El coste re-expresado de cada partida no monetaria de los estados financieros, se ha determinado aplicando al coste histórico de dichas partidas y a su depreciación acumulada, la variación de un índice general de precios desde la fecha de adquisición hasta el cierre del periodo sobre el que se informa. La revalorización de los activos no monetarios ha ascendido a 303 mil euros el coste y 327 mil la amortización acumulada (169 mil euros de coste en 2020 y 117 mil euros la amortización acumulada).

Los componentes del patrimonio de los propietarios, excepto las ganancias acumuladas y los superávits de revaluación de activos, se han re-expresado aplicando un índice general de precios a las diferentes partidas, desde la fechas en que fueron aportadas, o desde el momento en que surgieron por cualquier otra vía. Las ganancias acumuladas re-expresadas son el resultado de la aplicación de estos índices al resto de importes del estado de situación financiera. El impacto en reservas ha ascendido a 342 mil euros, tal y como se refleja en el estado de cambios en el patrimonio neto (140 mil euros en 2020).

Todas las partidas del estado de resultado global también se han expresado en la unidad monetaria corriente al final del periodo sobre el que se informa. Para ello, todos los importes se han re-expresado aplicando un índice calculado en base a la variación experimentada por el índice general de precios, desde la fecha en que los gastos e ingresos fueron recogidos en los estados financieros. El importe reconocido en la cuenta de resultados por este concepto asciende a -138 mil euros (111 mil euros en 2020).

14.7 Intereses minoritarios

Al cierre de este ejercicio, las sociedades que cuentan con participaciones de minoritarios son Columbus Stainless, Ltd, (Columbus) con un porcentaje de participación del 24% en manos del Grupo sudafricano IDC (Industrial Development Corporation), y Bahru Stainless Sdn. Bhd, (Bahru) cuyos minoritarios han quedado reducidos a un 1,19% perteneciente a la sociedad Hanwa, Co. Ltd. (1,85% en 2020)

No existen derechos de protección de las participaciones no dominantes que puedan restringir la capacidad de la entidad para acceder a los activos o utilizarlos, así como liquidar los pasivos de la entidad.

Ninguna de las dos sociedades ha repartido dividendos en 2021 ni en 2020.

El detalle de las principales partidas de los estados financieros de Columbus, que es la única sociedad del Grupo que tiene participaciones minoritarias significativas al cierre del ejercicio son los siguientes:

Columbus

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Activos no corrientes	117.202	119.806
Activos corrientes	434.209	289.323
Total Activo	551.411	409.129
Pasivos no corrientes	21.285	9.062
Pasivos corrientes	296.346	221.049
Total Pasivos	317.631	230.111
Cuenta de pérdidas y ganancias	2021	2020
Importe de la cifra de negocio	860.294	528.821
Resultado del ejercicio	56.707	-19.455
Flujos de efectivo	2021	2020
Flujos de efectivo de explotación	-3.470	-47.442
Flujos de inversión	-10.584	-13.193
Flujos de financiación	5.405	12.212
Total flujos de efectivo generados	-8.649	-48.423

Con ocasión de la constitución de Columbus Stainless, Acerinox suscribió en diciembre de 2001 un Contrato de Accionistas "Shareholder's Agreement", con los tres socios sudafricanos, Highveld Steel and Vanadium Corporation Ltd., Samancor Ltd., e IDC, que ostentaban participación de la misma.

En la cláusula 9ª de dicho contrato se estipulaba que, en el caso de que tuviera lugar un cambio de control en Acerinox S.A., en virtud del cual un accionista adquiriera acciones de Acerinox, S.A., que le otorgaran mayoría de votos en la Junta o en el Consejo, los socios podrían ejercitar una opción de venta a Acerinox de su participación.

En los veinte años transcurridos, dos de los tres socios firmantes del acuerdo, Highveld y Samancor han abandonado el accionariado, y el tercero, IDC, entidad estatal para el apoyo al desarrollo industrial en Sudáfrica, ha aumentado su participación del 12% al 24%, dado su interés en apoyar la creación de riqueza, el mantenimiento del empleo, y la consideración del Acero Inoxidable como sector estratégico para el país. IDC manifestó que se trataba de una participación estratégica y a largo plazo.

Es por ello, que el ejercicio de esta opción, en el supuesto de la hipótesis mencionada, resulta altamente improbable para el único accionista minoritario de Columbus Stainless, toda vez que su permanencia no está determinada, por la presencia de Acerinox, como lo estaba en los otros accionistas, sino por el apoyo a la industria nacional.

14.8 Distribución de resultados

La propuesta del Consejo de Administración respecto a la aplicación de los resultados del 2021 de la Sociedad matriz, Acerinox, S.A., a presentar a la Junta General de Accionistas para su aprobación se indica a continuación:

	2021
Base de reparto:	
Resultado del ejercicio	308.558.305
Aplicación:	
A distribución de dividendos	135.273.096
A reservas voluntarias	173.285.209

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. ha decidido proponer a la próxima Junta General Ordinaria de la Sociedad un reparto de dividendo de 0,50 euros por acción.

La Junta General de Accionistas celebrada de forma telemática el día 15 de abril de 2021, aprobó la aplicación de los resultados del ejercicio 2020 de la sociedad dominante, con la siguiente distribución:

	2020
Base de reparto:	
Resultado del ejercicio	655.351.828
Aplicación:	
A distribución de dividendos	135.273.096
A reservas voluntarias	520.078.732

La Junta General de Accionistas aprobó un dividendo de 0,50 euros por acción.

14.9 Ganancias por acción

Las ganancias básicas por acción se calculan dividiendo el beneficio del ejercicio atribuible a los tenedores de instrumentos de patrimonio de la dominante entre el promedio ponderado de las acciones ordinarias en circulación durante el ejercicio.

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Resultado del ejercicio atribuible al Grupo	571.882	49.049
Nº medio ponderado de acciones ordinarias en circulación	270.435.907	270.546.193
Beneficio por acción (en Euros)	2,11	0,18

Aunque a 31 de diciembre de 2021 existen otros instrumentos de patrimonio que dan acceso al capital, tal y como se indica en la **nota 16.1.3**, éstos no afectan de forma significativa al cálculo de la ganancia por acción, por lo que el beneficio o pérdida básico por acción, coincide con el diluido.

NOTA 15 – INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS

En este epígrafe se incluyen las ayudas oficiales de carácter no reintegrable, tanto de explotación, entre las que se incluyen las correspondientes a los derechos de emisión recibidos con carácter gratuito (véase **nota 11.1**) como otras ayudas de capital concedidas. Éstas presentan el siguiente movimiento:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Saldo a 1 de Enero	12.911	10.310
Ayudas concedidas	20.749	10.942
Aplicación a resultados	-14.976	-8.341
Saldo a 31 de Diciembre	18.684	12.911

El importe reconocido en la cuenta de ingresos a distribuir en varios ejercicios recoge fundamentalmente las ayudas recibidas por Acerinox Europa para el desarrollo de actividades de investigación y desarrollo, medio ambiente, así como la contrapartida de los derechos de emisión asignados de manera gratuita de acuerdo con el Plan Nacional de Asignación y que no han sido consumidos en el presente ejercicio (**nota 11.1**).

El desglose de las ayudas recibidas en este ejercicio es el que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
I+D	988	252
Medioambiente	7.171	2.307
Asignación derechos CO2	12.055	5.793
Ayudas derivadas del COVID19	295	2.218
Formación	160	372
Otras	80	0
Total	20.749	10.942

En el ejercicio 2021 el Grupo ha recibido subvenciones relacionadas con medio ambiente por importe de 7.171 miles de euros, en su mayoría relacionadas con la compensación de costes de las emisiones indirectas de gases de efecto invernadero. En 2020 se recibieron 2.088 mil euros por este mismo concepto.

En 2020, a consecuencia de la pandemia, numerosos países introdujeron paquetes de ayudas para tratar de paliar los efectos de la crisis sobre la actividad productiva y proteger a los trabajadores. Entre las medidas implantadas se encontraban en muchos casos exoneraciones en el pago de los seguros sociales.

En España, en los Reales Decretos-leyes 8/2020 de 17 de marzo, 18/2020 de 12 de mayo, y 24/2020 de 26 de junio, se establecía, como excepción, que en los ERTE autorizados en base a fuerza mayor temporal vinculada al COVID-19, así como en los expedientes de regulación de empleo por causas económicas, técnicas, organizativas y de producción, la empresa estaría exonerada del abono de la aportación empresarial, incluida la cotización para desempleo, Fondo de Garantía Salarial y Formación Profesional en los porcentajes y condiciones previstos en la normativa reguladora citada anteriormente.

El Grupo reconoció estas ayudas de acuerdo con la política establecida en la **nota 2.15**, como una subvención y por tanto aparecen recogidas en la partida de "otros ingresos de explotación" de la cuenta de pérdidas y ganancias.

El Grupo considera que ha cumplido o cumplirá en el plazo establecido todos los requisitos establecidos en las concesiones de las subvenciones, por lo que no existen contingencias significativas relacionadas con las ayudas obtenidas.

NOTA 16 – PROVISIONES Y CONTINGENCIAS

El desglose de las provisiones no corrientes que aparecen en balance para los ejercicios 2021 y 2020 es el que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Prestaciones a empleados	176.129	182.591
Otras provisiones	20.411	14.170
TOTAL	196.540	196.761

16.1 Prestaciones a empleados

16.1.1 Planes de aportaciones definidas

Algunas de las entidades del Grupo, de acuerdo con sus legislaciones nacionales, realizan aportaciones a planes de pensiones gestionados por entidades externas. El importe del gasto contabilizado en el ejercicio por este concepto y que se incluye en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada dentro del epígrafe “gastos de personal”, asciende a 21.494 miles de euros (15.157 miles de euros en 2020).

16.1.2 Planes de prestaciones definidas

El detalle de las provisiones para prestaciones a empleados, por tipo de obligación, se adjunta en el siguiente cuadro:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Planes de pensiones	147.250	156.309
Indemnizaciones por jubilación anticipada	5.497	1.704
Complementos	13.918	14.803
Obligaciones post-empleo	8.456	8.767
Planes de reestructuración	1.008	1.008
TOTAL	176.129	182.591

El pasivo por prestaciones definidas reconocido en el estado de situación financiera consolidado corresponde al valor actual de las obligaciones por prestaciones definidas existentes a la fecha de cierre, menos el valor razonable a dicha fecha de los activos afectos al plan.

Los principales pasivos reconocidos por el Grupo son los que se explican a continuación:

Planes de pensiones

El Grupo VDM garantiza planes de pensiones a sus empleados, fundamentalmente en Alemania. Las obligaciones por pensiones se acogen a planes voluntarios establecidos por la empresa, previos a la adquisición. Actualmente, los nuevos empleados contratados ya no pueden acogerse a este tipo de compromisos. Estos compromisos atienden a diferentes esquemas de retribución que representan diferentes perfiles de riesgo y están basados en regulaciones individuales y colectivas. Todos ellos son planes de pensiones que proporcionan prestaciones a los miembros en forma de un nivel garantizado de pensión a pagar durante la vida. El nivel de dicha pensión está basado en los años de prestación de servicio y según los casos, puede estar basado en el salario final, salario promedio o incluso cantidades fijas. Los compromisos adquiridos por la empresa por este concepto no están externalizados por lo que la entidad cumple la obligación del pago de la prestación a su vencimiento.

La duración media ponderada de las obligaciones por prestaciones definidas es de 17,70 años

El importe de los compromisos por pensiones incorporados al Grupo en el momento de la adquisición ascendió a 149.927 miles de euros.

La valoración actuarial de estos compromisos es elaborada anualmente por un experto independiente.

Los importes reconocidos en el balance y los movimientos en la obligación neta por prestaciones definidas durante el año son como sigue:

	2021	2020
Saldo a 1 de enero	156.309	0
Combinación de negocios		149.927
Aportaciones pagadas	-3.476	-2.833
Gasto por prestación de servicios reconocido en resultados	5.877	4.338
Coste por intereses	932	861
Pérdida actuarial reconocida contra resultado global	-12.391	4.016
Saldo a 31 de diciembre	147.250	156.309

Cuentas Anuales Consolidadas

El análisis del vencimiento esperado de las pensiones no descontadas es como sigue:

	2021
2022	4.411
2023	4.267
2024	4.361
2025	4.503
2026	4.777
2027 - 2031	26.934
Total	49.255

Los datos relativos a 2020 fueron los siguientes:

	2020
2021	4.005
2022	4.115
2023	4.550
2024	4.439
2025	4.546
2026 - 2030	25.767
Total	47.422

Las hipótesis actuariales utilizadas en esta valoración son las que se detallan a continuación:

Tasa de descuento	1,10
Inflación	1,90
Tasa de crecimiento a largo plazo	2,50
Pension dynamic with adjustment according to Sec. 16	1,90
Pension dynamics with adjustment according to inflation	1,90
Tasa de mortalidad	Richttafeln 2018G

Las hipótesis actuariales utilizadas en 2020 fueron:

Tasa de descuento	0,60
Inflación	2,50
Pension dynamic with adjustment according to Sec. 16	1,70
Pension dynamics with adjustment according to inflation	1,70
Tasa de mortalidad	Richttafeln 2018G

El análisis de sensibilidad efectuado por la compañía determina las siguientes modificaciones en las obligaciones por pensiones, según las variaciones de hipótesis determinadas:

		2021	2020
Tasa de descuento	Reducción en 0,50 pb	13.943	16.283
Incremento salarial	Incremento en 0,50 pb	206	217
Incremento pensiones	Incremento en 0,25 pb	3.391	3.849
Tasa de mortalidad	Incremento esperanza de vida en 1 año	4.628	5.258

Obligaciones post-empleo

Las obligaciones post-empleo se corresponden a la asistencia médica otorgada por la sociedad Columbus Stainless a los miembros integrantes del plan, tras su jubilación. No existen nuevos miembros adheridos al plan. Por lo general la sociedad efectúa valoraciones actuariales de las obligaciones contraídas, correspondiendo la última valoración a la efectuada en 2020. Al cierre del año 2020 la Sociedad aprobó alargar la vida laboral de sus empleados de 60 a 65 años, con fecha efectiva 1 de enero de 2021, lo que ha generado variaciones en la valoración. Las asunciones utilizadas en la valoración han sido: tipo de descuento 11,76%; inflación servicios médicos 8,70%. A continuación se incluye una conciliación entre el saldo al inicio y al cierre del periodo:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Saldo a 1 de enero	8.767	9.273
Aportaciones pagadas	-434	-299
Gasto por prestación de servicios reconocido en resultados	629	191
Coste por intereses	902	757
Resultado actuarial reconocido contra resultado	-1.389	0
Diferencias de conversión	-19	-1.155
Saldo a 31 de diciembre	8.456	8.767

Las tasas de descuento aplicadas están basadas en los ratios de crecimiento esperados de los seguros de salud. Cualquier variación de dichas tasas puede tener un impacto tanto en las obligaciones reconocidas, como en el resultado global. Un incremento de un punto porcentual en la tasa de descuento, supondría un aumento de la obligación de 905 mil euros (1,2 millones en 2020). Por el contrario, una disminución de un punto en la tasa de descuento, implicaría una reducción de la obligación de 1,1 millones de euros en 2021 (1,1 millones en 2020).

Expediente de regulación de empleo de Acerinox Europa, S.A.U

El 13 de noviembre de 2019, la representación de Acerinox Europa, S.A.U. y la de los trabajadores suscribieron en el Servicio de Resolución Extrajudicial de Conflictos Laborales (SERCLA) de la Junta de Andalucía un acta por el que se acordaba una reducción de plantilla de la Factoría del Campo de Gibraltar (Cádiz) en 215 personas.

La salida de 32 empleados se produjo inmediatamente después del citado Acuerdo y antes del cierre del ejercicio. Mientras que el resto de salidas, por razón de edad, se producirían gradualmente hasta finales de 2022, a medida que los empleados adscritos al plan vayan cumpliendo los 60 años. Este año se ha producido la salida de 52 empleados adscritos al Expediente de Regulación de Empleo (126 en 2020).

La Sociedad efectuó un cálculo actuarial de las obligaciones derivadas del plan de prejubilaciones aprobado, que incluía a 183 trabajadores y ascendía a 26.016 miles de euros de acuerdo con la valoración actuarial efectuada. Este importe fue reconocido en 2019 en la cuenta de pérdidas y ganancias. El Grupo procedió en enero de 2020 a la externalización de los compromisos por este concepto, siendo el pago realizado equivalente al importe registrado en 2019. Esta externalización conlleva que sea la compañía de seguros la que indemnice a los trabajadores en el momento de su jubilación. En este ejercicio se han abonado 4.017 miles de euros con cargo a la póliza de seguro contratada (3.392 miles de euros en 2020).

A 31 de diciembre el pasivo existente por los pagos a los que el Grupo tendrá que hacer frente a futuro, se encuentran debidamente externalizados y cubiertos en su totalidad, por lo que el Grupo no ha necesitado reconocer ningún pasivo adicional. Las diferencias que se produzcan entre el importe de la provisión y el seguro contratado se cargan o abonan contra la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio.

La Sociedad además, provisionó 9.254 miles de euros correspondientes a la aportación al Tesoro establecida en la Disposición Adicional Decimosexta de la Ley 27/2011, en relación con el Real Decreto 1484/2012, que se devenga por la presencia de determinados trabajadores con más de 50 años. Esta contribución podría ser objeto de liquidación por la Administración correspondiente de conformidad a la normativa indicada. Esta provisión aparece recogida en otras provisiones, que se desglosan en la **nota 16.2**.

Durante este ejercicio, al igual que en 2020, la Sociedad ha reclamado al Ministerio de Trabajo una ayuda extraordinaria en base al RD 908/2013 de 22 de noviembre, a favor de los trabajadores, en procesos de restructuración de empresas. Estas ayudas están condicionadas a la suscripción por parte de los trabajadores de un convenio especial con la seguridad social y serán destinadas a su pago. En este ejercicio, el Grupo ha recibido ayudas por importe de 1.234 miles de euros que han sido recogidas en la partida de “otros ingresos de explotación”.

En lo que respecta a 2020, con fecha 11 de diciembre de 2020 fue notificada la concesión de la ayuda a la entidad Acerinox Europa, S.A.U por importe de 3.991 miles de euros. Al mismo tiempo, y de acuerdo con el informe recibido del experto independiente que asesora al Grupo en este proceso, la entidad reconoció una provisión equivalente al 25% de la ayuda obtenida, con el fin tener cubierta una cuantía en previsión de las posibles devoluciones que a través de la compañía de seguros deban hacerse de las citadas ayudas, fundamentalmente por los trabajadores que decidieran adelantar la edad de jubilación. La provisión dotada asciende a 998 miles de euros. El Grupo reconoció ambos importes en la partida de “otros ingresos de explotación” de la cuenta de pérdidas y ganancias.

Por otro lado, existen obligaciones derivadas de determinados contratos por compromisos por jubilación pactados con la Alta Dirección, que ascienden a 16,5 millones de euros (14,8 millones de euros en 2020). Estas obligaciones se encuentran tanto en 2021 como en 2020 convenientemente aseguradas y cubierto su importe estimado con los flujos derivados de las pólizas contratadas, por lo que no existe un pasivo reconocido por este concepto.

Las hipótesis empleadas en el cálculo del valor razonable han sido las que se detallan a continuación:

Tabla de mortalidad	PER 2020_Col_1er.orden
IPC	1,50%
Crecimiento salarial	1,50%
Crecimiento seguridad social	1,50%
Edad de jubilación	65 años
Método de devengo	Projected Unit Credit

16.1.3 Transacciones con pagos basados en acciones

El Consejo de Administración de Acerinox, S.A. celebrado el día 22 de marzo de 2018 aprobó un plan de retribución plurianual o Incentivo a Largo Plazo (ILP) que permite al Consejero Ejecutivo y a Altos Directivos del Grupo Acerinox, percibir una parte de su retribución variable mediante la entrega de acciones propias de Acerinox, S.A., por un importe target de entre un 30% y un 50% del salario base y con un límite total y personal máximo de un 200% del target respectivo. Dicho plan, fue posteriormente sometido a la Junta de Accionistas de Acerinox, celebrada el 10 de mayo de 2018, quien aprobó el citado Plan.

El ILP aprobado constaba de tres ciclos de tres años. El Primer Ciclo del Plan se extendía desde el 1 de enero de 2018 hasta el 31 de diciembre de 2020. El Segundo Ciclo se inició el 1 de enero de 2019 y finaliza el 31 de diciembre de 2021 y el Tercer Ciclo comenzó el 1 de enero de 2020 y concluye el 31 de diciembre de 2022.

Con fecha 1 de enero de 2020 entró en vigor el tercer ciclo del plan de retribución plurianual, que tiene una duración de 3 años.

Asimismo, con fecha 1 de enero de 2021 ha sido aprobado un nuevo Plan de retribución plurianual, que consta de 3 ciclos con una duración de 3 años cada uno de ellos. En este segundo plan se ha incluido también a otros directivos del Grupo.

Ambos planes de retribución se instrumentan mediante la entrega a los empleados, a la finalización de cada uno de los ciclos, de acciones de la sociedad dominante (“Performance Shares”). La entrega y el número de acciones están condicionados al cumplimiento de determinados requisitos, denominados condiciones de consolidación, referidos a la permanencia del empleado y a la consecución de objetivos societarios individuales, algunos de ellos dependientes de circunstancias del mercado.

El Grupo presume que los servicios se van a prestar durante el periodo de irrevocabilidad o consolidación de la concesión, como contrapartida de esos instrumentos que recibirá en el futuro. Por ello, los servicios prestados se contabilizan de forma lineal durante el periodo en que los derechos a percibir dichas acciones se conviertan en irrevocables.

El Grupo valora los bienes o servicios recibidos, así como el correspondiente incremento en el patrimonio neto, al valor razonable, en la fecha del acuerdo de concesión, de los instrumentos de patrimonio concedidos.

Para el cálculo de ese número teórico de acciones, las acciones de Acerinox S.A. se valoran a la cotización que hubieran tenido en los 30 días bursátiles anteriores al inicio del Plan, siendo su posterior aumento o disminución de valor por cuenta del empleado. Ese número de Performance Shares sirve como base para determinar el número efectivo de acciones de Acerinox, S.A. a entregar, en su caso, a la conclusión de cada ciclo temporal, en función del grado de cumplimiento de los objetivos y sujeto al cumplimiento de los requisitos establecidos en el Reglamento que regule cada Plan.

Para el cálculo de la parte del porcentaje de consecución de objetivos, sujeto a condiciones de mercado, se ha contratado en ambos planes a un experto independiente, que mediante técnicas de valoración aceptadas (Método Montecarlo) ha calculado el porcentaje razonable de acciones atribuibles a cada empleado sujeto al plan de retribución. De acuerdo con dicha valoración, el número de acciones a entregar en ejecución de cada uno de los ciclos del plan sería de 203.830 acciones, lo que representaría al final de los 3 ciclos un 0,2% del capital de Acerinox, S.A.

Durante este ejercicio se ha hecho entrega de 20.112 acciones propias a Directivos del Grupo como resultado de la finalización del Primer Ciclo del Primer Plan de retribución Plurianual. La diferencia entre el valor de las acciones de autocartera entregadas (229 mil euros) y los instrumentos de patrimonio provisionados en base a las estimaciones realizadas (940 mil euros), una vez deducidas las retenciones a cuenta se ha llevado a reservas por importe de 628 miles de euros.

El gasto devengado en este ejercicio, cuya contrapartida aparece registrada como otros instrumentos de patrimonio neto asciende a 1.852 miles de euros (736 miles de euros en 2020). El importe total reconocido al cierre del ejercicio en la partida de "otros instrumentos de patrimonio neto" del balance de situación asciende a 3.048 miles de euros (2.170 miles de euros el pasado ejercicio).

16.2 Otras provisiones

El movimiento de los ejercicios 2021 y 2020 es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	Litigios	CO2	Otras provisiones	Total
Al 31 de diciembre de 2019	305	2.746	9.688	12.739
Combinación de negocios			1.171	1.171
Dotación provisión		3.018	551	3.569
Aplicación		-2.681	-596	-3277
Desdotación	-5			-5
Traspasos del corto plazo				0
Diferencias de conversión			-27	-27
Al 31 de diciembre de 2020	300	3.083	10.787	14.170
Combinación de negocios				
Dotación provisión		9.863	278	10.141
Aplicación		-3.077	-234	-3.311
Desdotación		-226	-386	-612
Traspasos del corto plazo				0
Diferencias de conversión			23	23
Al 31 de diciembre de 2021	300	9.643	10.468	20.411

CO2

Recoge las provisiones relativas a las emisiones de CO2 realizadas en el ejercicio cuyos derechos se encuentran pendientes de entregar al cierre del ejercicio (véase **nota 11.1**).

Aplicaciones del ejercicio recoge las bajas de derechos de emisión relativas a 2021 por importe de 3.077 miles de euros (2.681 miles de euros en 2020) (véase **nota 11.1**).

Litigios

Al cierre del ejercicio 2021, el Grupo sigue teniendo litigios abiertos con las Autoridades fiscales de Italia, derivados de los ajustes por precios de transferencia impuestos y que se explican detalladamente en la **nota 19.5**. Los litigios abiertos, hacen referencia a los ajustes impuestos por las Autoridades Italianas por las transacciones de compraventa entre la sociedad italiana del Grupo y la sociedad Columbus Stainless, Pty. Ltd.

Siguen abiertas las conversaciones entre la Sociedad italiana y las Autoridades fiscales y éstas han informado que se encuentran preparando las liquidaciones en base a la propuesta efectuada por el Grupo para el periodo 2007 a 2013. Los acuerdos deberían extenderse también ahora a los años 2014 y 2015, ya que tal y como se explica en esa misma nota, durante este ejercicio se han alcanzado nuevos acuerdos a través de procedimiento amistoso entre España e Italia relativos a esos años. Basándose en la opinión de los expertos, durante este ejercicio, se ha revisado la situación de la provisión efectuada cuyo importe se eleva a 11,2 millones de euros y el Grupo considera que no es necesario incrementar su cuantía, dado que los acuerdos se encuentran avanzados y hacen prever que el importe dotado es suficiente para cubrir el posible resultado de los citados acuerdos, según las últimas propuestas efectuadas. El importe dotado incluye también intereses.

Otras provisiones

Otras provisiones, recoge fundamentalmente, la valoración efectuada por la empresa Acerinox Europa, S.A.U de las obligaciones derivadas del expediente de regulación de empleo efectuado en 2019 y relacionadas con la contribución al Tesoro establecida en la Disposición Adicional Decimosexta de la Ley 27/2011, en relación con el Real Decreto 1484/2012. El importe de la obligación, que fue determinado por un experto independiente, asciende a 9.254 miles de euros. En el cálculo de la provisión se tuvieron en cuenta las características de los empleados incluidos en el expediente de regulación, así como el cumplimiento de los requisitos establecidos en la ley y los porcentajes aplicables. En la **nota 16.1.2** se explican los detalles del citado expediente de regulación de empleo.

La empresa Inoxcenter, S.L.U ha revertido en este ejercicio la provisión que tenía dotada por este concepto derivada del expediente de regulación de empleo efectuado en el ejercicio 2013, al prescribir la obligación. El importe revertido asciende a 386 mil euros y ha sido reconocido en la partida de variación de provisiones dentro del epígrafe “otros gastos de explotación” de la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio.

16.3 Aavales y garantías prestadas

A 31 de diciembre de 2021, el Grupo tiene constituidos avales con terceros, fundamentalmente con la Administración, por importe de 20,3 millones de euros (18,6 millones de euros en 2020). Dentro de este importe se incluyen los avales presentados ante la Administración tributaria italiana por importe de 1,5 millones de euros como consecuencia de las actas derivadas de las inspecciones que se explican en la **nota 19.5**. También se recogen 3,7 millones de euros depositados como aval ante el Ministerio de Industria por los créditos obtenidos dentro del programa de apoyo financiero a la inversión industrial en el marco de la política pública de reindustrialización y fortalecimiento de la competitividad industrial (REINDUS). Asimismo, las garantías depositadas ante las Autoridades Aduaneras ascienden a 2,5 millones de euros.

La Dirección del Grupo no prevé que surja ningún pasivo significativo como consecuencia de los mencionados avales y garantías.

16.4 Contingencias

No existen contingencias al cierre de este ejercicio ni el pasado.

NOTA 17 – INGRESOS Y GASTOS

17.1 Ingresos ordinarios

El detalle de los ingresos ordinarios durante los ejercicios 2021 y 2020 es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Venta de bienes	6.699.839	4.663.433
Prestación de servicios	5.900	5.055
Trabajos realizados por la empresa para su inmovilizado	2.187	2.898
Ingresos por arrendamientos operativos	582	651
Ingresos por enajenaciones de inmovilizado	10.470	754
Ingresos procedentes de ayudas o subvenciones	10.243	5.323
Ingresos por subvención derechos de emisión	4.733	3.018
Valoración a valor razonable derivados	9.361	12.930
Otros ingresos	9.374	12.022
TOTAL	6.752.689	4.706.084

Destaca el incremento de ventas respecto al año anterior debido fundamentalmente a la recuperación económica tras los impactos de la pandemia en 2020, el incremento de precios de los aceros inoxidables y la incorporación este año de 12 meses de ventas del Grupo VDM adquirido en 2020. En 2020 los datos de VDM se incorporaban desde la fecha de adquisición, es decir, desde marzo 2020.

En la partida de “otros ingresos” se recoge entre otros la ayuda extraordinaria concedida por el Ministerio de Trabajo a favor de los trabajadores en procesos de reestructuración de empresas en base al RD 908/2013 de 22 de noviembre, que se menciona en la **nota 16.1**.

En la partida de trabajos realizados para el inmovilizado, se recoge fundamentalmente la capitalización de gastos relativos a las inversiones llevadas a cabo en Acerinox Europa, S.A.U. así como la capitalización de los gastos de I+D+i llevados a cabo por VDM que se detallan en la **nota 7**.

En ingresos por enajenaciones de inmovilizado de este ejercicio se recogen fundamentalmente los derivados de la venta de las naves industriales en Francia y Alemania, explicado en la **nota 9**. En 2020 se recoge fundamentalmente la plusvalía de la venta de una nave industrial en el Reino Unido.

17.2 Gastos de personal

El detalle de los gastos de personal durante los ejercicios 2021 y 2020 es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Sueldos y salarios	451.737	385.922
Seguros sociales	100.788	91.749
Contribuciones a planes de prestación a empleados	9.484	13.312
Aportaciones a planes de prestación definida	12.010	1.845
Indemnizaciones	4.307	3.201
Variación provisión prestación empleados	160	1.810
Otros gastos de personal	12.939	9.687
TOTAL	591.425	507.526

Los gastos de personal también se han visto afectados por el hecho de que el año 2020 solo recoge datos del Grupo VDM desde marzo, coincidiendo con la fecha de adquisición, además de los efectos que en 2020 tuvo la pandemia. Todas las fábricas del Grupo adoptaron en 2020 distintos tipos de medidas para paliar los efectos del COVID-19 como expedientes de regulación temporal de empleo, reducciones de jornada o vacaciones obligatorias.

En Acerinox Europa, se llegó a un acuerdo en 2020 con el Comité de empresa de la fábrica del Campo de Gibraltar (Cádiz) por el que se aprobó un expediente de regulación temporal de empleo (ERTE) por circunstancias de la producción, que fue respaldado por los cuatro sindicatos presentes en el Comité. El acuerdo contemplaba una duración de hasta un año a partir del 5 de mayo, incluía a la totalidad de la plantilla y permitía adaptar el personal a las necesidades de la producción existentes en cada momento, proporcionando así una gran flexibilidad a la gestión. Este acuerdo creó un entorno de seguridad y certeza beneficioso para todas las partes, ayudando a mantener el empleo y permitió adaptar la plantilla a la cartera de pedidos.

El número medio de empleados de 2021 y 2020, desglosado por categorías, es como sigue:

	2021		2020	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Senior Vice President	10		10	
Director	15	4	11	4
Manager	218	42	238	41
Analyst / Supervisor	555	167	579	174
Specialist	328	124	326	135
Administrative staff	594	462	625	477
Operators	5.401	210	5.474	181
TOTAL	7.121	1.009	7.263	1.011

El desglose de personal, incluyendo además Consejeros, a 31 de diciembre dividido en hombres y mujeres por categorías es el siguiente:

	2021		2020	
	Hombres	Mujeres	Hombres	Mujeres
Consejeros	8	4	8	4
Senior Vice President	10	0	10	0
Director	15	4	13	4
Manager	220	45	242	43
Analyst / Supervisor	572	173	579	182
Specialist	312	129	337	136
Administrative staff	596	471	627	480
Operators	5.374	217	5.344	197
TOTAL	7.107	1.043	7.160	1.046

Estas cifras no incluyen 77 trabajadores en régimen de jubilación parcial (100 en 2020).

El número de personas empleadas en España con discapacidad igual o superior al 33% a 31 de diciembre de 2021 es de 45 (43 hombres y 2 mujeres), 44 en 2020 (42 hombres y 2 mujeres).

Debido a las jubilaciones que se han producido en los últimos ejercicios, una de las empresas españolas del Grupo no cumple a 31 de diciembre de 2021 con lo establecido en la Ley General de derechos de las personas con discapacidad y de su inclusión social. Se trata de Acerinox Europa, S.A.U. Se están tomando las medidas necesarias para subsanarlo.

En Acerinox Europa, el expediente de regulación de empleo aprobado en 2019, ha supuesto la salida en este ejercicio de 52 trabajadores (126 trabajadores en 2020). Los últimos trabajadores adscritos al plan saldrán de la empresa en el año 2022 una vez que se cumpla la edad de prejubilación establecida en el plan.

17.3 Otros gastos de explotación

Su detalle es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Alquileres	13.596	9.794
Gastos comerciales	211.899	155.206
Suministros	359.832	207.928
Mantenimiento	72.997	60.967
Servicios exteriores	155.654	126.613
Seguros	20.949	18.302
Servicios bancarios	4.269	3.724
Otros gastos de explotación	21.634	25.341
Tributos y otros impuestos	26.783	18.522
Variación de provisiones corrientes	65	243
Pérdidas por venta de inmovilizado	8.392	4.544
Otros gastos extraordinarios	198	15.548
TOTAL	896.268	646.732

Destaca, tal y como se explica en la **nota 4.1.3**, el incremento en la partida de suministros debido al aumento de los precios de la energía eléctrica y el gas natural fundamentalmente en España.

El incremento de las producciones, debido a la recuperación económica tras la pandemia, también ha motivado el incremento de los gastos derivados de contratas y otros gastos directamente relacionados con la fabricación. En 2021 el Grupo ha alcanzado niveles récord históricos de producción.

En la partida de "otros gastos extraordinarios" se recogieron en 2020 los gastos derivados de la adquisición del Grupo VDM que ascienden a 14.736 miles de euros tal y como se detalla en la **nota 5.1**.

NOTA 18 – COSTES FINANCIEROS NETOS

El detalle de los costes financieros netos es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Ingresos por intereses y otros ingresos financieros	2.855	7.399
Ingresos por dividendos	66	60
Reversión de deterioro de inversiones financieras		
Beneficios por enajenación de participaciones en sociedades consolidadas		
TOTAL INGRESOS FINANCIEROS	2.921	7.459
Gastos por intereses y otros gastos financieros	-45.280	-45.110
Pérdida de instrumentos de cobertura		
Pérdidas por liquidación de participaciones en sociedades consolidadas		
Deterioro de inversiones financieras		
TOTAL GASTOS FINANCIEROS	-45.280	-45.110
Resultados por diferencias de cambio	1.610	10.485
Resultados por revalorización de instrumentos financieros a valor razonable (seguros de cambio)	-3.229	-4.346
RESULTADOS FINANCIEROS POR DIFERENCIAS DE CAMBIO	-1.619	6.139
COSTES FINANCIEROS NETOS	-43.978	-31.512

Como ingresos por intereses se recogen fundamentalmente los derivados de las colocaciones de tesorería a plazo efectuadas por el Grupo. La reducción con respecto al año anterior se debe fundamentalmente a la reducción del tipo de interés del USD.

Los gastos financieros recogen fundamentalmente los intereses devengados derivados de deudas con entidades de crédito y obligaciones emitidas que aparecen explicadas en la **nota 12.2.3**.

Por último, los resultados por diferencia de cambio surgen tanto en transacciones comerciales, como operaciones financieras y de inversión del Grupo. El Grupo cubre mediante instrumentos financieros derivados, la mayor parte de las transacciones que se efectúan en moneda diferente de la moneda funcional de cada país. La utilización de estos instrumentos permite que las variaciones en los tipos de cambio se vean compensadas con variaciones de signo contrario del derivado contratado. Las diferencias entre ambos importes se deben fundamentalmente a los diferenciales de tipo de interés entre las divisas que intervienen en el seguro de cambio contratado.

NOTA 19 – SITUACIÓN FISCAL

19.1 Modificaciones normativas

Durante este periodo las modificaciones legislativas aprobadas con impacto en el Grupo son las que se detallan a continuación:

- **España:** la Ley 22/2021 de Presupuestos Generales del Estado para 2022, publicada el 29 de diciembre de 2021, introduce una serie de medidas entre las cuales algunas afectan al Impuesto sobre Sociedades y que serán aplicables a partir del 1 de enero de 2022. En concreto, se establece una tributación mínima del 15 por ciento de la base imponible (una vez compensadas bases imponibles negativas de periodos anteriores) para aquellos contribuyentes del Impuesto con un importe neto de la cifra de negocios igual o superior a veinte millones de euros o que tributen en el régimen de consolidación fiscal. El Grupo no espera que la aplicación de la ley tenga impacto en sus cuentas más allá de la obligatoriedad de incrementar los pagos por impuesto en caso necesario, lo cual no afectaría al gasto por impuesto ya que cualquier deducción no aplicada en un ejercicio como consecuencia del pago mínimo será aplicable en ejercicios siguientes. El Grupo anualmente hace un análisis de recuperabilidad tanto de las bases imponibles negativas activadas como de las deducciones pendientes de aplicar. El Grupo ha tenido en cuenta el cambio de la normativa en los análisis efectuados al cierre del ejercicio y considera que las deducciones pendientes de aplicar activadas al cierre del ejercicio y que ascienden a 9.255 miles de euros siguen siendo recuperables en un periodo razonable

- **Reino Unido:** con fecha 10 de junio de 2021 se aprobó un incremento de los tipos impositivos aplicables al Impuesto sobre Sociedades con el fin de paliar los efectos del COVID-19. La tasa impositiva será del 25% y su aplicación entrará en vigor a partir del 1 de enero de 2023 para todas aquellas entidades cuyos beneficios superen las 250 mil libras. El Grupo ha procedido a la actualización de los activos y pasivos por impuesto diferido en este país lo que ha supuesto un ingreso por Impuesto sobre Sociedades en este ejercicio de 42 miles de euros por los impuestos diferidos por su filial en este país y pendientes de recuperar. Ya en 2020 se habían introducido también modificaciones en los tipos impositivos manteniendo el 19% y revirtiendo la reducción promulgada anteriormente por la que el tipo aplicable a partir de 2021 iba a ser del 17%. La Sociedad del Grupo Acerinox, UK, que tenía reconocidos activos por impuestos diferidos al 17%, procedió en 2020 a su regularización al nuevo tipo del 19% lo que tuvo un impacto positivo en la cuenta de resultados de 25 mil euros.
- **Malasia:** se han implementado diversas medidas como consecuencia de la pandemia. Entre ellas destacan la extensión de 7 a 10 años para la utilización de bases imponibles negativas de ejercicios anteriores, así como medidas de amortización acelerada de ciertas inversiones y deducciones por gastos incurridos como consecuencia de la pandemia.

Por lo que respecta a 2020, las modificaciones legislativas aprobadas se referían fundamentalmente a medidas extraordinarias implantadas a raíz de la pandemia. La mayor parte de estas medidas tenían una vigencia temporal y trataban de paliar los impactos del COVID-19 mediante la posibilidad de retrasos en el pago de impuestos, de reducción de límites en la aplicación de bases imponibles negativas y otras ayudas, como la reducción del IVA en Alemania del 19% al 16% aplicable hasta el 31 de diciembre de 2020.

Al margen de estas medidas temporales, en España, el 31 de diciembre de 2020 se publicó en el Boletín Oficial del Estado la Ley 11/2020, de 30 de diciembre, de Presupuestos Generales del Estado para el año 2021. La Ley incluía entre otras medidas, una modificación en el Impuesto de Sociedades que afectaba a la exención de tributación sobre los dividendos recibidos de empresas del Grupo en determinadas circunstancias. En lo que se refiere al Grupo, la exención aplicable sobre dividendos obtenidos de filiales cualificadas, se reduce, para los periodos impositivos que se inicien a partir del 1 de enero de 2021, y en lugar de quedar exentos al 100 por 100, la exención se limita al 95% de los mismos. La entidad matriz del Grupo ha pasado, por consiguiente, a tributar en este ejercicio por el 5% de los dividendos recibidos de sus filiales. Este importe se califica como gasto no deducibles de gestión de la participación, lo que ha supuesto la tributación de 13.407 miles de euros al 25%.

Si bien esta limitación, podría dar lugar al reconocimiento de un pasivo por impuesto diferido por las ganancias acumuladas no distribuidas por empresas del Grupo y que se esperen repatriar en forma de dividendos en un futuro previsible, el Grupo no prevé distribuir dividendos procedentes de las reservas de las entidades del Grupo por lo que no ha procedido al reconocimiento de tal pasivo por impuesto diferido. Así se explica en la **nota 19.3**.

19.2 Gasto por Impuesto sobre las ganancias

El detalle del gasto por impuesto sobre las ganancias es como sigue:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Impuesto corriente	171.792	83.004
Impuesto diferido	13.411	-19.015
Deterioro (capitalización) créditos fiscales	-5.493	23.655
Total impuesto sobre las ganancias	179.710	87.644

En la **nota 19.3.3** se explican los análisis de recuperabilidad llevados a cabo por el Grupo en este ejercicio respecto a las bases imponibles negativas pendientes de compensar y que han supuesto el reconocimiento de activos por impuestos diferidos deteriorados en pasados ejercicios por importe de 5.493 miles de euros. En el año 2020 derivado del mismo análisis el Grupo procedió al reconocimiento de un deterioro de créditos fiscales de 23.655 miles de euros y asimismo decidió no reconocer el activo por impuesto diferido derivado de las bases imponibles negativas generadas en ese ejercicio por las entidades que tributan en régimen de consolidación fiscal en España lo que ascendía a 18.468 miles de euros.

El detalle del importe registrado en la partida "otros impuestos" de la cuenta de resultados recoge los impuestos pagados en el extranjero como consecuencia de las retenciones practicadas en el pago de intereses y dividendos, con el detalle que figura a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
Retenciones dividendos	-123	-102
Retenciones pagos intereses y otras rentas	-389	-1.233
Otros impuestos	-512	-1.335

La sociedad matriz ha recibido dividendos de sus filiales por importe 277 millones de euros exentos en su mayor parte de retención (782 millones en 2020 y prácticamente todos ellos también exentos de tributación).

En lo que se refiere a las retenciones practicadas por el pago de intereses, éstas son deducibles en el Impuesto de Sociedades, por aplicación de los Convenios de doble imposición, y minoran el gasto por impuesto sobre las ganancias.

A continuación se incluye una conciliación del gasto por impuesto sobre las ganancias reconocido en la cuenta de pérdidas y ganancias y el resultado contable:

(Datos en miles de euros)

	2021		2020	
Resultado neto del ejercicio		571.882		49.049
Socios externos		13.625		-6.411
Impuesto sobre las ganancias		179.710		87.644
Otros impuestos		512		1.335
Resultado antes de impuestos		765.729		131.617
Impuesto sobre las ganancias utilizando el tipo impositivo local	25,00%	191.432	25,00%	32.904
Efectos en cuota:				
Efecto de los tipos impositivos de empresas extranjeras		-4.431		-5.562
Gastos no deducibles		4.161		18.723
Incentivos fiscales no reconocidos en la cuenta de resultados		-3.301		-2.968
Ingresos no sometidos a tributación		1.150		84
Ajuste correspondiente a ejercicios anteriores		-440		185
Ajuste de los tipos impositivos relacionados con impuestos diferidos		-95		-9
Provisión litigios fiscales, actas y acuerdos fiscales				-1.586
Créditos fiscales no reconocidos		141		22.286
Deterioro (capitalización) de créditos fiscales		-5.493		23.655
Créditos fiscales no activados utilizados en el ejercicio		-3.928		
Otros		514		-68
Total impuesto sobre las ganancias		179.710		87.644

El único impacto extraordinario en este ejercicio ha sido el reconocimiento de activos por impuestos diferidos deteriorados en pasados ejercicios por importe de 5.493 miles de euros que se explica en la **nota 19.3.3**.

Los factores que afectaron negativamente al gasto por impuesto en 2020 fueron los siguientes:

- En primer lugar, el deterioro de créditos fiscales reconocido por el Grupo por importe de 23.655 miles de euros explicado en la **nota 19.3.3**. A pesar de que la mayor parte de los créditos fiscales activados pueden aplicarse fiscalmente sin ninguna limitación temporal, contablemente la norma sólo permite activar aquellos que se estimen recuperar en un periodo razonable. El Grupo determina como periodo razonable el plazo de 10 años.
- En segundo lugar, debido al impacto de la pandemia en los resultados de algunas de las empresas del Grupo, fundamentalmente en España, el Grupo decidió no reconocer el activo por impuesto diferido derivado de las bases imponibles negativas generadas en ese ejercicio por las entidades que tributan en régimen de consolidación fiscal en España y que ascendía a 18.468 miles de euros. El Grupo tampoco reconoció créditos fiscales en aquellas filiales con pérdidas en las que no preveía su recuperación en un periodo razonable. Esto supuso un gasto en ese ejercicio de 141 miles de euros.
- Dentro de la partida de gastos no deducibles, se encuentra el deterioro de activos fijos efectuado por la empresa Bahru Stainless en 2020 por importe de 41.159 miles de euros, que no es deducible fiscalmente hasta el momento en que se liquiden o realicen los activos correspondientes. Si bien se trata de una diferencia temporal, el Grupo no reconoce los activos por impuestos diferido por este concepto al no cumplirse los criterios de reconocimiento. Es por ello por lo que éstos afectaron negativamente al gasto por impuesto del ejercicio.

Los incentivos y otras deducciones fiscales no reconocidos en la cuenta de resultados se corresponden fundamentalmente con las deducciones en cuota por actividades de I+D+i y deducciones por eliminación de doble imposición.

19.3 Impuestos diferidos

Los activos y pasivos por impuestos diferidos presentan el siguiente movimiento:

(Datos en miles de euros)

	2021		2020	
	Impuestos anticipados	impuestos diferidos	Impuestos anticipados	impuestos diferidos
Saldo a 1 de Enero	107.273	179.044	101.033	126.915
Gastos / (Ingresos) del periodo	2.889	16.300	2.043	-16.972
Impuestos llevados directamente a fondos propios	-5.907	2.044	2.235	-608
Variaciones en el tipo de cambio	173	6.701	-196	-10.015
Combinación de negocios			24.631	78.758
Traspasos	-4.073	-4.073	1.182	1.182
Otras variaciones	5.493	35	-23.655	-216
Saldo a 31 de Diciembre	105.848	200.051	107.273	179.044

El saldo recogido en "otras variaciones" de los movimientos de impuestos anticipados recoge fundamentalmente la reversión de deterioro de créditos fiscales por importe de 5.493 miles de euros en este ejercicio y los deterioros efectuados en 2020.

El origen de los activos y pasivos por impuestos diferidos es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	Activos		Pasivos		Neto	
	2021	2020	2021	2020	2021	2020
Fondo de comercio y otros activos intangibles	7.230	5.943	-16.764	-15.286	-9.534	-9.343
Inmovilizado material	1.215	1.755	-151.181	-156.673	-149.966	-154.918
Activos financieros	3.883	4.405	71	906	3.954	5.311
Inversiones en subsidiarias						
Existencias	7.246	3.584	-49.420	-36.506	-42.174	-32.922
Otros activos	421	197	-6.041	-3.246	-5.620	-3.049
Provisiones	8.211	6.201	1.907	25	10.118	6.226
Plan de prestaciones a empleados	41.749	43.984	1.314	3.577	43.063	47.561
Pasivos financieros	1.397	3.684	-235	-416	1.162	3.268
Otros pasivos	5	55	-11.459	-11.139	-11.454	-11.084
Gastos financieros no deducibles		108				108
Otras deducciones fiscales	16.201	20.293			16.201	20.293
Pérdidas fiscales no utilizadas	61.236	67.967			61.236	67.967
Provisión litigios fiscales			-11.189	-11.189	-11.189	-11.189
Activos / (Pasivos) por impuestos diferidos	148.794	158.176	-242.997	-229.947	-94.203	-71.771
Compensación de activos y pasivos por impuestos diferidos	-42.946	-50.903	42.946	50.903		
Activos / (Pasivos) por impuestos diferidos	105.848	107.273	-200.051	-179.044	-94.203	-71.771

La mayor parte de los impuestos diferidos tienen un plazo de reversión superior a un año.

Tal y como se establece en la norma de valoración del Impuesto sobre Sociedades (**nota 2.19**), el Grupo sólo compensa los activos y pasivos por impuesto diferido cuando existe un derecho legal de compensación frente a las autoridades fiscales, dichos activos y pasivos corresponden a la misma autoridad fiscal y el Grupo tiene la intención de liquidar o realizar los activos y pasivos fiscales corrientes por su importe neto.

En 2020 destacó el reconocimiento de los activos y pasivos por impuesto diferido derivados de la combinación de negocios efectuada tras la adquisición del Grupo VDM Metals. Como consecuencia de dicha adquisición pasaron a formar parte de los estados financieros del Grupo los activos y pasivos por impuestos diferidos que dicho Grupo tenía reconocidos en la fecha de adquisición y que ascendían a 24.631 miles de euros los activos y 78.758 miles de euros los pasivos. Los activos por impuestos diferidos reconocidos derivan fundamentalmente de las obligaciones por planes de pensiones con los empleados. Por su parte, los pasivos por impuesto diferido se deben al diferente criterio de valoración contable y fiscal de las existencias. Asimismo, tal y como se indica en la **nota 5.1**, el Grupo reconoció un pasivo por impuesto diferido de 45.678 miles de euros relacionado con la valoración de los activos y pasivos a valor razonable en el momento de la adquisición, tal y como establece la norma contable. El origen de ese pasivo por impuesto diferido es el que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2020
Inmovilizado intangible	11.220
Inmovilizado material	34.145
Inversiones en empresas asociadas	122
Existencias	265
Provisiones	-74
Total pasivos por impuestos diferidos	45.678

También destacó la disminución de los activos por impuestos diferidos derivados de pérdidas fiscales no utilizadas, como consecuencia del deterioro registrado por importe de 23.655 miles de euros. En la **nota 19.3.3** se detallan los análisis de recuperabilidad efectuados por el Grupo.

19.3.1 Pasivos por impuestos diferidos

Además de los pasivos por impuestos diferidos ya mencionados en el apartado anterior, derivados de la adquisición de VDM, destacan los pasivos por impuestos diferidos recogidos en la partida de inmovilizado material que se corresponden principalmente con el diferente tratamiento fiscal y contable de las amortizaciones, según lo permitido en las legislaciones de algunos países. Fundamentalmente provienen de las sociedades North American Stainless, Inc y Columbus Stainless, Ltd y del grupo VDM Metals.

En lo que se refiere a los pasivos por impuestos diferidos derivados de inversiones en subsidiarias, tal y como se explica en la nota de modificaciones normativas, la Ley 11/2020, de 30 de diciembre, de Presupuestos Generales del Estado para el año 2021, incluía entre otras medidas, una modificación en el Impuesto sobre Sociedades que afectaba a la exención de tributación sobre los dividendos recibidos de empresas del Grupo en determinadas circunstancias. El impacto derivado de esta modificación para el Grupo consiste en que la exención, hasta ahora del 100% aplicable sobre dividendos obtenidos de filiales cualificadas, se ha limitado desde el 1 de enero de 2021, al 95%, lo que ha implicado que la entidad matriz del Grupo ha pasado a tributar por el 5% de los dividendos recibidos de las filiales.

Esta limitación, podría dar lugar al reconocimiento de un pasivo por impuesto diferido por las ganancias acumuladas no distribuidas por empresas del Grupo siempre que éstas se esperen repatriar en forma de dividendos en un futuro previsible.

Si bien no existe en el Grupo una política general de reparto de dividendos de las filiales hacia la matriz, el Grupo analiza todos los años la situación patrimonial de todas sus filiales, teniendo en cuenta además las tributaciones existentes, para determinar la conveniencia de una repatriación de reservas, mediante la distribución de dividendos. Dado el importe significativo de dividendos distribuidos desde la sociedad North American Stainless en los tres últimos ejercicios y a su nivel de generación de ingresos año a año, el Grupo no considera que vaya a distribuir dividendos procedentes de las reservas de las entidades del Grupo en un futuro previsible, por lo que no ha procedido al reconocimiento de un pasivo por impuesto diferido. Por otro lado, apenas existen sociedades en el Grupo Consolidado que dispongan de reservas distribuibles significativas que vayan a ser distribuidas en un futuro previsible.

19.3.2 Activos por impuestos diferidos

A 31 de diciembre de 2021 y 2020, el Grupo tiene créditos fiscales derivados de bases imponibles negativas pendientes de compensar, con las siguientes fechas de vencimiento:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
De 1 a 5 años	3.056	3.537
De 6 a 10 años	83.350	80.523
De 11 a 20 años	41	
De 21 a 30 años	2.328	2.747
Sin fecha de prescripción	159.304	171.609
TOTAL	248.079	258.416

No todos los créditos fiscales que figuran en el cuadro han sido activados por el Grupo. Los créditos fiscales activados ascienden a 61.236 miles de euros en 2021 (67.967 miles de euros en 2020). La variación en los años para la compensación se debe a las modificaciones introducidas en la legislación malaya y que han permitido la extensión de los plazos.

La distribución por países de los créditos fiscales activados es la que se detalla a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2021	2020
España	45.613	43.084
Sudáfrica		15.236
USA	9.235	1.355
Francia	2.391	3.241
Portugal		62
Suecia	3.200	3.619
Chile	370	962
Colombia	41	
UK	365	406
Rusia	18	
Perú	3	2
TOTAL	61.236	67.967

Durante este ejercicio, han disminuido los créditos fiscales activados debido fundamentalmente a los buenos resultados obtenidos por el Grupo, que han permitido la utilización de créditos de ejercicios anteriores. (En 2020 la reducción de créditos fiscales vino motivada por el deterioro contable registrado por el Grupo, que se explica en la siguiente nota).

Comparando los dos cuadros anteriores, existen créditos fiscales no activados en el Grupo por importe de 186.843 miles de euros, equivalentes a unas pérdidas fiscales de 773 millones de euros y que no han sido registrados contablemente por no cumplir los criterios de reconocimiento (194.301 miles de euros de créditos fiscales no activados en 2020 equivalentes a unas pérdidas de 770 millones de euros).

El Grupo tiene además activos por diferencias temporarias no reconocidos contablemente por importe de 147,9 millones de euros (159,2 millones de euros el año anterior), derivados de las dotaciones de deterioro contable de las participaciones de Acerinox, S.A. en algunas de sus entidades participadas, así como del deterioro de activos efectuado tanto en este ejercicio como el pasado y que no se han reconocido al no conocerse el momento de su reversión. Estos activos no son aplicables hasta que se realicen o liquiden los activos que generaron la correspondiente diferencia temporaria.

Con fecha 22 de junio de 2015, la Sociedad del Grupo Bahr Stainless recibió confirmación del Ministerio de Economía de Malasia, de la acreditación de las ayudas fiscales por las inversiones efectuadas en el país durante los ejercicios 2009 a 2014. Las ayudas consisten en deducciones fiscales en el Impuesto sobre Sociedades, por importe equivalente a las inversiones efectuadas en determinados elementos de inmovilizado y que ascienden a 1.806 millones de ringgits malayos (383 millones de euros en base imponible). El Grupo, al igual que con los créditos fiscales por pérdidas acumuladas, no ha reconocido un activo por impuesto diferido por este concepto al no poder estimar todavía el momento de su recuperabilidad. Al mismo tiempo, la Sociedad cuenta también con diferencias temporarias no utilizadas, como consecuencia del diferente criterio de amortización

contable y fiscal (“capital allowances”) por importe de 388 millones de euros. Estas diferencias no tienen plazo temporal para su utilización en Malasia. Ambas ayudas permitirán a la Sociedad no pagar impuestos una vez que empiece a generar resultados positivos, a pesar de la limitación establecida a la utilización de bases impositivas negativas.

La Sociedad del Grupo North American Stainless también dispone de bonificaciones fiscales por inversiones en bienes que contribuyen al reciclaje. Estas bonificaciones se deducen en el cálculo del impuesto estatal de Kentucky y ascienden al cierre del ejercicio a 542 millones de euros. Del total de las ayudas, un importe de 19,4 millones de euros vence en 2028 y 4,4 millones de euros en 2030. El resto son ilimitados. La aplicación de estas ayudas está limitada al 50% de la cuota a pagar en el estado de Kentucky o un importe de 2,5 millones de USD/año. El Grupo solo reconoce un activo por impuesto diferido por los créditos derivados de inversiones que tienen un vencimiento y que responden a un programa de ayuda específico aprobado en el año 2005 por el Estado de Kentucky (“Major credits program”). Al cierre de este ejercicio, el importe reconocido como activos por impuesto diferido asciende a 4,5 millones de euros.

En lo que respecta a los activos por impuestos diferidos derivados de deducciones pendientes de aplicar y que ascienden a 16.201 miles de euros (20.293 miles de euros en 2020), éstos corresponden en su mayoría al Grupo fiscal español salvo por los 4,5 millones de euros mencionados en el párrafo anterior de la sociedad North American Stainless. El Grupo también ha tenido en cuenta estas deducciones en los análisis de recuperabilidad efectuados.

19.3.3 Análisis de recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos

Tal y como se establece en las políticas contables, el Grupo reconoce en el balance de situación los activos por impuestos diferidos, siempre que éstos resulten recuperables en un periodo razonable, teniendo en cuenta además las limitaciones para su aplicación que se establezcan legalmente. El Grupo determina como periodo razonable el plazo aproximado de 10 años y siempre que la legislación fiscal lo permita.

Para comprobar la recuperabilidad de los créditos fiscales pendientes de compensar, el Grupo efectúa para cada una de las sociedades que tienen créditos fiscales activados, un presupuesto a 5-10 años sobre el cual practica los ajustes fiscales necesarios para determinar las bases impositivas. Además, el Grupo tiene en cuenta las limitaciones a la compensación de bases impositivas establecidas por las respectivas jurisdicciones. El Grupo evalúa también la existencia de pasivos por impuesto diferido con los que poder compensar dichas bases impositivas negativas en el futuro.

En la elaboración de los presupuestos, el Grupo tiene en cuenta las circunstancias tanto financieras y macroeconómicas como del propio mercado de los aceros inoxidables, adaptadas al entorno operativo propio de la entidad. Parámetros como crecimientos esperados, utilización de la capacidad productiva instalada, precios, etc., se proyectan teniendo en cuenta las previsiones e informes de expertos independientes, así como los datos históricos y los objetivos marcados por la Dirección. Hipótesis claves relevantes como son el tipo de cambio y precios de materias primas se extrapolan con criterios muy conservadores y siempre referenciados a los últimos valores registrados en los correspondientes mercados en el momento de realizar el análisis.

Tal y como se explica en la nota anterior, al cierre del ejercicio, las entidades del Grupo que registran créditos fiscales activados en sus Estados financieros son fundamentalmente las españolas.

- En lo que se refiere a las entidades españolas, los créditos fiscales provienen sobre todo del consolidado fiscal español, el cual está integrado por todas las sociedades españolas del Grupo, excepto las establecidas en los territorios forales. Los créditos fiscales derivados de pérdidas fiscales pendientes de recuperar ascienden al cierre del ejercicio a 140 millones de euros, de los cuales 96 millones no han sido reconocidos como activos por impuestos diferidos. En este ejercicio, debido a los buenos resultados obtenidos por el Grupo y a la buena recuperación de los mercados tras la pandemia, las entidades que forman parte del grupo de consolidación fiscal español, han generado bases impositivas positivas por importe de 50.420 miles de euros, lo que ha permitido recuperar bases impositivas negativas generadas en ejercicios anteriores por importe de 12.605 miles de euros, lo cual ha permitido rebajar los créditos fiscales activados en 3 millones de euros.

Es importante tener en cuenta que en España existen limitaciones significativas para la utilización de bases impositivas negativas. En el caso del Grupo fiscal español, tan solo el 25% de las bases impositivas positivas generadas en un ejercicio, pueden ser utilizadas para compensar pérdidas de ejercicios anteriores. En el caso de las entidades a las que les aplican los regímenes forales, la limitación es del 50%.

En este ejercicio, el Grupo ha superado con creces las previsiones realizadas el pasado ejercicio para el año 2021 y asimismo debido a la recuperación de los mercados y a las buenas expectativas que se esperan a futuro, el Grupo ha procedido a revalorar las estimaciones realizadas.

Las hipótesis claves consideradas en la elaboración de los presupuestos están basados en las estimaciones de demanda, los precios de las materias primas y precios de venta, tipos de cambio, incrementos de precios al consumo y en la propia estrategia de la compañía. En cuanto a la demanda, las estimaciones de demanda tanto del ISSF (International Stainless Steel Forum) como de SMR (Steel Metals and Market Research) prevén un crecimiento para el sector de los aceros inoxidables. En lo que se refiere a los precios, fuentes como CRU prevén mantener los niveles de precios alcanzados al cierre del ejercicio y que han permitido al Grupo la obtención de unos buenos resultados en este ejercicio a pesar del fuerte incremento en los precios de los suministros y las dificultades de los transportes. Con todas estas consideraciones, las estimaciones realizadas para ejercicios futuros, mantienen unos márgenes operativos con tendencia positiva, mejorando las estimaciones efectuadas en 2020.

A la vista de todos estos aspectos, los presupuestos a 5 años elaborados por la Dirección y extrapolados a 10 años teniendo en cuenta las estimaciones de los rendimientos y márgenes históricos, justifican la recuperación de todos los créditos activados en los próximos 10 años y la totalidad de las deducciones pendientes de aplicar, permitiendo además al Grupo la recuperación de 5.493 miles de euros adicionales, por lo que ha procedido a su activación. En este año, las bases impositivas que el Grupo espera utilizar cuando efectúe sus

liquidaciones de impuestos ascienden a 12,7 millones de euros, debido a la limitación existente en España que tan solo permite utilizar el 25% de las bases imponibles positivas generadas en un ejercicio para compensar pérdidas de ejercicios anteriores.

El pasado ejercicio, el Grupo en base a las estimaciones a futuro realizadas, procedió a deteriorar 23,6 millones en este ejercicio, reconociendo un gasto en la partida de “impuesto sobre las ganancias” de la cuenta de resultados.

Sobre estas estimaciones, se efectúan análisis de sensibilidad para determinar el riesgo de que un cambio en las hipótesis pueda obligar a deteriorar un importe adicional de dichos activos por impuestos diferidos. Al haber reconocido créditos fiscales hasta el límite de las estimaciones realizadas, cualquier incumplimiento a la baja de los presupuestos provocaría una reducción adicional de los créditos fiscales. El Grupo, dentro de los escenarios de proyección a 10 años posibles, ha elegido el que considera más razonable apoyándose en factores históricos. Si disminuyeran los resultados proyectados a 10 años en un 10%, el periodo de recuperación de los créditos fiscales activados se incrementaría a 11 años, en lugar de 10.

- En el caso de Columbus, que al cierre del pasado ejercicio tenía créditos fiscales activados por bases imponibles pendientes de recuperar, los buenos resultados obtenidos por la compañía en este ejercicio le han permitido compensar la totalidad de los mismos.
- En lo que respecta al resto de entidades europeas, los créditos fiscales activados son resultado de los años de crisis y desde el año 2013 se ha ido reduciendo el importe de los mismos, gracias a la generación de resultados positivos, que han permitido su parcial recuperación. Las políticas de precios de transferencia adoptadas por el Grupo para la remuneración de las transacciones con entidades distribuidoras y la caracterización de las mismas, hacen difícil que dichas entidades puedan tener pérdidas significativas. El Grupo ha efectuado un análisis de recuperabilidad de los créditos fiscales concluyendo que en base a los resultados estimados y al no existir, en esos países limitaciones ni cuantitativas ni temporales, el Grupo prevé que serán recuperables en un plazo razonable y nunca superior a 10 años. La existencia de un Acuerdo Previo de Valoración bilateral de precios de transferencia cuyos principios pueden ser invocados con entidades similares, y los diferentes acuerdos amistosos alcanzados en distintos países, hacen poco probable que los resultados de estas entidades difieran significativamente de los estimados en las previsiones, por lo que no se prevé un cambio en las conclusiones alcanzadas.

19.4 Impuesto corriente

A 31 de diciembre de 2021, existe un saldo de activos por impuesto sobre las ganancias corrientes de 10.297 miles de euros (34.302 miles de euros en 2020), siendo 23.467 miles de euros el pasivo por impuesto sobre las ganancias corrientes (6.143 miles de euros en 2020).

19.5 Inspecciones fiscales y ejercicios abiertos a inspección

19.5.1 Inspecciones fiscales

Avances del 2021

- En 2019, el grupo Acerinox fue propuesto por la Agencia Tributaria española (AEAT) para representar a España en el Programa ICAP.2 de la OCDE (“International Compliance and Assurance Program”). Se trata un programa totalmente novedoso en el que Acerinox aceptó participar de forma voluntaria.

El ICAP es un programa voluntario que tiene por objeto un proceso cooperativo y multilateral de evaluación y garantía de riesgos. Está diseñado para ser un enfoque eficiente, eficaz y coordinado que proporcione a los grupos multinacionales (MNE), dispuestos a participar de manera activa, abierta y totalmente transparente una mayor seguridad fiscal con respecto a todas/algunas de sus actividades y transacciones en los países dentro del ámbito del programa que acepten participar en dicho análisis. En el caso del Grupo Acerinox han participado las Agencias tributarias españolas, británica, canadiense y estadounidense.

El objetivo final de este programa es entregar a los MNE que participan en el mismo, y siempre sujeto a la finalización satisfactoria del proceso, una carta/ certificado emitida por cada autoridad fiscal calificando a la entidad de su país como de “bajo riesgo fiscal”.

El proceso se inició a finales de 2019 aunque ha sufrido varios atrasos como consecuencia de la pandemia. A lo largo de los ejercicios 2020 y 2021, las autoridades fiscales han estado revisando, con la asistencia del Departamento fiscal corporativo y los responsables del Grupo en estos países, la política de precios de transferencia del Grupo, incluyendo las transacciones entre partes vinculadas del Grupo Acerinox en esos países, así como la estructura legal y operativa del Grupo y resto de aspectos que pueden impactar la política del Grupo.

A 31 de diciembre de 2021, y a falta de la finalización formal con la recepción de las correspondientes cartas que califican a Acerinox en estas jurisdicciones como entidades de bajo riesgo, toda la investigación y análisis ha concluido y, según la información recibida, a total satisfacción de las autoridades fiscales involucradas. Se espera recibir las cartas que concluyen este proceso en las próximas semanas.

Este programa supone un aval a nivel internacional a las buenas prácticas tributarias y transparencia con la que opera el Grupo Acerinox. Constituye sin duda el programa de mayor reconocimiento a nivel global de lo que se conoce como “la relación cooperativa con las Administraciones fiscales” pues, constituye una iniciativa y tiene el aval de la OCDE, organismo que monitoriza de forma continua y aporta confianza a este programa.

- Con fecha 20 de enero de 2021 se comunicó a la entidad Acerinox, S.A. el inicio de actuaciones de comprobación e investigación parciales de los años 2017 a 2019 limitadas a los aspectos regularizados en la anterior inspección (2013-2016), cuya finalización tuvo lugar el pasado ejercicio. Con fecha 4 de junio de 2021 se han firmado en conformidad las actas que ponen fin a este procedimiento. El resultado de las actas ha sido una cuota por el Impuesto de Sociedades de los años 2017 a 2019 de 50 mil euros y unos intereses de 4 mil euros.

No se ha impuesto ningún tipo de sanción. En IVA, las actas han incluido ajustes por aplicación de la regla de prorata que ascienden a 107 mil euros de IVA a ingresar, más 20 mil euros de intereses por todo el periodo inspeccionado. Estos importes han sido ingresados en el mes de julio.

- En Italia, al igual que ha ocurrido los pasados ejercicios, con fecha 4 de junio de 2020, las Autoridades fiscales italianas, solicitaron a la Sociedad Acerinox Italia S.r.l la entrega de la documentación de precios de transferencia correspondiente al ejercicio fiscal 2015. El 22 de abril de 2021, dichas autoridades han emitido su resolución final, determinando que la base imponible del ejercicio fiscal de 2015 debía ser ajustada en un total de 3.789 miles de euros como consecuencia de la política de precios de transferencia aplicada a las transacciones de compra venta de la entidad italiana a las fábricas del Grupo. El Grupo, al igual que en las pasadas ocasiones ha procedido a presentar el recurso correspondiente ante la Comisión tributaria provincial de Milán, solicitando al mismo tiempo, la suspensión del ingreso de las deudas hasta la finalización de los procedimientos y además (en julio del presente ejercicio) ha presentado ante las Autoridades españolas e italianas la solicitud de eliminación de la doble imposición en base al Convenio CEE/90/436 de 23 de julio de 1990. Por otra parte, con fecha 18 noviembre del presente ejercicio, se han recibido las notificaciones de los acuerdos amistosos alcanzados entre las Autoridades españolas e italiana para los ejercicios 2014 y 2015. En lo que se refiere a 2014, las Autoridades italianas proceden a eliminar todos los ajustes por precios de transferencia impuestos relativos a transacciones con empresas españolas. En cuanto a 2015, Italia renuncia a 2,2 millones de euros de los ajustes inicialmente impuestos, quedando los ajustes en 404 mil euros que se reconocerán en España como menos base imponible en el año 2015. Con fecha 2 de diciembre se han presentado las cartas de aceptación de dichos acuerdos alcanzados. A la fecha de emisión de estas cuentas anuales, aún está pendiente la ejecución de los acuerdos.
- En Alemania se ha reanudado las actuaciones inspectoras notificadas en 2020 relativas a los ejercicios 2015 a 2018. De momento no se ha emitido ningún informe del que pueda derivarse la existencia de ajustes. El Grupo no espera que se produzcan ya que existe un Acuerdo previo de valoración bilateral (APA) en vigor entre España y Alemania, que cubre el periodo desde 2013 a 2021 y que proporciona toda la seguridad al Grupo en relación con la política de precios de transferencia a aplicar a las transacciones de compra-venta entre las fábricas españolas y la filial alemana, eliminando así los riesgos por precios de transferencia con este país.
- Con fecha 29 de junio de 2021, se ha presentado tanto en España como en Alemania solicitud de renovación del Acuerdo previo de valoración bilateral en los mismos términos que el que hay vigente hasta el 31 de diciembre de 2021.

A continuación, se explican de forma detallada el estado de cada una de las inspecciones fiscales abiertas al cierre de este ejercicio 2021 o cerradas en disconformidad, para las que existen reclamaciones abiertas:

España

En relación con las actuaciones inspectoras de comprobación e investigación relativas a los años 2014 a 2016 cuyas actas en conformidad se firmaron en junio del pasado ejercicio y que se explican más abajo, con fecha 20 de enero de 2021 se comunicó a la entidad Acerinox, S.A. el inicio de actuaciones de comprobación e investigación parciales de los años 2017 a 2019 y relativas a los aspectos ya regularizados en la anterior inspección.

Con fecha 4 de junio de 2021 se han firmado en conformidad las actas que ponen fin a este procedimiento. El resultado de las actas ha sido una cuota por el Impuesto de Sociedades de los años 2017 a 2019 de 50 mil euros y unos intereses de 4 mil euros. No se ha impuesto ningún tipo de sanción. En IVA, las actas han incluido ajustes por aplicación de la regla de prorata que ascienden a 107 mil euros de IVA a ingresar, más 20 mil euros de intereses por todo el periodo inspeccionado. Estos importes han sido ingresados en el mes de julio.

En lo que respecta al pasado ejercicio, con fecha 17 de octubre de 2018 se notificó inicio de actuaciones inspectoras de comprobación e investigación de las sociedades Acerinox, S.A., Acerinox Europa, S.A.U, Inoxcenter, S.L.U. y Roldan, S.A. de los siguientes impuestos y ejercicios:

Impuesto sobre Sociedades	2013 a 2016
Impuesto sobre el Valor Añadido	10/2014 a 12/2016
Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas	10/2014 a 12/2016
Retenciones a cuenta imposición de no residentes	10/2014 a 12/2016

El día 12 de febrero de 2020 tuvo lugar la firma de las actas en conformidad de las entidades Acerinox Europa, S.A.U., Inoxcenter, S.L.U. y Roldan, S.A. y relativas a todos los impuestos mencionados. Asimismo, el 25 de junio se firmaron las actas en conformidad de Acerinox S.A de los impuestos individuales, así como las relativas al impuesto de sociedades en régimen de consolidación fiscal. El resultado de las actas fue una cuota por el Impuesto de Sociedades de los años 2013 a 2016 de 110 mil euros y unos intereses de 9 mil euros. No se impuso ningún tipo de sanción. En IVA, las actas incluyeron ajustes por aplicación de la regla de prorata que ascendieron a 220 mil euros de IVA a ingresar más 53 mil euros de intereses por todo el periodo inspeccionado.

Con fecha 3 de febrero de 2020 se comunicó a la sociedad del grupo Acerinox Europa, S.A.U. el inicio de actuaciones de comprobación referidas a derechos e IVA a la importación del ejercicio 2018. Con fecha 15 de julio se firmaron las actas en conformidad, sin ajustes, que ponían fin a este procedimiento.

Italia

Acerinox Italia

La filial Acerinox Italia S.r.l., fue objeto durante el ejercicio 2011 de una comprobación fiscal por los impuestos correspondientes a los ejercicios 2007, 2008 y 2009.

Entre los años 2012 y 2014 se recibieron las actas de liquidación tributaria correspondientes a los tres ejercicios de las que se desprendían fundamentalmente ajustes por precios de transferencia por las transacciones de compra-venta entre la Sociedad y las fábricas del Grupo, y derivándose una cuota tributaria a pagar de 16 millones de euros, más 3,5 millones de euros de intereses. Las actas de liquidación excluían la imposición de sanciones.

Posteriormente, en los ejercicios 2016, 2017, 2018, 2019 y 2021 sin notificación previa de inicio de actuaciones inspectoras, la Sociedad recibió actas por precios de transferencia relativas a los ejercicios 2011, 2012, 2013, 2014 y 2015, aplicando automáticamente criterios similares a los de las anteriores comprobaciones. De las mismas se derivaban ajustes en base imponible por importe de 4,3 millones de euros en 2011, 4,9 millones en 2012, 3 millones en 2013, 2,3 millones en 2014 y 3,8 millones en 2015 e importes a pagar de 1,5 millones, 1,6 millones, 1 millón, 954 mil euros y 1,4 millones respectivamente. No se impusieron sanciones tampoco. Para todas ellas, el Grupo ha presentado en los respectivos plazos, los recursos correspondientes ante la Comisión tributaria provincial de Milán, solicitando al mismo tiempo, la suspensión del ingreso de las deudas hasta la finalización de los procedimientos y además se presentaron ante las Autoridades españolas e italianas la solicitud de eliminación de la doble imposición en base al Convenio CEE/90/436 de 23 de julio de 1990. La solicitud y el recurso correspondiente a 2015 se han presentado en este ejercicio. El Grupo tiene presentados avales por importe de 1,5 millones de euros que garantizan la suspensión de las deudas en Italia.

Adicionalmente, en diciembre de 2018 se presentó en Italia la solicitud de eliminación de doble imposición con Sudáfrica para los procedimientos abiertos correspondientes a los años 2011 a 2013. El 9 de marzo de 2021 la Sociedad tuvo que renunciar a seguir con este procedimiento con el fin de que se pudieran iniciar regularizaciones derivadas de los acuerdos amistosos y llevar a cabo las negociaciones para aplicar a las transacciones con terceros países los mismos criterios alcanzados en tales acuerdos amistosos.

Con fecha 3 de octubre de 2019, se notificó, tanto a la entidad del Grupo en Italia como a las entidades españolas afectadas por los ajustes, el acuerdo amistoso alcanzado entre las Autoridades de ambos países para los años 2007 a 2013 que reducían los ajustes de precios de transferencia inicialmente propuestos por la inspección italiana con entidades españolas de 84 a 41 millones de euros, eliminándose completamente la doble imposición. Tras los citados acuerdos, España reconocía una devolución de impuestos de 5,8 millones de euros y un incremento de bases imponibles negativas equivalentes a 5,9 millones de créditos fiscales. En Italia, tras los acuerdos se eliminan todas las bases imponibles negativas, por lo que el Grupo procedió a dar de baja los créditos fiscales activados por importe de 8,3 millones de euros. Los importes resultantes a recuperar en España se recibieron con fecha 17 de febrero de 2020. El Grupo, sin embargo, ha presentado alegaciones en España frente a la ejecución de los acuerdos, al no haber reconocido intereses de demora por el importe correspondiente a la devolución de 5,9 millones de euros.

Con fecha 18 noviembre del presente ejercicio, se han recibido las notificaciones de los acuerdos amistosos alcanzados entre las Autoridades españolas e italiana para los ejercicios 2014 y 2015. En lo que se refiere a 2014, las Autoridades italianas proceden a eliminar todos los ajustes por precios de transferencia impuestos relativos a transacciones con empresas españolas. En cuanto a 2015, Italia renuncia a 2,2 millones de euros de los ajustes inicialmente impuestos, quedando los ajustes en 404 mil euros que se reconocerán en España como menos base imponible en el año 2015. Con fecha 2 de diciembre se han entregado las cartas de aceptación de dichos acuerdos. A la fecha de emisión de estas cuentas anuales, aún está pendiente la ejecución de los acuerdos.

Si bien los acuerdos sólo alcanzan a las transacciones efectuadas entre la Entidad italiana y las respectivas fábricas en España, técnicamente se debiera trasladar el mismo acuerdo en relación con las transacciones de compraventa con terceros países. Ya se ha trasladado el expediente correspondiente a los primeros acuerdos amistosos alcanzados desde las Autoridades competentes de Roma a las de Milán, que son las que tienen que resolver los acuerdos, por lo que esperamos que próximamente pueda cerrarse la negociación.

El Grupo mantiene abiertos los recursos ante las Autoridades provinciales de Milán por los ajustes relativos a las transacciones con terceros países. El pasado ejercicio se solicitó, a petición de las Autoridades italianas, aplazamiento de audiencia en el tribunal, ya que éstas se mostraron abiertas a negociar los acuerdos relativos a los ajustes con terceros países del periodo 2007 a 2013 en los términos solicitados por la empresa. En caso de que no se llegase a ningún acuerdo, el Grupo continuaría con los litigios en los Tribunales. Las conversaciones siguen abiertas y las Autoridades han informado que se encuentran preparando las liquidaciones en base a la propuesta efectuada por el Grupo.

El Grupo mantiene la provisión por importe 11,2 millones de euros equivalente al importe que le corresponderá pagar en Italia si se extiende el mismo tratamiento que las Autoridades italianas y españolas han acordado, al resto de ajustes con terceros países, aceptando así la propuesta efectuada por el Grupo. Este importe incluye tanto cuotas a pagar como intereses de demora. Dicha provisión aparece reconocida en el balance en la partida de "pasivos por impuestos diferidos".

Durante este ejercicio, se ha revisado la situación de esta provisión y el Grupo considera que no es necesario incrementar su cuantía, dado que los acuerdos se encuentran avanzados y hacen prever que el importe dotado es suficiente para cubrir el posible resultado de los citados acuerdos, según las últimas propuestas efectuadas.

VDM Italia

En lo que se refiere a VDM, el 19 de marzo de 2019 se inició una inspección fiscal en una de las sociedades dependientes del Grupo (VDM Metals Italia, S.R.L) relativa a los años 2013 a 2018. A la fecha de adquisición del Grupo VDM por parte de Acerinox, aún no se habían emitido las actas, pero del informe preliminar emitido se concluía que se podrían derivar posibles ajustes en el Impuesto sobre Sociedades. Al existir incertidumbres relativas al importe a desembolsar y al calendario esperado de las salidas de beneficios económicos que produciría la provisión el Grupo consideró en la fecha de adquisición que se trataba de un pasivo contingente, y por tanto fue reconocido por el Grupo tal y como establece

la norma de combinaciones de negocio. (En la **nota 5.1**, se describen los detalles del registro de la combinación de negocios)

Tras las negociaciones con las Autoridades, en noviembre de 2020 se recibieron las actas que ponían fin a este procedimiento y que reclamaban ajustes por precios de transferencia por las ventas efectuadas por la empresa VDM Metal International, GmbH en Italia. Los citados ajustes supusieron un incremento de bases imponibles en Italia en el periodo 2013 a 2018 de 9,5 millones de euros. El importe a pagar resultante de estas actas ascendió a 1,9 millones de euros más 232 mil euros de intereses que fueron abonados el pasado ejercicio, sin embargo, no tuvo impacto en los resultados consolidados del Grupo por cuanto había sido reconocido el pasivo contingente en la fecha de adquisición.

Alemania

Con fecha 14 de diciembre de 2020 se notificó a la Sociedad del Grupo en Alemania Acerinox Deutschland GmbH, inicio de actuaciones inspectoras relativas a los años 2015 a 2018. Como consecuencia de la pandemia las actuaciones fueron pospuestas hasta el segundo semestre de 2021. De momento no se ha emitido ningún informe del que pueda derivarse la existencia de ajustes. El Grupo no espera que se produzcan ya que existe un Acuerdo previo de valoración bilateral (APA) en vigor entre España y Alemania, que cubre el periodo desde 2013 a 2021 y que proporciona toda la seguridad al Grupo en relación con la política de precios de transferencia a aplicar a las transacciones de compra-venta entre las fábricas españolas y la filial alemana, eliminando así los riesgos por precios de transferencia con este país.

Con fecha 29 de junio de 2021 se ha presentado tanto en España como en Alemania solicitud de renovación del Acuerdo previo de valoración bilateral en los mismos términos que el que hay vigente hasta el 31 de diciembre de 2021.

En lo que respecta a las entidades de VDM en Alemania, en junio 2021 se han iniciado actuaciones inspectoras relativas a los ejercicios 2016 a 2018. Las actuaciones están en curso y de momento no se ha emitido ningún informe del que pudiera derivarse la existencia de ajustes.

19.5.2. Ejercicios abiertos a inspección

Según establece la legislación vigente, los impuestos no pueden considerarse definitivamente liquidados hasta que las declaraciones presentadas hayan sido inspeccionadas por las Autoridades fiscales, o haya transcurrido el plazo de prescripción.

España

La Ley del Impuesto sobre Sociedades establece un periodo de prescripción de las bases imponibles negativas, consignadas en las declaraciones de los impuestos de los ejercicios abiertos a inspección de 10 años, a contar desde el día siguiente a aquel en que finalice el plazo establecido para presentar la declaración o autoliquidación correspondiente al período impositivo en que se generó el derecho a su compensación. Transcurrido dicho plazo, el contribuyente deberá acreditar que las bases imponibles negativas cuya compensación pretenda, resultan procedentes, así como su cuantía, mediante la exhibición de la liquidación o autoliquidación y de la contabilidad, con acreditación de su depósito durante el citado plazo en el Registro Mercantil.

A 31 de diciembre de 2021 y 2020, Acerinox, S.A. y las sociedades pertenecientes al perímetro de consolidación fiscal tienen abiertos a posible comprobación tributaria por las autoridades fiscales los impuestos presentados que le son aplicables referentes a los siguientes años:

Tipo de impuesto

	2021	2020
Impuesto sobre Sociedades	2017 a 2020	2017 a 2019
Impuesto sobre el Valor Añadido	2018 a 2021	2017 a 2020
Derechos aduaneros	2019 a 2021	2019 a 2020
Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas	2018 a 2021	2017 a 2020

Resto de países

En lo que respecta al resto de entidades del Grupo, tienen sujetos a posible inspección tributaria los impuestos correspondientes a los años que establecen sus respectivas jurisdicciones locales. Los Administradores de la Entidad y de las sociedades dependientes no esperan que, en caso de inspección, surjan pasivos adicionales de importancia.

NOTA 20 – SALDOS Y TRANSACCIONES CON PARTES VINCULADAS

20.1 Identificación de partes vinculadas

Los Estados Financieros Consolidados incluyen operaciones llevadas a cabo con las siguientes partes vinculadas:

- personal directivo clave del Grupo y miembros del Consejo de Administración de las diferentes sociedades del Grupo,
- accionistas significativos de la Sociedad dominante.

Las operaciones entre la Sociedad y sus sociedades dependientes, que son partes vinculadas, forman parte del tráfico habitual de la Sociedad en cuanto a su objeto y condiciones, y han sido eliminadas en el proceso de consolidación y no se desglosan en esta nota.

20.2 Transacciones y saldos con partes vinculadas

Todas las transacciones realizadas con partes vinculadas son las que se mencionan a continuación y todas ellas se realizan en condiciones de mercado. No ha sido necesario efectuar juicios de valor ni estimaciones en relación con las transacciones con partes vinculadas.

a) Administradores y personal clave de la Dirección

Las remuneraciones percibidas en el ejercicio por los nueve miembros de la Alta Dirección y que no ostentan puesto en el Consejo de Administración de Acerinox, S.A. ascienden a 4.448 miles de euros. De éstos, 2.728 miles de euros se corresponden con salarios, 1.398 miles de euros de retribución variable correspondiente a los resultados del ejercicio anterior y 322 miles de euros de retribuciones en especie, en parte derivadas de las acciones recibidas por la finalización del primer ciclo del Plan de retribución plurianual, tal y como se explica a continuación. Durante este ejercicio no han percibido dietas. En el año 2020, los diez miembros de la Alta Dirección percibieron 4.063 miles de euros, de los cuales 2.442 miles de euros se correspondían con salarios, 130 miles de euros fueron dietas, 1.352 miles de euros de retribución variable correspondiente a los resultados del ejercicio anterior y 139 miles de euros de retribuciones en especie.

Durante el ejercicio 2021, los importes retributivos devengados por los miembros del Consejo de Administración de Acerinox, S.A., incluidos los que además desempeñan funciones directivas y son miembros de Consejos de Administración de otras compañías del Grupo, en concepto de asignación fija, primas de asistencia, sueldos y salarios tanto fijos, como variables (en función de resultados del año anterior) ascienden a 2.580 miles de euros, de los cuales 1.388 miles de euros se corresponden con sueldos y asignaciones fijas de Consejeros, 601 miles de euros son dietas, 493 miles de euros de retribución variable correspondiente a los resultados del ejercicio anterior y 98 mil euros de retribución en especie. En el año 2020 los importes retributivos recibidos ascendieron a 2.431 miles de euros, de los cuales 1.316 miles de euros se correspondieron con sueldos y asignaciones fijas de Consejeros, 637 miles de euros fueron dietas, 463 miles de euros de retribución variable correspondieron a los resultados del ejercicio anterior y 15 mil euros de retribución en especie.

Existen obligaciones derivadas de determinados contratos por compromisos por jubilación pactados con la Alta Dirección, que ascienden a 16,5 millones de euros (14,8 millones de euros en 2020) y de los cuales 5,2 millones corresponden al Consejero Delegado (5 millones en 2020). Estas obligaciones se encuentran tanto en 2021 como en 2020 debidamente cubiertas mediante contratos de seguro, habiéndose aportado en 2021 la cantidad de 1.751 miles de euros (1.760 miles de euros en 2020). No existen obligaciones contraídas con los Consejeros dominicales o independientes de Acerinox, S.A. A 31 de diciembre de 2021 no existen anticipos ni créditos concedidos o saldos con los miembros del Consejo de Administración ni de la Alta Dirección.

En relación con los Planes de retribución plurianual o Incentivo a Largo Plazo (ILP) cuyas condiciones se detallan en la **nota 16.1.2**, el gasto devengado en el ejercicio correspondiente al Consejero Delegado y a la Alta Dirección, cuya contrapartida aparece registrada como otros instrumentos de patrimonio neto asciende a 1.381 miles de euros, de los cuales 352 miles de euros corresponden al Consejero Delegado (736 mil euros en 2020, de los cuales 206 mil euros corresponden al Consejero Delegado). Con fecha 1 de enero de 2021 ha sido aprobado un nuevo Plan de retribución plurianual, que al igual que el anterior consta de 3 ciclos con una duración de 3 años cada uno de ellos. En este segundo plan se ha incluido también a otros directivos del Grupo. La Junta General aprobó la entrega de las acciones derivadas del primer ciclo del Primer Plan vigente hasta el 31 de diciembre de 2020. La entrega de las acciones se ha efectuado contra parte de las acciones en autocartera. En total se ha hecho entrega de 20.112 acciones, una vez deducidas las retenciones aplicables, de las cuales 5.560 han correspondido al Consejero Delegado. La diferencia entre el importe contabilizado como otros instrumentos de patrimonio neto correspondiente a ese ciclo y el importe de las acciones finalmente entregadas y que asciende a 628 miles de euros se ha registrado contra patrimonio neto en la partida de "reservas".

Los Administradores de la Sociedad y las personas vinculadas a los mismos, no han incurrido en ninguna situación de conflicto de interés que haya tenido que ser objeto de comunicación de acuerdo con lo dispuesto en el art. 229 del TRLSC.

El Grupo tiene suscrita una póliza de seguro de responsabilidad civil, que incluye a los Administradores y miembros de la Alta Dirección, así como a los empleados del Grupo. El importe de la prima pagada en este ejercicio asciende a 542 mil euros (510 mil euros en 2020) al haber incorporado a los trabajadores del Grupo VDM.

Tanto en el ejercicio 2021, como en 2020, los miembros del Consejo de Administración no han realizado con la Sociedad ni con las Sociedades del Grupo operaciones ajenas al tráfico ordinario o en condiciones distintas de las de mercado.

b) Accionistas Significativos

En este ejercicio, uno de los principales antiguos accionistas del Grupo (Nippon Steel & Sumitomo Metal Corporation) ha vendido su participación en Acerinox, por lo que ha dejado de ser parte vinculada del Grupo.

Asimismo, dado que la entidad Corporación Financiera Alba, accionista de Acerinox, S.A., ha dejado de pertenecer al Grupo March, Banca March tampoco es una entidad vinculada para el Grupo.

De esta forma, el Grupo Acerinox no ha realizado transacciones vinculadas con ningún accionista significativo.

Las transacciones efectuadas en 2020 son las que se detallan a continuación:

(Datos en miles de euros)

	2020
Dividendos	60
Ventas de bienes	1.150
Clientes y otras cuentas a cobrar	209
Prestaciones de servicios	13

NOTA 21 - HONORARIOS DE AUDITORÍA

La Junta General de Accionistas celebrada el 15 de abril de 2021 aprobó reelegir como auditores de cuentas para efectuar la revisión y auditoría legal de los estados financieros de ACERINOX, S.A. y su Grupo Consolidado, para el Ejercicio de 2021, a la firma "PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L.

El detalle de los honorarios y gastos devengados por servicios prestados por las firmas de auditoría que auditaron las cuentas del Grupo Acerinox, en los respectivos ejercicios 2021 y 2020, y sus firmas asociadas es el siguiente:

(Datos en miles de euros)

	2021			2020		
	PWC Auditores, S.L.	PWC Internacional	TOTAL	PWC Auditores, S.L.	PWC Internacional	TOTAL
Por servicios de auditoría	326	955	1.281	317	1.400	1.717
Por servicios de asesoramiento fis-cal		6	6		6	6
Por otros servicios de verificación	66	17	83	66	19	85
Por otros servicios		20	20		35	35
TOTAL	392	998	1.390	383	1.460	1.843

La reducción en servicios de auditoría de PWC Internacional, se debe fundamentalmente a que en 2020, como consecuencia de la incorporación de VDM al Grupo, además de los honorarios anuales de auditoría estatutarios de sus cuentas individuales y consolidadas, que ascendieron a 478 miles de euros, se devengaron 350 mil euros excepcionales por la auditoría del balance de adquisición y las de los periodos modificados para adaptar el ejercicio contable de VDM al ejercicio natural del Grupo Acerinox.

En la partida otros servicios relacionados con la auditoría se incluye la revisión limitada de los Estados Financieros Intermedios resumidos consolidados a 30 de junio de 2021 y 2020, el informe de procedimientos acordados del Sistema de control interno sobre la Información Financiera (SCIIF), el informe de procedimientos acordados en relación al cumplimiento de los ratios financieros exigidos por el "Borrowing Base Facility" de la sociedad Columbus Stainless y el ICO en España y otros procedimientos acordados realizados en conformidad con la ISRS 4400 en Malasia.

Los importes incluidos en el anterior cuadro, incluyen la totalidad de los honorarios relativos a los servicios realizados durante los ejercicios 2021 y 2020, con independencia del momento de su facturación.

Por otro lado, otras firmas de auditoría han facturado al Grupo durante el ejercicio 2021 honorarios y gastos por servicios de auditoría por importe de 193 miles de euros (210 miles de euros en 2020).

NOTA 22 - HECHOS POSTERIORES

Entre la fecha de cierre del ejercicio y la formulación de estas cuentas anuales, no se han producido hechos relevantes importantes que afecten a dicha formulación.





Órganos de Gobierno

Composición del Consejo de Administración de Acerinox, S.A.

Presidente:

RAFAEL MIRANDA ROBREDO

Consejero Delegado:

BERNARDO VELÁZQUEZ HERREROS

Consejeros:

ROSA MARÍA GARCÍA PIÑEIRO

LAURA GONZÁLEZ MOLERO

FRANCISCO JAVIER GARCÍA SANZ

PABLO GÓMEZ GARZÓN

TOMÁS HEVIA ARMENGOL

LETICIA IGLESIAS HERRAIZ

GEORGE DONALD JOHNSTON

IGNACIO MARTÍN SAN VICENTE

MARTA MARTÍNEZ ALONSO

SANTOS MARTÍNEZ-CONDE GUTIÉRREZ-BARQUÍN

Secretario del Consejo:

LUIS GIMENO VALLEDOR

Comisión Ejecutiva

RAFAEL MIRANDA ROBREDO (Presidente)

BERNARDO VELÁZQUEZ HERREROS

ROSA MARÍA GARCÍA PIÑEIRO

FRANCISCO JAVIER GARCÍA SANZ

TOMÁS HEVIA ARMENGOL

GEORGE DONALD JOHNSTON

IGNACIO MARTÍN SAN VICENTE

SANTOS MARTÍNEZ-CONDE GUTIÉRREZ-BARQUÍN

Secretario:

LUIS GIMENO VALLEDOR

Comisión de Nombramientos, Retribuciones y Gobierno Corporativo

LAURA GONZÁLEZ MOLERO (Presidente)
RAFAEL MIRANDA ROBREDO
FRANCISCO JAVIER GARCÍA SANZ
SANTOS MARTÍNEZ-CONDE GUTIÉRREZ-BARQUÍN

Secretario:

LUIS GIMENO VALLEDOR

Comisión de Auditoría

GEORGE DONALD JOHNSTON (Presidente)
PABLO GÓMEZ GARZÓN
LAURA GONZÁLEZ MOLERO
LETICIA IGLESIAS HERRAIZ

Secretario:

LUIS GIMENO VALLEDOR

La Comisión de Sostenibilidad

ROSA M^a GARCÍA PIÑEIRO (Presidente)
PABLO GÓMEZ GARZÓN
IGNACIO MARTÍN SAN VICENTE
MARTA MARTÍNEZ ALONSO
BERNARDO VELÁZQUEZ HERREROS

Secretario:

LUIS GIMENO VALLEDOR

Comité de Alta Dirección

BERNARDO VELÁZQUEZ HERREROS
Consejero Delegado

HANS HELMRICH
Director de Operaciones

DANIEL AZPITARTE
Director de Integración del proyecto de Aleaciones de Alto Rendimiento

MIGUEL FERRANDIS
Director Financiero

OSWALD WOLFE GÓMEZ
Director de Relaciones Institucionales, Sostenibilidad y Comunicación

LUIS GIMENO VALLEDOR
Secretario General

FERNANDO GUTIÉRREZ
CEO Acerinox Europa y Director de Materias Primas

CRISTÓBAL FUENTES
CEO de NAS

JOHAN STRYDOM
CEO de Columbus Stainless

MARK DAVIS
CEO de Bahru Stainless

NICLAS MÜLLER
CEO de VDM Metals

Edita:
ACERINOX S.A.

Realización:
Diálogo Digital, S.L.



Oficina del accionista
Santiago de Compostela 100, 28035 Madrid
Tlf: +34 91 398 52 26 / 21 / 85
www.acerinox.com